



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL
Sede Santo Domingo

FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE INGENIERÍA EN COMERCIO EXTERIOR, INTEGRACIÓN Y
ADUANAS.

Trabajo de titulación previo a la obtención del título de
INGENIERA EN COMERCIO EXTERIOR, INTEGRACIÓN Y ADUANAS.

INCIDENCIA DE LA DEVALUACIÓN DEL PESO COLOMBIANO EN LAS
RELACIONES COMERCIALES BILATERALES, 2014-2016.

Estudiante:

JOSELYN GABRIELA RIVERA VELASCO

Director del Trabajo de Titulación:
ING. CÉSAR EFREN MIÑACA

Santo Domingo- Ecuador

Julio, 2017

**“INCIDENCIA DE LA DEVALUACIÓN DEL PESO COLOMBIANO EN LAS
RELACIONES COMERCIALES BILATERALES, 2014-2016.”**

Ing. César Efrén Miñaca López

DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN _____

APROBADO

Ing. Patricio Pérez Hidalgo, MGE.

PRESIDENTE DEL TRIBUNAL _____

Lic. Ramiro Lapeña Sanz. MSC

MIEMBRO DEL TRIBUNAL _____

Ing. Ángela Elena Barba Mosquera, MsC

MIEMBRO DEL TRIBUNAL _____

Santo Domingo.....de.....de 2017.

Autora: RIVERA VELASCO JOSELYN GABRIELA

Institución: UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL

Título del Trabajo: INCIDENCIA DE LA DEVALUACIÓN DEL PESO
de titulación COLOMBIANO EN LAS RELACIONES
COMERCIALES BILATERALES, 2014-2016.

Fecha: Julio, 2017

El contenido del presente trabajo, está bajo la responsabilidad de la autora el mismo que no ha sido plagiado.



JOSELYN GABRIELA RIVERA VELASCO
C.C. 1724773112

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL
Sede Santo Domingo

INFORME DEL DIRECTOR

Santo Domingo, 24 de julio de 2017

Señor Ingeniero

Carlos Lizano

**COORDINADOR DE LA CARRERA DE INGENIERÍA DE COMERCIO
EXTERIOR, INTEGRACIÓN Y ADUANAS UTE SD**

Presente.

Señor Coordinador:

Informo a Usted que el trabajo escrito de titulación realizado por la señorita: *RIVERA VELASCO JOSELYN GABRIELA*, cuyo título es: “*INCIDENCIA DE LA DEVALUACIÓN DEL PESO COLOMBIANO EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES, 2014-2016.*”, ha sido elaborado bajo mi supervisión y revisado en todas sus partes, *el mismo que no ha sido plagiado*, por lo cual autorizo su respectiva presentación.

Particular que informo para fines pertinentes.

Cordialmente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Cesar Miñaca López', with a large, stylized flourish above the name.

Ing. Cesar Miñaca López
DIRECTOR DE TRABAJO DE TITULACIÓN



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL
BIBLIOTECA UNIVERSITARIA
FORMULARIO DE REGISTRO BIBLIOGRÁFICO
TRABAJO DE TITULACIÓN

DATOS DE CONTACTO	
CÉDULA DE IDENTIDAD:	1724773112
APELLIDO Y NOMBRES:	Rivera Velasco Joselyn Gabriela
DIRECCIÓN:	Calle Ambato 535 y Machala
EMAIL:	gabyrivera94@hotmail.com
TELÉFONO FIJO:	022760547
TELÉFONO MOVIL:	0959724839

DATOS DE LA OBRA			
TÍTULO:	"Incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales, 2014-2016."		
AUTOR O AUTORES:	Rivera Velasco Joselyn Gabriela		
FECHA DE ENTREGA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN:	Julio, 2017		
DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN:	Ing. César Miñaca López		
PROGRAMA	PREGRADO	X	POSGRADO
TÍTULO POR EL QUE OPTA:	Ingeniera en Comercio Exterior		
RESUMEN: Mínimo 250 palabras	<p>El presente trabajo de investigación tiene como objetivo medir la incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales con el Estado ecuatoriano en el periodo 2014-2016, principalmente el efecto que ha tenido en la frontera de las dos naciones, a nivel económico y de intercambio comercial, esto se ha podido constatar por medio de: el saldo de la balanza comercial Ecuador – Colombia desde el año 2010 hasta el año 2016, además de datos históricos sobre las fluctuaciones de la devaluación del peso colombiano, desde el año 2010 hasta el año 2016, además de una investigación de campo llevada adelante por medio de entrevistas a expertos sobre este tema.</p> <p>En primera instancia se buscó establecer el tipo de relación comercial que los dos Estados tienen, por tal motivo se realizó una investigación exhaustiva de los tratados y acuerdos comerciales entre Ecuador y Colombia, además se investigó un listado de los productos más exportados desde nación ecuatoriana hacia el Estado colombiano y viceversa dentro del periodo de estudio.</p> <p>También se encuentra registrada las medidas de política económica aplicadas por el gobierno ecuatoriano ante la problemática de la devaluación del peso colombiano que afectó a varios sectores de la economía ecuatoriana.</p> <p>En base a las entrevistas realizadas se tiene como conclusión que el sector económico ecuatoriano más afectado por la devaluación del peso es el sector comercial ya que los productos ecuatorianos no son competitivos respecto al producto colombiano tanto en precio como en calidad, al Ecuador le hace falta</p>		

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL
BIBLIOTECA UNIVERSITARIA

	más industrialización y apoyo estatal para poder generar productos de calidad y con precios competitivos tanto para el mercado nacional como internacional.
PALABRAS CLAVES:	Devaluación, Relaciones Comerciales, Fluctuaciones
ABSTRACT:	The present research aims to measure the incidence of the devaluation of the Colombian peso in the bilateral trade relations between Ecuador and Colombia in the period 2014-2016, this has been evidenced by the balance of trade between Ecuador and Colombia since the year 2010 until 2016, in addition to the analysis of historical data on the fluctuations of the devaluation of the Colombian peso, from 2010 to 2016, as well as a field research carried out by means of interviews with experts on this subject. In the first instance, it was sought to establish the type of commercial relationship that the two States have, for that reason a detailed investigation of the trade treaties and agreements between Ecuador and Colombia was carried out. In addition, a list of the most exported products from Ecuador to the Colombian State and vice versa within the study period. Also the economic policies measures implemented by the Ecuadorian government are registered in the face of the devaluation of the Colombian peso that affected several sectors of the Ecuadorian economy. Based on the interviews carried out, it is concluded that the Ecuadorian economic sector most affected by the devaluation of the peso is the commercial sector since Ecuadorian products are not competitive with respect to the Colombian product in both price and quality, Ecuador is lacking More industrialization and state support to be able to generate quality products and with competitive prices for both the national and international markets.
KEYWORDS	Devaluation, Trade Relations, Fluctuations

Se autoriza la publicación de este Trabajo de Titulación en el Repositorio Digital de la Institución.

JOSELYN GABRIELA RIVERA VELASCO
C.I. 1724773112

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **RIVERA VELASCO JOSELYN GABRIELA**, con C.C.172477311-2, autora del Trabajo de Titulación titulado: **“Incidencia de la Devaluación del Peso Colombiano en las Relaciones Comerciales Bilaterales, 2014-2016.”**, previo a la obtención del título de **Ingeniera en Comercio Exterior, Integración y Aduanas** en la Universidad Tecnológica Equinoccial Sede Santo Domingo.

1. Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las Instituciones de Educación Superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de graduación para que sea integrado al Sistema Nacional de información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.
2. Autorizo a la BIBLIOTECA de la Universidad Tecnológica Equinoccial a tener una copia del referido trabajo de graduación con el propósito de generar un Repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Santo Domingo, 25 de julio de 2017



JOSELYN GABRIELA RIVERA VELASCO
C.I. 1724773112

DEDICATORIA

En primer lugar este trabajo de titulación se lo dedico a mi padre Dios por regalarme bienestar y protección cada uno de los días de mi vida, por darme la fortaleza, entereza y sabiduría necesaria para saber afrontar cada una de las pruebas que he tenido que pasar para que pueda terminar y llegar a presentar este trabajo.

A mis amados padres Raúl Rivera Arequipa y Gloria Velasco Reisancho quienes desde pequeña me han dado el ejemplo de lucha y perseverancia para cumplir con mis objetivos, además de que me han inculcado valores y principios necesarios para ser un buen ser humano y excelente profesional, ellos han sido y serán parte fundamental porque con su apoyo he cumplido y estoy cumpliendo uno de los sueños más preciados de mi vida.

A mis hermanos Elvis (+), Luis Miguel, Robinson, Danilo y mi hermosa María Belén por ser el mejor regalo y compañeros de vida que mis padres me pudieron dar.

A mis abuelitas que en mi niñez me acompañaron días y noches haciendo el trabajo de mis padres en los momentos difíciles.

Además dedico estas palabras a mis demás familiares y amigos, quienes de una u otra forma han estado a mi lado en este proceso y a quienes tendré siempre en mi memoria.

"Los sueños son los que le dan sentido a la vida, y lograrlos está en manos de Dios y de nosotros mismos."

Por tal motivo, por y para ustedes todos y cada uno de los logros que llegue a conseguir en mi vida.

AGRADECIMIENTO

Mi mayor agradecimiento es para Dios por ser tan bondadoso conmigo al darme la dicha de tener salud y poder disfrutar de mi familia cada día, a mi Virgencita de Guadalupe por ser mi protectora ante cualquier circunstancia.

A la Universidad Tecnológica Equinoccial por darme los instrumentos necesarios para formarme como profesional.

A mi director de Trabajo de titulación, Ing. César Miñaca López, quien con sus conocimientos, sabiduría y experiencia, supo ser mi guía durante el proceso y culminación de este trabajo para que pueda cumplir con una de mis metas más anheladas, por su paciencia como docente, su apoyo, dedicación y sobre todo motivación como director ha logrado que pueda culminar con satisfacción mis estudios. Además de agradecerle por sus sabios consejos y amistad sincera.

A todos los docentes que fueron parte de mi formación profesional durante el estudio de mi carrera, a mis profesores y evaluadores, Lic. Ramiro Lapeña Sanz, MSc, e Ing. Angela Barba Mosquera, quienes formaron del proceso de titulación, mi agradecimiento por su experiencia, tiempo y enseñanzas que han contribuido en mi formación personal y profesional.

*Un agradecimiento especial para mis amados padres por ser la luz de mis ojos, por su apoyo y amor incondicional al no escatimar esfuerzo alguno por ayudarme a cumplir mis metas, **GRACIAS** por su paciencia y confianza puesta en mí.*

A mis queridos hermanos y a mi adorada hermanita por toda la paciencia, cariño y sacrificios que han hecho por mí.

ÍNDICE DE CONTENIDOS

Portada.....	i
Sustentación y aprobación de los integrantes del tribunal	ii
Responsabilidad del autor	iii
Informe del director del trabajo de titulación.....	iv
Formulario de registro bibliográfico	v
Declaración y autorización.....	vii
Dedicatoria.....	viii
Agradecimiento	ix
Índice de contenidos.....	x
Índice de tablas.....	xiii
Índice de figuras	xiv
Índice de anexos	xv

CAPÍTULO 1 INTRODUCCIÓN

1.1	El Problema de investigación	1
1.1.1	Problema a investigar	1
1.1.2	Objeto de estudio teórico.....	1
1.1.3	Objeto de estudio práctico	1
1.1.4	Planteamiento del problema	1
1.1.5	Formulación del problema.....	5
1.1.6	Sistematización del problema.....	5
1.1.7	Objetivo general	5
1.1.8	Objetivos específicos	6
1.1.9	Justificación	6
1.2	Marco referencial.....	7
1.2.1	Marco Teórico	7
1.2.1.1	Divisas	7
1.2.1.2	Definición de política monetaria	12
1.2.1.3	Riesgos del Comercio Exterior.....	17

CAPÍTULO 2

MÉTODO

2.1	Metodología general	22
2.1.1	Nivel de estudio	22
2.1.2	Modalidad de investigación	22
2.1.3	Método	23
2.1.3.1	Método histórico	23
2.1.3.2	Método Lógico	23
2.1.3.3	Método deductivo	23
2.1.3.4	Método analítico sintético	23
2.1.4	Selección instrumentos de investigación	24
2.1.4.1	Observación Directa	24
2.1.4.2	Entrevista a Expertos	24
2.1.4.3	Revisión Documental	24
2.1.5	Procesamiento de datos	24
2.2	Metodología específica	25
2.2.1	Metodología de comercio exterior	25
2.2.1.1	Determinación del tema y título de la investigación	26
2.2.1.2	Establecimiento de objetivos y marco teórico	26
2.2.1.3	Selección de información	27
2.2.1.4	Fuentes de la investigación	33
2.2.1.5	Tratamiento de datos	35
2.2.1.6	Análisis de la información	35
2.2.1.7	Métodos aplicados	35
2.2.1.8	Conclusiones y recomendaciones	36

CAPÍTULO 3

RESULTADOS

3.1	Caracterización de las relaciones comerciales bilaterales de Ecuador y Colombia antes del periodo de estudio	37
3.2	Establecimiento del desarrollo de la balanza comercial Ecuador-Colombia en el periodo 2014-2016	39

3.2.1	Desarrollo comercial de Colombia en el marco mundial y regional	39
3.2.2	Principales socios comerciales de Colombia.....	41
3.2.3	Evolución de las relaciones comerciales Ecuador – Colombia	42
3.2.4	Evolución de la Balanza Comercial Ecuador- Colombia	44
3.2.5	Intercambio Comercial Ecuador- Colombia.....	45
3.2.6	Consecuencias de la devaluación del peso colombiano frente al dólar	47
3.3	Determinación de las fluctuaciones del tipo de cambio del peso colombiano frente al dólar en el periodo 2014-2016.....	49
3.3.1	Análisis Histórico de la Devaluación del Peso Colombiano año 2010-2016 ...	49
3.4	Identificar que políticas económicas ecuatorianas se han aplicado ante la devaluación del peso Colombiano.....	58
3.4.1	Medidas de política económica tomadas frente a la devaluación del peso colombiano	58
3.5	Establecer cuáles han sido los sectores económicos impactados por las relaciones comerciales bilaterales en el periodo 2014-2016	60
3.5.1	Efectos de la devaluación del peso colombiano en la balanza comercial ecuatoriana.....	60
3.5.2	Balanza comercial Ecuador - Colombia resultante de la devaluación de la moneda colombiana.....	61
3.5.3	Sectores económicos ecuatorianos afectados por la devaluación del peso colombiano	63

CAPÍTULO 4

DISCUSIÓN

4.1	Conclusiones.....	65
4.2	Recomendaciones	66
	Referencias bibliográficas	69
	Anexos.....	73

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 3.1.	Principales acuerdos firmados entre Ecuador y Colombia.....	38
Tabla 3.2.	Exportaciones e Importaciones Colombia – Mundo	39
Tabla 3.3.	Inversión Extranjera Directa en Colombia por países Miles de USD	40
Tabla 3.4.	Inversión Extranjera Directa de Colombia hacia países Miles de USD	40
Tabla 3.5.	Importaciones Colombia desde América Latina 2016	41
Tabla 3.6.	Balanza histórica de Ecuador y Colombia.....	44
Tabla 3.7.	Principales productos exportados a Colombia desde Ecuador	45
Tabla 3.8.	Principales productos importados por Ecuador desde Colombia	46
Tabla 3.9.	Número de Aprensiones en la frontera de Ecuador-Colombia.....	48
Tabla 3.10.	Devaluación del peso colombiano en el año 2010 respecto al dólar americano.....	49
Tabla 3.11.	Devaluación del peso colombiano 2011 respecto al dólar americano.....	50
Tabla 3.12.	Devaluación del peso colombiano 2012 respecto al dólar americano.....	51
Tabla 3.13.	Devaluación del peso colombiano 2013 respecto al dólar americano.....	52
Tabla 3.14.	Devaluación del peso colombiano 2014 respecto al dólar americano.....	53
Tabla 3.15.	Devaluación del peso colombiano 2015 respecto al dólar americano.....	54
Tabla 3.16.	Devaluación del peso colombiano 2016 respecto al dólar americano.....	55
Tabla 3.17.	Devaluación del peso colombiano histórica 2010-2016 respecto al dólar americano.....	56
Tabla 3.18.	Devaluación promedio peso colombiano respecto al USD 2014-2016.....	57

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1.1.	Mecanismo de transmisión de la política monetaria	14
Figura 3.1.	Balanza comercial Ecuador-Colombia periodo 2010-2016.....	44
Figura 3.2.	Tasa de cambio del peso colombiano 2010 respecto al dólar americano	49
Figura 3.3.	Tasa de cambio del peso colombiano 2011 respecto al dólar americano	50
Figura 3.4.	Tasa de cambio del peso colombiano 2012 respecto al dólar americano	51
Figura 3.5.	Tasa de cambio del peso colombiano 2013 respecto al dólar americano	52
Figura 3.6.	Tasa de cambio del peso colombiano 2014 respecto al dólar americano	53
Figura 3.7.	Tasa de cambio del peso colombiano 2015 respecto al dólar americano	54
Figura 3.8.	Tasa de cambio del peso colombiano 2016 respecto al dólar americano	55
Figura 3.9.	Devaluación del peso colombiano en el periodo 2010-2016 respecto a USD..	56
Figura 3.10.	Promedio de la devaluación del peso colombiano frente al USD 2014-2016..	57
Figura 3.11.	% Participación en las exportaciones ecuatorianas hacia América	62
Figura 3.12.	% Participación en las importaciones ecuatorianas desde América	63

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo A	Cuestionario de entrevista del trabajo de grado.....	74
Anexo B	Respuesta a la entrevista de la Master. Romina Romero	76
Anexo C	Respuesta a la entrevista del Dr. Francisco Carrión.....	77
Anexo D	Respuesta del Dr. Enrique Ayala Mora.....	77
Anexo E	Respuesta de oficio solicitando información a SENA.....	78

CAPÍTULO 1

INTRODUCCIÓN

1.1 El Problema de investigación

1.1.1 Problema a investigar

La incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales durante el periodo 2014-2016.

1.1.2 Objeto de estudio teórico

Incidencia de las políticas monetarias en las relaciones comerciales entre Estados.

1.1.3 Objeto de estudio práctico

Incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales Ecuador-Colombia.

1.1.4 Planteamiento del problema

Las relaciones comerciales entre naciones se remontan a la antigüedad, la generación de intercambio de productos dio origen al acto comercial entre personas. Con el paso del tiempo las relaciones comerciales entre personas dieron paso al comercio entre las naciones, donde aparecieron conceptos como integración económica, (en sus distintos niveles) y los índices que permitan medir esas relaciones comerciales.

Las relaciones comerciales en general buscan generar bienestar entre las naciones, mediante la integración a nivel económico, político, cultural y sociológico, además existen varios factores que influyen en los países para que obtengan relaciones bilaterales o multilaterales, dependiendo el tipo de económica y con qué país o bloque económico desea relacionarse.

La inestabilidad jurídica, política y monetaria causa que las relaciones comerciales tomen un giro negativo y no se genere inversión de capital extranjero, además de que en varias ocasiones se presenta un déficit en la balanza comercial y las relaciones fronterizas entre naciones sean muy difícil.

Las relaciones bilaterales entre Ecuador y Colombia después del despojo de tierras ecuatorianas para el territorio colombiano, han sido muy favorecidas, ya que son considerados países hermanos. Cada uno cuenta con moneda diferente, Colombia en la actualidad cuenta con el peso y Ecuador con el dólar americano. Ambos países forman parte de varios organismos que ayudan a la superación económica tanto en relaciones comerciales bilaterales como en las relaciones y problemáticas sociales que tiene cada uno de los dos países.

Las relaciones comerciales bilaterales Ecuador- Colombia se encuentran regidas a las zonas de libre comercio, además de las relaciones en las que se encuentran ambas naciones que integran varios sectores y bloques económicos como por ejemplo: ALADI, CAN y Sistema Global de Preferencias Comerciales (SGPC). Entre los antecedentes de las relaciones Ecuador- Colombia tenemos un acuerdo de integración de la Comisión de la Vecindad e Integración Colombo-Ecuatoriana que fue creada en el años de 1989, que es reconocido como un acuerdo de alcance parcial.

El acuerdo de alcance parcial SGPC de preferencias comerciales estaba encargada del desarrollo económico entre los dos países e impulsar la integración a través de cámaras de comercio binacionales que ayudaban a fomentar la inversión extranjera directa con la finalidad de mejorar las relaciones comerciales bilaterales. Este acuerdo de alcance parcial fue firmado por los presidentes Rodrigo Borja y Virgilio Barco de Ecuador y Colombia respectivamente, en junio de 1989.

Para el año de 1996 el presidente de Ecuador Abdalá Bucaram Ortiz y el presidente colombiano Ernesto Samper firmaron un acuerdo de desarrollo y vigilancia fronteriza con la finalidad de obtener integración poblacional entre ecuatorianos y colombianos. Un año después se realizaron acuerdos binacionales acerca de la libre circulación de colombianos en territorio ecuatoriano y viceversa.

Los tratados de libre comercio y demás acuerdos comerciales que tiene Colombia, han logrado que el país cafetero tenga un mayor desarrollo económico respecto a Ecuador, ya que, para el año 1998 Ecuador sufrió un golpe de Estado al gobierno de Abdalá Bucaram, este suceso dejó mal situado a Ecuador en el ámbito político, social y sobre todo económico, ya que al caer en crisis muchas negociaciones se cayeron para los empresarios ecuatorianos, y sobre todo para la inversión extranjera a Ecuador, debido a la inestabilidad crediticia en las políticas económicas monetarias. Hasta el 2000 Ecuador tenía moneda propia, a partir este año se dolarizó, debido a la excesiva devaluación del sucre y tuvo que ser sustituido por el dólar americano, lo que no ha ocurrido con Colombia ya que mantiene su moneda nacional que es el peso Colombiano.

Durante varios años las relaciones comerciales Ecuador-Colombia han sido inestables debido a las políticas internas de cada país, además de los problemas sociales como el narcotráfico que es uno de los detonantes que ha causado más problemas entre Ecuador y Colombia como por ejemplo la ubicación de las FARC en territorio ecuatoriano y la erradicación de los cultivos de coca (Jaramillo, 2009). Las causas anteriores han sido detonantes durante años entre ambos países y sobre todo los causantes de la inestabilidad en cuanto a relaciones comerciales y diplomáticas entre Ecuador y Colombia.

En el año 2010 los presidentes de Ecuador y Colombia se reunieron para analizar las relaciones bilaterales, para demostrarse apoyo mutuo en las diferentes problemáticas sociales y tratar acerca de las relaciones comerciales bilaterales. En esta reunión se acordó el cierre de la frontera para respaldar a Ecuador, también hubo apoyo por parte de Ecuador para el tema de la guerrilla de las FARC y los diálogos positivos para la liberación de rehenes, este tema ayudó mucho para mejorar las relaciones comerciales entre ambos países ya que Ecuador ha pasado a ser un mediador entre las FARC y el gobierno colombiano (Jaramillo, 2009).

Para el año 2012 las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia se incrementaron mediante las exportaciones en mayor cantidad hacia Colombia ya que el crecimiento fue de 16.4% respecto a años anteriores, además de incrementarse la inversión extranjera de empresarios colombianos en Ecuador. El turismo también es un factor determinante por el cual Ecuador ha obtenido ingresos ya que Colombia es el principal emisor de turistas para Ecuador, cabe recalcar que a pesar de los diálogos y acuerdos agrícolas, y comerciales, el déficit en la balanza comercial es debido al tipo de cambio monetario, debido a que Colombia

cuenta con moneda propia y Ecuador está regido a una moneda extranjera fuerte como es el dólar americano, también se debe a la falta de industrialización de los productos ecuatorianos para que tengan mayor competitividad en el mercado extranjero.

Los principales productos que se han visto afectados por las relaciones comerciales Ecuador-Colombia son de las industrias químicas, tecnología, vehículos, bebidas, tabaco, manufacturas, combustibles, materia prima como vegetales, grasas, aceites y demás productos que conforman la canasta básica.

Desde el 2014 se ha incrementado la devaluación de la moneda colombiana respecto al dólar y esto ha hecho que muchos negocios ecuatorianos se vean afectados, debido a que el poder adquisitivo de los productos colombianos es muy atrayente para los compradores ecuatorianos, por lo tanto los negocios en la frontera colombiana han mejorado, mientras tanto de lado de la frontera ecuatoriana ha reducido, la devaluación del peso colombiano ha incrementado el tráfico ilegal de mercancías hacia Ecuador, hasta la actualidad se sigue dando el mismo problema la pérdida de poder adquisitivo en Ecuador ante la devaluación del peso colombiano hace que los ecuatorianos realicen sus compras en Colombia, esto se debe a políticas internas colombianas e inflación, el gobierno ecuatoriano ha buscado proteger al comerciante nacional mediante la imposición de nuevas leyes que ayudan a los mismos comerciantes a ser competitivos ante un mercado con precios más bajos, aunque no ha tenido mayor acogida debido a que la misma población ecuatoriana prefiere ir a la frontera colombiana a adquirir diversos productos.

La devaluación del peso colombiano frente al dólar hace que los productos comprados en Colombia sean más baratos para los ecuatorianos y por lo tanto se genera mayor salida de circulante en vez de obtener ingresos, por tal motivo la economía de Ecuador se ha visto afectada tanto en las zonas fronterizas, además debido a la falta de control en frontera se incrementó el contrabando lo que hace que los tributos por importaciones se hayan reducido, el contrabando se ha incrementado a pesar de las medida tomadas por el gobierno para proteger a los comerciantes ecuatorianos.

El presente trabajo de investigación tiene como objetivo determinar la incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Colombia desde el año 2014 que es desde el año en el que empezó la devaluación más fuerte

en la historia del peso colombiano y la relación que tiene hasta la actualidad, además de analizar las medidas proteccionistas para los comerciantes ecuatorianos.

1.1.5 Formulación del problema

¿De qué manera incidió la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia en el periodo 2014-2016?

1.1.6 Sistematización del problema

- ¿Cómo han sido las relaciones comerciales bilaterales de Ecuador y Colombia antes del periodo de estudio?
- ¿Cómo se ha desarrollado la balanza comercial Ecuador-Colombia en el periodo 2014-2016?
- ¿Cuáles han sido las fluctuaciones del tipo de cambio del peso colombiano frente al dólar en el periodo 2014-2016.?
- ¿Qué políticas económicas ecuatorianas se han aplicado ante la devaluación del peso Colombiano?
- ¿Cuáles han sido los sectores económicos impactados por las relaciones comerciales bilaterales en el periodo 2014-2016?

1.1.7 Objetivo general

Medir la incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia en el periodo 2014-2016.

1.1.8 Objetivos específicos

- Caracterizar cómo han sido las relaciones comerciales bilaterales de Ecuador y Colombia antes del periodo de estudio.
- Establecer como se ha desarrollado la balanza comercial Ecuador-Colombia en el periodo 2014-2016.
- Determinar cuáles han sido las fluctuaciones del tipo de cambio del peso colombiano frente al dólar en el periodo 2014-2016.
- Identificar que políticas económicas ecuatorianas se han aplicado ante la devaluación del peso Colombiano.
- Establecer cuáles han sido los sectores económicos impactados por las relaciones comerciales bilaterales en el periodo 2014-2016.

1.1.9 Justificación

El presente trabajo resulta pertinente dado que en los últimos años se han dado muchas fluctuaciones en la tasa de cambio del peso colombiano con respecto al dólar. Estas fluctuaciones han causado que una gran cantidad de ecuatorianos se dirijan hacia las provincias fronterizas colombianas a adquirir todo tipo de artículos, que en nuestro país se encuentran con un precio de dos o tres veces mayor que en el país vecino.

La presente investigación tiene como finalidad generar conocimiento acerca de la incidencia de la devaluación del peso colombiano y las relaciones comerciales con Ecuador, además conocer las políticas económicas implantadas por el gobierno para proteger el comercio nacional, también conocer acerca de acuerdos económicos y políticos que se estén tratando con Colombia para controlar la salida de divisas de Ecuador y así poder ayudar al comerciante ecuatoriano que son quienes se han visto más afectados por este fenómeno de la devaluación del peso colombiano.

1.2 Marco referencial

1.2.1 Marco Teórico

1.2.1.1 Divisas

Entre los elementos que determinan a la economía internacional como una materia diferente se encuentra la existencia de distintas unidades monetarias nacionales. Una transacción internacional típica requiere de dos compras diferentes: primero se compra la divisa y, en segundo lugar, se utiliza para facilitar la transacción internacional (Carbaugh, 2009).

Una divisa es la moneda de otro país libremente convertible en el mercado cambiario, desde el punto de vista de algunos países el dólar americano es una divisa, mientras que por citar un ejemplo el peso cubano no lo es pues no es libremente convertible (Kozikowski, Finanzas Internacionales, 2013).

Hace referencia al escenario internacional en donde individuos, empresas, gobiernos y bancos compran y venden divisas y otros instrumentos de deuda. Sólo un mínimo segmento de las transacciones cotidianas en el cambio de divisas implica un verdadero intercambio de monedas. La mayoría de las transacciones de divisas comprenden la transferencia de depósitos bancarios (Carbaugh, 2009).

El mercado global de divisas es el mercado financiero más grande y más líquido del mundo, también conocido como mercado de cambio o Forex (Kozikowski, Finanzas Internacionales, 2013).

El mercado financiero de divisas es el mercado base de todos los demás mercados financieros internacionales, ya que aquí se establece el valor de cambio de las monedas con las cuales se realizan los flujos monetarios internacionales (Mascareñas & Diez, 1997).

Es un mercado donde se intercambian monedas por tanto, es complicado identificar el comprador y vendedor, la relación de intercambio se conoce como tipo de cambio, en los mercados de divisas lo que se negocia no es la en su sentido físico, sino la divisa, lo cual no es

otra cosa que un depósito o saldo bancario en diferentes entidades financieras (Mascareñas & Diez, 1997).

El mercado de divisas es, con mucho, el mercado más grande y de mayor liquidez en el mundo. La cantidad estimada de transacciones de divisas en el mundo es de alrededor de 2 billones de dólares al día. Son muy comunes las transacciones individuales de 200 millones a 500 millones de dólares. Los precios cotizados cambian hasta 20 veces por minuto. Se calcula que los tipos de cambio más activos del mundo cambian hasta 18,000 veces en un solo día (Carbaugh, 2009).

No todas las divisas se intercambian en los mercados de divisas. Las monedas que no se intercambian se evitan por razones que van desde la inestabilidad política hasta la incertidumbre económica. En ocasiones, la moneda de un país no se intercambia por la sencilla razón de que esa nación produce muy pocos productos de interés para otros países (Carbaugh, 2009).

El mercado de divisas se organiza de dos formas las cuales son:

Tipo europeo.- Es la parte del mercado que está formada por localizaciones concretas (mercado localista), está compuesto por una determinada cantidad de instituciones donde acuden ofertantes y demandantes a ciertas horas a realizar transacciones, muy similar a la Bolsa de Valores (Mascareñas & Diez, 1997).

Tipo americano.- Aquel mercado compuesto por una red de instituciones financieras de todo el mundo, también conocido como la parte internacional del mercado y la más libre, ya que realiza sus transacciones en cualquier momento y por medio de cualquier medio de comunicación, en otras palabras es universal y carece de límites espaciales o temporales, a excepción de los que imponen ciertos países, por tanto, funciona las 24 horas del día y en todo el mundo (Mascareñas & Diez, 1997).

Los principales miembros interventores dentro de este mercado de divisas son: empresas, personas físicas, bancos, bancos centrales y operadores (intermediarios) (Mascareñas & Diez, 1997).

Las empresas y personas necesitan divisas para hacer negocios o para viajar al extranjero, siendo las mismas distribuidas por los bancos comerciales, por medio de una gran red de oficinas de cambio (*dealing room*). Los operadores de moneda extranjera se encargan de realizar las transacciones entre compradores, vendedores y bancos, por tal reciben una comisión (Mascareñas & Diez, 1997).

En el caso de los bancos centrales de cada país, estos suelen operar en los mercados de divisas, comprando o vendiendo su propia moneda u otras divisas con el objetivos de estabilizar el valor de la moneda en el extranjero (Mascareñas & Diez, 1997).

1.2.1.1.1 Tipo de cambio

El tipo de cambio es doble, pues existe un precio para compradores y otro precio para vendedores. Los dos participantes asumen una posición bivalente, pudiéndose considerar a los dos tanto compradores como vendedores. Para evitar las confusiones las instituciones financieras del mundo son las que se encargan de fijar los precios y tipo de cambio, de ahí que las cotizaciones se expresan desde su punto de vista (Kozikowski, Finanzas Internacionales, 2013).

Por tanto el precio de compra siempre es menor que el precio de venta, ya que la diferencia es la ganancia para el intermediario, hay que tomar en cuenta que las instituciones que operan en el mercado de divisas no son los usuarios finales sino intermediarios (Mascareñas & Diez, 1997).

1.2.1.1.2 Definición de devaluación de la moneda

La devaluación de la moneda de forma general es la disminución en el valor de la moneda nacional respecto de alguna(s) moneda(s) extranjera(s) (Banco de la República de Colombia, 2013).

Los tipos de cambio expresan la relación de valor entre las monedas de distintos países, de modo que la devaluación se manifiesta como un aumento del tipo de cambio. Vale decir, se requieren más unidades monetarias nacionales para comprar una unidad de moneda extranjera (Banco de la República de Colombia, 2013).

Algunos economistas utilizan el término devaluación para referirse a un aumento del tipo de cambio bajo un sistema de tipo de cambio fijo, reservando el término depreciación para referirse al aumento de valor de la moneda extranjera respecto a la nacional bajo un sistema de tipo de cambio flexible (Banco de la República de Colombia, 2013).

En economía internacional, reducción del valor de paridad de una moneda (Banco de la República de Colombia, 2013).

La devaluación de la moneda (o *currency depreciation* en inglés) es una disminución en el valor de una moneda, en comparación con algún patrón como el precio del oro o monedas extranjeras fuertes (Economía WS, 2007).

La devaluación consiste en reducir la paridad oro de la moneda, o lo que es lo mismo, conservar el patrón oro a una paridad menor. Devaluar es, por tanto, fijar un precio más alto al oro en términos de la moneda del país que devalúa, ya sea que la misma está directamente ligada del oro o a través de una divisa oro. Es aplicable para nivelar déficit en la balanza de pagos, si se quiere permanece bajo el patrón oro y evitar la deflación (Lora, 1994).

1.2.1.1.3 Definición de política exterior

La política exterior está anclada en dos pilares fundamentales y su campo de acción es un punto medio entre los estudios internacionales y la ciencia política. El primer pilar es la seguridad de que en las relaciones internacionales los que más destaca son las decisiones de los actores individuales o colectivos en el esquema de formulación de política exterior desde el punto de vista doméstico. Mientras que el segundo establece que los principales tomadores de las decisiones en el marco de las relaciones internacionales no actúan en el vacío sino que deben de enfrentar limitaciones domésticas y exteriores fuera de la frontera su territorio (Breuning, 2007).

Es de suma importancia considerar que la política exterior puede ser la vía por la cual se dirigen las diversas relaciones entre los integrantes de la comunidad internacional mundial, lo que quiere decir que la política exterior no es otra cosa que un grupo de decisiones tomadas por un gobierno en base a la posición del Estado frente a otros Estados o bien en referencia a

organizaciones internacionales, estando la diplomacia como mecanismo mediante el cual se hacen prácticas dichas decisiones (Sorensen M. , 1973).

La política exterior también se la puede definir como un conjunto de políticas, decisiones y acciones que forman un mismo cuerpo en base a una doctrina coherente y consistente, la cual se desarrolla bajo principios claros, sólidos e inmutables, que se han ido formando por medio de la evolución y la experiencia histórica, por la que cada país o nación establece su conducta, objetivos y recursos de acción en sus campos y cuestiones que sobrepasan sus fronteras y que pueden llegar a tener consecuencias en el interior del mismo y que siendo aplicado coherentemente con el objetivo de aprovechar el marco internacional para el cumplimiento óptimo de los objetivos trazados (Hernández E. , 1988).

La política exterior se define como un campo de acción en el marco de la sociedad internacional y mundial que ha ido ganando cada vez mayor importancia para los estados nacionales actuales y sus efectos para los ciudadanos son crecientes en el plano de los cambios que se han estado observando en las diferentes sociedades contemporáneas en el proceso de globalización, en el inicio de este nuevo siglo (Parker C. , 2009).

Se considera a la política exterior como una parte esencial de la política general del Estado formada por un conjunto de decisiones y actuaciones por medio de las cuales se establecen los objetivos que busca la nación y se utilizan los medios de un Estado para generar, modificar o suspender sus relaciones con otros actores de la sociedad internacional (Calduch, Dinámica de la Sociedad Internacional, 1993).

Después a analizar a estos dos autores sobre la definición de política exterior se ha decidido tomar en cuenta la segunda definición ya que a pesar que es un poco más corta con respecto a su explicación es concreta y clara sobre de que se trata la política exterior, que tomando en cuenta esto se puede tomar a la política exterior como base para conocer conceptos básicos que aporten a este trabajo como: un campo de acción y aplicación de las relaciones entre los diferentes estados-naciones con el fin de crear vínculos en el ámbito comercial, político, cultural, social, económico para avanzar en el desarrollo propio e integrarse al mundo actual en el marco de la globalización.

1.2.1.1.4 Definición de finanzas internacionales

Las finanzas internacionales no es otra cosa que una área de conocimiento que combina elementos de finanzas corporativas y de la economía internacional, por tanto, las finanzas internacionales se ocupan de los flujos de efectivo, a través de las fronteras nacionales y la valuación de activos, que se encuentran en los diferentes países del mundo denominados en diferentes monedas (Kozikowski, Finanzas Internacionales, 2013).

Se toma en cuenta esta definición debido a la relación que esta tiene directamente con el título y objeto del trabajo de investigación que no es otra cosa que medir los efectos de la devaluación del peso colombiano ante el dólar estadounidense en la relación económica de la frontera colombo-ecuatoriana, por ello, es necesario conocer con claridad el concepto de finanzas internacionales y como estas afectan al desarrollo de la economía mundial de un país o territorio.

1.2.1.2 Definición de política monetaria

La política monetaria es exactamente un proceso por medio del cual la autoridad monetaria que puede ser el mismo Gobierno, el Banco Central u otra organización publica que lleve a cargo esta función de controlar la oferta monetaria y la disponibilidad de dinero, que a menudo se lo realiza por medio de la aplicación de los tipos de interés con el objetivo de mantener la estabilidad y crecimiento económico (Forex, 2016).

La política monetaria como tal está basada en la relación entre las tasas de interés en una economía, el precio al que se presta dinero, y la oferta monetaria total. Por tanto, la oferta monetaria tiene a su disposición un sin número de herramientas para controlar uno o todos los factores para intervenir en los resultados de crecimiento económico, inflación, tipo de cambio con otras divisas y el desempleo. La política monetaria como tal tiene su origen a finales del siglo XIX usándose para mantener el estándar oro (Forex, 2016).

La política monetaria está relacionada con el conjunto de acciones por medio de las cuales la autoridad monetaria, por lo general los bancos centrales de cada estado o territorio, determina las condiciones en las cuales se proporciona el dinero que circula en la economía,

lo que a su vez interviene en el comportamiento de la tasa de interés a corto plazo (Banxico, 2015).

1.2.1.2.1 Herramientas de la política monetaria

Para lograr los objetivos sean cual sean estos marcados por las diferentes autoridades monetarias, se cuenta con varias herramientas, en la mayor parte de países modernos están presentes instituciones dedicadas de forma exclusiva a la ejecución de la política monetaria por nombrar algunas en el mundo: la Reserva Federal en el caso de Estados Unidos de América, el Banco Central Europeo en el caso de la Unión Europea, etc. (Forex, 2016).

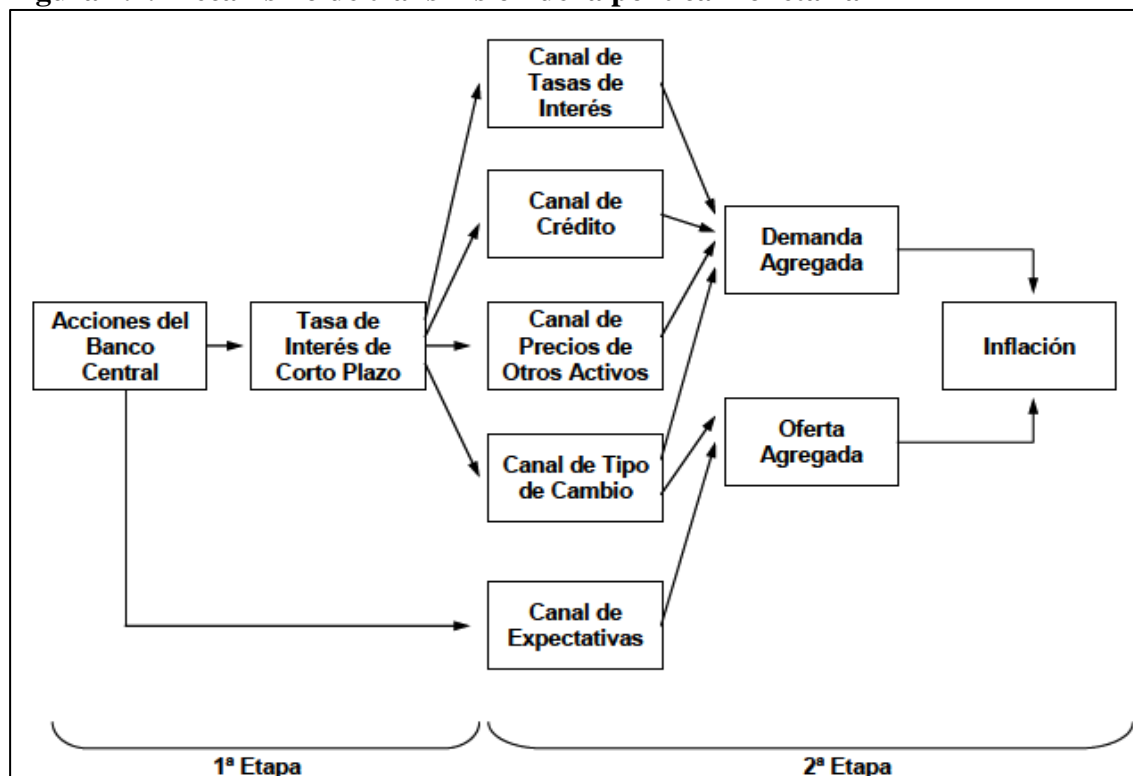
La principal herramienta con la que cuentan todas estas instituciones son las operaciones en el mercado abierto. Lo que implica una gestión de la cantidad de dinero en circulación mediante la compra-venta de diversos instrumentos financieros, como bonos y letras de tesoro público o divisas extranjeras, estas compras y ventas causan que entre o salga más o menos divisa base de la circulación del mercado (Forex, 2016).

Otras herramientas son los tipos de interés, el control de la oferta monetaria o los requerimientos de reserva, todo ello afecta de forma más o menos directa al dinero en el sistema económico-financiero (Forex, 2016).

Se toma en cuenta estas definiciones debido a que el estudio de este trabajo está estrechamente relacionado con la política monetaria de dos países y como ésta ha afectado a la economía de la frontera de ellos mismos, en el marco del ámbito monetario y tratar de medir dicho impacto y cuáles podrían ser soluciones aceptables para cambiar este panorama.

Teniendo presente que para la autoridad monetaria una de sus funciones más importantes es conocer acerca de los efectos que sus acciones tienen sobre la economía en general y particularmente sobre el proceso de establecimiento de precios. El estudio de los canales por medio de los cuales se dan esos efectos se conoce como mecanismo de transmisión de la política monetaria. El cual se ilustra a breves rasgos a continuación.

Figura 1.1. Mecanismo de transmisión de la política monetaria



Fuente: (Banxico, 2015).

En la mayoría de economías a nivel mundial los bancos centrales son lo que se encargan de conducir la política monetaria afectando las condiciones bajo las cuales satisfacen las necesidades de liquidez en la economía, lo que se define como la primera etapa de la figura anterior del mecanismo de transmisión. Esto se desarrolla a través de condicionamientos bajo los cuales la autoridad monetaria, sea esta mediante modificaciones en algunas cuentas del balance de banco central o con medidas que intervengan de manera más directa en las tasas de interés (Banxico, 2015).

Los principales elementos de la segunda etapa del mecanismo de transmisión se pueden dividir para su explicación en cuatro canales a través de los cuales la tasa de interés de corto plazo puede influir sobre la demanda y oferta agregada y posteriormente los precios (Banxico, 2015).

- Canal de tasa de interés.
- Canal de crédito.
- Canal de tipo de cambio.
- Canal de precios de otros activos.

- Canal de expectativas.

1.2.1.2.2 Actuación de la política monetaria en un Estado o territorio

El mecanismo de transmisión de la política monetaria es una cadena larga de causas y efectos que relaciona las decisiones de política monetaria con el nivel de precios.

El papel relevante de los bancos centrales en el mundo entero en general es que dada su condición de ser los únicos emisores de billetes y proveedores de reservas bancarias, pero en el caso de algunos países lo que más pueden hacer dichos bancos centrales es simplemente un control y manejo de las políticas monetarias debido a que en muchos países del planeta no poseen su propia moneda (Eurosistema, 2014).

Los siguientes factores son mecanismos que empiezan con la distribución de liquidez y el control de los tipos de interés a corto plazo por parte del banco central como los siguientes:

Variación de tipos de interés oficiales.- el banco central varía los tipos oficiales de interés.

Influye en los tipos de interés bancarios y de mercado.- dado que el sistema bancario requiere de dinero, para satisfacer la demanda de efectivo en circulación, compensar saldos y cumplir con obligaciones de reservas mínimas que se han de depositar en el banco central la variación de los tipos oficiales interviene en los tipos de interés bancarios. De forma indirecta interviene en los tipos de mercado, pues el sistema bancario traslada los mismos a sus clientes (Eurosistema, 2014).

Tiene impacto sobre las expectativas.- la varianza de los tipos de cambio oficiales intervienen en las expectativas que se tienen sobre el futuro camino de la política monetaria, lo que tiene efectos a largo plazo en los tipos de interés y la inflación.

Tiene efectos en los precios de los activos financieros.- fluctuaciones en la política monetaria y en su incertidumbre de futuro afectan a los precios y los rendimientos de los activos financieros. Estas fluctuaciones en el precio de los activos influyen, a su vez, en las decisiones

de ahorro, gasto e inversión de los hogares y empresas y, en última instancia, a la demanda de bienes y servicios de la economía (Eurosistema, 2014).

Pone condiciones en las decisiones de ahorro e inversión de los agentes económicos.-

Los cambios en los tipos de interés determinan las decisiones de ahorro e inversión de los consumidores y las empresas.

Influye en la oferta de crédito.- El valor del crédito y su uso disponible son dos importantes variables que establecen la inversión empresarial, las decisiones del gasto de consumo de los hogares y, en consecuencia, las condiciones generales de la demanda (Eurosistema, 2014).

Tiene efectos en los tipos de cambio de la moneda.- Las fluctuaciones del tipo de interés pueden tener efecto en el tipo de cambio a través de los flujos internacionales de capital, apreciándose o depreciándose la moneda como corresponda.

Incide en la toma decisiones sobre los salarios y precios.- Si la política monetaria logra su objetivo principal, esto es, la estabilidad de precios, la incertidumbre de inflación estarán bajas y la fijación de los salarios y los precios se mantendrán en consonancia con ese nivel (Eurosistema, 2014).

Política Monetaria Colombiana.- en Colombia la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR) es quien se encarga de determinar la política monetaria, esta política monetaria consiste en mantener un índice de tasa de inflación lo más bajo posible y que la capacidad productiva de Colombia sea potencial acorde a la economía y al crecimiento productivo, tomando en cuenta que se debe realizar una correcta mezcla entre el empleo y la estabilidad de precios para el mercado. Esta política monetaria debe estar acorde a la constitución de Colombia y al proceso de toma de decisiones de la política monetaria, cambiaria y crediticia para mantener la estabilidad económica.

El JDBR está encargado de mantener estable el índice de precios y una tendencia de crecimiento económico alto, el cual garantice el sostenimiento de la economía, ayude a generar empleos y mejore la calidad de vida de los colombianos, evitando una crisis económica y social del país (Banco de la República de Colombia, 2016).

Política Comercial.- está directamente ligada con las relaciones internacionales y las operaciones de comercio exterior, la política comercial se encarga de las negociaciones y acuerdos comerciales bilaterales, multilaterales y regionales entre países o bloques económicos que tienen la necesidad de realizar operaciones de comercio exterior como fuente de búsqueda de nuevos y potenciales mercados, tratando de formar acuerdos, tratados y convenios que ayuden a facilitar el intercambio de productos y servicios entre países y de esta manera fomentar el comercio exterior para ayudar al crecimiento social y económico de todos los países.

Los convenios y acuerdos que se contraten deben buscar la mejor manera de realizar comercio exterior entre países, mediante la obtención de ventajas competitivas como la reducción de tasas arancelarias y preferencia de compra y venta con los países que se tiene acuerdos comerciales internacionales.

1.2.1.3 Riesgos del Comercio Exterior

Los riesgos del comercio exterior son factores a los que se les atribuye el cumplimiento de la voluntad, los derechos y obligaciones de las partes negociantes (González, 2009).

Dichos riesgos no son solo por las operaciones de comercio exterior en sí, la mayoría de los riesgos son atribuidos a factores externos como el tipo de cambio de la moneda del momento negociado al momento en el que se realiza el pago de las mercancías.

Dentro de los riesgos al comercio exterior o también conocidos como riesgos internacionales se puede encontrar tres tipos de riesgo los cuales son: Riesgo País, Riesgos Financieros y Riesgos Comerciales (González, 2009).

Riesgos País.- El riesgo país está constituido por tres riesgos muy importantes como son: el riesgo político, riesgo soberano y riesgo de transferencia, los cuales están basados en las decisiones de carácter político de cada país, y en las cuales no influye ningún otro país ni organización mundial. Además dichos riesgos deben ser tomados en cuenta al momento de realizar negociaciones internacionales, debido a que influyen de forma directa en las operaciones de comercio exterior, ya que son actividades que no se pueden controlar como

los acontecimientos políticos, sociales o económicos que tengan lugar en uno de los países con los que se está realizando negociaciones (González, 2009).

El Riesgo Político está determinado por la toma de decisiones políticas de cada país y las repercusiones éstas decisiones en la sociedad y sobre todo en el sector privado, ya que el gobierno toma las decisiones y los operadores de comercio exterior deben acoplarse a las mismas para que sean posibles las relaciones internacionales (González, 2009).

Riesgo Soberano es aquel que afecta al cobro de deudas en las cuales ha servido como garante o aval el sector Público de un país, además son aquellas empresas que no pueden ser declaradas insolventes de forma administrativa ni judicial (González, 2009).

Riesgo de Transferencia.- está relacionado directamente con la Balanza de pagos de cada país ya que este factor muestra la capacidad de endeudamiento con el país que se desea negociar, además un factor primordial en el riesgo de transferencia es el tipo de cambio con tipo de cambio de la moneda nacional del país con el cual se quieren realizar operaciones de comercio exterior (González, 2009).

Riesgos Financieros.- Consisten en la capacidad de un país en endeudarse y su respectivo riesgo de tener problemas financieros negativos, ya sea en el sector público y privado cuando desean realizar negociaciones con otros países. Las estrategias de inversión pueden generar resultados financieros favorables o desfavorables para la empresa que realiza operaciones de comercio exterior y se deben tomar en cuenta varios factores como los riesgos comerciales y riesgo país ya que son las variables que intervienen en las negociaciones internacionales (González, 2009).

Dentro de los riesgos financieros se puede encontrar dos tipos de riesgos más, los cuales son: Riesgo de Cambio y Riesgo de tipo de interés, los cuales deben ser considerados al momento de realizar operaciones de comercio exterior (González, 2009).

Riesgo de Cambio consiste básicamente en la apreciación o depreciación de la cotización de una divisa propia respecto a una divisa más fuerte dentro de un periodo determinado de tiempo, como referencia se puede tomar la depreciación o apreciación del peso Colombiano respecto al dólar americano, que es una divisa muy fuerte y las operaciones que se realizan

en base a la divisa Colombiana tiene riesgos financieros tanto para el exportador como para el importador, pero si se negocia en una divisa la cual es fija no tendrían problemas de tipo riesgo de cambio (González, 2009).

El Riesgo de tipo de interés en las relaciones comerciales es el resultado de la variación de la tasa de interés en un país con el cual se desean realizar operaciones de comercio exterior, la única forma de evitar el riesgo financiero sería mediante la obtención e implementación de un correcto sistema de cobros y pagos, además en el área de comercio exterior el riesgo de tipo de interés se basa en generar un riesgo marginal que sea mínimo dentro de las operaciones financieras de la empresa pero sin descuidarlo ya que al cierre de los procesos financieros el riesgo marginal tiene gran consideración dependiendo también el periodo de tiempo de cada cierre de los procesos financieros, estos pueden ser de corto o largo plazo dependiendo el sistema financiero que maneje la empresa (González, 2009).

Riesgos Comerciales.- Los riesgos comerciales básicamente implican el poder adquisitivo del comprador y en comercio exterior sería de la persona que desea importar cierto producto, ya que hay que apegarse a ciertos parámetros que deben conocerse previamente al momento de realizar operaciones de comercio exterior y también depende de la forma y las cláusulas bajo las cuales el importador y exportador deseen hacer el contrato de compraventa de mercancías (González, 2009).

Además de los riesgos comerciales en el ámbito del comercio exterior, también se puede encontrar con riesgos de calidad de los productos, riesgos de solvencia para el cumplimiento del contrato de compraventa dentro de la empresa que desea realizar la venta de los productos y también que se dé cumplimiento con todo lo negociado, tanto los derechos como las responsabilidades y sobre todo con el cumplimiento de los términos internacionales de comercio exterior.

Dentro de los riesgos comerciales se encuentran los Riesgos de resolución de contrato, Riesgo de crédito y Riesgos de incumplimiento.

El Riesgo de resolución de contrato se trata de la posibilidad de que el comprador o importador cancele el contrato de compraventa, este riesgo nace en el vendedor y desde el momento que se pone a fabricar o preparar sus mercancías para ser exportadas, hasta que las

mercancías sean entregadas al importador o comprador de acuerdo a los Incoterms negociados en el contrato de compraventa. Este riesgo surge cuando el comprador se encuentra inconforme por varios factores como pueden ser: la calidad, cantidad y características del producto que es objeto del contrato de compraventa (González, 2009).

Además, hasta que no se concluya la correcta entrega de las mercancías, el vendedor o exportador sigue con el riesgo de resolución de contrato y todos los gastos hasta la entrega son responsabilidad del exportador o vendedor, la mayoría de productos con los cuales se realizan contratos previos de compraventa por lo general tienen un largo proceso de fabricación y además son productos de los cuales los compradores no son muchos, y para los cuales es difícil conseguir un segundo comprador en caso de que el primer comprador se sienta insatisfecho y devuelva la mercancía (González, 2009).

El Riesgo de Crédito funciona bajo el establecimiento de relaciones comerciales armoniosas y para que después el cliente se pueda abrir la probabilidad de que su proveedor o vendedor le dé el alcance de un crédito, en las operaciones de comercio exterior cuando el exportador quiere dar un crédito es un poco complejo ya que el cruce de información fidedigna tanto en el aspecto financiero como moral es difícil poder confirmarla, por lo tanto son muy pocos los contratos de compraventa sin un sustento legal internacional, y aun así teniendo sustentos legales puede que las operaciones resulten total o parcialmente impagas dentro del periodo de tiempo establecido para el cumplimiento de las obligaciones con el vendedor o en algunos casos este impago sea definitivo (González, 2009).

En los Riesgos de Incumplimiento las dos partes pueden incumplir en sus deberes y obligaciones cuando realizan el contrato de compraventa mercancías, ya que si el vendedor o exportador no cumple con las mercancías en óptimas condiciones, cantidades y características afectara al comprador o importador, y si el incumplimiento es por parte del comprador se puede dar cuando no realiza los pagos a tiempo y completos los cuales necesita el vendedor para poder cumplir en el contrato de compraventa no solo con un solo cliente sino con varios ya que las empresas trabajan a gran escala y depende del cumplimiento de sus clientes o compradores no solo para cumplirle a uno sino a varios (González, 2009).

Riesgos Extraordinarios.- Los riesgos extraordinarios dentro del comercio exterior se tratan de hechos o eventos que están fuera del alcance de las personas o fuera poder ser controlados y también ajeno a la voluntad de las partes contratantes de un contrato de compraventa internacional, dentro de estos hechos extraordinarios podemos encontrar los naturales como terremotos, inundaciones, guerras civiles o internacionales, las cuales no permitan el cumplimiento del proceso de compraventa internacional (González, 2009).

CAPÍTULO 2

MÉTODO

2.1 Metodología general

2.1.1 Nivel de estudio

Al ser un estudio nuevo donde lo que se busca medir es el impacto de la disminución del precio de peso colombiano frente al dólar americano se lo clasifica en investigación de alcance exploratorio y descriptivo pues no se midieron variables comparativas para que sea correlacional y tampoco se llevó a cabo ningún experimento a cabo dentro de esta investigación para que fuese experimental, por tanto, la meta de la investigación fue describir y estructurar de manera general la incidencia que ha tenido la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Colombia, principalmente en la frontera de estos dos países, además se avaluó la respuesta de Ecuador frente a este tema y cuál ha sido la reacción internacional frente a esta devaluación agresiva del peso colombiano.

2.1.2 Modalidad de investigación

El presente trabajo de investigación fue de modalidad documental ya que estuvo basado en la recopilación de información en fuentes primarias como entrevistas a expertos, oficios que contienen solicitud de información y secundarias como artículos científicos, revistas científicas y libros que estén relacionados con la devaluación del peso colombiano, la incidencia de las relaciones comerciales y el respectivo análisis de las noticias, cambios y medidas que tome el gobiernos ya que es un tema de actualidad.

Además se realizó el análisis de las respuestas de los expertos referente al tema de investigación.

2.1.3 Método

2.1.3.1 Método histórico

En la presente investigación se utilizó el método histórico para la recopilación de los antecedentes en las relaciones comerciales entre Ecuador – Colombia, cómo estas se han ido desarrollando en este intervalo de tiempo que se propuso en el desarrollo del presente trabajo de titulación.

2.1.3.2 Método Lógico

Mediante el análisis de las entrevistas, datos recopilados, lectura de libros, se realizó un análisis lógico de los distintos factores que ayudaron a describir la incidencia de la devaluación de la moneda colombiana en las relaciones económicas entre Ecuador y Colombia.

2.1.3.3 Método deductivo

Este método se aplicó en la investigación mediante el análisis de los componentes de las relaciones internacionales, política monetaria y los antecedentes en las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia para conocer los antecedentes de los datos necesarios.

2.1.3.4 Método analítico sintético

Para la aplicación de este método en el presente trabajo se realizó la recolección de toda la información pertinente y su respectivo análisis, haciendo énfasis en la medición de la incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales Ecuador-Colombia.

El desarrollo de este método permitió tratar de establecer los efectos de la devaluación del peso colombiano en las relaciones bilaterales y las relaciones comerciales en la frontera Colombo-Ecuatoriana.

2.1.4 Selección instrumentos de investigación

2.1.4.1 Observación Directa

Se realizó mediante la observación directa un análisis de la situación actual que ha atravesado la economía ecuatoriana a raíz de la devaluación del peso colombiano desde el año 2014, además se analizarán las políticas implementadas por el gobierno para la mejora de la situación en la frontera Colombo-Ecuatoriana, también se viajó hacia la frontera entre Ecuador y Colombia con el fin de constatar la situación actual de la frontera a nivel económico-comercial, constatando en efecto que para el periodo de estudio existía un mayor flujo de vehicular en frontera que pasaba hacia Colombia, no solo de pasajeros, sino también comercial, adema que por esas misma fechas la devaluación de la moneda colombiana era mayor y los controles en la frontera eran mínimos.

2.1.4.2 Entrevista a Expertos

Mediante el uso de este instrumento de investigación se recopiló información acerca del tema de estudio. Los expertos que fueron entrevistados son: Eco. Raúl Luna docente de la Universidad de las Américas UDLA en la ciudad de Quito, el Dr. Raúl Salgado docente de la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales FLACSO, además del Eco. Washington Rivera, docente de la Universidad Tecnológica Equinoccial, el Dr. Francisco Carrión, ex canciller del Ecuador, y la Master. Romina Romero, Funcionaria de la empresa de carga internacional Embassy Freight Ecuador S.A.

2.1.4.3 Revisión Documental

Se analizó la información recopilada sobre el tema de estudio, por medio de índices en las relaciones comerciales bilaterales, balanza comercial Ecuador – Colombia, utilizando el método cuantitativo para el registro de los indicadores económicos.

2.1.5 Procesamiento de datos

El procesamiento de datos se realizó mediante análisis, selección y registro de los datos numéricos que son los más relevantes para el presente trabajo de investigación; en cuanto a

análisis de noticias, comunicados y demás informes verbales oficiales se presentan resúmenes con sus respectivos análisis en cuanto a la situación actual en la frontera Colombo-Ecuatoriana, en el caso de datos cuantitativos se realizó primero una clasificación en Excel, para luego hacer tablas comparativas y figuras representativas de estos datos, además también se usó Excel para la construcción de tablas de series anuales de la evolución de la devaluación del peso colombiano.

Los datos seleccionados para el presente trabajo de investigación fueron tomados de varias fuentes, pero principalmente del Banco Central del Ecuador, Banco Central de Colombia, también se revisaron datos de la Cámara de Comercio de Tulcán y el Sistema Nacional de Aduanas del Ecuador, ya que son las principales entidades que cuentan con los registros necesarios para el procesamiento y análisis de la información.

2.2 Metodología específica

Mediante la recopilación de información se ha determinado que para el presente trabajo de titulación se utilizará la metodología del comercio exterior,

Se buscará la información necesaria para la elaboración del presente trabajo de investigación en fuentes confiables, tanto de los datos estadísticos necesarios como de los conceptos para facilitar el desarrollo del trabajo de titulación.

Se realizará la minuciosa recolección de datos estadísticos para el proceso de la información y el respectivo análisis para cada dato que se registre en el presente trabajo de investigación.

Se realizará un correcto análisis de la devaluación del peso colombiano a partir del año 2010 al 2016 y además el análisis de los periodos antes mencionado relacionando cada año

2.2.1 Metodología de comercio exterior

Mediante revisiones se ha determinado que la metodología para el presente trabajo de titulación es la metodología de comercio exterior, se conoce que para el comercio exterior y las relaciones internacionales no existe una metodología definida que abarque las

mencionadas áreas de estudio, por lo tanto, se ha decidido que la metodología para continuar con el desarrollo de este trabajo de investigación se basaron en los todos los procesos necesarios que se lleven a cabo para obtener la mejor conclusión respecto a la devaluación del peso colombiano y las relaciones comerciales bilaterales, la cuál debe ser clara, precisa y que abarque todas las respuestas de los objetivos planteados al inicio del trabajo de investigación.

2.2.1.1 Determinación del tema y título de la investigación

Lo primordial que se realizó para el desarrollo del presente trabajo de investigación, ha sido la selección del tema, el cual debe estar acorde a la carrera de Comercio Exterior, Integración y Aduanas, y además que es un tema que genere un aporte para el conocimiento y desarrollo del país cumpliendo con los objetivos del Plan Nacional del Buen Vivir.

El título de este trabajo de investigación de la misma manera está acorde a temas relacionados con el desarrollo económico, político y social del país, y además que genere un aporte para el conocimiento de la problemática presente de este trabajo de investigación.

2.2.1.2 Establecimiento de objetivos y marco teórico

Para el cumplimiento del presente trabajo de investigación el eje principal del desarrollo es el establecimiento del objetivo principal y los objetivos específicos correspondientes, de tal manera estos objetivos son claros, medibles y a su vez flexibles, con la capacidad de que sean cumplidos de la forma correcta y concreta en el desarrollo de este trabajo de investigación.

Por lo tanto, todo el desarrollo de este trabajo de investigación está basado en los objetivos planteados, tanto general como específicos para el correcto desarrollo y culminación del mismo.

Para continuar se procedió a establecer de forma concreta cuál es el problema que se pretende investigar y dar solución en el presente trabajo de investigación, cabe recalcar que el problema debe está ligado y va acorde a los objetivos tanto específicos como generales planteados para la investigación, además el problema debe ser preciso, claro y conciso de tal manera que el resultado de la investigación genere resultados positivos y de ayuda para los ciudadanos Ecuatorianos. También se da a conocer que esta investigación debe estar acorde

con los objetivos del Plan Nacional del Buen Vivir, los cuales cabe mencionar que son: el objetivo 8 el cual consiste en consolidar el sistema económico, social y solidario de forma sostenible, además el objetivo 10 el cual se basa en impulsar la transformación de la matriz productiva y por último el objetivo 12 que menciona el garantizar la soberanía y la paz, profundizar la inserción estratégica en el mundo y la integración latinoamericana.

Para continuar con la investigación se procedió a organizar y establecer el marco teórico, el cuál debe ser el soporte del presente trabajo de investigación, en el mismo que se encuentra enfocado en la política comercial, política monetaria, devaluación, riesgos del comercio exterior y varios temas más que están correlacionados y cooperan para conocer sobre el presente trabajo de investigación.

También para poder consolidar el marco teórico de esta investigación se utilizaron fuentes de información como autores reconocidos como Héctor Arese, Cristian Parker o Luis González, además de información clara y veras de varios bancos como el Banco Central del Ecuador, Banco Central de Colombia y de la revista especializada Forex, entre otros.

2.2.1.3 Selección de información

La información que se recopiló para este trabajo de investigación ha sido clasificada de forma muy cuidadosa.

Principalmente la teoría de los capítulos uno y dos se recopilaron, han sido cuidadosamente seleccionada, también para el capítulo tres se seleccionaron los datos propios para dar cumplimiento con los objetivos planteados, por lo tanto la información de cada uno de los capítulos desarrollados en el presente trabajo de investigación cuentan sustento de bases confiables a las cuáles se puede acceder para confirmar su veracidad.

Además, para la selección y desarrollo de toda la información de esta investigación se han tomado en cuenta varios criterios que van a formar parte de este trabajo.

A continuación se presentarán los criterios que se tomaron en cuenta:

2.2.1.3.1 Parámetro de aptitud temática

Este parámetro se basa en la utilidad real que se va obtener de la información recopilada para el presente trabajo de investigación, ya que esta información debe ser la más precisa y veraz, de tal manera que facilite el correcto avance del trabajo de investigación sin que se generen inconvenientes para la autora del presente trabajo, y además que brinde confianza para los lectores, ya que este es un trabajo de investigación bien desarrollado y sobre todo de fácil comprensión.

Por lo tanto los datos e información que serán clasificados y se presentarán en esta investigación, serán tomados de forma directa de las referencias bibliográficas que son el soporte que genera confiabilidad en el tema y el título del presente trabajo de investigación.

2.2.1.3.2 Parámetro de condición metodológica

Como ya se dio a conocer en este capítulo las técnicas y/o métodos que se aplicarán para la investigación, selección y análisis tanto de datos como bases teóricas, se ha establecido lo siguiente que dará la pauta para llevar a cabo todo el presente trabajo de investigación.

En primer lugar el nivel de estudio como se aplica en la metodología general es de alcance descriptivo, debido a que no se realiza ninguna comparación ni pruebas experimentales de campo, por lo tanto con esta investigación se busca dar a conocer de forma general cómo ha influido un periodo agresivo de devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales Ecuador- Colombia.

Como segundo lugar este trabajo de investigación se va desarrollar mediante la modalidad documental lo que quiere decir que el trabajo se realizará con selección, revisión y análisis de datos oficiales como las balanzas comerciales y balanzas de pago entre Ecuador y Colombia del periodo de estudio, además de datos históricos de la devaluación del peso colombiano respecto al dólar, también se basa en la revisión y análisis de documentos oficiales como acuerdos y tratados comerciales que hayan sido firmados entre las dos naciones en estudio, la revisión de decisiones y resoluciones tomadas por los países en materia de política comercial y política monetaria, qué es lo que se quiere conocer mediante esta investigación.

Tercero los métodos con los cuales se va llevar a cabo la continuación de este trabajo de investigación como da a notar están relacionado con el método histórico, debido a que se analizarán datos ya registrados de años anteriores y no se trata de investigar alguna probabilidad futura, por lo tanto con los datos históricos obtenidos se dará a conocer cuáles han sido los efectos de años anteriores en relación a datos relevantes del tema en estudio.

Otro método es el lógico, ya que la lógica es indispensable para continuar con el análisis de la teoría y datos históricos necesarios para el cumplimiento de los objetivos trazados al principio de la investigación, y por último el método analítico-sintético, este método va muy acorde al trabajo de investigación debido a que mediante el análisis de datos y documentos necesarios se busca llegar a lo esencial de la problemática en estudio.

Como cuarto lugar la evolución del trabajo consistirá en la observación directa de la situación comercial entre las dos naciones en estudio, el análisis de datos y documentos oficiales, mediante entrevista a expertos que tengan conocimiento en relaciones internacionales, economía internacional, política económica, política comercial y política monetaria.

2.2.1.3.3 Parámetro de fiabilidad de las fuentes de información

En el caso de la fiabilidad de las fuentes de información lo primordial que se tomará en cuenta es que las fuentes oficiales como los sitios web de las instituciones públicas correspondientes a las dos naciones en estudio cuenten con el aval de que la información proporcionada es real, y de la misma forma para las paginas o sitios web de organismos internacionales de los que se extraiga información, la información debe ser real y científica, que contribuya con el título del trabajo de investigación, caso contrario se someterá la información a un filtro de selección de información para conseguir que dicha información sea lo más real y confiable posible.

Cabe recalcar que al momento de contar con dos o más fuentes de información disponibles que se encuentren directamente relacionados con el título del trabajos de investigación que se está realizando se escogerá la información o datos que procedan de la fuente más confiable y de la cual se pueda verificar la autenticidad y realismo de los datos y bases teóricas a nivel nacional y mundial.

2.2.1.3.4 Parámetro de suficiencia mínima

Según el parámetro de suficiencia mínima se seleccionará los datos e información teórica que resulten primordiales en cuanto al aporte generen para el análisis necesario para esta investigación.

También los datos e información que se recopilarán serán en la cantidad necesaria e indispensable de la cual se haya comprobado que son reales y que serán de uso esencial en esta investigación, para evitar el acaparamiento de información redundante o que sea la misma pero de fuentes no verificadas o a su vez sea información secundaria, que lo único que generará es confusión entre datos que pueden ser similares pero de fuentes no confiables y esto hará que el proceso de análisis y desarrollo de este trabajo de investigación se demore más, además no permitirá que la investigación continúe por el camino correcto, por tal motivo se busca recopilar la información más esencial y verdadera para que el investigador pueda continuar y terminar el trabajo de la manera más dinámica y oportuna posible.

Al combinar ambos criterios lo que se quiere encontrar es que prevalezca toda la información que resulta ser la más completa, confiable y verificable que se encuentre disponible para ser fuente de este trabajo de investigación.

2.2.1.3.5 Parámetro de la facilidad de acceso a la información

Este parámetro como su nombre lo dice se relaciona con la accesibilidad a la información necesaria para desarrollar este trabajo, cuando se disponga de la misma información pero con distinto grado de facilidad de acceso para la localización y recopilación, se tomará en cuenta la información de la cual su resultado de obtención sea más accesible, fácil y rápido, siempre y cuando se verifique la veracidad de los datos o información proporcionada por la fuente.

Si de una información seleccionada se tienen dos o más fuentes que se asemejan, se aplicará este criterio que sólo en una mínima diferencia afecten a los datos o información secundaria del tema de investigación y no generen afectaciones en los contenidos fundamentales para este trabajo.

Con este criterio se tiene la oportunidad de ahorrar costos tanto en recursos humanos como materiales, y de esta forma se puede también reducir el tiempo estimado para la investigación y desarrollo del trabajo de investigación.

Los criterios ya señalados si se desarrollan de forma razonable y eficiente permitirán que se pueda evitar la aglomeración de información copiosa en este trabajo de investigación y a la vez cumplir con rigor, solidez y profesionalidad la selección y análisis de datos necesarios que ayudan a continuar y dar cumplimiento a el trabajo de investigación.

2.2.1.3.6 Clasificación correcta de la información

La adecuada clasificación de la información es de suma relevancia debido a que hace que sea más fácil obtener la esencia que se necesita para tomar determinadas decisiones acerca de la información que se va a plasmar en este trabajo, por lo tanto esta información debe estar disponible de un modo lógico, seguro y eficiente, de tal manera que en cualquier fase de este proceso de investigación se pueda tener de forma disponible e inmediata toda la información requerida.

Cabe recalcar que por este principio se tomará toda la información seleccionada para que sea clasificada en un filtro, del cual obtendremos la información más oportuna para este trabajo de investigación, luego será ordenada de acuerdo a la necesidad de uso de la información, y de esta forma se ahorrará tiempo para desarrollar de mejor manera este trabajo de investigación.

Tomando en cuenta lo antes mencionado, se tomará en cuenta el siguiente principio para la clasificación de información:

2.2.1.3.7 Principio de la naturaleza de la información

Se distinguirá la información en función de su naturaleza, por lo tanto se puede señalar las siguientes categorías:

Escrita

Este tipo de información está estrechamente relacionado con los documentos oficiales de las dos naciones involucradas en este trabajo de investigación, las cuales son Ecuador y Colombia, estos documentos son: resoluciones, acuerdos comerciales, convenios, tratados, pronunciamientos oficiales, decisiones monetarias y económicas de las dos naciones, entrevistas, artículos científicos de revistas y diarios relacionados directamente con el título y tema de investigación.

Oral

Para el caso de la información oral se hace relación con comunicados oficiales, los cuáles sean de suma importancia y estén registrado mediante medios de comunicación como televisión o radio, además las entrevistas realizadas a expertos son con el fin de conocer cuál es su criterio acerca de la problemática del tema y título de este trabajo de investigación y también para conocer su criterio sobre el impacto de la problemática en estudio.

Visual

La información visual está relacionada con: imágenes de la situación en la frontera, entrevistas televisadas, documentales de la situación comercial que se vive ante la devaluación del peso colombiano, gráficos y figuras que muestran cual ha sido la incidencia o impacto de la devaluación del peso colombiano en la economía ecuatoriana.

Datos

Dentro de la información necesaria para el desarrollo de este trabajo de investigación encontramos los datos, los que hacen referencia a estadísticas económicas, valores históricos que son fundamentales para el desarrollo de varios de los objetivos, también cabe recalcar que dentro de los datos se pueden encontrar valores relacionados con balanza comercial, balanza de pagos, precios de ciertos productos, tasas arancelarias, tipo de cambio del peso colombiano respecto al dólar, comparaciones de las importaciones y exportaciones entre Ecuador y Colombia.

Para la clasificación de todos los datos necesarios para esta investigación se han separado en dos tipos de datos, los cuáles son:

Datos cronológicos.-se trata de datos anteriores u históricos en referencia al título del trabajo de investigación, estos datos necesarios corresponden a importaciones, exportaciones, balanza comercial, balanza de pagos, series mensuales y anuales acerca de la devaluación del peso colombiano.

Datos estadísticos.- Se trata de situaciones de comparación y datos que miden cómo ha evolucionado la situación binacional de las dos naciones con datos oficiales y claros.

2.2.1.3.8 Principio de fuentes

Este principio da las pautas para una clasificación en función de las fuentes originarias de la información o que facilitaron su distribución. Entre las fuentes es necesario realizar una sencilla y útil distinción entre FUENTES DIRECTAS y FUENTES INDIRECTAS que a su vez se pueden dividir en INTERPRETATIVAS o MEDIATICAS.

Las primeras incluirían a las personas o instituciones que originan la información, fuentes de primera mano en otras palabras, las segundas a las personas o instituciones que se limitan a difundir la información o incorporan una interpretación de la misma, alguien que publica información de otra persona o institución en otras palabras.

2.2.1.4 Fuentes de la investigación

Entre las fuentes de la investigación se tienen las fuentes primarias que usaron para este trabajo están fuentes públicas de organismos oficiales tales como:

2.2.1.4.1 Base de datos del Banco Central del Ecuador

Dentro de la base datos del Banco Central del Ecuador, se extrajo información de balanza comercial y balanza de pagos, además de datos de los históricos de las devaluaciones de anuales registradas por el Banco Central del Ecuador.

2.2.1.4.2 Base de datos del Banco Central de Colombia

En el caso de la base datos del Banco Central de Colombia, se ha establecido información de datos históricos de devaluación del peso colombiano y balanza comercial desde el punto de vista de Colombia.

2.2.1.4.3 Base de datos de la Aduana de Ecuador (Senae)

De la Senae se extraído información de declaraciones aduaneras simplificadas (DAS), y declaraciones aduaneras de importación y exportación (DAI y DAE), de las dos naciones en la frontera compartida.

2.2.1.4.4 Base de datos del Instituto Nacional del Promociones de Exportaciones e Inversiones (Proecuador)

En el caso de Proecuador se ha buscado información de intercambios comerciales, fichas comerciales y fichas técnicas de la relación entre las dos naciones hermanas Ecuador y Colombia.

2.2.1.4.5 Base datos de la Comunidad Andina (CAN)

De la Comunidad Andina se ha extraído información de los acuerdos comerciales y convenios económicos referentes a política económica y monetaria entre el Estado ecuatoriano y el Estado colombiano.

2.2.1.4.6 Base datos de la Corpei

De la Corpei se ha obtenido información histórica de la política económica bilateral llevada a cabo por ambas naciones Colombia y Ecuador.

2.2.1.4.7 Base de datos de Forex

En el caso de la base datos de Forex se ha obtenido información general de la situación de intercambio comercial entre las dos naciones y la situación política que llevan adelante los dos países.

2.2.1.5 Tratamiento de datos

Los datos serán desarrollados a partir de clasificación de información en base a los objetivos, por tanto la información y datos que se recolecten serán ubicados, por medio de numerales de manera que cubran de forma íntegra.

Luego los datos estadísticos como balanzas comerciales, balanzas de pagos, documentos históricos de aduanas, acuerdos históricos referentes a política económica y política monetaria, además de cuadros y gráficos estadísticos, las decisiones y resoluciones frente a la política monetaria que ha aplicado en los últimos años la nación colombiana.

2.2.1.6 Análisis de la información

La información se va interpretar por medio de tablas de clasificación, series anuales de tiempo, línea de tiempo e históricos de las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Colombia, análisis de documentos oficiales como resoluciones y decisiones para hacerle frente a una política monetaria agresiva de devaluación del peso colombiano, análisis de medidas de protección frente a una moneda extremadamente devaluada de la nación vecina por medio de salvaguardias y otras medidas proteccionistas aplicadas por el Ecuador.

2.2.1.7 Métodos aplicados

Los métodos aplicados ha sido como ya se explicó el método deductivo pues se fue de lo general a lo específico en el análisis de esta situación por la que atraviesa la relación comercial de los dos Estados con especial énfasis en su frontera, el método histórico, pues todos los datos seleccionados en su momento son datos de los años pasados, y no de proyecciones a futuro, el método analítico-sintético, lo que se busca es en esencia cuales han

sido los principales causantes para llevar a la situación que se vive en la actualidad respecto a una devaluación agresiva del peso colombiano y así poder dar una solución plausible a esta situación.

2.2.1.8 Conclusiones y recomendaciones

Por ultimo luego de haber desarrollado todo el trabajo practico en el capítulo tres, y después de haber analizado y establecido causales y efectos de la aplicación de una política monetaria agresiva del Estado Colombiano, se pasa a establecer de forma sintética y resumida en base a los objetivos planteados, se establece las conclusiones de todo el trabajo y se define recomendaciones para mejorar o cambiar el pronóstico y situación que se ha estudiado en el trabajo.

CAPÍTULO 3

RESULTADOS

3.1 Caracterización de las relaciones comerciales bilaterales de Ecuador y Colombia antes del periodo de estudio

En lo que se refiere a relaciones bilaterales con otros Estados, Ecuador tiene unas relaciones bastante buenas con países de la región muy en especial con los vecinos como Colombia, país con el cual tiene un largo historial de relación desde la creación de la república misma y de la emancipación de España.

Ecuador mantuvo rotas sus relaciones con Colombia tras el bombardeo de un campamento de las FARC en territorio ecuatoriano en marzo de 2008 –una acción en la que murió el número dos de la organización terrorista, Raúl Reyes–. La crisis bilateral ha pasado por distintos momentos, siendo uno de los más álgidos la acusación de Uribe a Correa. Por su parte, Correa en su momento se sintió traicionado por Uribe, quien no reconoció inicialmente las características del ataque, lo que llevó a que el presidente ecuatoriano cometiera públicamente algunas inexactitudes (Malamuh).

A pesar de todos estos tropiezos que ha tenido en los últimos años la relación de estas dos naciones aún mantienen muchos lazos diplomáticos activos, teniendo una relación diplomática muy activa pues a más de ser Colombia una nación vecina para Ecuador es también uno de sus principales socios comerciales y de ahí que mantienen una cantidad considerable de acuerdos comerciales y de otra naturaleza algunos de los cuales se los van a ver a continuación.

Tabla 3.1. Principales acuerdos firmados entre Ecuador y Colombia

N°	Nombre del acuerdo	Registro Oficial	Fecha
1	Acuerdo de Cartagena	N° 345	24 de octubre de 1969
2	Acuerdo General de Cooperación Económica ecuatoriano- colombiana.	N° 149	23 de diciembre de 2013
3	Acuerdo entre Ecuador y Colombia sobre régimen de ferias y eventos fronterizos.	N° 45	23 de julio de 2004
4	Acuerdo no.2 de apertura de mercados en favor de Ecuador Protocolo de Adecuación.	N° 749	19 de julio de 2012
5	Acuerdo entre la república del Ecuador y la república de Colombia sobre normalización, certificación, metrología e intercambio de información.	N° 183	13 de octubre de 2000
6	Acuerdo de reconocimiento mutuo de certificados de conformidad con norma Ecuador-Colombia, (segunda reunión de la comisión binacional de asuntos puntuales de comercio ecuatoriano-colombiana, Quito, 4 y 5 de marzo de 1997.).	N° 345	23 de junio de 1998
7	Acuerdo para el intercambio de textiles y sus manufacturas. (segunda reunión de la comisión de asuntos puntuales de Comercio ecuatoriano y colombiano, Quito, 4 y 5 de marzo de 1997.).	N° 320	23 de junio de 1998
8	Addendum al acuerdo de reconocimiento mutuo de Certificados de conformidad con norma Ecuador-Colombia.	N° 563	3 de abril de 2009
9	Entendimiento entre Colombia y Ecuador sobre temas Comerciales.	N° 552	15 de enero de 2016
10	Addendum al acuerdo de reconocimiento mutuo de Certificados de conformidad con norma Ecuador-Colombia.	N° 563	3 de abril de 2009
11	Acuerdo entre la dirección de impuestos y aduanas nacionales De Colombia y el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, Sobre cooperación entre sus autoridades aduaneras y la Implementación del plan piloto del tim.	N° 834	28 de septiembre de 2016

Fuente: (Ministerio de Comercio Exterior, 2017)

Se puede observar que tanto Colombia como Ecuador poseen una gran cantidad de acuerdos, donde se evidencia que la mayoría de acuerdos son de naturaleza económica, desde la firma misma del Acuerdo de Cartagena con el cual las dos naciones pasaron a formar parte de uno de bloques económicos de integración más antiguos de la región como lo es la

Comunidad Andina de Naciones, cabe mencionar que las dos naciones hermanas son vecinos, y poseen una historia económica desde que las dos son republicas.

3.2 Establecimiento del desarrollo de la balanza comercial Ecuador-Colombia en el periodo 2014-2016

3.2.1 Desarrollo comercial de Colombia en el marco mundial y regional

El Estado colombiano posee un mercado de alrededor de 49 millones de habitantes y tiene un PIB per cápita de \$ 14,164 por habitante colombiano. El cual se ha visto durante el período enero – diciembre de 2016, además Colombia es el destino número tres (3) de las exportaciones ecuatorianas no petroleras en el mundo, y el primero de América del Sur (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

Tabla 3.2. Exportaciones e Importaciones Colombia – Mundo

	Exportaciones (USD millones)		Importaciones (millones USD)		
	Usd	%	Usd	%	
Exportaciones bienes (FOB) 2015	35.691	100	Importaciones bienes (CIF) 2015	54.058	100
Productos agropecuarios y pesca	6.867	19	Productos agropecuarios	5.752	11
Combustibles	18.861	53	Combustibles	5.133	9
Manufacturas	9.962	28	Manufacturas	43.172	80
Exportaciones Servicios	6.869	100	importaciones servicios	13.397	100
Servicios relaciones bienes	21	0,3	Servicios relaciones bien.	13	0,1
Transporte	1.765	25,7	Transporte	3.055	22,8
Viajes	3.915	57	Viajes	4.702	35,1
otros servicios comerciales	1.230	17,9	otros servicios comerciales	5.627	42

Fuente: (Ministerio de Comercio Exterior, 2017)

Análisis: Al observar la tabla anterior se puede ver que las exportaciones de Colombia están principalmente en lo que se refiere a los combustibles y las manufacturas por el lado de los productos y por el lado de los servicios los viajes y el transporte están más desarrollados para el comercio, en el caso de las importaciones se puede observar que las manufacturas y los productos agropecuarios en menor medida es donde más se ve las importaciones, en el

caso de los servicios importados están los viajes y el transporte también dándole una buena dinámica al país respecto al comercio exterior que realiza.

Tabla 3.3. Inversión Extranjera Directa en Colombia por países Miles de USD

País de origen	2014	2015	2016
Estados Unidos	2.515.	2.981	1.990
Suiza	697	2.072	1.080
Panamá	2.379	2.104	1.866
Inglaterra	1.349	1.368	886
España	626	1.001	1.708
Angilla	614	855	48
México	849	705	518
Holanda	1.792	669	258
Islas Caimán	519	589	292
Francia	302	543	177
Chile	3.149	323	141
Brasil	381	270	26
Canadá	290	269	319
Alemania	265	112	61
Perú	158	74	135
Total	15.529	16.772	9.505

Fuente: (Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación, 2017)

Tabla 3.4. Inversión Extranjera Directa de Colombia hacia países Miles de USD

País de origen	2014	2015	2016
Panamá	774	3.201	386
Bermudas	-2.243	769	488
España	-199	717	895
Chile	222	680	149
Perú	193	633	173
Honduras	151	387	0,1
Estados Unidos	176	306	221
Inglaterra	202	293	-11
Brasil	194	175	221
Suiza	-153	99	-0,2
Guatemala	88	76	51
Islas Caimán	4	48	32
Islas Vírgenes	-1.216	44	24
México	430	30	-530
República Dominicana	40	18	15
El Salvador	362	6	9
Costa Rica	302	4	0,7
Total	-607	7.652	2.123,6

Fuente: (Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación, 2017)

Análisis: Se puede ver que la inversión extranjera directa entrante a Colombia es mucho mayor que la inversión saliente por tanto Colombia goza de ser un destino atractivo para las inversiones de otros países tales como Estados Unidos, Suiza, Panamá e Inglaterra por nombrar algunos de los principales inversores en la nación colombiana, también se puede divisar que Chile, Perú y Honduras son algunos Estados destinatarios de la inversión que sale de la nación, destacando que Ecuador no consta como un inversor en Colombia ni esta a su vez en Ecuador.

3.2.2 Principales socios comerciales de Colombia

Tabla 3.5. Importaciones Colombia desde América Latina 2016

Importaciones Colombia desde América Latina 2016 (usd miles)						
Descripción	Argentina	Perú	Brasil	México	Chile	
Aceite de palma	0	17.978	2.731	0	0	
Demás tableros de partículas y de maderas	0	0	1.168	0	0	
Atunes en conserva	0	0	0	0	0	
Demás azúcar de caña	0	25.775	32.368	0	0	
Demás aceites de palma y sus fracciones	0	0	23	0	0	
Total de importaciones	510.921	682.253	2.117.352	3.410.737	721.052	

Fuente: Dirección de América del Sur

Análisis: En esta tabla se puede apreciar que los principales mercados con los que Colombia realiza intercambios comerciales son países latinos, los mismos que usan su propia moneda es decir cuentan con una política monetaria propia y pueden competir en mejores condiciones con la nación colombiana. Es una situación muy diferente a lo que pasa con el Estado ecuatoriano pues este no posee moneda propia y eso lo coloca en desventaja frente a la nación vecina, además de otros factores que favorecen a la nación colombiana como una mano de obra calificada, unos costos de producción más bajos, un desarrollo de industrialización mayor al ecuatoriano, una competitividad mayor debido principalmente a los acuerdos firmados con potencias económicas como EE.UU y la UE, además de poseer un marco legal claro que da facilidades a los empresarios nacionales y extranjeros.

3.2.3 Evolución de las relaciones comerciales Ecuador – Colombia

Los tratados y Acuerdos tienen como finalidad estrechar lazos de relaciones comerciales, sociales y políticas entre las naciones, además de ser una forma de generar beneficios entre los países firmantes de un acuerdo, los beneficios pueden ser económicos, sociales y culturales.

Los beneficios económicos representan las ventajas arancelarias con un país que se tiene un acuerdo firmado, en el cual los productos importados o exportados serán más competitivos en el mercado del país o países en caso de que un acuerdo sea firmado con un bloque económico como la Unión Europea (UE). Los beneficios sociales dentro de los acuerdos es la cooperación internacional son para educación, personas con capacidades especiales, oportunidades laborales y de movilidad humana, además los beneficios culturales están estrechamente ligados a los sociales ya que es una forma de cooperación de promoción turística y cultural de los países para darse a conocer en el mundo.

Para el desarrollo de las negociaciones internacionales es necesario realizar acuerdos de complementación económica, preferencias arancelarias, tratados de libre comercio, entre otras ventajas competitivas que se pueden dar entre países o bloques económicos para poder desarrollar operaciones de comercio exterior, las cuales darán beneficios de comercialización de los productos exportados e importados por los países firmantes de tratados, uno de los propósitos de los acuerdos comerciales es otorgar beneficios y reducción de la tasa aduaneras y rebajas arancelarias, para fortalecer y facilitar las relaciones comerciales entre las partes firmantes de los acuerdos o tratados comerciales.

En el caso de estudio las relaciones comerciales Ecuador- Colombia, se han tenido acuerdos firmados, los cuales se darán a conocer a continuación, además Ecuador y Colombia son parte de bloques económicos lo que les ha permitido obtener ventajas arancelarias fuera de tener un tratado bilateral entre estos países.

Según el Eco. Raúl Luna “Las relaciones comerciales con Colombia, siempre han sido muy intensas, en el marco de los acuerdos bilaterales de comercio transfronterizo; y, dentro del programa de liberación de la Comunidad Andina. Si bien la balanza comercial Ecuador– Colombia ha sido deficitaria, hay que recalcar que Colombia ha sido siempre el principal

socio comercial del Ecuador, particularmente para las exportaciones de productos con valor agregado. Incluso hace varios años Colombia desplazó a Estados Unidos al segundo puesto en cuanto a relaciones comerciales con la nación ecuatoriana” (Luna, 2017).

Mientras que el Dr. Salgado explica que: “Las relaciones comerciales se han deteriorado, dado a las diferencias existentes en su comercio exterior y en la falta de coordinación dentro de la Comunidad Andina de Naciones. Además, la visión ideológica divergente, con una Colombia mucho más liberal frente a una visión más proteccionista del Ecuador, no permiten articularse para coordinar y cooperar en sus políticas económicas y de comercio exterior” (Salgado, 2017).

Para el Eco. Washington Rivera en cambio “Han sido muy buenas en vista de que son países vecinos, pero existe una ventaja para Colombia porque pueden devaluar su moneda y esto hace y que Colombia pueda manejar la variación de precios y así en algunos casos se pueden encontrar productos más económicos, por tal motivo es más atractivo para los ecuatorianos” (Rivera, 2017).

Tomando en cuenta el punto de vista de los expertos en materia de relaciones internacionales y comercio exterior se puede llegar a la conclusión que en efectos las relaciones bilaterales tanto comerciales como de otra naturaleza como sociales, culturales y políticas con la nación hermana de Colombia, han sido y son de las más estrechas que tiene el Estado ecuatoriano para con una nación, pues además de ser vecinos, comparten una historia juntos, y forman parte de un bloque de integración que se inició en 1969 con la firma del acuerdo de Cartagena, formando uno de los bloques económicos más antiguos de la región como es la Comunidad Andina de Naciones.

A todo esto Colombia también es uno de los principales socios comerciales del Ecuador como el segundo y tercero respectivamente tanto en las importaciones como en el campo de las exportaciones, ahora cabe mencionar que la nación colombiana le lleva en efecto ventaja al Estado ecuatoriano a nivel de desarrollo y de competitividad monetaria pues el Estado colombiano posee moneda propia lo cual le permitido devaluar la moneda, mediante la Superintendencia de Control de Cambio, institución pública encargada del control de las divisas en Colombia, en estos últimos años como una medida de protección frente a la caída general de los precios de minerales y de materias primas en el mundo, además de las

diferentes bolsas de valores en el mundo, lo que le dio una ventaja considerable a la nación tanto a nivel regional como en el mundo entero.

3.2.4 Evolución de la Balanza Comercial Ecuador- Colombia

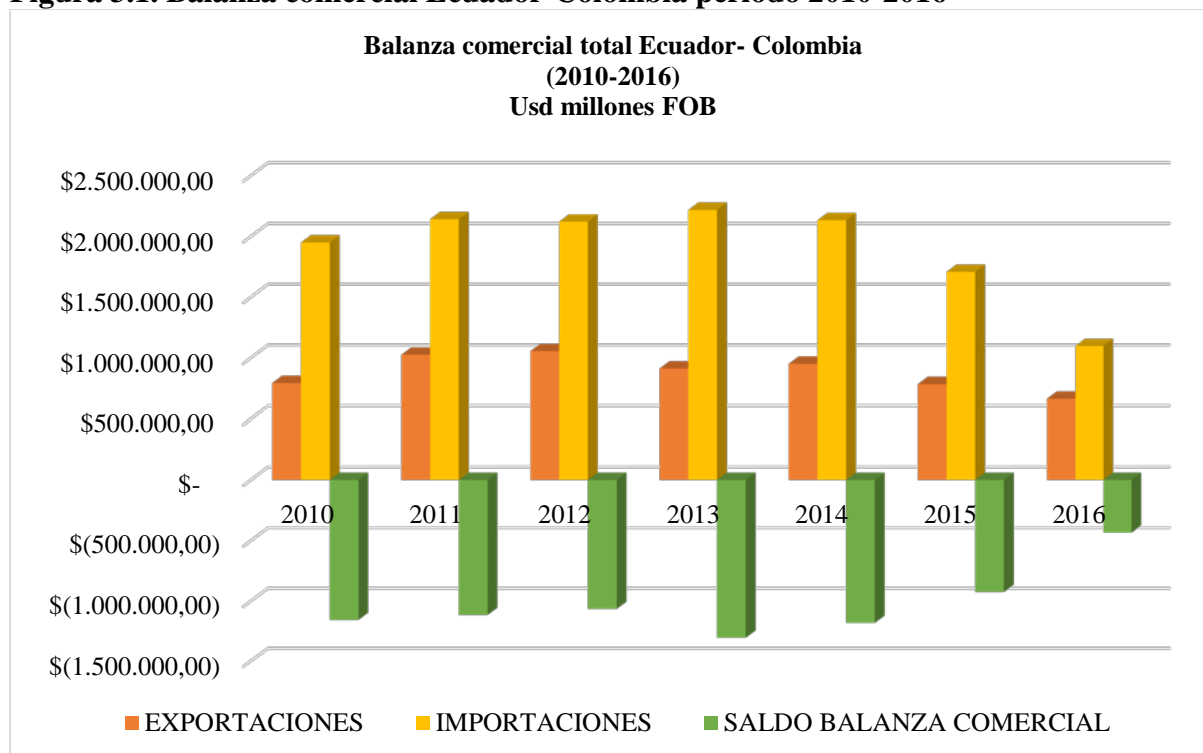
Las relaciones comerciales Ecuador- Colombia tienen un solo índice de medición que es la Balanza Comercial, en donde se reflejan las exportaciones e importaciones de cada país, y en la cual se determina el resultado o saldo de la Balanza Comercial.

Tabla 3.6. Balanza histórica de Ecuador y Colombia

Años	Exportaciones	Importaciones	Saldo balanza comercial
2010	\$ 793,062.00	\$ 1,949,997.00	\$ (1,156,935.00)
2011	\$ 1,025,510.00	\$ 2,141,580.00	\$ (1,116,070.00)
2012	\$ 1,055,945.00	\$ 2,121,751.00	\$ (1,065,806.00)
2013	\$ 912,116.00	\$ 2,218,240.00	\$ (1,306,124.00)
2014	\$ 951,305.00	\$ 2,133,240.00	\$ (1,181,935.00)
2015	\$ 784,028.00	\$ 1,708,068.00	\$ (924,040.00)
2016	\$ 663,528.00	\$ 1,097,084.00	\$ (433,556.00)

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Figura 3.1. Balanza comercial Ecuador-Colombia periodo 2010-2016



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Análisis.- Se puede observar que en la balanza comercial historia entre Ecuador y Colombia entre el año 2010-2016, que existe una diferencia significativa entre las importaciones y exportaciones dando como resultado un déficit continuo desde el año 2010, tiempo en el que comienza la déficit continuo de la moneda colombiana, lo que ha ocasionado que la una ventaja considerable frente a la moneda oficial que utiliza el Ecuador por el motivo de ser una moneda más fuerte que hace que exista una desventaja considerable en el intercambio comercial bilateral, esto debido a que la nación ecuatoriana desde inicios del siglo maneja al dólar estadounidense como moneda oficial el cual en los últimos años ha tenido una apreciación considerable, gracias a la caída del precio del petróleo y las materias primas en el mundo, y al fortalecimiento del país de origen como lo es EE.UU.

Ecuador pierde competitividad en sus productos exportables a Europa y los países vecinos, que ven depreciar sus monedas. A la vez, esto hace que los ecuatorianos vean atractivo hacer compras en el exterior y hasta turismo.

Además se puede observar según la tabla y la ilustración que los años en que existió una mayor diferencia en los años 2012-2013 han sido el intervalo de periodos donde habido una mayor devaluación de la moneda lo que ha dado una mayor diferencia entre las exportaciones e importaciones lo que ha dado más saldos dispares entre las dos naciones.

3.2.5 Intercambio Comercial Ecuador- Colombia

Tabla 3.7. Principales productos exportados a Colombia desde Ecuador

Descripción del producto	Ecuador exporta hacia Colombia		
	Valor en 2014	Valor en 2015	Valor en 2016
Todos los productos	951.305	784.028	810.457
Grasas y aceites animales o vegetales	63.897	84.503	145.311
Preparaciones de carne, pescado o de crustáceos, moluscos	113.815	107.009	119.364
Madera, carbón vegetal y manufacturas de madera	47.341	53.063	54.426
Azúcares y artículos de confitería	6.297	3.993	52.461
Combustibles minerales	7.802	8.677	43.276
Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos	51.960	35.545	38.317
Manufacturas de hierro	36.448	41.746	33.615
Plástico y sus manufacturas	51.376	35.011	31.934
Cacao y sus preparaciones	29.405	15.459	20.613

Tabla 3.7. (Cont.)

Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias	27.761	19.603	20.248
Caucho y sus manufacturas	27.388	17.803	17.279
Calzado, polainas y artículos análogos	26.204	19.207	17.248
Papel y cartón	24.662	18.714	16.697
Vehículos automóviles, tractores	118.797	83.936	16.667
Aluminio y sus manufacturas	20.512	20.270	15.417
Máquinas, aparatos y material eléctrico	22.610	23.631	14.929
Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre	22.959	19.094	14.737
Sal; azufre; tierras y piedras, cemento	14.504	12.478	13.971
Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	27.645	12.103	13.396
Los demás artículos textiles confeccionados	25.651	19.786	12.680
Filamentos sintéticos o artificiales	15.965	13.513	8.266

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior

Análisis.- Los principales productos exportados desde Ecuador hacia Colombia en los años 2014, 2015 y 2016 como se puede observar en la tabla anterior han sido principalmente productos agrícolas y pecuarios, algunos son productos industriales básicos como: aceite de palma, atún, sardinas, azúcar en sin procesar, algunos vehículos y partes, diésel, madera, energía eléctrica, camarones y otros productos de origen similar.

Lo que evidencia además que el país ecuatoriano al tener aún una gran dependencia por la comercialización de productos agrícolas y agroexportadores hace que el mismo se menos competitivo incluso en dentro del mercado latinoamericano.

Tabla 3.8. Principales productos importados por Ecuador desde Colombia

Descripción del producto	Ecuador importa desde Colombia		
	Valor en 2014	Valor en 2015	Valor en 2016
Todos los productos	2.063.229	1.608.403	1.308.486
Vehículos automóviles, tractores, velocípedos	231.860	132.695	144.436
Productos farmacéuticos	166.494	173.648	136.167
Productos de las industrias químicas	128.616	122.386	120.935
Plástico y sus manufacturas	160.058	132.850	118.593
Aceites esenciales	119.164	103.261	84.778

Tabla 3.8. (Cont.)

Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o cartón	131.438	109.008	76.049
Máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus parte	107.927	89.259	71.550
Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos.	99.953	83.738	67.912
Azúcares y artículos de confitería	44.666	39.902	38.977
Jabones, agentes de superficie orgánicos	55.350	49.901	38.225
Manufacturas diversas	54.566	38.070	31.964
Combustibles minerales, aceites minerales	114.107	64.166	28.720
Tejidos de punto	34.612	30.823	25.927
Preparaciones alimenticias diversas	44.754	33.379	22.098
Prendas y complementos de vestir, excepto los de punto	50.982	34.737	21.373
Vidrio y sus manufacturas	30.287	18.799	17.499
Manufacturas de fundición, de hierro o acero	28.183	21.118	16.783
Preparaciones a base de cereales, harina, almidón.	24.877	23.169	16.703
Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados.	21.811	23.566	15.485
Manufacturas de piedra, cemento	21.167	16.368	13.749
Productos cerámicos	36.146	20.349	12.861

Fuente: Ministerio de Comercio Exterior

Análisis.- En el caso de los productos importados por Colombia desde Ecuador entre el año 2014, 2015 a 2016, se encuentran por ejemplo medicamentos para humanos, insecticidas, fungicidas, vehículos a diésel, vehículos a motor alternativos, papel y cartón, herbicidas, polipropeno, preparaciones acondicionadas, y otros productos industrializados.

Los mismos que le dan a Colombia una mejor posición al momento de comercializar productos con otros países, de la región y el mundo, además de contar con una moneda propia le permite devaluar a voluntad y tener aún más ventajas para comercializar con otras naciones.

3.2.6 Consecuencias de la devaluación del peso colombiano frente al dólar

Entre las principales consecuencias de la devaluación del peso colombiano frente al dólar se tiene el aumento de precio de los insumos traídos desde el exterior para la producción de productos colombiano, por otro lado está la desaceleración del sector inmobiliario por la

pérdida de capacidad de compra de los colombiano, además el tema de la inflación ha sido, sin duda, un aspecto que más ha preocupado con respecto a la devaluación del peso, sobre todo la incidencia sobre el encarecimiento de los bienes básicos (Alianza Uninorte, 2015).

El aumento en la tasa de cambio incrementa el precio de los bienes de consumo de los hogares, así como las materias primas que emplean algunas empresas en su proceso productivo, lo que las obliga, en muchos casos, a trasladar ese aumento de precio al consumidor final, además el aumento de la deuda externa que se multiplicó a raíz de los recientes cambios de la moneda extranjera, es otra consecuencia a tener en cuenta con la devaluación del peso colombiano (Alianza Uninorte, 2015).

Además de otras consecuencias como el estímulo a la siembra y el tráfico de coca, negocios beneficiados por la notable depreciación de la tasa de cambio, así como la minería ilegal, especialmente la de oro, también recibió un impulso económico por el mayor valor del dólar y el empobrecimiento del país en moneda extranjera (Montenegro, 2016).

Tabla 3.9. Número de Aprensiones en la frontera de Ecuador-Colombia

Año	Cantidad de actas de aprensiones
2011	215
2012	434
2013	446
2014	639
2015	1637
2016	1706

Fuente: (Ministerio de Comercio Exterior, 2017)

Análisis: se puede ver que el número de aprensiones a partir del año 2014 se incrementaron considerablemente tomando en cuenta que el año 2016 superaron por mucho a las del 2011 siendo unos 693% mayores, año que coincide con la mayor devaluación del peso colombiano frente al dólar, y que a su vez coincide con un mayor flujo de ecuatorianos hacia la frontera colombiana para hacer sus compras.

3.3 Determinación de las fluctuaciones del tipo de cambio del peso colombiano frente al dólar en el periodo 2014-2016

3.3.1 Análisis Histórico de la Devaluación del Peso Colombiano año 2010-2016

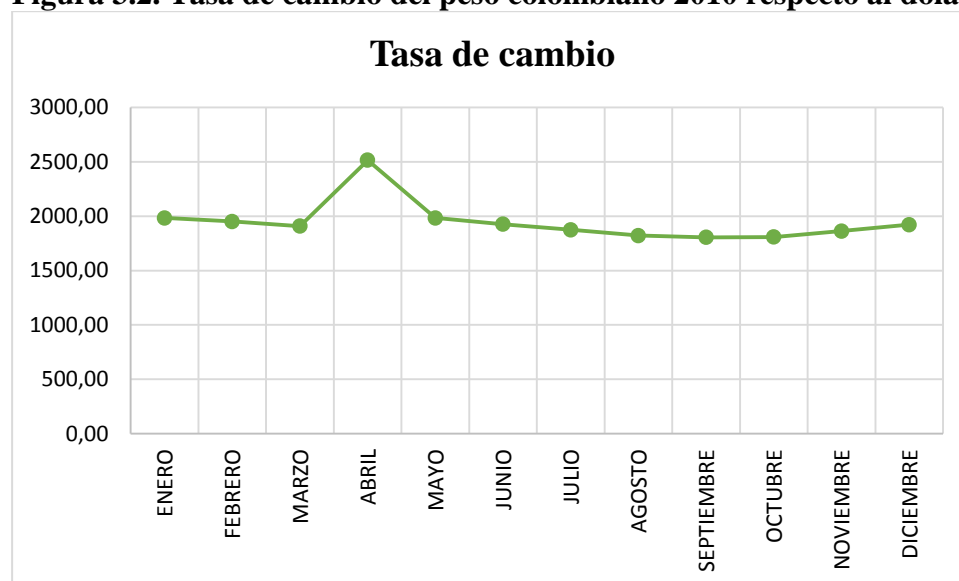
Para el análisis de la devaluación del peso colombiano es necesario conocer datos históricos de la fluctuación del peso colombiano respecto al dólar dentro del periodo de estudio, por lo tanto en este trabajo de titulación se presentan datos de la devaluación del peso colombiano a partir del año 2010 hasta el año 2016.

Tabla 3.10. Devaluación del peso colombiano en el año 2010 respecto al dólar americano

Meses	Tasa de cambio 2010
Enero	1983.43
Febrero	1951.72
Marzo	1908.99
Abril	2514.12
Mayo	1983.59
Junio	1926.85
Julio	1874.41
Agosto	1821.20
Septiembre	1805.77
Octubre	1808.70
Noviembre	1862.99
Diciembre	1922.33
Promedio 2010	1947.01

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Figura 3.2. Tasa de cambio del peso colombiano 2010 respecto al dólar americano



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Análisis.- Se puede observar que entre los meses febrero y mayo en el año 2010, ha existido una mayor devaluación de la tasa de cambio del peso colombiano, lo cual indica que en esos meses el peso colombiano tuvo mayor ventaja respecto al dólar americano usado por el Estado ecuatoriano, llegando en el mes de abril del año 2010 a un cambio de 2500 pesos equivalentes a un dólar lo que causó que los productos provenientes de la nación colombiana tengan mayor competitividad que los productos ecuatorianos.

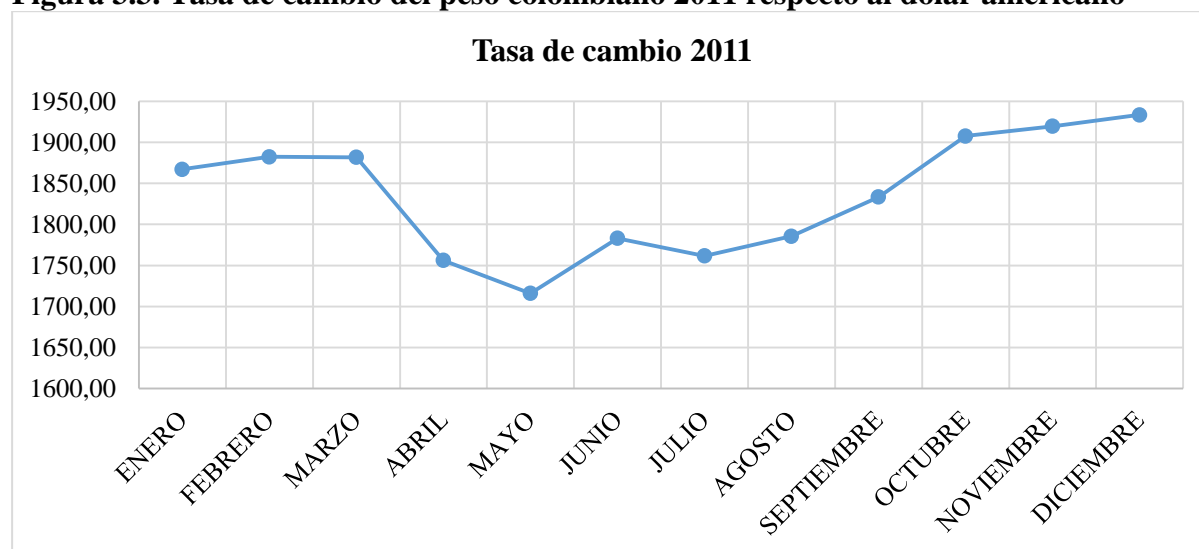
Esto da como resultado que ha sido uno de los años más altos en lo referente a la devaluación de la moneda colombiana con la divisa internacional que es el dólar americano.

Tabla 3.11. Devaluación del peso colombiano 2011 respecto al dólar americano

Meses	Tasa de cambio 2011
Enero	1867.08
Febrero	1882.37
Marzo	1881.81
Abril	1756.11
Mayo	1715.99
Junio	1783.16
Julio	1761.59
Agosto	1785.56
Septiembre	1833.32
Octubre	1907.61
Noviembre	1919.48
Diciembre	1933.35
Promedio 2011	1835.62

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Figura 3.3. Tasa de cambio del peso colombiano 2011 respecto al dólar americano



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Análisis.- En el caso del año 2011 respecto a la devaluación del peso colombiano en comparación del dólar americano, ha existido una mayor fluctuación respecto al año anterior teniendo picos elevados de tipo de cambio en los primeros meses de enero a marzo y en los últimos meses de octubre a diciembre, mientras que en los meses de abril, mayo junio y julio ha existido una menor tasa de cambio.

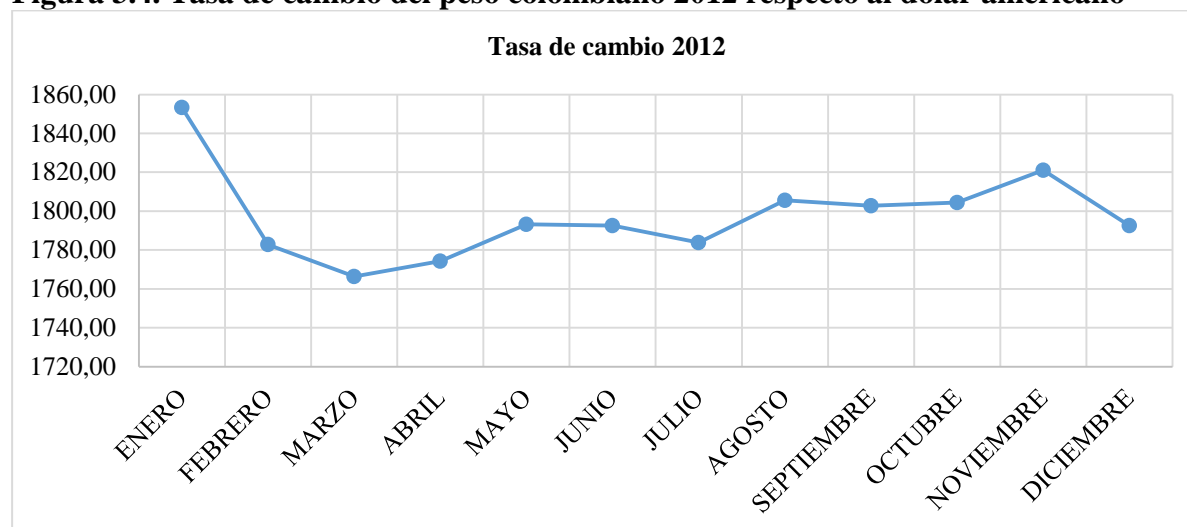
Lo que se puede evidenciar es que la tasa de cambio en este año al igual que el anterior ha sido bastante alta aunque un poco menor respecto al año anterior, dándole nuevamente al peso colombiano una ventaja competitiva respecto al dólar americano y por tanto mayor competitividad a los productos colombianos.

Tabla 3.12. Devaluación del peso colombiano 2012 respecto al dólar americano

Meses	Tasa de cambio 2012
Enero	1853.28
Febrero	1782.75
Marzo	1766.33
Abril	1774.25
Mayo	1793.18
Junio	1792.55
Julio	1783.82
Agosto	1805.52
Septiembre	1802.75
Octubre	1804.40
Noviembre	1821.01
Diciembre	1792.49
Promedio 2012	1797.70

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Figura 3.4. Tasa de cambio del peso colombiano 2012 respecto al dólar americano



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Análisis.- En el año 2012 se puede distinguir que la tasa de cambio del peso colombiano no excedió los 1900 pesos colombianos por dólar americano, lo que evidencia que este año fue el espacio de tiempo en el cual se ha visto en este intervalo de estudio una menor devaluación de moneda colombiana.

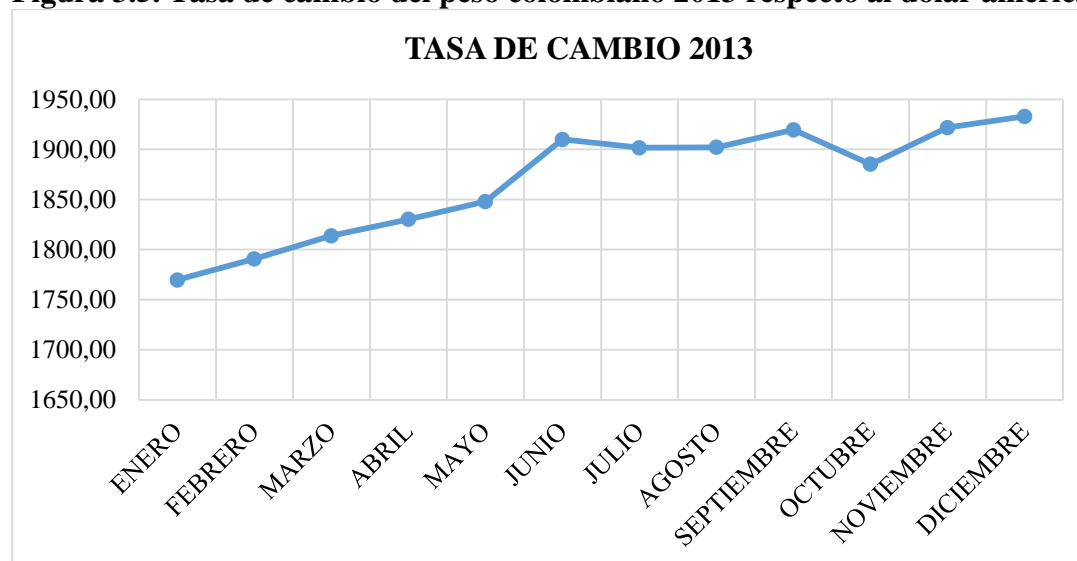
Además se puede observar que el primer mes del año estuvo la mayor tasa de cambio, y entre los meses de agosto a noviembre donde estuvo por encima de los 1800 pesos por dólar americano, dándole una gran ventaja monetaria al peso colombiano y a los productos de la nación tricolor.

Tabla 3.13. Devaluación del peso colombiano 2013 respecto al dólar americano

Meses	Tasa de cambio 2013
Enero	1769.67
Febrero	1790.76
Marzo	1813.75
Abril	1830.20
Mayo	1847.92
Junio	1909.85
Julio	1901.54
Agosto	1902.10
Septiembre	1919.51
Octubre	1885.13
Noviembre	1921.75
Diciembre	1932.96
Promedio 2013	1868.76

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Figura 3.5. Tasa de cambio del peso colombiano 2013 respecto al dólar americano



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2013)

Análisis.- Para el año 2013 se evidencia que la tasa de cambio es mucho mayor que la del año 2012 pues vuelva a subir hasta 1900 pesos colombianos por dólar americano y se ve más evidente en los meses de julio a septiembre, noviembre y diciembre, donde estuvo por encima de 1900 pesos colombianos, que demuestra que en este año ha existido un repunte respecto a la devaluación de la moneda nacional del Estado colombiano, esto muy probablemente para poder competir de mejor manera en el mercado internacional con sus productos y comercio.

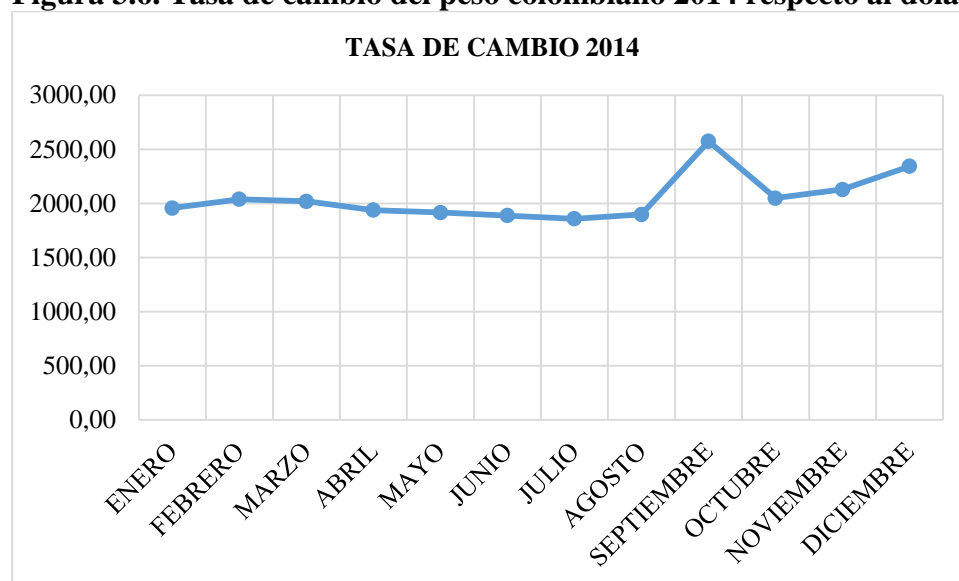
Además en este año se observa que la devaluación de la moneda se mantuvo por encima de los 1750 pesos colombianos respecto del dólar americano.

Tabla 3.14. Devaluación del peso colombiano 2014 respecto al dólar americano

Meses	Tasa de cambio 2014
Enero	1957.29
Febrero	2038.49
Marzo	2019.71
Abril	1938.36
Mayo	1915.36
Junio	1887.04
Julio	1857.64
Agosto	1898.13
Septiembre	2573.72
Octubre	2048.57
Noviembre	2128.68
Diciembre	2342.25
Promedio 2014	2050.44

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Figura 3.6. Tasa de cambio del peso colombiano 2014 respecto al dólar americano



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Análisis.- En el año 2014 el cambio del peso colombiano respecto a la divisa de cambio internacional que es el dólar americano, se observa que la devaluación llegó hasta por encima de los 2500 pesos colombianos por dólar americano, situación que muestra que en este intervalo de tiempo ha sido uno de los años donde habido una mayor devaluación de la moneda de la nación colombiana.

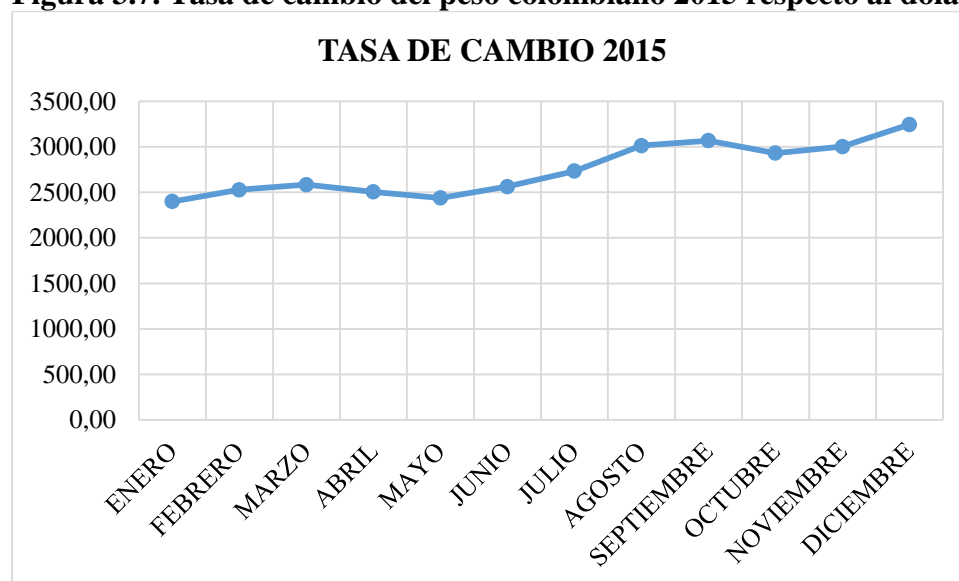
Por tanto, en este año se puede establecer que los productos de origen colombiano han sido más competitivos a nivel internacional, se da este incremento en especial en los últimos meses del año 2014.

Tabla 3.15. Devaluación del peso colombiano 2015 respecto al dólar americano

Meses	Tasa de cambio 2015
Enero	2399.84
Febrero	2527.57
Marzo	2584.20
Abril	2505.25
Mayo	2437.54
Junio	2562.48
Julio	2733.07
Agosto	3012.59
Septiembre	3066.41
Octubre	2929.47
Noviembre	3002.28
Diciembre	3244.20
Promedio 2015	2750.41

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Figura 3.7. Tasa de cambio del peso colombiano 2015 respecto al dólar americano



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Análisis.- Como se puede observar en la tabla y gráfica acerca de la devaluación del peso colombiano en el año 2015, este periodo de tiempo ha sido el más alto que todos los años anteriores pues está por encima de los 2200 pesos colombianos por cada dólar americano y llega hasta por encima de los 3200 pesos colombianos por dólar americano lo que se evidencia que este año los productos colombianos, han sido competitivos y han tenido una gran ventaja monetaria y económica respecto a productos de países vecinos.

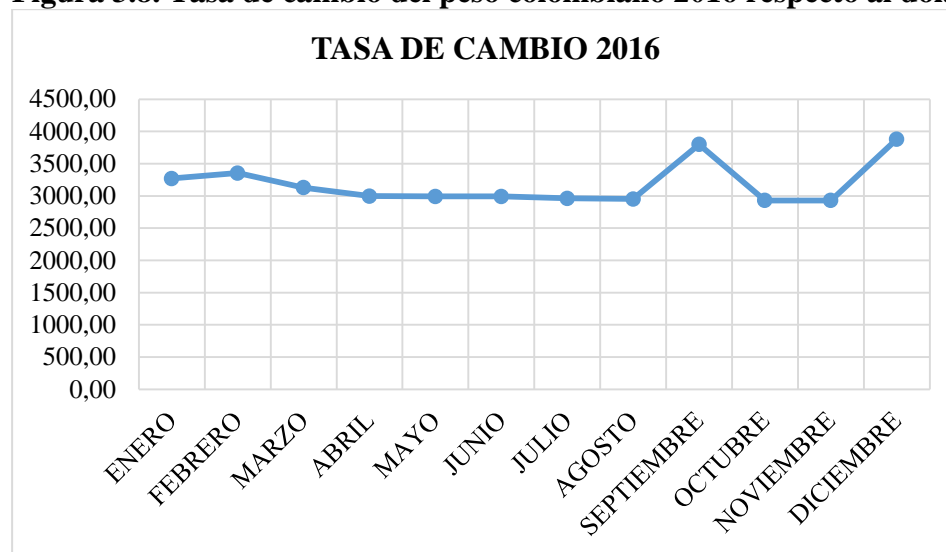
Esta situación se evidencia principalmente en el intercambio comercial bilateral en las fronteras ecuatoriana y colombiana y con otros países vecinos.

Tabla 3.16. Devaluación del peso colombiano 2016 respecto al dólar americano

Meses	Tasa de cambio 2016
Enero	3270.20
Febrero	3354.96
Marzo	3128.79
Abril	2997.73
Mayo	2991.57
Junio	2992.86
Julio	2961.00
Agosto	2952.48
Septiembre	3798.33
Octubre	2929.39
Noviembre	2930.26
Diciembre	3880.83
Promedio 2016	3182.37

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Figura 3.8. Tasa de cambio del peso colombiano 2016 respecto al dólar americano



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

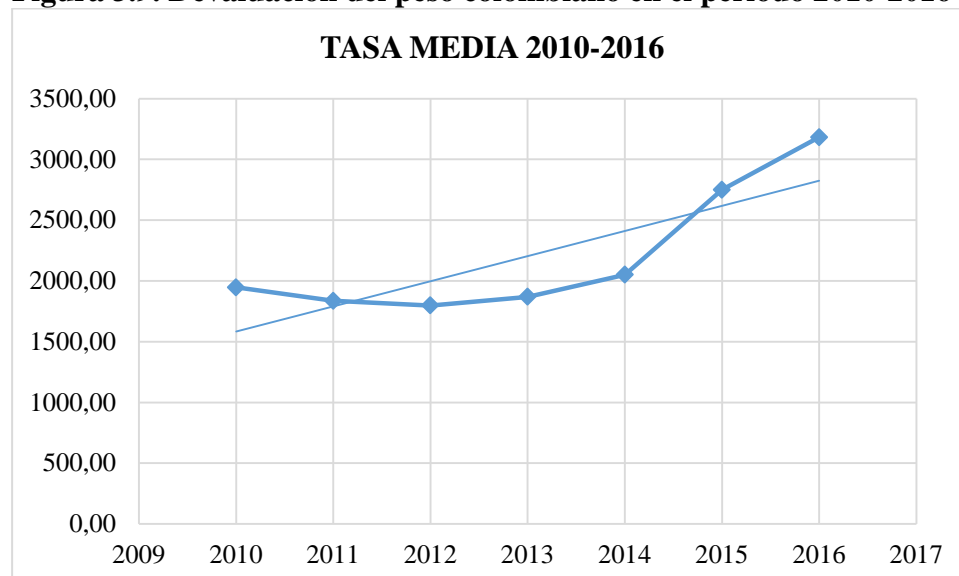
Análisis.- En el año 2016, último periodo estudiado en este trabajo de investigación, se puede evidenciar que este ha sido el año más alto respecto a la devaluación de la moneda colombiana pues en este año ha llegado a estar a 3880 pesos colombianos por dólar americano, lo que equivale que este año ha sido uno de los años donde los productos colombianos han tenido una gran ventaja competitiva, principalmente con países de la región donde se maneja de forma oficial la divisa internacional que es el dólar americano

Tabla 3.17. Devaluación del peso colombiano histórica 2010-2016 respecto al dólar americano

Año	Tasa media 2010-2016
2010	1947.01
2011	1835.62
2012	1797.70
2013	1868.76
2014	2050.44
2015	2750.41
2016	3182.37

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Figura 3.9. Devaluación del peso colombiano en el periodo 2010-2016 respecto a USD



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Análisis.- Como se puede observar en la tabla y la figura anterior donde se muestra la devaluación histórica del peso colombiano respecto al dólar americano ha tenido desde el año 2010 un incremento en su devaluación, ocasionando como resultado mayor competitividad a los productos y servicios de origen colombiano, además de los productos que son comercializados en la nación llanera, dándole una mayor ventaja monetaria y financiera a sus

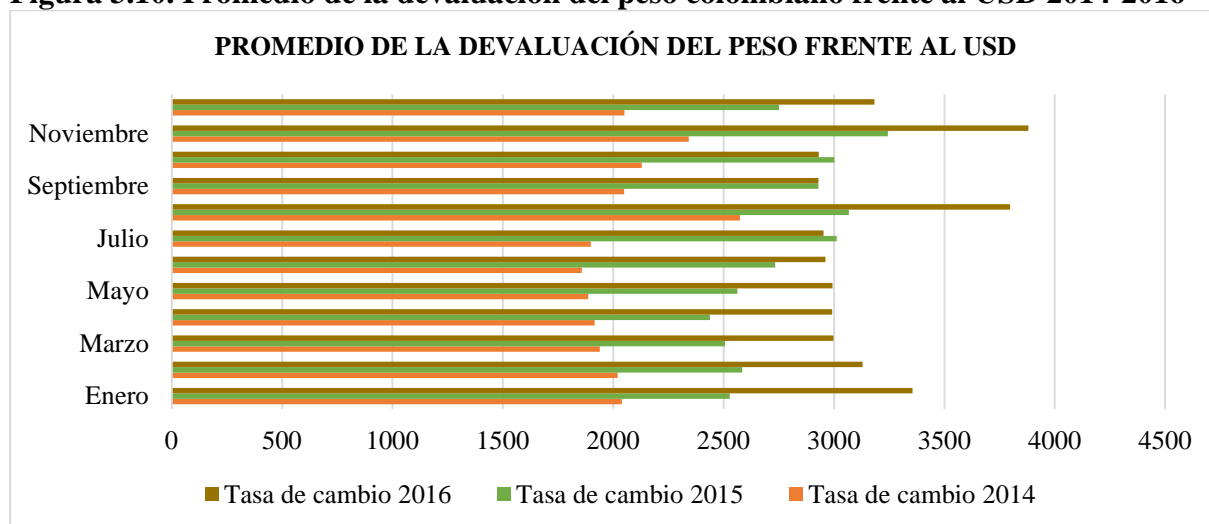
productos respecto a países vecinos y con quienes colinda la nación colombiana en especial con Ecuador uno de sus principales socios comerciales, entre las consecuencias para Colombia fruto de la devaluación de su propia moneda está el aumento de la inflación debido al aumento de circulante, el incremento del precio de los insumos importados, el encarecimiento de la deuda externa que mantiene Colombia, entre otras.

Tabla 3.18. Devaluación promedio peso colombiano respecto al USD 2014-2016

Meses	Tasa de cambio 2014	Tasa de cambio 2015	Tasa de cambio 2016
Enero	1957,29	2399,84	3270,2
Febrero	2038,49	2527,57	3354,96
Marzo	2019,71	2584,2	3128,79
Abril	1938,36	2505,25	2997,73
Mayo	1915,36	2437,54	2991,57
Junio	1887,04	2562,48	2992,86
Julio	1857,64	2733,07	2961
Agosto	1898,13	3012,59	2952,48
Septiembre	2573,72	3066,41	3798,33
Octubre	2048,57	2929,47	2929,39
Noviembre	2128,68	3002,28	2930,26
Diciembre	2342,25	3244,2	3880,83
Promedio	2050,44	2750,41	3182,37

Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Figura 3.10. Promedio de la devaluación del peso colombiano frente al USD 2014-2016



Fuente: (Banco de la República de Colombia, 2016)

Análisis: se puede observar que el promedio de devaluación mayor que se ha tenido del peso colombiano frente al dólar estadounidense es en el año 2016, año en cuestión donde se agudizó más el efecto de pasar a la frontera colombiana desde Ecuador para comprar y no

hacerlo en la frontera ecuatoriana, llevando consigo efectos negativos para la economía de las ciudades que colindan con Colombia.

3.4 Identificar que políticas económicas ecuatorianas se han aplicado ante la devaluación del peso Colombiano

3.4.1 Medidas de política económica tomadas frente a la devaluación del peso colombiano

Una de las principales medidas tomadas en la búsqueda de la reactivación económica de la frontera ecuatoriana ha sido un plan basado en medidas comerciales en la frontera (canasta transfronteriza, declaración aduanera simplificada), controles para el precio del combustible (diésel) y transporte transfronterizo, refinanciamiento de créditos, reactivación agrícola, operativos de contrabando, reactivación productiva para la industria y la devolución del Impuesto al Valor Agregado (IVA) a los Gobiernos Autónomos Descentralizados (GAD) (EL Telegrafo, 2015).

Una medida específica ha sido la provincia fronteriza ha sido la devolución del IVA a los gobiernos locales (EL Telegrafo, 2015).

Otra medida que se ha tomado es la de que todo viajero que entre por la frontera terrestre con mercancías de un valor menor a \$ 2.000 debían de realizar la Declaración Aduanera Simplificada. Si el valor es superior entonces se declara como importador y paga los tributos respectivos (EL Telegrafo, 2015).

Además de la apertura de líneas de crédito como la de BanEcuador por hasta \$ 20.000 por 5 años, con 2 años de gracia y al 9.5% de interés, otra línea de crédito es la del mismo monto e interés, pero difiere en el plazo que será por hasta 10 años con 3 años de gracia. Este va dirigido a nuevos emprendimientos, y por último una tercera línea de crédito fue la de la Corporación Financiera Nacional (CFN) con un monto desde \$ 100.000 (EL Telegrafo, 2015).

Otra medida que llegó a tomar frente a la devaluación del peso colombiano fue la implementación de salvaguardias como protección para la economía ecuatoriana, la misma que obedeció a una medida de emergencia en respuesta al mismo porcentaje en que se había

devaluado el peso colombiano. La sobretasa equivalente al arancel nacional de importaciones que no podrá superar al 21. La decisión también cobijó a Perú, aunque con un sobrearancel más bajo, del 7% (Veloza, 2015).

El Eco. Luna explica que para tratar de restaurar el equilibrio frente a la devaluación del peso colombiano se han tomado las siguientes medidas “Por dos ocasiones, el Gobierno del Ecuador ha adoptado medidas de salvaguardia cambiaria, invocando las reglas comunitarias, particularmente el Acuerdo de Cartagena, que prevé este tipo de medidas de protección, cuando se produzcan devaluaciones de los países Miembros. Sin embargo, en el 2009, Ecuador aplicó una medida de salvaguardia cambiaria a Colombia, que fue cuestionada por la Secretaria de la CAN; y, a inicios del 2015, nuevamente adoptó una medida similar, que generó fuertes reacciones de Colombia y Perú, que fueron los afectados con la medida. Las reacciones de Colombia y Perú dieron resultado y la medida fue levantada, lo que quiere decir que Ecuador otra vez no tuvo razón; y, para variar, el Ministro de Comercio Exterior de Ecuador fue destituido de su cargo” (Luna, 2017).

Según el Eco. Rivera “las medidas que ha tomado el gobierno en el periodo 2014-2016 frente a la devaluación del peso colombiano que trajo como consecuencia el atractivo de los productos que vende el mercado colombiano ha sido las salvaguardas, en una medida como algo técnicamente aplicado para poder contrarrestar en alguna forma el desfase que existe” (Luna, 2017).

Después de analizar la opinión y conocimientos de los expertos se puede establecer que la medida concreta que tomó Ecuador para sobrellevar la devaluación que es la medida implantada por la nación llanera ha sido la aplicación de salvaguardias cambiarias, proclamando los principios del acuerdo de Cartagena, aunque en las dos ocasiones no solo fue criticado duramente por el mismo organismo supranacional sino también por la OMC encargada del comercio mundial, además dicha medida no ha mermado en lo absoluto el desplazamiento de ecuatorianos hacia la frontera vecina para hacer sus compras, ni de la salida de capitales dando como resultado que el país se encuentre en una seria situación de falta de circulante y una disminución en el consumo nacional, además de una salida de capital considerable.

3.5 Establecer cuáles han sido los sectores económicos impactados por las relaciones comerciales bilaterales en el periodo 2014-2016

3.5.1 Efectos de la devaluación del peso colombiano en la balanza comercial ecuatoriana

Según el Ex Ministro de Comercio Exterior del Ecuador en una entrevista para Diario El Comercio Entre Ecuador y Colombia, el intercambio más significativo de servicios es el turismo. Por la depreciación del peso ha caído el número de turistas que visitan Ecuador. Además, hay un número importante de empresas nacionales que ven cada vez más difícil vender a Colombia, y otras que pueden haber llegado al punto de quedarse fuera del mercado colombiano (Sosa, 2015).

Según declaración del Eco. Rafael Correa anterior mandatario ecuatoriano, el comercio entre las dos naciones solamente es unilateral en la frontera de Colombia con Ecuador. Los transportistas pesados no tienen negocios, la producción del Carchi está muy deprimida (El Espectador, 2015).

Se estima, según las autoridades ecuatorianas, que el comercio en Ipiales territorio colombiano se ha incrementado en un 50% debido principalmente a la apreciación de dólar y la devaluación en del peso colombiano en un 60% aproximadamente (El Espectador, 2015).

Para el Dr. Salgado los principales efectos de la devaluación del peso colombiano en la economía ecuatoriana son “el aumento de su competitividad en productos similares de exportación frente al Ecuador porque la nación ecuatoriana carece de posibilidades de aplicar políticas monetarias similares dado a la presencia del dólar. Además, se reduce el costo de producción en Colombia y se encarece la producción relativa en el Estado Ecuatoriano. Sin embargo, esto tiene como consecuencia el empobrecimiento de la sociedad colombiana frente a una sociedad ecuatoriana que ostenta un dólar encarecido, fuerte y estable. No obstante la exportación de los productos ecuatorianos similares a los colombianos pueden sufrir un revés por su costo que lo único que puede subir su competitividad es su calidad” (Salgado, 2017)

El Eco. Rivera opina que “las consecuencias que presenta la devaluación del peso colombiano ya que ese país cuenta con política monetaria y el Estado ecuatoriano no, es que

los productos que oferta el mercado colombiano tienen un precio inferior respecto al precio del producto ecuatoriano debido a eso que se conoce como diferenciación de precios, ya que la devaluación es una medida que toma un país para el manejo adecuado de la económica de ese país” (Rivera, 2017).

Según el Eco. Luna en cambio “las devaluaciones monetarias en Colombia han intensificado el nivel del comercio con ese país, principalmente por el lado de las importaciones, debido especialmente al abaratamiento de nuestras compras; sin embargo, el Ecuador no ha aprovechado adecuadamente el hecho de tener una moneda fuerte como el dólar, para promover nuestras exportaciones a ese mercado. Pero quizá las devaluaciones del peso colombiano no ha hecho tanto daño como la pérdida de competitividad frente a Colombia, derivada de la vigencia de varios acuerdos comerciales que ha firmado Colombia con los principales mercados del mundo como Estados Unidos, la Unión Europea, Asociación Europea de Libre Comercio, Alianza del Pacífico, Corea, México, por citar los más importantes” (Luna, 2017).

Según el análisis de los expertos entrevistados, el principal efecto de la devaluación del peso colombiano en la economía ecuatoriana ha sido la pérdida de competitividad de los productos ecuatorianos, frente a los productos colombianos que, por tener una moneda devaluada tienen un menor costo que los hace más atractivos hacia un dólar apreciado en estos últimos años. Además de hacer que estos productos ganen mayor participación en el mercado internacional, debido a los diferentes acuerdos comerciales que la nación colombiana tiene con diferentes países y bloques económicos del mundo entero, hay que destacar que el Ecuador pudo haber jugado mejor sus cartas y hacer de la apreciación del dólar una ventaja pero no lo ha hecho y por tal razón el Estado colombiano se ha beneficiado de su política monetaria de devaluar su moneda.

3.5.2 Balanza comercial Ecuador - Colombia resultante de la devaluación de la moneda colombiana

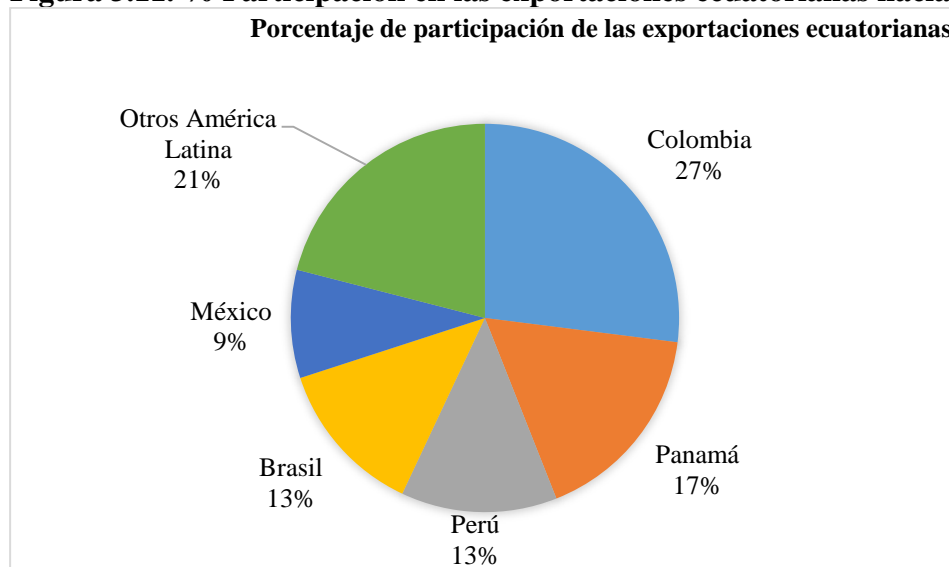
El Estado colombiano representó el 4,82% de todas las exportaciones de Ecuador al mundo. Por tanto, Colombia es el tercer mercado donde terminan las exportaciones no petroleras ecuatorianas.

En el 2016, representó el 7,09% del total de exportaciones no petroleras y el 0,12% del total de exportaciones petroleras ecuatorianas en el mundo (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

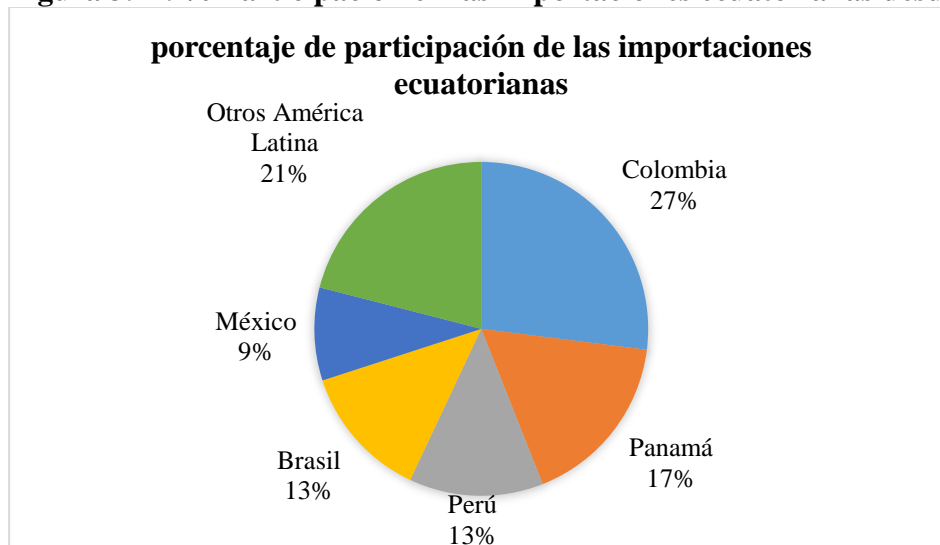
La balanza comercial total en año 2015 dio como resultado un saldo negativo de 927 USD millones, definido por los 781 USD millones de exportaciones, frente a 1.708 USD millones importados. Las exportaciones del Ecuador a Colombia en valor han tenido un efecto de disminución en un 4,60% en promedio durante los años 2011 – 2016 (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

En el mismo período, el volumen exportado aumentó en 5,24% en promedio. En el 2016 hubo una subida de 3.37% del valor exportado a Colombia y el volumen exportado aumentó en 24,33% en el mismo año. Las importaciones de Ecuador desde Colombia en valor han disminuido en 8,45% en promedio durante los años 2011 – 2016. En el mismo período, el volumen importado disminuyó en 7,58% en promedio. En el 2016 hubo una caída del 19,34% en el valor importado desde Colombia y el volumen importado cayó en 4,62% en el mismo año (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

Figura 3.11. % Participación en las exportaciones ecuatorianas hacia América



Fuente: Dirección de América del Sur

Figura 3.12. % Participación en las importaciones ecuatorianas desde América

Fuente: Dirección de América del Sur

3.5.3 Sectores económicos ecuatorianos afectados por la devaluación del peso colombiano

Según datos de la Cámara de Comercio de Tulcán (CCT) indican que la afectación a la actividad comercial, artesanal y al transporte pesado en la ciudad fronteriza sería del 40% y 50% sobre los ingresos (EL Telegrafo, 2015).

Frente a eso las compras realizadas por ecuatorianos en Ipiales desde enero hasta agosto, zona colombiana, ascienden a \$ 3 millones. Lo que no representa un mayor impacto a la economía de Ecuador (EL Telegrafo, 2015).

Según el Eco. Rivera “el sector más afectado es el comercial ya que se tiene conocimiento de que en las ciudades fronterizas como lo es Tulcán, el comercio ha caído debido a que los ecuatorianos han preferido ir a comprar en el vecino país del norte por el precio que es el atractivo que llama a los consumidores ecuatorianos, por tal motivo el sector comercial es el más afectado y naturalmente sectores como los que ofrecen insumos para construcción y en cierto modo también el sector automotriz como por ejemplo en las llantas que hay una gran diferencia de precios” (Rivera, 2017).

Para el Eco. Raúl Luna los principales sectores afectados con esta política monetaria de Colombia han sido “La frontera con Colombia ha vivido tradicionalmente del comercio; por

ello, el sector comercial ha sido afectado en la medida en que los consumidores ecuatorianos realizaban sus compras en Colombia; sin embargo, hay que destacar que gran parte del comercio de esa zona negocia con productos colombianos, por lo que vieron disminuidas sus ventas, ya que los consumidores ecuatorianos se vieron tentados por los precios y por la devaluación del peso, para adquirir productos, de manera masiva, en el vecino país” (Luna, 2017).

“La industria más importante en la zona norte es la de productos lácteos, que no se ha visto afectada por la devaluación del peso. Cabe destacar que este fenómeno es cíclico; y, en su momento, los consumidores colombianos hacían sus compras en el Ecuador, debido a la devaluación de nuestra antigua moneda. En ese entonces, los precios en el Ecuador atraieron a miles de turistas de Colombia, incluyendo las playas del Ecuador, en las que los turistas colombianos superaban en número a los ecuatorianos” (Luna, 2017).

Aunque para el Dr. Salgado puntualmente los sectores más afectados han sido “los sectores los agrícolas y ganaderos, pequeñas industrias” (Salgado, 2017).

Según los expertos entrevistados coinciden en que uno de los sectores más afectados es el sector comercial ecuatoriano principalmente de la zona fronteriza, por la devaluación del peso colombiano, ya que una gran parte de ecuatorianos prefieren pasar al país vecino para comprar desde alimentos, hasta electrodomésticos, o insumos automotrices como llantas, lo mismo que ha afectado de forma considerable a la economía ecuatoriana causando incluso la quiebra de varios negocios principalmente en ciudades como Tulcán y otras ciudades. Otro sector que se ha visto afectado ha sido el sector de la construcción a nivel de insumos, y otros sectores que se derivan de estos como la agricultura, ganadería, industrias primas entre otras. Cabe hacer hincapié que según el Eco. Luna esto solo es un ciclo que se está repitiendo que en su momento ya se dio a la inversa.

CAPÍTULO 4

DISCUSIÓN

4.1 Conclusiones

- Ecuador y Colombia tienen excelentes y estrechas relaciones no solo a nivel comercial sino también a nivel cultural, social y político, pues son naciones hermanas, vecinas, además para Ecuador Colombia es uno de los principales socios comerciales incluso desplazando en su momento a países socios como Estados Unidos de América.
- Las relaciones comerciales entre la nación colombiana y la ecuatoriana han sido bastante estrechas y con un gran flujo comercial, a pesar que por lo general ha sido Colombia quien en la mayoría de veces ha tenido una balanza comercial a favor con respecto a Ecuador.
- Las medidas de política económica que ha aplicado el gobierno ecuatoriano, han dado resultados positivos, pero lastimosamente estas no fueron complementadas con medidas como por ejemplo incentivos a los productores ecuatorianos, es política del Estado proteger a la industria ecuatoriana, pero si ésta no está protegida trae como consecuencia problemas sociales que afectan, estos problemas sociales pueden ser: desempleo, sub empleo; por lo tanto estas medidas debieron ser tomadas en cuenta y generando incentivos para los productores ecuatorianos, es decir beneficiar y apoyar a los productores ecuatorianos, ya que el Estado ecuatoriano carece de política monetaria desde que el dólar ocupó el lugar del sucre pero no es una moneda nacional.
- Las medidas tomadas no han sido muy evidentes, pues lo primero en lo que se pensó fue en colocar salvaguardias a los productos importados del vecino país, cosa que no hizo más que agudizar las compras por parte de ecuatorianos en Colombia a pesar de los impuestos colocados y de los controles, dando como resultado que la medida tomada no tuviera un efecto positivo más bien un efecto negativo en la economía ecuatoriana principalmente en la frontera ecuatoriana con el Estado colombiano.

- La política económica aplicada frente a Colombia, no ha sido la más acertada. Colombia alega que no es su culpa que el Ecuador esté dolarizado, y en parte tiene razón pues esta política económica fue implementada por el propio Ecuador en comienzos del nuevo siglo con el fin de proteger su economía en ese momento, por tanto Ecuador debe de buscar otras formas de solventar la situación que atraviesa frente la devaluación del peso colombiano, muy en especial en la frontera con la nación vecina.
- Ecuador al no poder devaluar la moneda que maneja como lo es el dólar tiene limitaciones que hacen que el producto mantenga su precio o no se pueda reducir y no pueda ser competitivo en precio.
- la devaluación colombiana ha incidido de forma positiva en el vecino país ya que hay q considerar que la moneda colombiana se devalúa frente al dólar, y los ecuatorianos al tener esta divisa fuerte están limitados, pero también ha tenido efectos negativos en el vecino país como por ejemplo la importación de insumos para la elaboración de bienes que han pasado a costar más e incrementar el costo de producción de los productos colombianos.

4.2 Recomendaciones

- El Estado ecuatoriano debe de buscar el desarrollo de la competitividad, cambiando en efecto la matriz productiva y buscando un mayor desarrollo tecnológico e industrial en los sectores donde posee ventajas comparativas con el fin de competir con países como el vecino Colombia.
- Las empresas ecuatorianas deben tener un incentivo por parte del gobierno, por decir, si se quiere tener un producto bueno el factor capital o activo fijo como maquinarias de una empresa deben venir incentivadas por el gobierno, estos incentivos pueden ser con 0% de aranceles lo que permitiría al productor diversificar su producto y a la vez reemplazar la maquinaria obsoleta por una nueva y de esta forma se ayudaría bastante hacer competitivas a las empresas ecuatorianas.

- En el caso de Ecuador por no ser un país que posee moneda propia le queda como opción de mitigación de las desventajas de no manejar una política monetaria propia, buscar hacer sus productos más competitivos aumentando la calidad y reduciendo costos por medio del uso de tecnología.
- Se recomienda al gobierno ecuatoriano y los empresarios trabajar en mejorar la calidad y difusión, mercadeo y posicionamiento en los mercados mundiales, con el fin de ganar competitividad no solo a nivel local sino a nivel internacional.
- También el gobierno debe trabajar de la mano con las empresas en lo que refiere a capacitaciones para que los trabajadores tengan más destrezas y mayor especialización en los productos que están elaborando, y de esta manera se produciría más al mismo costo y se reducirían los costos de producción y ahí se presentaría la ventaja competitiva o al menos para ponerse al mismo nivel que la empresa colombiana, se debe también dar incentivos a la materia prima e insumos que utilizan las empresas ecuatorianas para la elaboración de algún bien.
- Se recomienda que antes que restringir las importaciones, se debería adoptar mecanismos para promover las exportaciones ecuatorianas a ese país.
- Es necesario que el gobierno trabaje en lo que son los incentivos para el empresario en cuanto a bienes de capital que utilizan las empresas y a bienes intermedio o mejor conocido como materia prima, al igual que el anticipo del pago del impuesto a la renta.
- La política exterior debe ser manejada de una manera muy rigurosa utilizando filtros, es decir que ingresen productos que el país requiere o que no se fabrican en Ecuador y por otro lado se debe proteger a la industria ecuatoriana mediante incentivos, ayudas y más que nada dándole confianza al empresario ecuatoriano con un marco legal constituido que ayude y que incentive a que éste siga produciendo para que de esta forma se pueda dinamizar la economía.
- El Estado ecuatoriano está estrenando su primer TLC por decir del Acuerdo Multipartes, justamente con la Unión Europea; y, lo que sigue es suscribir un acuerdo de la misma

naturaleza, con el principal socio comercial del Ecuador, el cual no es otro que Estados Unidos.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Aguayo, E. (9 de 10 de 2001). Crecimiento economico de los paises de la Comunidad Andina. *Estudios economicos de desarrollo internacional AEEADE*, 55-58.
- Alianza Uninorte. (6 de 9 de 2015). *Pros y Contras de la devaluación del peso*. Obtenido de El Heraldo: <https://www.elheraldo.co/economia/pros-y-contras-de-la-devaluacion-del-peso-215754>
- Anonimo. (2013). *Wordpress*. Obtenido de Wordpress: <https://politicaexmzt.wordpress.com/politica-interior/>
- Aron, R. (s.f.).
- Aron, R. (1963). *Paz y guerra entre las naciones*. París: Calmann-Lévy.
- Banco Central del Ecuador. (2013). *Banco Central del Ecuador en el Regimen de la Dolarización*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/ElBancoCentral/BCEDolarizacion.pdf>
- Banco de la República de Colombia. (2013). *Banco de la República-Colombia*. Obtenido de ¿Qué es la devaluación?: <http://www.banrep.gov.co/es/contenidos/page/qu-devaluacion>
- Banco de la República de Colombia. (2016). *Política Monetaria: La estrategia de inflación objetivo en Colombia*. Obtenido de <http://www.banrep.gov.co/es/politica-monetaria>
- Banxico. (2015). *Banco de Mexico*. Obtenido de banxico: <http://www.banxico.org.mx/politica-monetaria-e-inflacion/material-de-referencia/intermedio/politica-monetaria/%7BC6564A4C-E7F7-50E8-6056-C9062C9D05CC%7D.pdf>
- BCE. (21 de 8 de 2004). *Banco central del Ecuador*. Obtenido de Banco central del Ecuador: www.bce.fin.ec
- Breuning. (2007). *Analisis de la Política Exterior*. New York.
- Calduch, R. (1993). *Dinamica de la Sociedad Internacional*. Madrid-España: CEURA.
- Calduch, R. (1993). *Dinámica de la Sociedad Internacional*. Madrid: CEURA.
- CAN. (10 de 10 de 2007). *Comunidad Andina*. Obtenido de Comunidad Andina: www.comunidadandina.org
- Carbaugh, R. (2009). *Economia Internacional* (12 ed.). (C. Learning, Ed.) Washington D.C - Estados Unidos.

- Casasseca, M. (2007). *Apuntes de derecho politico*. Salamanca de España: Universidad de Salamanca.
- Corpei. (2007). *Reporte de Evolucion de las Exportaciones e importaciones de Ecuador y Venezuela*. Guayaquil: CORPEI.
- Departamento de publicaciones economicas, D. g. (julio de 31 de 2008). *Banco Central del Ecuador*. Obtenido de Banco Central del Ecuador: www.bce.fin.ec
- Economia WS. (2007). *La devaluación*. Obtenido de <http://www.economia.ws/devaluacion.php>
- El Espectador. (14 de 8 de 2015). *Ecuador "muy preocupado" por devaluación del peso colombiano*. Obtenido de <http://www.elespectador.com/noticias/economia/ecuador-muy-preocupado-devaluacion-del-peso-colombiano-articulo-579208>
- EL Telegrafo. (11 de 9 de 2015). *Carchi recibe \$ 3,2 millones en devolución del IVA*. Obtenido de <http://www.eltelegrafo.com.ec/noticias/politica/2/carchi-recibe-32-millones-en-devolucion-del-iva>
- Embajada, d. V. (23 de 10 de 2011). *Embajada de Venezuela en Ecuador*. Obtenido de Embajada de Venezuela en Ecuador: http://ecuador.embajada.gob.ve/index.php?option=com_content&view=article&id=5&Itemid=8
- española, d. d. (2015). *Wordreferences*. Obtenido de Wordreferences: <http://www.wordreference.com/definicion/indivisible>
- Eurosistema, E. B. (2014). *Banco de España Eurosistema*. Obtenido de Banco de España Eurosistema: http://www.bde.es/bde/es/areas/polimone/politica/Como_actua_la_po/Como_actua_la__1e660642abac821.html
- Forex, e. (2016). *EFXTO Comunidad Forex*. Obtenido de EFXTO Comunidad Forex: <https://efxto.com/diccionario/politica-monetaria>
- González, L. O. (2009). *Riesgo y Medios de pago*. Clase Ejecutiva S.L.
- Hernanc, E. (s.f.).
- Hernández, E. (1988). *Diccionario de política internaciona*. Mexico D.F: Porrúa S.A.
- Hernández, E. (1988). *Diccionario de politica internacional*. Mexico D.F.: Porrúa S.A.
- Jaramillo, G. (2009). *Relaciones Internacionales: los nuevos horizontes*. (Flacso, Ed.) Obtenido de <file:///C:/Users/mao/Downloads/LFLACSO-Jaramillo-COMP-PUBCOMP.pdf>
- Kozikowski, Z. (2013). *Finanzas Internacionales*. Mexico DF: Mc Graw Hill.

- Kozikowski, Z. (2013). *Finanzas Internacionales* (Tercera ed.). Mexico: MC Graw Hill.
- LaRouche. (2005). *LaRouche*. Obtenido de LaRouche: http://www.larouchepub.com/spanish/other_articles/2005/tratado_westfalia.html
- Lora, E. (1994). *Técnicas de medición económica*. Bogota-Colombia: Tercer Mundo Editores.
- Luna, E. R. (18 de 5 de 2017). Incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales, 2014-2016. (G. Rivera, Entrevistador)
- Malamuh, C. (s.f.). *La política exterior de Ecuador: entre intereses presidenciales y la ideología*. Obtenido de Real Instituto El Cano: http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano_es!/ut/p/a1/04_Sj9CPykssy0xPLMnMz0vMAfGjzOKNQ1zcA73dDQ0MLIOcDRzdLbxDLE0NDcI8TIAKIoEKDH AARwNC-r3ACvDoB1pgVOTr7JuuH1WQWJkhm5mXlq8fUZSZmpOcmAdkJefnlaTmZabk6xfkRIT5ODoqAgDVJdNE/dl5/d5/L2dBISEvZ0FBIS9nQSEh
- Mascareñas, J. P., & Diez, L. D. (1997). *Ingeniería Financiera: La Gestión en los mercados financieros internacionales* (Segunda ed.). Barcelona-España: Mc Graw Hill.
- Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación. (2017). *Ficha País Colombia*. Obtenido de Oficina Diplomática: http://www.exteriores.gob.es/Documents/FichasPais/COLOMBIA_FICHA%20PAIS.pdf
- Ministerio de Comercio Exterior. (17 de 5 de 2017). *Comex*. Obtenido de <file:///C:/Users/mao/Downloads/MCE-SOL-2017-00137.pdf>
- Ministerio de Comercio Exterior. (2017). *Respuesta al requerimiento PROECUADOR-SOL-2017-00012*. Guayaquil.
- Ministerio de Relaciones Exteriores, M. (2007). *Plan Nacional de Desarrollo 2007-2010, Política Exterior*. Quito: Ministerio de Relaciones Exteriores.
- Miranda, R. (2003). La política exterior de Argentina como objeto de estudio. En R. Miranda, *La política exterior de Argentina como objeto de estudio* (pág. 7). Buenos Aires: Conicet.
- Montenegro, A. (5 de 3 de 2016). *Consecuencias de la devaluación*. Obtenido de El Espectador: <http://www.elespectador.com/opinion/opinion/consecuencias-de-la-devaluacion-columna-620462>
- Ojeda, M. (2004). *Limites y alcances de la política exterior mexicana*. Mexico D.F: El colegio de Mexico.
- Parker, C. (2009). *Política exterior iniciando el sigloXXI*. Chile: Facso.

- Parker, C. (2009). Sobre política exterior iniciando el siglo XXI. *Facso*, 1.
- Press, O. U. (2015). *Oxford diccionario*. Obtenido de Oxford diccionario: <http://www.oxforddictionaries.com/es/definicion/espanol/metaforico>
- Productividad, M. d. (1 de 12 de 2007). *Informe de desarrollo de ineterncambio comercial entre Ecuador y Venezuela*. Obtenido de Informe de desarrollo de ineterncambio comercial entre Ecuador y Venezuela: www.mic.gov.ec
- Rae. (2014). *Real academia de la lengua española*. Obtenido de Real academia de la lengua española: <http://lema.rae.es/drae/srv/search?key=arbitrariedad>
- Rivera, E. W. (25 de 6 de 2017). Incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales, 2014-2016. (G. Rivera, Entrevistador)
- Rodríguez Gelfenstein, S. (2015). *Ecuador: Una Política exterior soberana resiste los embates del imperio*. Obtenido de Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana: <http://www.cancilleria.gob.ec/ecuador-una-politica-externior-soberana-que-resiste-los-embates-del-imperio/>
- Salgado, D. R. (18 de 5 de 2017). Incidencia de la devaluación del peso colombiano en las relaciones comerciales bilaterales, 2014-2016. (G. Rivera, Entrevistador)
- Sorensen, M. (1973). *Manual del derecho internaciona público*. Mexico D.F: Fondo de Cultura Económica.
- Sorensen, M. (1973). *Manual del derecho internacional público*. Mexico D.F: Fondo de cultura económica.
- Sosa, C. (23 de 8 de 2015). *Diego Aulestia: La depreciación del peso en Colombia tiene gran impacto*. Obtenido de <http://www.elcomercio.com/actualidad/depreciacion-peso-colombia-ecuador-diegoaulestia.html>
- Tomassini, L. (1987). Analisis de la politica exterior. En L. Tomassini, *Analisis de la politica exterior* (pág. 6). Santiago de Chile: Universidad de Chile.
- Valenzuela, P. (2013). Elementos para el análisis de la formula-ción de política exterior: Aproximaciones teóricas. *instituto de ausntos publicos de la Univerdad de Chile*, 12.
- Veloza, G. (15 de 1 de 2015). *Las salvaguardias no producirían 'guerra comercial' entre Colombia y Ecuador (Infografía)*. Obtenido de <http://www.eltelegrafo.com.ec/noticias/economia/8/las-salvaguardias-no-producirian-guerra-comercial-entre-colombia-y-ecuador-infografia>
- Vox, D. M. (2009). *Diccionario Manual de la Lengua Española Vox*. Obtenido de Diccionario Manual de la Lengua Española Vox: <http://es.thefreedictionary.com/coyuntural>

ANEXOS

Anexo A: Cuestionario de entrevista del trabajo de grado



Cuestionario de entrevista a expertos en materia de relaciones comerciales

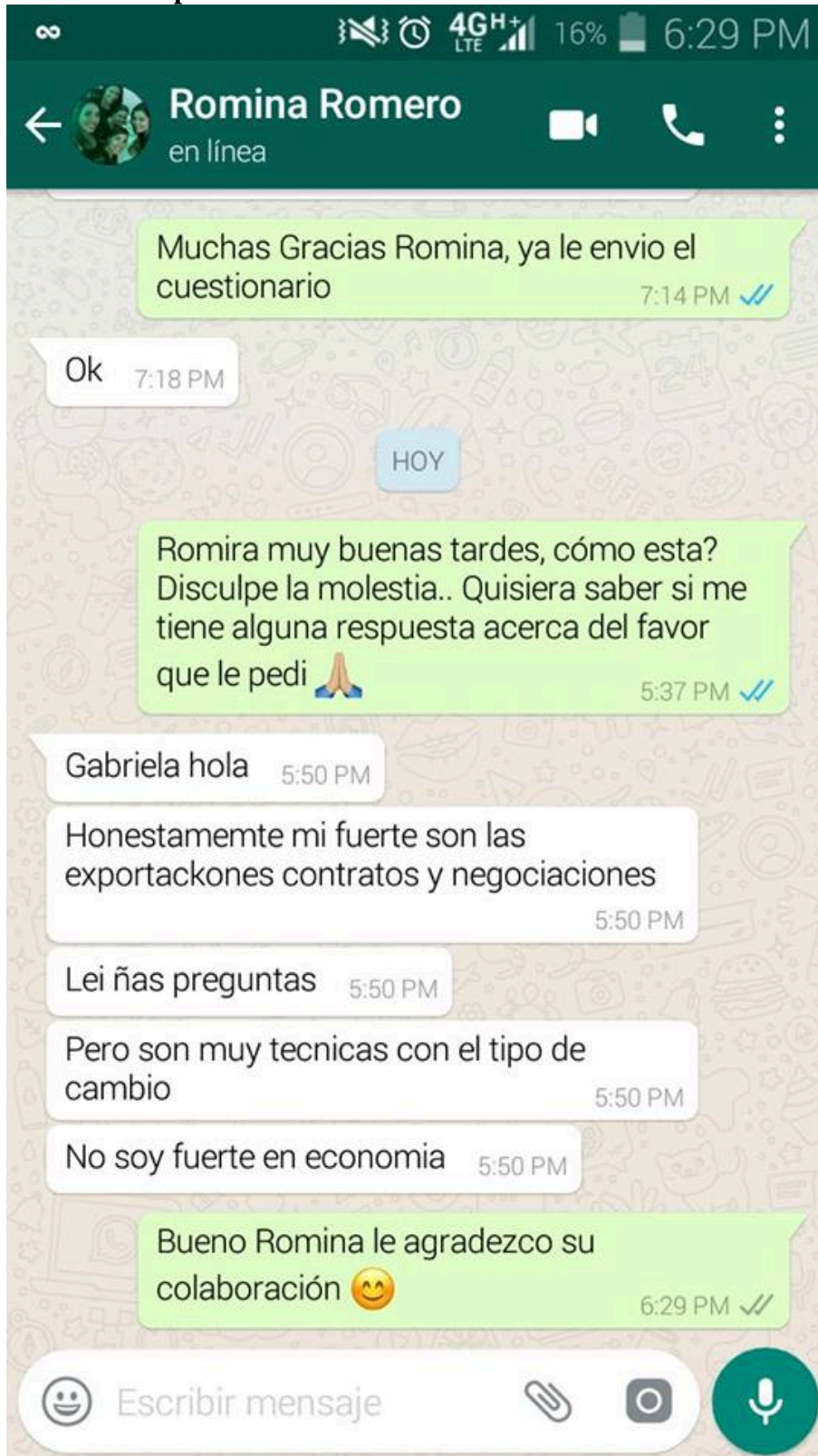
Título:

INCIDENCIA DE LA DEVALUACIÓN DEL PESO COLOMBIANO EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES, 2014-2016.

1. ¿Cómo considera usted la evolución de las relaciones comerciales Ecuador- Colombia en el periodo 2014-2016?
2. ¿Cuál estima usted que han sido las principales consecuencias de la devaluación del peso colombiano en la economía ecuatoriana?
3. ¿Qué sectores económicos de la frontera ecuatoriana considera usted que han sido los más afectados ante la devaluación del peso colombiano?
4. ¿Qué medidas de política económica ha aplicado Ecuador para hacerle frente a la devaluación del peso colombiano?
5. ¿Cómo considera que han incidido los impactos de la política económica aplicada por el gobierno ecuatoriano ante la devaluación del peso colombiano?
6. ¿Considera que las medidas políticas económicas que han sido aplicadas por el estado ecuatoriano fueron las correctas?
7. ¿Qué alternativas existen para mejorar la competitividad de las empresas del Ecuador frente a las colombianas por factores de la devaluación de la moneda?
8. ¿En qué tipo de riesgos incurren los empresarios ecuatorianos y colombianos por la devaluación de la moneda?

9. Cómo incide la devaluación del peso Colombiano para el establecimiento de la política exterior Ecuatoriana frente a dicho mercado.

10. ¿Qué oportunidades tienen los productos ecuatorianos para entrar al mercado Colombiano cuando se devalúa el peso?

Anexo B: Respuesta a la entrevista de la Master. Romina Romero

Anexo C: Respuesta a la entrevista del Dr. Francisco Carrión

The screenshot shows an Outlook web interface. The main email is titled "RE: ENTREVISTA" and is from Francisco Carrión <fracarion@flaco.edu.ec> to Gabriela Rivera. The email content includes a greeting, a reference to a previous email, and a request for information. The interface also shows a list of other emails in the inbox and a taskbar at the bottom with several PDF files open.

Carpetas

- Bandeja de ent. 100
- Correo no desea. 38
- Borradores 20
- Elementos enviados
- Elementos elimin. 57
- Archivo
- Historial de conversa

Prioritarios Otros Filtrar

- Otro: Nuevos mensajes Facebook; Twitter
- Francisco Carrión RE ENTREVISTA 10:25
- Gabriela: Lamento la demora en la resp...
- Pandorum Consulto... CURSO DE EXCEL FINANCIER 18:32
- Estimado (a) Reciba un cordial saludo d...
- Pandorum Consulto... CURSO DE EXCEL FINANCIER 18:29
- Estimado (a) Reciba un cordial saludo de ...
- CATY ARIZA Fw: GRAN PROMOCION STI 11:41
- APROVECHA GANANDO MÁS CON STI...
- CATY ARIZA FESTIVAL COLOMBIANO GLC 23:08
- TE ESPERAMOS DESDE ESTE LUNES 26...
- NewCapital Securit... En 2 horas Seminario ¿Ea mc 22:06
- Estimado Inversorista, La invitamos a pa...
- UP Informes e Inscr... UP | Extensión primer cuatr 21:06
- Si no puede visualizar correctamente este...
- Porfinempleo.com Envía tu hoja de vida hoy mis 20:06
- Saturday 17 de June de 2017 | Seguimos ...

RE: ENTREVISTA

Francisco Carrión <fracarion@flaco.edu.ec>
10:25
Usted y

Gabriela:
Lamento la demora en la respuesta. No estoy muy familiarizado con el tema que Ud. me plantea que está más en la órbita económica que no es mi especialidad. Lamento mucho no poder ayudarle.
Cordialmente,
Francisco Carrión Mena

De: Gabriela Rivera [mailto:gabyrivera94@hotmail.com]
Enviado el: miércoles, 28 de junio de 2017 15:36
Para: fracarion@flaco.edu.ec
Asunto: Re: ENTREVISTA

Buenas Tardes,

Esperando tenga éxitos en sus funciones diarias, me dirijo a ud. para saber si mi pedido tiene acogida, quedo atenta a su respuesta y le anticipo mi agradecimiento.

Saludos,

Gabriela Rivera Velasco
cel.: 0959724839

De: Gabriela Rivera <gabyrivera94@hotmail.com>
Enviado: jueves, 15 de junio de 2017 12:10
Para: fracarion@flaco.edu.ec
Asunto: ENTREVISTA

Factura (5).pdf Factura (4).pdf Factura (3).pdf Factura (2).pdf Factura (1).pdf

Anexo D: Respuesta del Dr. Enrique Ayala Mora

The screenshot shows an Outlook web interface. The main email is titled "RE: ENTREVISTA" and is from Enrique Ayala Mora <enrique.ayalamora@uasb.edu.ec> to Gabriela Rivera. The email content includes a greeting, a reference to a previous message, and a response to the interview questions. The interface also shows a list of other emails in the inbox and a taskbar at the bottom with several PDF files open.

RE: ENTREVISTA

Enrique Ayala Mora <enrique.ayalamora@uasb.edu.ec>
Jun 07, 17:55
Usted y

Bandeja de entrada

Estimada Gabriela,

Gracias por el atento mensaje. Lamentosamente mi experiencia académica está muy lejos del comercio exterior. No tengo posibilidad de responder las preguntas. No soy un experto. Podría recomendar la lectura del libro del Dr. Luis Luna, que acaba de publicar la Universidad Andina Simón Bolívar.

Muy cordialmente,
Enrique Ayala Mora

La casilla rector@uasb.edu.ec corresponde al rector de la Universidad Andina Simón Bolívar, Sede Ecuador. A partir del 15 de enero de 2016, el Dr. Enrique Ayala Mora utiliza solamente la casilla enrique.ayalamora@uasb.edu.ec. El actual rector es el Dr. Jaime Breilh y puede contactarlo a las casillas jbreilh@uasb.edu.ec o rector@uasb.edu.ec.

COLEGIO DE AMÉRICA
Prof. Enrique Ayala Mora DPHI (PHD) Ocasí
Presidente - El Colegio de América
Universidad Andina Simón Bolívar
Lugar: 013-79 (Ede. Micaela Belloso, piso 1)
Teléfono: (593 2) 324 0038, 322 8085 Ext. 6101
Correo electrónico: enrique.ayalamora@uasb.edu.ec
Quito - Ecuador www.uasb.edu.ec

De: Gabriela Rivera [mailto:gabyrivera94@hotmail.com]
Enviado el: jueves, 15 de junio de 2017 12:56
Para: Enrique Ayala Mora <enrique.ayalamora@uasb.edu.ec>
Asunto: ENTREVISTA

Buenos Días,

Le saluda Gabriela Rivera Velasco estudiante egresada de la carrera de Ingeniería en Comercio Exterior, Integración y Aduanas de la Universidad Tecnológica Equinoccial sede Santo Domingo y Mediante el presente quiero expresar mi admiración a Ud. por su trayectoria en nuestro País.

Ya demás de expresar mi admiración quisiera solicitar su ayuda, debido a que me encuentro en el proceso final de mi trabajo de titulación, en el cual debo llevar a cabo entrevistas, y sabiendo que ud. cuenta con los conocimientos necesarios, me atrevo a pedirle su colaboración para poder continuar con mi trabajo de investigación, el cual se titula: "INCIDENCIA DE LA DEVALUACIÓN DEL PESO COLOMBIANO EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES, 2014-2016.", su ayuda consiste en responder varias preguntas relacionadas con el título de mi trabajo de investigación, para mayor comodidad suya la respuesta de esta entrevista puede ser mediante correo electrónico también. (Adjunto el cuestionario de la entrevista)

Anexo E: Respuesta de oficio solicitando información a SENA E



Oficio Nro. SENA E-DPC-2017-0271-OF

Guayaquil, 05 de abril de 2017

Asunto: SOLICITA INFORMACION

Ingeniero,
Carlos David Lizano Arauz
Coordinador de Carrera Ingeniería en Comercio Exterior
UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL
En su Despacho

De mi consideración:

En mérito de la delegación conferida por el Señor Director General de esta entidad, mediante Resolución No. GGN-1578 del 25 de noviembre de 2009, publicada en el Registro Oficial No. 105 del 11 de enero de 2010; me permito dar atención al oficio No. 001-2017-ICLA-FCA-UTE-SD, recibido en esta Dirección mediante documento Nro. SENA E-DSG-2017-2035-E el 06 de marzo de 2017, en el cual solicita información de comercio exterior con fines educativos;

Al respecto tengo a bien indicar que mediante Boletín No. 212 de fecha 23 de Mayo de 2016, el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador pone a conocimiento del público en general, la implementación de mejoras en la página web, para la obtención de información de importaciones y/o exportaciones, detalle que se encuentra disponible en la sección "Novedades", opción "Estadísticas", de la página web institucional <http://www.aduana.gob.ec>

En virtud de lo antes expuesto, favor realizar la consulta pertinente directamente en la página web del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (SENA E) que posee información del año 2013 en adelante.

Por otro lado, respecto a la información "Número de aprehensiones en el Distrito Aduanero de Tulcán año 2010-2016", me permito indicar que de acuerdo a los registros que reposan en las bases del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador se encontró lo siguiente:

Año	Cantidad de actas de aprehensiones
2011	215
2012	434
2013	446
2014	639
2015	1637
2016	1706

Sin otro particular, me suscribo de usted no sin antes expresar de mis sentimientos de alta consideración y estima.

Atentamente,

D. Mario Eduardo Cazar Godoy
DIRECTOR DE PLANIFICACIÓN Y CONTROL DE GESTIÓN INSTITUCIONAL



Referencias:
- SENA E-DSG-2017-2035-E