



UNIVERSIDAD UTE

**FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE INGENIERÍA EN COMERCIO EXTERIOR,
INTEGRACIÓN Y ADUANAS**

**“IMPACTO DE LA POLITICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA
EE.UU EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES EN
EL ÚLTIMO PERIODO PRESIDENCIAL DE RAFAEL CORREA”**

**TRABAJO DE TITULACIÓN PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE
INGENIERA EN COMERCIO EXTERIOR, INTEGRACIÓN Y ADUANAS**

SILVIA MISHELLE SOLÓRZANO HUANCA

DIRECTOR: ING. EDGAR ROMERO MONCAYO, PhD.

Santo Domingo, julio 2019

© Universidad UTE. 2019
Reservados todos los derechos de reproducción.

FORMULARIO DE REGISTRO BIBLIOGRÁFICO

TRABAJO DE TITULACIÓN

DATOS DE CONTACTO	
CÉDULA DE IDENTIDAD:	172477470-6
APELLIDO Y NOMBRES:	Solórzano Huanca Silvia Mishelle
DIRECCIÓN:	Av. Esmeraldas y Río Zamora
EMAIL:	sil_vi95@hotmail.com
TELÉFONO FIJO:	02 3778859
TELÉFONO MOVIL:	0996387146

DATOS DE LA OBRA			
TÍTULO:	"Impacto de la política exterior ecuatoriana hacia EE.UU. en las relaciones comerciales bilaterales en el último periodo presidencial de Rafael Correa"		
AUTOR:	Solórzano Huanca Silvia Mishelle		
FECHA DE ENTREGA DEL TRABAJO DE TITULACIÓN:	18 Julio del 2019		
DIRECTOR DEL TRABAJO DE TITULACIÓN:	Ing. Edgar Romero Moncayo, PhD		
PROGRAMA	PREGRADO	<input checked="" type="checkbox"/>	POSGRADO
TÍTULO POR EL QUE OPTA:	Ingeniero en Comercio Exterior, Integración y Aduanas		
RESUMEN:	<p>El objetivo del presente trabajo de titulación radica en establecer y definir cuál ha sido el impacto de desarrollar una política exterior en Ecuador distinta a la política exterior norteamericana y si el distanciamiento entre estas dos naciones ha tenido impacto en el ámbito comercial bilateral en el último periodo presidencial de Rafael Correa 2013-2017.</p> <p>La política exterior ecuatoriana durante los últimos años se ha basado en el modelo denominado socialismo del siglo XXI, amparado en la soberanía y nacionalismo en contra del sistema económico mundial actual, el capitalismo, mismo sistema que desarrolla Estados Unidos, por lo que ha llevado a que entre estas dos naciones exista cierto distanciamiento y grado de conflictividad, especialmente por las decisiones tomadas por parte del gobierno</p>		

PALABRAS CLAVES:	<p>ecuatoriano de acuerdo a su ideología política, por otro lado ha preferido desarrollar vínculos con países como China, Rusia, Irán y Venezuela. Entre los principales resultados que ha arrojado esta investigación se puede observar que la política exterior ecuatoriana hacia EEUU a nivel comercial no causo impacto, pues la balanza comercial sigue teniendo superávit, cabe mencionar que este superávit esta logrado por el peso de la balanza petrolera, sin embargo a nivel de inversión si causo impacto ya que hubo una creciente sustitución de capital norteamericano por China. Por otro lado, entre Ecuador y Estados Unidos durante este periodo 2013-2017 no ha existido acuerdos comerciales bilaterales.</p>
	<p>Impacto comercial, relaciones comerciales bilaterales, ideología política, exportaciones, balanza comercial</p>

Se autoriza la publicación de este Trabajo de Titulación en el Repositorio Digital de la Institución.



f: _____
SOLÓRZANO HUANCA SILVIA MISHELLE
CC: 172477470-6

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **SILVIA MISHALLE SOLÓRZANO HUANCA**, C.C. **172477470-6**, autor del Trabajo de Titulación titulado: **“Impacto de la política exterior ecuatoriana hacia EE.UU. en las relaciones comerciales bilaterales en el último periodo presidencial de Rafael Correa.”** previo a la obtención del título **INGENIERA EN COMERCIO EXTERIOR, INTEGRACIÓN Y ADUANAS** en la Universidad UTE Sede Santo Domingo.

1. Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las Instituciones de Educación Superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de graduación para que sea integrado al Sistema Nacional de información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autora.
2. Autorizo a la BIBLIOTECA de la Universidad UTE a tener una copia del referido trabajo de graduación con el propósito de generar un Repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Santo Domingo, 18 de julio de 2019



f: _____

SOLÓRZANO HUANCA SILVIA MISHALLE
CC: 1724774706

DECLARACIÓN

Yo, **SILVIA MISHELLE SOLÓRZANO HUANCA**, declaro que el trabajo aquí descrito es de mi autoría; que no ha sido previamente presentado para ningún grado o calificación profesional; y, que he consultado las referencias bibliográficas que se incluyen en este documento.

La Universidad UTE puede hacer uso de los derechos correspondientes a este trabajo, según lo establecido por la Ley de Propiedad Intelectual, por su Reglamento y por la normativa institucional vigente.



f: _____
SOLÓRZANO HUANCA SILVIA MISHELLE
CC: 1724774706

CERTIFICACIÓN

Santo Domingo, 17 de julio del 2019

Certifico que el presente trabajo que lleva por título **“Impacto de la política exterior ecuatoriana hacia EE.UU. en las relaciones comerciales bilaterales en el último periodo presidencial de Rafael Correa”**, que, para aspirar al título de **Ingeniera en Comercio Exterior Integración y Aduanas** fue desarrollado por **Silvia Mishelle Solórzano Huanca**, bajo mi dirección y supervisión, en la Facultad de Ciencias Administrativas; y cumple con las condiciones requeridas por el reglamento de Trabajos de Titulación artículos 19, 27 y 28.



Ing. Edgar Romero Moncayo, PhD.
DIRECTOR DEL TRABAJO
C.C. 1706385000

DEDICATORIA

El presente trabajo lo dedico principalmente a Dios quien supo llevarme por el camino del bien, brindándome la oportunidad de lograr éxitos y dándome fuerzas para salir adelante y no rendirme ante las dificultades que se presentaban en el día a día, enseñándome a hacerle frente a las adversidades.

A mis padres que son el pilar fundamental en mi vida y que a pesar de todos los obstáculos han estado junto a mí con su amor incondicional, comprensión, apoyo, sobre todo su ayuda en los momentos más complejos, y por ayudarme con los recursos necesarios para estudiar, han formado mi carácter con valores, principios, ética, perseverancia y determinación para conseguir lo que me he propuesto.

Una dedicatoria especial a mis hermanos, tíos, primos, quienes me han brindado su cariño y apoyo emocional necesario para llegar hasta este momento tan especial de mi vida, principalmente a esa persona que con su amor me ha sabido motivar para seguir adelante y ha sido para mí de mucha inspiración.

Por ultimo me gustaría agradecer a todas las personas que de una u otra forma me ayudaron a llegar hasta esta meta y que con su presencia me enseñaron como se hace la diferencia.

Silvia Mishelle Solórzano Huanca

AGRADECIMIENTO

Primeramente me gustaría darle las gracias a Dios por todas sus bendiciones y por haberme permitido llegar hasta donde he llegado, logrando hacer realidad este sueño tan preciado.

A la Universidad UTE sede Santo Domingo por darme la oportunidad de estudiar y lograr ser una profesional.

A mi director del Trabajo de Titulación, al Ing. Edgar Romero Moncayo. PHD, quien fue mi mentor y guía en este proceso de culminación de este trabajo para lograr esta meta, por su apoyo, esfuerzo, dedicación, paciencia, quien con sus conocimientos, motivación y experiencia ha hecho posible que yo pueda culminar mis estudios con éxito. Además de brindarme sus importantes saberes y su valiosa amistad.

A mis docentes y evaluadores, Lic. Ramiro Lapeña Sanz, MSc y al Ing. Fabricio Álvarez, MSc, quienes estuvieron presentes en el proceso de titulación junto con los demás profesores con los que compartí horas de clases y experiencias únicas, mi agradecimiento por su guía, su apoyo y por enseñarme a ser un mejor ser humano.

A mis padres especialmente, que han sido un pilar fundamental de perseverancia y constancia en todos los objetivos y metas cumplidas, GRACIAS por inculcarme y formarme como una persona íntegra.

A mis amigos, familiares y enamorado, que durante todo este proceso me han dado la mano ya sea de forma directa o indirecta, han estado ahí cuando los he necesitado y han sido parte de todos estos éxitos.

Silvia Mishelle Solórzano Huanca

ÍNDICE DE CONTENIDOS

	Página
RESUMEN	1
CAPITULO 1.....	2
INTRODUCCIÓN	2
1.1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN	2
1.1.1. PROBLEMA A INVESTIGAR	2
1.1.2. OBJETO DEL ESTUDIO TEÓRICO.....	2
1.1.3. OBJETO DEL ESTUDIO PRÁCTICO.....	2
1.1.4. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	2
1.1.5. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	4
1.1.6. SISTEMATIZACIÓN DEL PROBLEMA	4
1.1.7. OBJETIVO GENERAL	4
1.1.8. OBJETIVOS ESPECÍFICOS	4
1.1.9. JUSTIFICACIÓN	4
1.2. MARCO REFERENCIAL.....	5
1.2.1. MARCO TEÓRICO.....	5
1.2.1.1. Relaciones Internacionales	5
1.2.1.2. La Política Exterior.....	5
1.2.1.3. Elementos de la política exterior	6
1.2.1.4. Etapas de la política exterior.....	7
1.2.1.5. Diplomacia	11
1.2.1.6. Política Comercial	12
1.2.1.7. Elementos de la política comercial.....	12
1.2.1.8. Teoría de la Política Económica	14
1.2.1.9. Teoría del Intercambio	14
1.2.1.10. Teoría de la gestión	15
1.2.1.11. Teoría de la medición.....	18
1.2.2. MARCO CONCEPTUAL	18
CAPITULO 2.....	20
MÉTODO	20
2.1. METODOLOGÍA GENERAL	20
NIVEL DE ESTUDIO	20
2.1.1. MODALIDAD DE INVESTIGACIÓN.....	20
2.1.1.1. Modalidad documental.....	20
2.1.1.2. Modalidad de campo.....	20
2.1.2. MÉTODO	20
2.1.2.1. Método inductivo-deductivo	20
2.1.2.2. Método analítico-sintético	21
2.1.2.3. Método histórico.....	21
2.1.3. INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN.....	21
2.1.3.1. Análisis de documentos	21
2.1.3.2. Entrevista a expertos	21

2.1.4. PROCESAMIENTO DE DATOS.....	22
2.2. METODOLOGÍA ESPECÍFICA	22
CAPÍTULO 3.....	24
RESULTADOS Y DISCUSIÓN	24
3.1. ESTABLECIMIENTO DEL COMPORTAMIENTO DE LA POLÍTICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EEUU Y SU IMPACTO EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES ANTES DEL PERIODO ESTUDIADO	24
3.1.1. ECUADOR EN EL ESCENARIO GLOBAL.....	24
3.1.2. DIRECCIÓN DE LA POLÍTICA EXTERIOR DE ECUADOR	25
3.1.3. ECUADOR Y EEUU Y SUS RELACIONES COMERCIALES ANTES DEL PERIODO ESTUDIADO	29
3.2. CARACTERIZACIÓN DE LA EVOLUCIÓN DE LA POLÍTICA EXTERIOR ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS DURANTE EL ÚLTIMO PERIODO DE RAFAEL CORREA	30
3.2.1. EVOLUCIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS	30
3.2.2. EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS	33
3.2.3. IMPORTACIONES ECUATORIANAS DE ESTADOS UNIDOS	40
3.2.4. EVOLUCIÓN DE LAS RELACIONES BILATERALES ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS	44
3.2.4.1. Acuerdos comerciales firmados entre Ecuador y Estados Unidos.....	69
3.3. EVALUACIÓN DEL IMPACTO DE LA POLÍTICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EEUU EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES EN EL ÚLTIMO PERIODO PRESIDENCIAL DE RAFAEL CORREA.....	69
3.3.1. ANÁLISIS DE LAS DECISIONES EN MATERIA DE POLÍTICA EXTERIOR TOMADAS POR RAFAEL CORREA RESPECTO A ESTADOS UNIDOS	69
3.3.2. RESULTADOS DE LA POLÍTICA EXTERIOR ECUATORIANA EN EL ÁMBITO COMERCIAL RESPECTO A ESTADOS UNIDOS	73
CAPÍTULO 4.....	77
DISCUSIÓN.....	77
4.1. CONCLUSIONES	77
4.2. RECOMENDACIONES.....	79
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	80
ANEXOS.....	88

ÍNDICE DE TABLAS

	Página
Tabla 1: Cuadro comparativo de los planteamientos del Planex 2006-2020 y la Constitución 2008.....	26
Tabla 2: Exportaciones de productos petroleros por Ecuador a EEUU .	35
Tabla 3: Productos no petroleros tradicionales exportados de Ecuador a Estados Unidos.....	37
Tabla 4: Productos no petroleros no tradicionales exportados de Ecuador a Estados Unidos.....	38
Tabla 5: Importaciones de productos petroleros por Ecuador de EEUU	41
Tabla 7: Principales partidas exportadas bajo el ATPDEA	48
Tabla 8: Aranceles fuera del ATPDEA de los principales productos no tradicionales.....	49
Tabla 9: Exportación ecuatoriana de flores hacia EEUU 2011-2017	51
Tabla 10: Exportación ecuatoriana de brócoli IQF hacia EEUU 2011-2017 (Miles USD).....	52
Tabla 11: Exportación ecuatoriana de atún hacia EEUU 2011-2017	55
Tabla 12: Exportación ecuatoriana de camarón hacia EEUU 2011-2017	58
Tabla 13: Exportación ecuatoriana de banano hacia EEUU 2011-2017 ..	59
Tabla 14: Exportación ecuatoriana de cacao hacia EEUU 2011-2017	61
Tabla 15: Productos ecuatorianos con arancel NMF superior a cero	62
Tabla 16: Principales importaciones de Estados Unidos desde Ecuador amparados en el SGP.....	63
Tabla 17: Precio promedio anual del petróleo.....	67
Tabla 18: Inversión extranjera directa de Estados Unidos por sectores USD	72
Tabla 19: Inversión extranjera directa de China hacia Ecuador por sectores (USD).....	73
Tabla 20: Saldo en la balanza comercial ecuatoriana hacia EEUU en el último periodo presidencial de Rafael Correa	74

ÍNDICE DE FIGURAS

	Página
Figura 1: Balanza comercial ecuatoriana hacia EEUU total FOB en USD millones (2007-2012)	30
Figura 2: Balanza comercial ecuatoriana hacia EEUU total FOB en millones de USD (2013-2017).....	31
Figura 3: Balanza comercial petrolera en USD millones (2013-2017) ...	32
Figura 4: Balanza Comercial no petrolera en USD millones (2013-2017)	33
Figura 5: Exportaciones petroleras del Ecuador (USD)	34
Figura 6: Exportaciones petroleras del Ecuador (Toneladas)	34
Figura 7: Exportaciones no petroleras de Ecuador a Estados Unidos ...	36
Figura 8: Importaciones petroleras del Ecuador	40
Figura 9: Importaciones no petroleras por Ecuador de Estados Unidos en millones de dólares	42
Figura 10: Balanza Comercial entre Ecuador y Estados Unidos por cada mes (Junio 2012-Julio2013) USD	46
Figura 11: Exportación de flores Ecuador- EEUU 2011-2017 (Millones de USD)	50
Figura 12: Exportación de flores Ecuador- EEUU 2011-2017 (TONELADAS)	51
Figura 13: Exportación ecuatoriana de brócoli IQF hacia EEUU 2011-2017 (Miles USD).....	52
Figura 14: Exportación de brócoli hacia EEUU en USD junio 2013 a diciembre 2014.....	53
Figura 15: Exportación ecuatoriana de atún hacia EEUU (Miles USD)....	55
Figura 16: Exportación ecuatoriana de camarón hacia EEUU 2011-2017 (Millones USD)	57
Figura 17: Exportación ecuatoriana de camarón hacia EEUU 2011-2017 (Toneladas)	57
Figura 18: Exportación ecuatoriana de banano hacia EEUU 2011-2017 (Millones de USD)	59
Figura 19: Exportación ecuatoriana de banano hacia EEUU 2011-2017 (Millones de USD)	59
Figura 20: Exportación ecuatoriana de cacao hacia EEUU 2011-2017 (Miles de USD).....	60
Figura 21: Exportación ecuatoriana de cacao hacia EEUU 2011-2017 (Miles de USD).....	61

ÍNDICE DE ANEXOS

	Página
Anexo A: Modelo de entrevista dirigida a expertos	89
Anexo B: Perfil de los entrevistados	90
Anexo C: Evidencias de las entrevistas	90

RESUMEN

El objetivo del presente trabajo de titulación radica en establecer y definir cuál ha sido el impacto de desarrollar una política exterior en Ecuador distinta a la política exterior norteamericana y si el distanciamiento entre estas dos naciones ha tenido impacto en el ámbito comercial bilateral en el último periodo presidencial de Rafael Correa 2013-2017.

La política exterior ecuatoriana durante los últimos años se ha basado en el modelo denominado socialismo del siglo XXI, amparado en la soberanía y nacionalismo en contra del sistema económico mundial actual, el capitalismo, mismo sistema que desarrolla Estados Unidos, por lo que ha llevado a que entre estas dos naciones exista cierto distanciamiento y grado de conflictividad, especialmente por las decisiones tomadas por parte del gobierno ecuatoriano de acuerdo a su ideología política, por otro lado ha preferido desarrollar vínculos con países como China, Rusia, Irán y Venezuela.

Entre los principales resultados que ha arrojado esta investigación se puede observar que la política exterior ecuatoriana hacia EEUU a nivel comercial no causo impacto, pues la balanza comercial sigue teniendo superávit, cabe mencionar que este superávit esta logrado por el peso de la balanza petrolera, sin embargo a nivel de inversión si causo impacto ya que hubo una creciente sustitución de capital norteamericano por China. Por otro lado, entre Ecuador y Estados Unidos durante este periodo 2013-2017 no ha existido acuerdos comerciales bilaterales.

CAPITULO 1 INTRODUCCIÓN

1.1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1.1. PROBLEMA A INVESTIGAR

La política exterior ecuatoriana hacia EE.UU. y su impacto en las relaciones comerciales bilaterales en el último periodo presidencial de Rafael Correa.

1.1.2. OBJETO DEL ESTUDIO TEÓRICO

Política exterior y relaciones comerciales

1.1.3. OBJETO DEL ESTUDIO PRÁCTICO

Política exterior y relaciones comerciales entre Ecuador y Estados Unidos en el último periodo presidencial de Rafael Correa.

1.1.4. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Entre Estados Unidos y Ecuador han existido grandes vínculos a lo largo de la historia, el mismo que empieza desde la Segunda Guerra Mundial. En el transcurso de las últimas dos décadas, las relaciones han ido aumentando significativamente, contribuyendo en varias áreas importantes tanto a nivel global, como regional y bilateral. Entre ellos destaca el tema político-comercial, con el fin de impulsar los intereses de las dos naciones y, en especial, el desarrollo económico ecuatoriano (Lauderbaugh, 2009).

La propensión al libre comercio fue promovido durante la crisis de los años ochenta, haciendo énfasis en la integración regional con el fin de posibilitar el mercado tanto de bienes, servicios y de capital (Barreiro, 2002).

Tradicionalmente EEUU ha sido el principal socio comercial de Ecuador tanto a nivel de importaciones como de exportaciones. A través de los datos del comercio exterior ecuatoriano, se conoce que el 60% de las exportaciones ecuatorianas entre el mes de enero y el mes de noviembre de 2015 se generan en torno a cuatro países; sólo Estados Unidos supone el 44% del total. Con respecto a las importaciones, el 54,8% proceden de China, Colombia, Panamá y Estados Unidos, abarcando este último el 26,57% (Ministerio de Comercio Exterior e Inversiones, 2017).

Sin embargo, con la llegada a la presidencia de la República del economista Rafael Correa Delgado, se puede establecer un antes y un después en esas relaciones con Washington, sobre todo en política exterior y política comercial. El punto de inflexión está en las diferencias ideológicas que existen entre estas dos naciones: por un lado EEUU maneja la doctrina capitalista, mientras que Correa estableció un modelo político-económico denominado Socialismo del Siglo XXI. Esas diferencias ideológicas se han dejado evidenciar a través de decisiones de política exterior por parte de Quito, que han ocasionado un giro hacia la conflictividad en las relaciones entre Ecuador y Estados Unidos, y de forma más marcada en el último periodo del ejecutivo correísta (Arévalo, 2014).

En este intervalo de tiempo se dieron varios sucesos que ejemplifican esa conflictividad entre los más destacados están: el asilo político concedido a Julian Assange en la embajada en Londres tras ser requerido por Estados Unidos para su extradición por supuestas revelaciones mediante su página WikiLeaks; la suspensión de la USAID agencia destinada a brindar apoyo financiero de cooperación para Ecuador, presuntamente por falta de un acuerdo que se ajuste al Plan Nacional del Buen Vivir; la retirada al grupo militar estadounidense que se encontraba en su embajada ubicada en Quito; la renuncia al ATPDEA, acuerdo comercial que otorga entrada libre de aranceles a EEUU a causa del conflicto generado por el apoyo a Edward Snowden, lo cual afectó a varios productos principalmente el atún, las flores y el brócoli, posterior a esto se renovó el SGP.

La caída del precio del petróleo a nivel mundial es un aspecto externo pero que sin duda ha influido en las relaciones comerciales entre Ecuador y Estados Unidos ya que esto conllevó a una serie de toma de decisiones por parte del gobierno ecuatoriano entre ellas la aplicación de las salvaguardias por balanza de pagos.

En base a los antecedentes analizados, es importante realizar esta investigación para determinar si la aproximación de estas relaciones internacionales en cuanto a la política exterior ha generado impactos en el ámbito comercial bilateral entre Ecuador y Estados Unidos durante el último periodo presidencial de Rafael Correa 2013 -2017, tomando como instrumento principal de medición la balanza comercial donde se refleja los valores y cantidades comercializadas entre estas dos naciones siendo la estadounidense su principal socio comercial.

1.1.5. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

¿Cuál ha sido el impacto de la política exterior ecuatoriana hacia EE.UU en las relaciones comerciales bilaterales durante el último periodo de Rafael Correa?

1.1.6. SISTEMATIZACIÓN DEL PROBLEMA

- ¿Cuál fue el comportamiento de la política exterior ecuatoriana hacia Estados Unidos y su impacto en las relaciones comerciales bilaterales antes del periodo estudiado?
- ¿Cuál fue la evolución de la política exterior entre Ecuador y Estados Unidos durante el último periodo de Rafael Correa?
- ¿Cuál fue el impacto en las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Estados Unidos tomando en cuenta las decisiones en política exterior tomadas en el último periodo presidencial de Rafael Correa?

1.1.7. OBJETIVO GENERAL

Determinar el impacto de la política exterior ecuatoriana hacia EE.UU en las relaciones comerciales bilaterales durante el último periodo de Rafael Correa.

1.1.8. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Establecer el comportamiento de la política exterior ecuatoriana hacia Estados Unidos y sus relaciones comerciales bilaterales antes del periodo estudiado.
- Caracterizar la evolución de la política exterior entre Ecuador y Estados Unidos durante el último periodo de Rafael Correa.
- Analizar el impacto en las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Estados Unidos tomando en cuenta las decisiones en política exterior tomadas en el último periodo presidencial de Rafael Correa.

1.1.9. JUSTIFICACIÓN

La importancia radica en la necesidad de conocer los cambios en la relación política del país hacia Estados Unidos, su impacto en las relaciones comerciales de empresas e individuos nacionales con compañías y personas norteamericanas, habida cuenta de que Estados Unidos es el principal socio

comercial del Ecuador. Hacia donde se dirige la mayor parte de productos ecuatorianos.

También es pertinente la investigación, por cuanto permitiría conocer si se cumplió con los objetivos planteados por el gobierno del ex mandatario Rafael Correa Delgado, especialmente con el objetivo 12 “Garantizar la soberanía y la paz, profundizar la inserción estratégica en el mundo y la integración latinoamericana” del Plan Nacional del Buen Vivir 2013-2017, enfocada en el desarrollo económico y social mediante estrategias, alianzas y cooperaciones internacionales y la aplicación del modelo económico del Socialismo del Siglo XXI. Además radica la importancia para futuras investigaciones como base en temas de relaciones comerciales entre la nación ecuatoriana y Estados Unidos en lo que refiere datos de importaciones y exportaciones históricas, donde se puede servir de apoyo.

1.2. MARCO REFERENCIAL

1.2.1. MARCO TEÓRICO

1.2.1.1. Relaciones Internacionales

Las relaciones internacionales son el resultado de la unión de varias interacciones entre los acordados actores internacionales en un tiempo y espacio definido, constituyendo un proceso intangible como un todo, entendiéndose como interacción internacional las acciones equitativas que se crean por grupos con poder autónomo de cierta manera y refleja influencia tanto en el contexto internacional como es las estructuras internas (Calduch, Relaciones Internacionales, 1991). Dentro de las Relaciones Internacionales se encuentra una subdisciplina, el análisis de política exterior (APE) que permite abordar el estudio de los procesos de toma de decisiones en el plano exterior, desde la perspectiva de los individuos que participan en dichos procesos.

1.2.1.2. La Política Exterior

La política exterior se define como el conjunto de acciones de un Gobierno en su vínculo con otras entidades que actúan de la misma manera en el ámbito internacional con el objetivo de promover el interés nacional (Reynolds, 1971).

La política exterior es la parte de la política general que está formada por el conjunto de decisiones y actuaciones por las cuales se fijan objetivos y se utilizan los métodos o mecanismos de un Estado para crear, cambiar o anular el vínculo que existe con otros actores en el ámbito internacional (Calduch, Dinámica de la Sociedad Internacional, 1993).

La política exterior es una actividad continua de un gobierno que modifica situaciones que están fuera de su competencia directa, y se manifiesta inevitablemente por una serie de decisiones (Duroselle, 1959).

Es la manera en que un Gobierno encamina sus relaciones con otros Gobiernos, la política exterior de un Estado forma una parte de la política general del mismo (Medina, 1973).

La política exterior hace representación a la manera en que un país se dirige frente a su contexto externo (Tomassini, 1991).

La política exterior es la manera en que los gobernantes o un Estado ejercen vínculo con otros países, de manera que satisfacen los objetivos nacionales que se plantean en la planificación, conforme a la toma de decisiones y a la manera de actuar frente a ello.

1.2.1.3. Elementos de la política exterior

- **Carácter estatal**

La política exterior es formulada dentro de un determinado estado, pero se la ejecuta en el marco internacional, es por esto que se vincula directamente de los Estados, puesto que son los únicos actores que reúnen las dos condiciones necesarias para poder desarrollarla plenamente: la capacidad jurídica reconocida internacionalmente y la capacidad política plena, autónoma y eficaz, es decir con atribuciones de nivel local en su accionar ejercen compromisos bajo las limitaciones internacionales, a pesar de ello también actúan actores internacionales que se relacionan de cierta manera con la política exterior como los movimientos populares; organizaciones gubernamentales; entre otros (Lasagna, 1995).

- **Política interior del Estado**

Los factores internos de un estado son de suma importancia para la elaboración de la política exterior, tanto la política interna como la exterior se cruzan recíprocamente ya que las dos son facetas de la misma realidad política, la del Estado, tanto en su magnitud institucional como en la base social. Sin embargo se diferencian en la variedad de maneras e instituciones que tiene participación en la elaboración de una y otra, así como sus diferentes destinatarios. Por un lado la política interior está dirigida a individuos y grupos propios de la entidad estatal mientras que la política exterior se dirige a familiarizarse con los demás Estados, es decir crear lazos con otros países, por lo que se dice que es imposible separar la política exterior de la política interior de un Estado (Lasagna, 1995).

- **Decisiones y actuaciones de Órganos Estatales**

Al igual que otras políticas de carácter gubernamental, la política exterior se desarrolla a base de una continuidad de decisiones. Como toda política se estructura por la combinación de decisiones y actuaciones de los respectivos órganos estatales especialmente por el Gobierno, cuando no existe un orden en la secuencia de las decisiones con las actuaciones el Estado carece de una verdadera política exterior, es por esta razón que la política exterior y la acción exterior se confunden al faltar una aptitud decisional independiente y verdaderamente política (Fernández M. , 1997).

- **Objetivos**

La determinación de los objetivos que cada Estado pretende lograr, se incluyen en la política exterior y con ello la especificación y utilización de los medios más oportunos para el resultado de los mismos. Si un país no se determina fines y objetivos, el Estado sencillamente intervendrá en el ámbito internacional reaccionando a los acontecimientos oportunos, sin que se pueda hablar de política exterior. De la misma manera si no cuenta con los medios necesarios o, a su vez, estos son insuficientes para lograr los objetivos planteados, el Estado demostrará una limitada proyección con su entorno exterior como efecto de incapacidad de dar respuesta a los fines que se plantea con los demás Estados o las pretensiones propias que se propongan cumplir debido a la poca confiabilidad que su política exterior suscitará entre los demás países (Fernández M. , 1997).

Los elementos de la política exterior son las variables que conforman en sí su funcionamiento, el Gobierno desempeña un papel fundamental siendo así el principal actor, gozando de reconocimiento internacional en el ámbito jurídico el cual además, se relaciona con otros organismos no gubernamentales que de cierta forma tienen participación en política exterior, sin embargo va de la mano con la política interna de un Estado y no puede desligarse por los fines en común que tienen, para llevar a cabo una política exterior es necesario que exista una etapa decisional y después de ejecución, fijando la finalidad que se aspira alcanzar y estableciendo los medios por los cuales estos se llevarán a cabo.

1.2.1.4. Etapas de la política exterior

Dentro de las etapas de Política Exterior está la elaboración, ejecución y control.

a) La etapa de elaboración de la política exterior

La etapa de elaboración pertenece al proceso decisorio, por el cual interaccionan los órganos político-administrativos con grupos sociales del Estado, con el propósito de determinar objetivos y elegir los mecanismos necesarios para llevar a cabo la política exterior, según el autor Kerkhove, decisión es elegir una opción entre varias alternativas respecto a una incertidumbre, es decir, para que exista decisión debe haber la capacidad de realizar una selección entre distintas opciones de objetivos o de medios, de no ser así, solo existirá ejecución mas no decisión, en cambio, si solo existiera total seguridad de los resultados de cada una de las alternativas planteadas la decisión será evidente para el actor estatal por lo que se impondrá automáticamente sin que medie una verdadera elección (Stein, 1971).

La etapa decisional integra la fracción central en el planteamiento de la política, en general, y de la política exterior, en particular. Haciendo referencia a esto Duroselle redactó: “En medio de las distintas acciones que realiza el político responsable, la más alta, la que justifica sus funciones, la que colma sus ambiciones, es la decisión” (Duroselle, 1959).

En el proceso de decisión se destaca cuatro fases:

1. Fase informativa: Definir la situación.
2. Fase de evaluadora: Señalar los fines y recursos, en relación al entorno determinado.
3. Fase para identificar: Indagación de opciones o alternativas.
4. Fase para seleccionar: Escoger una de las opciones más factibles.

Todas las fases antes mencionadas influyen en la siguiente respectivamente y se lleva a cabo por medio de órganos o grupos diferentes.

En la etapa de información los distintos órganos de la Administración del Estado (servicio exterior, servicios de inteligencia, etc.) elaboran informes, además los medios de comunicación y la prensa tienen su participación en los regímenes democráticos. En cuanto a la posibilidad de evaluación de objetivos planteados a alcanzar, se condicionan dependiendo cuanta cantidad de datos o información dispongan los órganos políticos superiores (Gobierno, Legislativo, Asesores presidenciales, etc.) y la veracidad o fiabilidad de los mismos. Cuando ya se haya determinado los fines y los recursos disponibles se fija las varias alternativas de ejecución que hay, para alcanzar los resultados que se desea (Duroselle, 1959).

En la etapa de identificación de alternativas entre varias existentes hay un alto grado de aleatoriedad, y por ende de riesgo, ya que desempeña una gran influencia los valores ideológicos y las expectativas acerca de los resultados que se derivarán de seguir una u otra de las opciones, a esto se añade la dificultad intrínseca de anticipar las respuestas que cada alternativa provocará en los demás países (Calduch, Dinámica de la Sociedad Internacional, 1993).

b) La etapa de ejecución de la política exterior

La ejecución es el accionar, es decir, llevar a cabo la política exterior elaborada con anterioridad, mediante un conjunto de acciones sucesivas correspondientes al poder ejecutivo (el Estado) y a distintos órganos definidos de la Administración, civil y militar, del Estado. Debido a que las maneras fundamentales de la ejecución exterior del Gobierno recaen dentro de los ámbitos denominados la diplomacia y la guerra, junto a estas actuaciones diplomáticas y bélicas, en la actualidad los Estados recurren también a actividades económicas (como la concesión o supresión de ayudas financieras, la atribución de ventajas o la adopción de prohibiciones comerciales); de información y propaganda; tecnológicas; humanitarias; entre otros (Holsti, 1974).

El desarrollo de la política exterior se enfrenta a numerosas influencias y condicionamientos que terminan alterando en mayor o menor medida, su progreso práctico con respecto a los proyectos que se aprueban en la fase de la elaboración, desde la organización de la administración como desde el sistema político estatal. El autor Kissinger atendiendo a características político-administrativas ha planteado tres modelos básicos de ejecución de la política exterior: el modelo burocrático pragmático, representado por los Estados Unidos; el modelo ideológico, cuyos principales exponentes serían la desaparecida Unión Soviética y la República Popular China y, por último, el modelo revolucionario-carismático, ejemplificado por los nuevos Estados independientes que han surgido del proceso descolonizador (Kissinger, 1976).

Las leyes estatales y las constituciones pretenden determinar en qué órganos recae la ejecución de la política exterior y las funciones que deben realizar cada uno de ellos. De igual forma se ha intentado regular las maneras fundamentales de la acción exterior de los Estados a través del Derecho Internacional, fijando su licitud y estableciendo responsabilidades a los Estados por sus actuaciones ilícitas (Kissinger, 1976).

Al otro extremo del espectro de la política exterior está la guerra, cuya ejecución recae en los órganos de la Administración militar del Estado. Frecuentemente, los autores hacen análisis sobre el papel que el Ministerio de Asuntos Exteriores y el servicio exterior desempeñan en la aplicación de la

política exterior, ignorando la importante función que al Ministerio de Defensa y al ejército le compete en este terreno. Porque, a pesar que generalmente la política exterior se realiza en condiciones pacíficas y que en semejantes circunstancias el peso de la acción exterior recae en los diplomáticos, también lo es que la excepcionalidad de la política exterior llevadas a cabo en condiciones bélicas no sólo no le resta importancia sino que, frecuentemente, la hace decisiva para la supervivencia del Estado tal y como existe (Calduch, Dinámica de la Sociedad Internacional, 1993).

c) El control de la política exterior

De no realizarse una evaluación de los resultados obtenidos y de su acondicionamiento a los fines y objetivos que justificaron adoptar determinada política exterior entre varias, no tendría sentido la elaboración y ejecución de las mismas. La etapa de culminación de una política exterior es sin duda alguna la de control, la misma que es el punto de partida de un nuevo proceso de decisión. Al valorar los resultados obtenidos, se determina las responsabilidades que le corresponden, ya sea por los éxitos o fracasos obtenidos con esa política exterior, a cada órgano político-administrativo, grupo social o persona individual. Existe gran compromiso en la relación existente entre la fase de control y la responsabilidad, ya que conforma una primordial garantía contra la arbitrariedad de los responsables de la política exterior y la ilegalidad de sus actos (Reynolds, 1971).

El control de la actuación exterior de un país, en cualquiera de los casos, resulta necesario para consolidar las decisiones y las acciones que se han evidenciado competentes y modificar las que se consideran ineficaces o perjudiciales para el país. El control puede ser nacional o internacional, de acuerdo a la correspondencia de los grupos que pertenecen al Gobierno, donde se evalúa la política exterior, o por el contrario puede ser realizado por instituciones internacionales o por otros países. En el caso que el control sea nacional la legislación propia del país será quien determine las instituciones estatales competentes para ejecutarlo, así como las consecuencias que se derivarán según los resultados alcanzados. En cambio, el control internacional le compete realizarlo a organismos o países externos al Estado afectado (Reynolds, 1971).

En el control nacional intervienen directamente todos o algunos de los órganos estatales que en la fase de elaboración y en la de ejecución participaron. En el control internacional la intervención de instituciones estatales sólo puede ser indirecta o mediata. Esto incide a considerables impedimentos en los casos que hay contrariedad en medio de las conclusiones y valoraciones que se logran con cada uno de estos dos procesos de control. Condiciones que generan incertidumbre añadida en la

posterior etapa de elaboración de la política exterior, provocando conflictos entre las autoridades nacionales y las internacionales (Calduch, Dinámica de la Sociedad Internacional, 1993).

Para llevar a cabo la política exterior se debe tomar en cuenta cada una de sus etapas las cuales empieza con la etapa de elaboración donde se toma una decisión, es decir se opta por una de las alternativas planteadas con anterioridad que satisfagan los objetivos establecidos de acuerdo a las necesidades o a la situación, luego se la aplica, realiza o ejecuta mediante el accionar y posterior a esto se hace un control donde se valora los resultados obtenidos ya sean positivos o negativos, es decir, si los objetivos por los cuales se adoptó determinada decisión se cumplieron.

1.2.1.5. Diplomacia

La diplomacia corresponde al conjunto de órganos que tiene un gobierno, el cual se encarga de la relación internacional que tiene un Estado con los demás de una forma mucho más estricta, es el acto por el cual se desarrollan los órganos centrales y exteriores encargados de esa función (Bossa, 2014).

La diplomacia es el conjunto de métodos y prácticas que los estados aplican para el manejo y utilización de relaciones internacionales, teniendo intervención mediante mecanismos pacíficos y civilizados, como la negociación y el derecho (Bossa, 2014).

La diplomacia intenta gestionar asuntos internacionales, de manejo de las relaciones exteriores, de administración de recursos internos de los pueblos y de sus Estados en contacto material ya sea a través de medios pacíficos u hostiles (Pradier-Foderé, 1899).

Es la actividad que ejecuta la política exterior de un sujeto de derecho internacional, desarrollada mediante organismos y personas que se representan en sí, delante de sujetos con derecho internacional, donde que por medio de la negociación, alcanza, mantiene o fortalece la paz. La diplomacia también tiene como finalidad, con tales medios, la construcción o existencia de una sociedad de carácter internacional equitativa que consienta el completo progreso de los pueblos mediante la cooperación (Vilariño, 1987).

La diplomacia cuida los intereses de un estado y su nación frente a otro organismo internacional, mediante su representación y administración, con el fin del bien mutuo, es decir, que ambas naciones se beneficien.

1.2.1.6. Política Comercial

La política comercial busca mediante la negociación de ambas partes reducir mutuamente los aranceles y las barreras al comercio exterior de bienes, se ocupa de las medidas que perjudican al comercio de los servicios, el flujo de inversiones y aplican los derechos para proteger la propiedad intelectual con el fin de impulsar el acceso a los mercados y a una distribución eficaz y competente de los medios mediante el desarrollo económico y crecimiento del país como tal (Gibbs, 2007).

La política comercial es la aplicación de un conjunto de instrumentos establecidos por el Estado con el fin de conservar o cambiar las relaciones mercantiles de un país frente a otros, engloba la política arancelaria que es un método para proteger los productos nacionales y para atraer recursos a través de los impuestos aplicados al precio de determinado artículo volviéndolo menos competitivo (Álvarez, 1992).

Las políticas comerciales son las instrucciones y normas manifestadas por el Estado con el fin de regular, normalizar y establecer actos de naturaleza económica para perfeccionar el manejo en los procedimientos comerciales (Maingón, 2006).

1.2.1.7. Elementos de la política comercial

Aranceles

Los aranceles son impuestos a las importaciones, frecuentemente para proteger la producción local de la competencia extranjera y para aumentar los ingresos del gobierno, estos aranceles se clasifican en específicos donde se cobra un recargo fijo por cada unidad importada de determinado artículo y ad valorem una correspondencia del valor del bien importado. Existen además aranceles de exportación, sin embargo estos no son muy comunes (Hill, 2011).

Subsidios

Un subsidio constituye una paga por parte del gobierno a un determinado productor nacional, ya sea en manera de subvención en efectivo, préstamos flexibles, facilidades fiscales o participación de capital público en empresas de carácter privado. Los subsidios al disminuir los costos en la producción, permiten que los productores puedan competir contra las importaciones y ganar mercados para la exportación (Hill, 2011).

Cuotas de importación

Las cuotas de importación son restricciones inmediatas en cuanto a la cantidad de un bien que se pretende importar, generalmente estas restricciones se ejecutan a través del otorgamiento de licencias de importación a determinados grupos particulares o empresas. El denominado arancel-cuota es el mecanismo por el cual aplican un arancel menor a las importaciones que no sobrepasa determinada cuota, y mayor a las importaciones que si las superan (Hill, 2011).

Limitación voluntaria de las exportaciones

A diferencia de las cuotas de importación la limitación voluntaria de las exportaciones (LVE), es una cuota al comercio impuesta por el país que exporta, regularmente por petición del gobierno del país que importa (Hill, 2011).

Requisitos de contenido local

Los requisitos de contenido local representan la obligación de producir una parte específica de determinado bien en el país, mismo requisitos expresados en porcentaje de términos físicos o en términos de valor. Esta medida regularmente adopta los países en desarrollo para impulsar la producción local de mercadería o artículos que se elabora en el exterior, y los países desarrollados para proteger su propia producción de la competencia extranjera (Hill, 2011).

Políticas administrativas

Las políticas administrativas son normas de manera burocráticas las cuales obstaculizan la entrada a las importaciones, estas políticas, denominadas políticas informales llevan a cabo todo tipo de gobierno con el fin de restringir la entrada de productos extranjeros e impulsar las exportaciones (Hill, 2011).

Políticas contra el dumping

Dumping es la comercialización de un producto en el extranjero a un costo menor del que cuesta producirlo, es decir menos del valor justo. Las políticas contra el dumping buscan sancionar a empresas extranjeras que ocupan de esta práctica denominada injusta e ilegal, protegiendo a la producción local (Hill, 2011).

1.2.1.8. Teoría de la Política Económica

La política económica permite explicar el trabajo y funcionamiento del sector público, es decir, explica cómo se desarrollan los grupos o empresarios ajenos al gobierno, además explica cómo los actores políticos toman decisiones que pueden afectar el rumbo de la economía nacional o internacional (Navarrete Vela, 2012).

El sector público refiere toda una gama de instituciones políticas, legislativas y administrativas que permiten al gobierno implementar y ejecutar programas específicos (Navarrete Vela, 2012).

Un aspecto importante es la intencionalidad, es decir, cuál es la intención del gobierno al aplicar una política económica determinada. Por ejemplo, si los salarios están controlados y no crecen significativamente, es porque conllevan la intención de que éstos sean competitivos en el mercado internacional. Una empresa transnacional que desea invertir determinada cantidad en infraestructura productiva, necesita salarios que sean competitivos y atractivos, de otra forma, los inversionistas se dirigirían a otras economías con salarios más bajos. La intencionalidad se explica entonces de manera funcional (Navarrete Vela, 2012).

La política económica busca coadyuvar el desarrollo de un país, por medio de decisiones que toma el sector público en el caso de Ecuador es el presidente de la república con su equipo, respecto del comercio exterior, la intervención privada y pública, las diferentes leyes, los impuestos e incentivos para incrementar la productividad.

Uno de los aspectos importantes que destaca la política económica según Navarrete Vela es la intencionalidad que no es otra cosa que el direccionamiento de la política económica que decide el gobierno de turno, por tanto, esto va de la mano de esta investigación ya que lo que se busca es medir el nivel de las relaciones comerciales entre el estado ecuatoriano y el estadounidense cómo ha evolucionado de ahí que se analiza esta teoría como base para medir la política económica que desarrolló Ecuador respecto a su socio comercial principal Estados Unidos de América.

1.2.1.9. Teoría del Intercambio

Según Hogman el intercambio se describe como la vida social en referencia al intercambio de mercancías más o menos iguales entre individuos más o menos racionales.

No solo la economía sino la política se pueden ver bajo esta misma interpretación pues en el corazón de teoría económica clásica se encuentra la noción del contrato. Así como la vida económica se ve como un gran contrato entre individuos, la vida política se ve como un gran contrato entre ciudadanos y el gobierno (Hogman, 2014).

Esta teoría del contrato político constituyó una de las mayores justificaciones intelectuales para el desarrollo de las sociedades democráticas, argumentaba que como la sociedad está compuesta por hombres libres, la forma política vigente respecta esta libertad que hasta cierto punto se la considera natural (Hogman, 2014).

La teoría económica clásica no solo es una filosofía, sino una formulación de presuposiciones generales acerca de la acción y el orden. Es también una teoría empírica y explicativa muy específica. Forma parte de los principios de la teoría científica social que se podía articular matemáticamente, desarrollando ecuaciones que pretendían cosas como los precios, el valor, la ganancia y los costes.

1.2.1.10. Teoría de la gestión

La dinámica de la gestión empresarial ha evolucionado satisfactoriamente, en el mundo de los negocios y está imbricada en el mercado, entorno y sociedad, donde se han desarrollado distintas teorías para su aplicación, siendo el propósito de este artículo revisar y presentar didácticamente las distintas teorías en la aplicación de la organizaciones empresariales, como la científica por Frederick W. Taylor, Henry L. Gantt y Frank y William Gilbreth, la funcional, Henry Fayol, la Estructuralista, Max Weber, la de Relaciones humanas, Elton Mayo, Abraham Maslow. Douglas McGregor. Mary Parker Follett, Frederick Herzberg. Lo anterior con un enfoque que lleve al análisis de su contribución a la fundamentación conceptual para la generación de ventajas competitivas y elementos diferenciar en el mercado local, regional, nacional e internacional (Hernandez, 2015).

El concepto de gestión empresarial, ha evolucionado en la medida que el hombre ha avanzado en la consecución de nuevas tecnologías y relaciones para el mejoramiento e innovación de productos y servicios, en la satisfacción de un mercado cada día en crecimiento y complejo.

Por consiguiente, la gestión empresarial ya no es un argumento de carácter local ni tampoco nacional, las distancias de este mundo en la evolución de nuevas sociedades de información y conocimiento, estos cambios deben considerarse ahora como un asunto de índole mundial, para desarrollo de

nuevas estrategias para el permanencia en el mercado y satisfacciones a cliente en cualquier parte del mundo.

Es la realización de una actividad productiva o transformadora; a partir de unos recursos o factores (inputs) obtienen unos productos (outputs, que pueden ser bienes, productos tangibles o servicios, productos intangibles) de mayor valor o utilidad (Hernandez, 2015).

Como unidad económica que, a partir de la combinación organizada de diferentes factores materiales y humanos, produce un bien o un servicio destinado a conseguir un beneficio económico (Hernandez, 2015).

(Campaña Domínguez & Fernández Hernández, 2010) “Conjunto de actividades llevadas a cabo por el empresario para la producción e intercambio de bienes y servicios con el objeto de obtener un beneficio máximo o por lo menos satisfactorio”.

La teoría de gestión es una de las teorías que ha evolucionado con los años para ir de la mano con la dirección de las empresas, negocios de la forma más correcta, si a un país se lo considera como una gran empresa o negocio público, se puede ubicar como una empresa y establecer cuál es el tipo de gestión que se debe manejar para llevarlo al desarrollo.

Teoría humanista

En la necesidad de contrapesar la fuerte tendencia a la deshumanización del desarrollo del trabajo, en principio en la aplicación de métodos rigurosos, científicos y exacto, donde el trabajador, debían someterse obligatoriamente para el desarrollo de sus actividades en la organizaciones donde laboraban, sus principales pensadores son los siguientes George Elton Mayo, Mary Parker Follet, Abraham Maslow, Frederick Irving Herzberg y Douglas Mc Gregor.

La relación humana o escuela humanística, donde su principal autor es Elton Mayo, el surgimiento fue en Norteamérica, donde se puede definir que fue movimiento de reacción y de oposición a la teoría clásica de la administración; donde se desprende la filosofía empresarial, una civilización industrial en tecnología y el método de trabajo (Hernandez, 2015).

Paradigmas.- Contribuir con la formulación, asumir nuevos retos con los empleados, profesionales de distinta área, orientarse hacia la comunidad, ejecución de estrategia, desarrollar un perfil para los directivos, resultados de la organización, la responsabilidad social.

Ese desarrollo se concentra y se sustenta en la satisfacción de necesidades humanas fundamentales, en la generación de una creciente autodependencia y en la articulación orgánica de los seres humanos con la naturaleza y la tecnología y en el desarrollo empresarial.

- **Teoría estructuralista**

El surgimiento de la teoría burocracia administrativa, a partir del año de 1940, donde su pensador Max Weber, desglosó lo siguiente; la necesidad de organización de las empresas, cuyo tamaño y complejidad operativa aumentaban paulatinamente. Se requiere un modelo de organización racional, que abarcara las muchas variables involucradas y el comportamiento de los participantes, aplicable no solo a las fábricas, sino a todas las áreas y formas de actividades de las empresas, (da Silva, 2002), donde se desarrolla las siguientes características en la presente Tabla 3, Características de organización burocrática de Max Weber. Según, (Marín Idarraga, 2006) la forma ideal de ordenamiento que orienta la acción de los individuos y la racionalización de la organización social y política propia de las grandes empresas gestadas a partir del capitalismo de la época. Cabe destacar (Martínez Crespo, 2005).

Donde se elabora en paralelo los tipos ideales de organización, modelos conceptuales de las actividades sociales, de las éticas y de la dominación; de esta forma, para él existen cuatro tipos de actividades sociales, dos tipos de éticas y tres tipos de dominación. Supone la existencia de un cuadro administrativo para ejercer dicho Control (Burocracia), cuyos criterios fundamentales se definen a partir del supuesto de la racionalidad legítima (Hernández, 2015).

En este sentido la administración burocrática se configura en la forma racional de ejercer la dominación con precisión, continuidad, disciplina, rigor y confianza, y se orienta al cumplimiento de fines emanados del ejercicio propio de la dominación... más han influenciado la teoría administrativa: el concepto de burocracia, la clasificación de los tipos de dominación y las características del modelo burocrático, adicionalmente su enfoque estructuralista destaca el concepto de racionalidad, que permitirá explicar el comportamiento de las organizaciones modernas.

Para esta investigación se considera una combinación de dos teorías, la humanista y la estructuralista, mismas que van de la mano con la administración de un país como tal, enfocándose en generar ingresos y a la vez tratar con las personas que forman parte del país, una relación compleja pero que busca no solo el desarrollo de una empresa sino de toda una nación.

Por un lado la parte estructuralista permite ver el nivel de burocracia y el desarrollo de la administración por parte del gobierno ecuatoriano en relación al desarrollo de sus relaciones económicas con otros países. Por otro lado, la teoría humanista se contrapone y muestra cómo se desarrolla el trato con la sociedad ecuatoriana en general.

1.2.1.11. Teoría de la medición

Todas las investigaciones relacionadas con relaciones comerciales, e intercambios de productos deben de medirse para conocer cuál ha sido su alcance y resultados de aplicar ciertas políticas económicas en un periodo determinado.

- Teoría representacional de la medición

El fundamento de la teoría representacional consiste en que toda medición debe asegurar una adecuada representación del atributo real medido mediante los símbolos o números asignados (Vasquez Miranda, 2015).

Medir, según Torgerson (1958), es asignar números a una propiedad de acuerdo a una regla. Es decir, medir es una forma particular de observación en la cual se asignan números a las propiedades observadas.

Por tanto, lo que en resumen se busca es medir la efectividad de las políticas económicas aplicadas por Ecuador durante los últimos años respecto a su socio comercial Estados Unidos de América.

1.2.2. MARCO CONCEPTUAL

Política

La política es la acción de gobernar, otorgar leyes y estatutos con el fin de conservar la paz, seguridad y estabilidad pública, además mantener el orden y las buenas costumbres, es decir la política corresponde a la actuación de un gobernante para el logro del bien común y ejecución de justicia de acuerdo a la realidad social de una nación (Borja, 2018).

Balanza Comercial

La balanza comercial es la herramienta por la cual se detalla y se cuantifica el valor monetario del total de importaciones y exportaciones específicamente de las mercancías que un país ha intercambiado con otro en un periodo determinado, regularmente un año (Huesca, 2012).

Exportaciones

Es el acto de consignar mercancías legalmente ya sean nacionales o nacionalizadas para el uso o consumo en el extranjero, es decir en el país comprador (Diccionario Económico y financiero: Economipedia, 2019).

Importaciones

La importación es un régimen aduanero por el cual se permite el ingreso legalmente de las mercancías provenientes del extranjero, para ser destinadas al uso o consumo (Diccionario Económico y financiero: Economipedia, 2019).

Aranceles

El arancel es un tributo que se debe pagar por los bienes importados o exportados, es considerado como uno de los instrumentos fundamentales para regular el comercio internacional, el cual es aplicado en la política comercial de las zonas económicas, de esta manera adquiere un carácter recaudatorio (Instituto de Economía Internacional Universidad de Alicante).

Gestión

La gestión es una guía o modelo destinado a la orientación de la acción, precaución, visualización y empleo de recursos y esfuerzos a los objetivos planteados a alcanzar, es el seguimiento de las acciones que se realizarán para alcanzar los fines y el tiempo pertinente para efectuar los sucesos en el logro de los mismos (Lavell, 2015).

Balanza de pagos

Es un registro estadístico en el cual se hace un resumen sistemático de todas las transacciones económicas entre un país con el resto de economías, durante un periodo específico dado (Banco Central del Ecuador, s.f.).

Impacto

Es el resultado o consecuencia a mediano y largo plazo de un programa hacia la población y su entorno como objetivo, ya sean estos resultados los que se desea (planificadas) o no sean los resultados esperados (Bello, Evaluación del Impacto, 2009).

CAPITULO 2

MÉTODO

2.1. METODOLOGÍA GENERAL

NIVEL DE ESTUDIO

Se determinó un alcance descriptivo y de enfoque cuantitativo debido a que se requiere describir el comportamiento y los cambios evidenciados en las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Estados Unidos durante el último periodo presidencial de Rafael Correa Delgado, además analizar los resultados obtenidos tras las decisiones tomadas en relación a la política exterior ecuatoriana hacia EE.UU y sugerir qué medidas económicas se podrían adoptar para fortalecer esta relación, con el estado norteamericano uno de los principales socios comerciales de Ecuador.

2.1.1. MODALIDAD DE INVESTIGACIÓN

2.1.1.1. Modalidad documental

Se considera que la investigación sea documental, ya que para la recolección de los datos es necesario hacerlo de documentos oficiales como informes de importaciones y exportaciones por años, datos electrónicos de la página del SENA, del Banco Central del Ecuador, del Trade Map y del SICOM, además información de los acuerdos comerciales y decisiones adoptadas en relación con la política exterior ecuatoriana hacia Estados Unidos que se han llevado a cabo durante el periodo estudiado.

2.1.1.2. Modalidad de campo

La investigación también consideró la modalidad de campo, esta se usará para recolectar información de primera mano de expertos en el tema de las relaciones económicas y políticas entre los dos países, en este caso se aplicará la entrevista a expertos en materia de política exterior, las relaciones comerciales bilaterales en general.

2.1.2. MÉTODO

2.1.2.1. Método inductivo-deductivo

El método inductivo-deductivo permitirá que se llegue a comprobar las causas y efectos que ha tenido Ecuador con respecto a Estados Unidos en la aplicación y ejecución de la política exterior principalmente en relaciones

comerciales bilaterales, además las decisiones tomadas durante el último periodo presidencial del Eco. Rafael Correa, que no se relacionan al ámbito político-económico pero que influyen de cierta manera al área estudiada.

2.1.2.2. Método analítico-sintético

A través del método analítico-sintético se analiza de manera general la información recopilada de las entrevistas a expertos y de los documentos oficiales como los registros de importaciones y exportaciones, los acuerdos comerciales, declaraciones oficiales y decretos, información con la cual se elaborará las conclusiones y recomendaciones, es decir se establecerá una síntesis concreta de lo ocurrido durante el último periodo presidencial de Rafael Correa.

2.1.2.3. Método histórico

El método histórico es oportuno en la presente investigación ya que el periodo de tiempo el cual se va a estudiar pertenece a hechos pasados en los que se pretende analizar los diferentes motivos y situaciones por las cuales las políticas adoptadas en el mencionado periodo de tiempo no dieron resultados esperados o que consecuencias se obtuvo de ellas ya sean positivas o negativas y establecer sugerencias de posibles decisiones.

2.1.3. INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN

2.1.3.1. Análisis de documentos

Para el análisis de documentos se utilizará instrumentos de investigación científica con la indagación de documentos como decretos y acuerdos comerciales vigentes durante el periodo estudiado entre Ecuador y Estados Unidos, además se revisará datos en los registros de páginas como el Banco central del Ecuador y del Trade Map, para en base a estos datos oficiales establecer la situación real de esta relación entre países.

2.1.3.2. Entrevista a expertos

La entrevista de expertos se realizará a personas que tienen amplio conocimiento en materia de política exterior especialmente de políticas comerciales con el fin de obtener mayor información que ayudará a corroborar la información obtenida en documentos sirviendo de apoyo para las mismas, y por las cuales podrán establecerse posibles causas de decisiones tomadas por parte de Ecuador en relación con Estados Unidos y realizarse recomendaciones que podrían servir para que la situación actual de las relaciones exteriores mejoren para el bien común.

2.1.4. PROCESAMIENTO DE DATOS

En el procesamiento de datos se sustraerá y recolectará toda la información necesaria relacionada con el tema de investigación, datos cuantitativos y cualitativos como: referencias históricas de importaciones y exportaciones en el periodo mencionado, principales productos que se han importado y exportado entre Ecuador y Estados Unidos, acuerdos, decretos, noticias, conferencias, y todo documento que sirva como fuente de información para llevar a cabo la presente investigación.

Los datos cualitativos serán procesados mediante análisis críticos y análisis corporativos con el objetivo de que la información que se recolecte sea lo más verídico posible.

En cuanto a datos cuantitativos se procesarán por medio de tablas y figuras estadísticas, cuadros comparativos, líneas de tiempo, entre otros.

2.2. METODOLOGÍA ESPECÍFICA

- **Establecer el comportamiento de la política exterior ecuatoriana hacia Estados Unidos y su impacto en las relaciones comerciales bilaterales antes del periodo estudiado**

Por medio del análisis de documentos oficiales, como el informe emitido año a año por la oficina económica y comercial de la embajada de Estados Unidos en Ecuador, de la presidencia de la República del Ecuador, informes COMEX, informes del banco Central del Ecuador, del SICOM, determinar comportamientos históricos de la política exterior en base a las relaciones comerciales bilaterales entre las dos naciones.

- **Caracterizar la evolución de la Política Exterior entre Ecuador y Estados Unidos durante en el último periodo de Rafael Correa**

Realizar un análisis minucioso de los principales productos tanto de exportaciones como importaciones dentro de la balanza comercial petrolera, no petrolera tradicional y no tradicional, indicando los productos que han incrementado o han decreció en base al periodo de estudio, de la relación comercial entre Ecuador y Estados Unidos de América.

- **Analizar el impacto en las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Estados Unidos tomando en cuenta las decisiones en política exterior tomadas en el último periodo presidencial de Rafael Correa**

Tomando en cuenta las decisiones tomadas en materia de política exterior realizadas por Ecuador frente a su homólogo Estados Unidos establecer el impacto mediante la realización de un análisis y establecer que resultados se obtuvieron antes del periodo estudiado y durante el periodo estudiado y su impacto mediante los resultados del saldo en la Balanza Comercial, además las inversiones de la nación estadounidense para con Ecuador.

CAPÍTULO 3

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

3.1. ESTABLECIMIENTO DEL COMPORTAMIENTO DE LA POLÍTICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EEUU Y SU IMPACTO EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES ANTES DEL PERIODO ESTUDIADO

3.1.1. ECUADOR EN EL ESCENARIO GLOBAL

Ecuador afronta una política de constantes cambios tanto en el ámbito nacional como en el internacional, en la actualidad con la globalización se crea un ambiente donde las naciones buscan relacionarse o vincularse con países de cualquier parte del mundo dependiendo el interés propio, especialmente las que brinden cierto aprovechamiento, beneficio o se consideren estratégicos, estableciendo interdependencia en distintas áreas ya sea económica, política, o social. Lo que influye significativamente en las personas, en las organizaciones y en los gobiernos (Lanas, 2009).

El régimen presidencialista es el que ha marcado la política exterior ecuatoriana, es decir el presidente ejerce representación como jefe de Estado y como jefe de Gobierno como parte activa del poder ejecutivo, sin tener que rendirle cuenta a otras funciones del Estado como la legislativa, judicial, electoral y de transparencia y control social (Lanas, 2009).

Ecuador durante años ha llevado un modelo económico capitalista, sin embargo con el ascenso a la presidencia del economista Rafael Correa en el 2007 este ambiente tuvo ciertos cambios con la imposición de un nuevo modelo económico alternativo al capitalismo como lo es el Socialismo del Siglo XXI, ajustándose a las exigencias que el sistema mundial impone y a las necesidades propias del país, para lo cual propuso la nueva Constitución, misma que fue aprobada en Montecristi en el año 2008 y en la que rediseña la dirección del país con el resto del mundo, además impulsa el respeto hacia la naturaleza y a que las personas puedan tener una vida digna (Lanas, 2009).

Este modelo económico denominado Socialismo del Siglo XXI, adoptado por el Ecuador en la presidencia de Correa, fue puesto en práctica por primera vez por el ex mandatario de Venezuela Hugo Chávez, el cual se basa en una ideología izquierdista en la que se impulsa el desarrollo de la democracia local y participativa, el acercamiento de las organizaciones con la comunidad denominadas organizaciones de base y a la equivalencia de las economías. Con la crisis mundial tuvo su comienzo en el 2008 con la crisis financiera, lo

cual impulsó a distintos países latinoamericanos implementar este modelo como el caso de Bolivia, Nicaragua y Argentina (Gelfenstein S. R., 2009).

Existe cierta discrepancia entre las ideologías políticas y económicas que desarrolla Ecuador con otros países que manejan el modelo del capitalismo, especialmente con Estados Unidos, que a pesar de ser su principal socio comercial, estas diferencias ideológicas han llevado a crear cierto disturbio o conflicto en sus relaciones.

3.1.2. DIRECCIÓN DE LA POLÍTICA EXTERIOR DE ECUADOR

La política exterior ecuatoriana siempre ha reflejado un alto grado de sensibilidad ante otros países, debido a que es un estado pequeño y para su desarrollo depende de naciones que cuentan con economías sólidas, buscando alianzas y adhiriéndose a requerimientos de las mismas, mostrando así vulnerabilidad ante estas influencias. Sin embargo con la llegada a la presidencia de Rafael Correa en 2007 se han suscitado algunos cambios en la política tanto interna como exterior plasmados en la Constitución de Montecristi de 2008 donde se impulsa nuevos parámetros que garanticen la democracia y soberanía nacional, el rompimiento de patrones coloniales, la fijación estratégica del país internacionalmente, construyendo así nuevas formas de convivencia donde el país pueda satisfacer sus intereses (Lapeña Sanz & Czubala Ostapiuk, 2018).

En el plan de desarrollo económico propuesto por Rafael Correa y materializado en la Constitución de Montecristi de 2008 se incluye una nueva visión basado en el impulso a la educación y salud pública de manera gratuita, y el cambio de la matriz productiva, además se complementa con una nueva política exterior donde se pretende pasar de una relación cercana con Estados Unidos a acercarse a otras naciones, con ideologías políticas similares (Czubala Roman & Lapeña Sanz, 2018).

Sin embargo cabe mencionar que este plan está cimentado en el Planex 2020 - Plan de Política Exterior 2006-2020 elaborada en el gobierno de Lucio Gutiérrez 2005, el cual contenía una serie de lineamientos bastante bien contruidos tanto así que algunos de estos planteamientos están al mismo tiempo en el Plan Nacional de Desarrollo 2007-2010, que fue el primer plan de desarrollo de la era de Rafael Correa (Lapeña Sanz & Czubala Ostapiuk, 2018).

A continuación, mediante la tabla 1 se establece la comparación de cada uno de los planteamientos de la política exterior establecidos en el Planex 2006-2020 y en la Constitución a partir del 2008, en la que se demuestra el grado de similitud en sus lineamientos.

Tabla 1: Cuadro comparativo de los planteamientos del Planex 2006-2020 y la Constitución 2008

PLANEX 2020 Plan Nacional de Política Exterior 2006-2020	CONSTITUCIÓN DE LA REPÚBLICA DEL ECUADOR 2008
Proclama la paz, la cooperación como sistema de convivencia y la igualdad jurídica de los estados	Proclama la independencia e igualdad jurídica de los Estados, la convivencia pacífica y la autodeterminación de los pueblos, así como la cooperación, la integración y la solidaridad
Condena el uso y la amenaza de la fuerza como medio de solución de los conflictos y desconoce el despojo bélico como fuente de derecho	Propugna la solución pacífica de las controversias y los conflictos internacionales, y rechaza la amenaza o el uso de la fuerza para resolverlos.
Declara que el derecho internacional es norma de conducta de los estados en sus relaciones recíprocas y promueve la solución de las controversias por métodos jurídicos y pacíficos.	Reconoce al derecho internacional como norma de conducta, y demanda la democratización de los organismos internacionales y la equitativa participación de los Estados al interior de estos.
Propicia el desarrollo equitativo de la comunidad internacional, la estabilidad y el fortalecimiento de sus organismos.	Promueve el fortalecimiento de las relaciones horizontales para la construcción de un mundo justo, democrático, solidario, diverso e intercultural.
Propugna la integración, de manera especial la andina, sudamericana y latinoamericana	Impulsa prioritariamente la integración política, cultural y económica de la región andina, de América del Sur y de Latinoamérica.
Rechaza toda forma de colonialismo, de neocolonialismo, de discriminación o segregación, y reconoce el derecho de los pueblos a su autodeterminación y a liberarse de los sistemas opresivos.	Condena toda forma de imperialismo, colonialismo, neocolonialismo, y reconoce el derecho de los pueblos a la resistencia y liberación de toda forma de opresión.

Fuente: (Planex 2020, 2006), (Constitución del Ecuador, 2008).

La imponente ideología política del entonces mandatario del Ecuador comprometió de cierta manera la imagen del país en el extranjero, causando controversia y cierto grado de conflictividad en el vínculo con Estados Unidos, mientras por otro lado un acercamiento con países como Venezuela, Irán y Rusia, países que son fuertes comercializadores de petróleo y que además se ha tomado decisiones con respecto a estos países en temas de inversión y deuda extranjera al igual que China.

- **China**

Las relaciones entre Ecuador y China se han desarrollado sin inconvenientes durante las últimas tres décadas y media, pero con la llegada a la presidencia de Rafael Correa estas relaciones se han intensificado gracias a los esfuerzos concertados de ambas partes, pues los contactos bilaterales a distintos niveles son mucho más estrechos, lo que facilita una cooperación pragmática cada día más profunda y la constante expansión de los intercambios entre los pueblos de ambos países. Estas dos naciones han mantenido una relación política cada vez más profunda, a la que se han sumado nuevos vínculos comerciales y económicos también cada vez más amplios (Presidencia de la República del Ecuador, s.f.).

Mientras que la RPCh tiene la necesidad de recursos ecuatorianos estratégicos para fortalecer la sustentabilidad de su propia producción como el petróleo, los minerales, entre otros, el interés inmediato de Ecuador en estos convenios es el acceso a financiamiento e inversiones. La inversión de China en Ecuador se ha orientado a diferentes proyectos de sectores estratégicos como megaproyectos; mutipropósitos; carreteras; construcción de hidroeléctricas, claves para el desarrollo nacional, y el cambio de la matriz productiva que promueve el Gobierno ecuatoriano; entre otras obras de infraestructura (Presidencia de la República del Ecuador, s.f.).

- Noviembre de 2007

Se suscribieron 14 Convenios Bilaterales en sectores como agricultura, ferrocarriles, intercambio cultural, turismo, cooperación deportiva, medidas sanitarias y fitosanitarias, laboral, empleo y seguridad social (Presidencia de la República del Ecuador, s.f.).

- Enero de 2015

Se suscribieron 11 Convenios, de los cuales Ecuador tuvo beneficio de cooperación no reembolsable de aproximadamente USD 7.336.000 (50.000.000 RMB) (Presidencia de la República del Ecuador, s.f.).

- **Rusia**

Rusia es el tercer socio más importante de Ecuador en productos no petroleros entre los más destacados el banano, las flores y el camarón. En el periodo presidencial de Rafael Correa se ha impulsado la relación bilateral entre estas dos naciones, pues existen convenios en las áreas de comercio, inversión, conocimiento, talento humano, ciencia y tecnología, en base a la experiencia rusa. En cuanto a inversión gracias a estos convenios, Ecuador ha recibido apoyo de Rusia en varios proyectos entre ellos: hidroeléctricos como Toachi-Pilatón; de generación térmica; de energía como el de termo gas de Machala; exploración del gas del Golfo de Guayaquil; para potenciar la energía eléctrica, entre otros (Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana , s.f.).

Además de estos acuerdos de carácter técnico, en octubre de 2009 se firmó un convenio para la utilización de energía atómica para fines pacíficos, el mismo que fue cancelado y causó mucha polémica, dentro de sus artículos contenía la extracción de uranio, generación de combustible nuclear y la construcción de reactores en suelo ecuatoriano (Ecuavisa, 2012).

- **Irán**

Rafael Correa en su mandato intentaba impulsar una política exterior soberana es decir tener relaciones con todos los países del mundo indiferentemente de la posición ideológica de sus gobiernos, por lo que estableció acuerdos con Irán e incluso apoyó las posiciones del programa nuclear pacífico que este tenía (El Telégrafo, 2016).

Las empresas iraníes tuvieron participación en los proyectos económicos, de desarrollo de Ecuador, por ejemplo en el área de centrales hidroeléctricas, vivienda y petróleo, de la misma manera el mercado de Irán se mantuvo abierto a productos ecuatorianos como agrícolas, mariscos, mineros, entre otros (El Telégrafo, 2016).

- **Venezuela**

Ecuador y Venezuela mantienen buenas relaciones de intercambio y cooperación desde 1940, principalmente en relación al sector energético, comercial y educativo, esto ha dado como resultado una larga trayectoria de los intercambios comerciales, la misma que ha tenido un mayor acercamiento en los últimos años especialmente en el mandato de Correa, sobre todo por su coincidencia ideológica-política de ambos gobernantes. Es así que sus relaciones bilaterales se centran en: la cooperación en sectores de soberanía

social, del conocimiento, energética, productiva, financiera y comercial, de seguridad y defensa (Rodríguez, 2017).

3.1.3. ECUADOR Y EEUU Y SUS RELACIONES COMERCIALES ANTES DEL PERIODO ESTUDIADO

El Ecuador depende de EEUU tanto en lo económico como en lo comercial, además de tener adaptado el sistema de moneda norteamericana, la dolarización, Estados Unidos por historia es el principal socio comercial de la nación ecuatoriana tanto en importaciones como en exportaciones comercializando productos no tradicionales y tradicionales, esto de la mano de varios acuerdos como el ATPDEA (antes ATPA), el SGP, NMF, y la cooperación de la OMC.

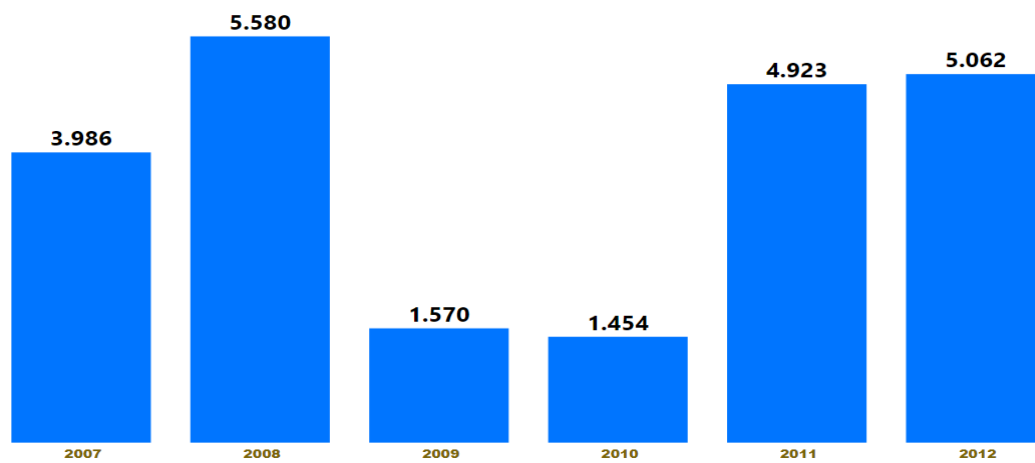
Las exportaciones ecuatorianas hacia los Estados Unidos se han basado a lo largo de la historia en productos como banano, camarón, atún, flores, frutas exóticas, madera, textiles, entre otros. Estos productos ecuatorianos tienen mucha acogida en varios países, especialmente en el norteamericano puesto que gracias a su gran demanda, Ecuador se ha visto beneficiado a pesar que no es uno de los principales países que exporta hacia el país del norte, sin embargo las relaciones comerciales entre estos dos países han mejorado desde el año 2007 hasta el 2011 según informes del Comex, donde indica que en el 2011 se posicionó en el puesto número 36 del ranking de los principales socios comerciales de EEUU, ascendiendo así 6 lugares comparados al año 2007 (Nosis Trade Informes Comex, 2019).

En el 2009 se realizó la reunión bilateral del CCI Consejo de Comercio e Inversiones con el fin de buscar estrategias que impulsen el desarrollo del comercio entre estas dos naciones, otorgando facilidad de acceso comercial entre ambos. A pesar de ello ha existido cierto descontento en sectores que se han visto afectados, uno de ellos el textilero, en el cual su representante Javier Díaz afirmó que el gobierno no ha mantenido clara su política comercial hacia Estados Unidos y no se ha mantenido un marco a largo plazo, por lo que ha existido mucha incertidumbre en las renovaciones del Atpdea, perdiendo así oportunidades de crecimiento y competitividad con países vecinos como Colombia y Perú que incluso firmaron Tratado de Libre Comercio, de igual manera lo ha dado a notar el coordinador de Expoflores Santiago López (Diario El Universo, 2013).

Las exportaciones ecuatorianas hacia Estados Unidos se basan principalmente en materia prima, es así que en año 2012 alcanzaron un valor en exportaciones de \$24.042 millones de dólares americanos con un

crecimiento del 6.85% respecto al 2011 (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Figura 1: Balanza comercial ecuatoriana hacia EEUU total FOB en USD millones (2007-2012)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

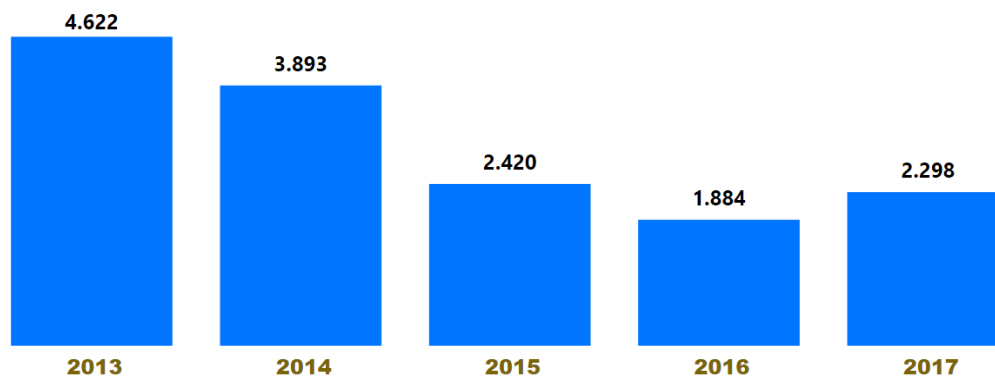
Como se puede apreciar en la figura 1, a pesar que siempre se ha mantenido un superávit, los años con menor saldo en la balanza comercial ecuatoriana con Estados Unidos son los años 2009 y 2010 con un saldo de \$1.570 millones dólares americanos y \$1.454 millones respectivamente frente a años anteriores, mientras que para el 2011 Ecuador logra recuperarse consiguiendo un saldo de \$4.923 millones.

3.2. CARACTERIZACIÓN DE LA EVOLUCIÓN DE LA POLÍTICA EXTERIOR ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS DURANTE EL ÚLTIMO PERIODO DE RAFAEL CORREA

3.2.1. EVOLUCIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS

Para el análisis de la evolución de las relaciones comerciales entre Ecuador y Estados Unidos se ha recabado información con datos estadísticos de la balanza comercial donde se muestra datos específicos en cantidades, valores y porcentajes comercializados con respecto de años anteriores.

Figura 2: Balanza comercial ecuatoriana hacia EEUU total FOB en millones de USD (2013-2017)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Como se muestra en la figura 2, la balanza comercial general entre Ecuador y Estados Unidos ha reflejado un superávit para la nación ecuatoriana desde el año 2013 al 2017, periodo en el cual el exmandatario Rafael Correa ejerció su última etapa presidencial, sin embargo estos valores han ido descendiendo cada año, tanto así que en año 2013 cuenta con un saldo positivo total FOB de 4.622 millones USD mientras que en el 2016 con \$1.884 millones, para el 2017 logró una ligera recuperación de 2.298 millones USD.

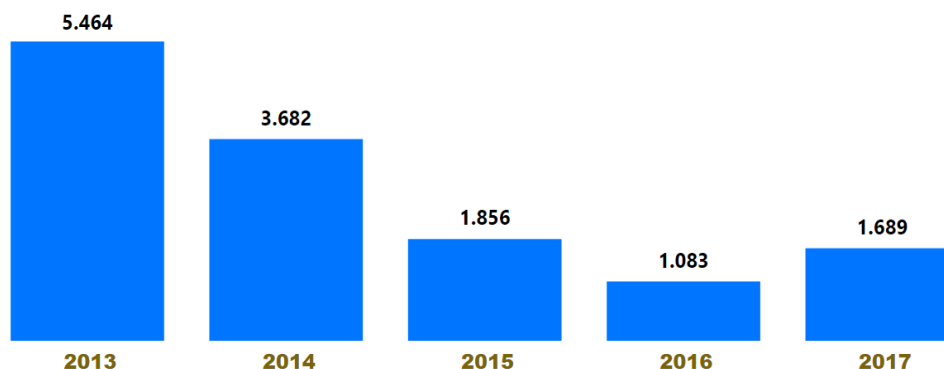
En efecto, tomar en cuenta que factores externos como la apreciación del dólar y la caída progresiva de los precios de todas las materias primas, siendo de las principales exportadas por Ecuador, por ejemplo la venta de petróleo que entre los años 2015 y 2016 toco fondo, se han visto reflejadas en la balanza comercial.

En la balanza comercial total las exportaciones hasta el 2014 alcanzaron los USD 11.212 millones representando una variación desfavorable de -35.8% y -24.8% en los años 2015 y 2016 respectivamente según datos del SICOM, perdiendo cierta participación en EEUU en los últimos años alrededor de menos \$235 millones. A pesar de Ecuador haberse retirado del ATPDA, gracias al sistema SGP los productos como camarón, banano y cacao entran al mercado de Estados Unidos libre de arancel. En cuanto a las importaciones hasta el año 2017, se tiene \$3.728 millones, en 2015 y 2016 hubo una crisis debido también en cierto grado a las restricciones al comercio exterior empleadas por el gobierno del economista Correa (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Para una mejor comprensión se analizó la balanza comercial dividiéndola en:

- Balanza comercial petrolera
- Balanza comercial no petrolera

Figura 3: Balanza comercial petrolera en USD millones (2013-2017)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

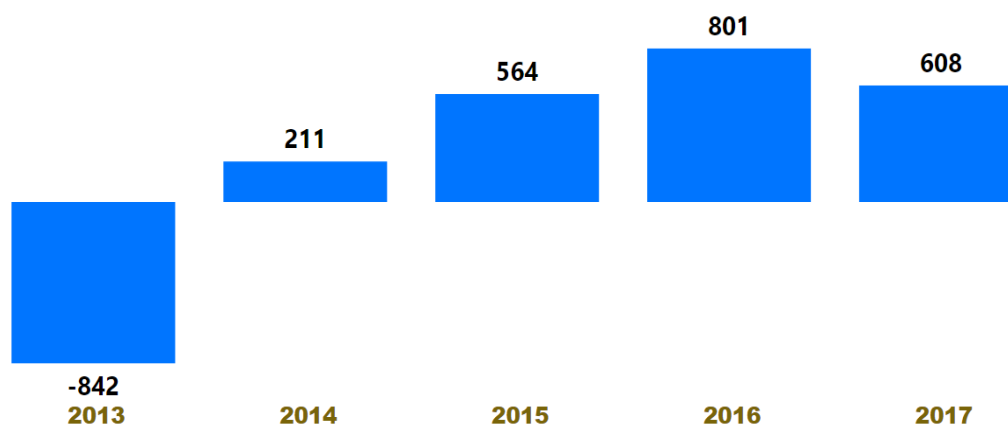
La balanza comercial petrolera muestra un saldo de superávit en cada uno de los años en el periodo de estudio 2013-2017, siendo el 2013 el año más favorecido con 5.464 millones USD FOB, y el 2016 el año con menor saldo, esto se debe a factores como la caída de sus precios, a pesar de ello para el 2017 hubo una recuperación con \$1.689 millones.

Como se puede observar en las figuras anteriores en el caso de los precios como variable a nivel mundial con una caída conjunta no solamente del petróleo sino de todas las materias primas, esto probablemente por algunas situaciones muy por encima de las decisiones políticas que se hayan tomado. EEUU empezó a fomentar el sistema de extracción de petróleo denominado fracking o fraccionamiento (perforaciones), el mismo que se encuentra en rocas bituminosas debajo de la tierra y consiste en su rompimiento mediante un método agresivo el cual permite liberar gas (shale gas) o petróleo (shale oil).

Ante esta práctica de extracción de petróleo no convencional, la recuperación de la demanda de petróleo de esta etapa de crisis es lenta, además se produce excesiva oferta del petróleo no solo por esta situación sino también porque los países petroleros durante años atrás empezaron a hacer fuertes inversiones en nuevas refinerías y nuevas explotaciones que han tardado alrededor de 5 a 6 años y cuando estas infraestructuras entran en producción y empiezan a ser rentables, la oferta de petróleo y de derivados se multiplica. Al haber una excesiva oferta de petróleo en el mercado sin demanda hace que el precio caiga, afectando a los países que tienen proyectos con retorno de inversión a un precio determinado.

Para Ecuador la caída de precio del petróleo es doblemente perjudicial, porque en muchas ocasiones de este periodo de crisis de demanda petrolera, el precio ha estado por debajo del nivel de costo de producción, tomando en cuenta que el petróleo ecuatoriano es muy denso y supone mucho dinero en extraerlo y refinarlo, a diferencia de países como Arabia Saudita, Emiratos Árabes Unidos, Catar, entre otros, que la extracción de su petróleo es mucho más fácil puesto que es petróleo ligero.

Figura 4: Balanza Comercial no petrolera en USD millones (2013-2017)



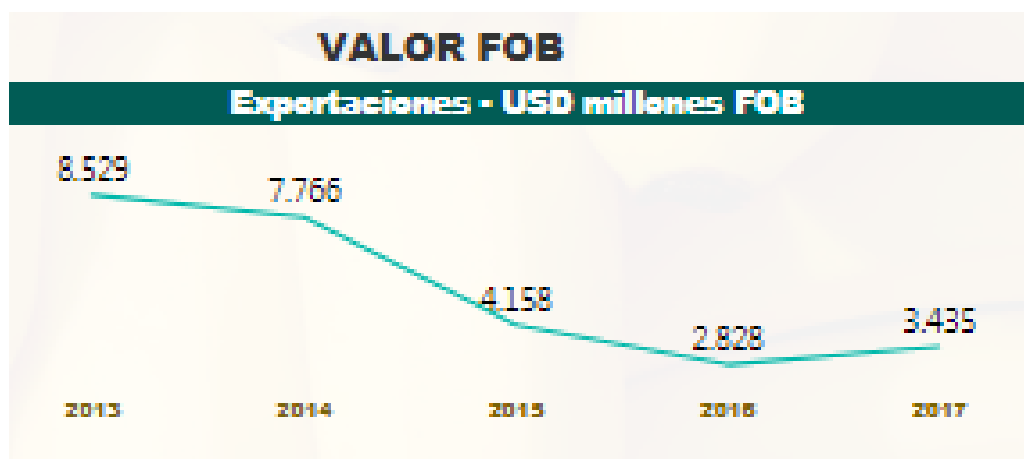
Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

En la Balanza comercial no petrolera entre Ecuador y Estados Unidos durante el periodo estudiado se puede observar un déficit en el 2013 de -842 millones de dólares el cual se pudo mantener gracias a los ingresos petroleros, en el año 2015 estos valores empezaron a mejorar. Lo que incentivó al presidente a tomar decisiones para poder mejorar el estado de la balanza comercial fue la caída del precio de petróleo que inicia en el cuarto trimestre del 2014, una de ellas las salvaguardias buscando frenar de cierta forma las importaciones, es así que durante el año 2015, el 2016 y el 2017 ha ido mejorando la situación contando con un superávit de 608 millones de USD hasta el 2017 como se observa en la figura 4.

3.2.2. EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS

Las exportaciones ecuatorianas petroleras han atravesado un notorio cambio, a pesar que se han mantenido en superávit durante el último periodo presidencial de Correa se puede apreciar en la figura 5 que los valores ingresados en millones de dólares al país mediante esta cuenta se han desplomado.

Figura 5: Exportaciones petroleras del Ecuador (USD)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Figura 6: Exportaciones petroleras del Ecuador (Toneladas)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Haciendo una comparación de las exportaciones petroleras entre el valor en dólares y el volumen en toneladas se puede apreciar que durante el periodo 2013-2017, los años que más se han visto afectados por la caída de precios en el petróleo es el 2015 y 2016 ya que a pesar de que aumentó su volumen exportado, en precio descendió, para el 2017 esta situación tuvo mejora aunque en un pequeño porcentaje de USD \$2.828 millones a \$3.435 millones. De acuerdo a datos del Banco Central del Ecuador la producción de petróleo en barriles para el 2013 fue de 114.9 millones, mientras que en 2014 fue de 158 millones, incrementando un 5.7%. A pesar de este incremento de producción gracias al descenso de sus precios no hubo compensación (Banco Central del Ecuador, s.f.).

Tomando en cuenta que hasta el 2015 el 55% de las exportaciones generales del país fueron petroleras, estos ingresos han sido un factor de gran

beneficio para el país ya que este presupuesto es destinado a la ejecución de distintas obras a través de proyectos que impulsan el desarrollo del Ecuador, es por esta razón que el Gobierno promovía el cambio de la matriz productiva mediante la innovación y especialización de los productos ecuatorianos para abarcar mercados internacionales y poder competir con la calidad, con el objetivo de que no se tenga dependencia únicamente de los ingresos petroleros, sin embargo hasta la actualidad Ecuador es un país que tiene mucha dependencia de la venta del crudo.

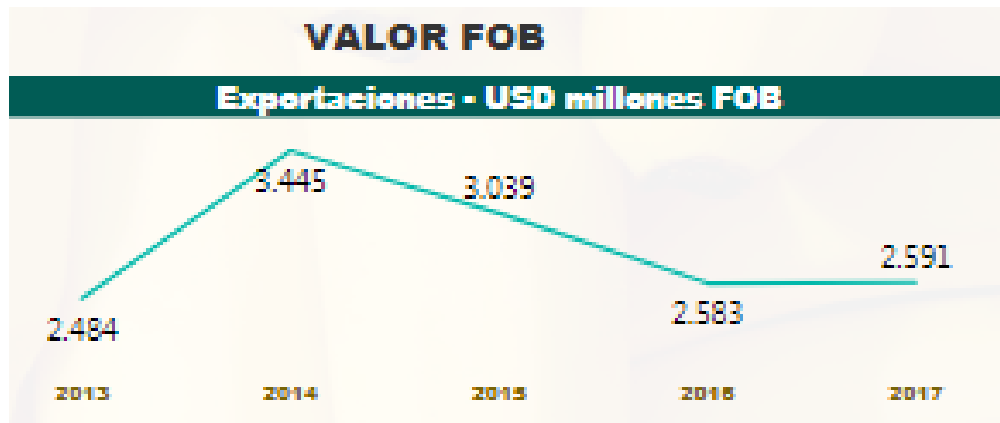
Tabla 2: Exportaciones de productos petroleros por Ecuador a EEUU

Productos Exportados petroleros	2013 PART %	2014 PART %	2015 PART %	2016 PART %	2017 PART %
Petróleo Crudo	98.56%	99.53%	97.10%	99.45%	99.22%
Derivados de petróleo	1.44%	0.47%	2.90%	0.55%	0.78%
Variación anual en USD	2.0%	-8.9%	-46.5%	-32.0%	21.4%
Variación miles de toneladas	5.3%	4.0%	6.7%	-17.0%	-6.7%

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Dentro de las exportaciones de petróleo hacia Estados Unidos se puede apreciar que abarca la mayor parte mientras que los derivados del mismo un mínimo porcentaje denotando así que la venta del crudo tiene gran influencia en la economía ecuatoriana, pues en el 2013 alcanzó los 8.529 millones de dólares americanos en 12.459.000 toneladas, lo que para el 2014 tuvo una variación del -8.9% en dólares y 4% en toneladas, durante los años 2015 y 2016 se obtuvo de la misma manera variación negativa en cuanto a valores de -46.5% y de -32.0% respectivamente, en el 2017 los precios lograron estabilizarse reflejando así una variación positiva de 21.4% con respecto al 2016 a pesar que en cantidades tuvo un descenso de -6.7%.

Figura 7: Exportaciones no petroleras de Ecuador a Estados Unidos



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

En 2014 de acuerdo a la figura 7 se puede notar que el año más favorecido y con mayores ingresos de exportaciones en productos no petroleros tradicionales y no tradicionales ha sido el 2014 con 3.445 millones de dólares americanos. Para un panorama más específico se ha dividido las exportaciones en productos no petroleros tradicionales, y no petroleros no tradicionales:

Tabla 3: Productos no petroleros tradicionales exportados de Ecuador a Estados Unidos

PRODUCTOS EXPORTADOS	2013		2014		2015		2016		2017	
	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles
Camarones	623	73	809	88	582	80	549	71	574	72
Banano	364	791	375	815	422	883	414	847	465	814
Cacao	150	62	240	82	268	92	159	57	116	57
Pescado (fresco, refrigerado o congelado)	83	11	101	13	102	13	76	10	90	10
Plátano	56	129	58	126	56	124	57	125	56	111
Atún (fresco, refrigerado o congelado)	67	8	42	5	55	6	61	6	50	5
Elaborados de cacao	16	3	18	3	12	2	23	5	14	3
Café lavado	7	3	10	3	9	3	12	3	7	2
Café industrializado	2	0	8	1	5	1	1	0	1	0
Café natural			0	0					0	0
TOTAL	1.367	1.082	1.660	1.138	1.510	1.204	1.351	1.124	1.374	1.075
Variación anual USD millones FOB	11.6%		21.4%		-9.1%		-10.5%		1.6%	

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Tabla 4: Productos no petroleros no tradicionales exportados de Ecuador a Estados Unidos

PRODUCTOS IMPORTADOS	2013		2014		2015		2016		2017	
	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles
Materia que contenga demás formas de oro en bruto	317	0	893	0	590	0	247	0	151	0
Flores Naturales	344	67	353	64	360	62	383	64	397	66
Enlatados de pescado	127	22	129	23	120	23	110	23	130	25
Elaborados de banano	34	29	45	42	51	47	50	37	59	41
Otras manufacturas de metales	24	7	31	10	38	15	45	13	66	23
Productos agrícolas en conserva	32	22	34	24	43	29	40	29	52	34
Otras frutas	32	44	27	35	34	43	42	54	43	53
Maderas terciadas y prensadas	28	31	27	30	29	32	37	38	44	46
Otros productos agrícolas	33	19	30	27	29	25	38	23	29	29
Otras maderas	26	7	37	11	34	10	28	8	27	7
Otros bienes	120	74	179	97	201	75	211	107	219	111
TOTAL	1.117	322	1.785	363	1.529	361	1.231	396	1.217	435
Variación anual USD millones FOB	12.2%		59.9%		-14.4%		-19.5%		-1.2%	

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Sin estimar el petróleo, los productos principales más exportados desde Ecuador hacia Estados Unidos son los tradicionales: el camarón, alcanzando hasta el 2017 una participación del 41.79%, banano 33.89%, cacao 8.45%, pescados 6.55%, plátano 4.06%, atún 3.66%, mientras que los no tradicionales encabezan la lista las flores 32.61%, los enlatados de pescado 10.65%, entre otros, una de las particularidades dentro de estas dos listas es que a pesar de que las exportaciones en miles de toneladas ha aumentado en una proporción aunque sea mínima, en millones de UDS ha disminuido, esto se debe a la baja de precios especialmente en el 2015 y en el 2016 de productos ecuatorianos que se clasifican como materias primas puesto que su valor agregado en mínimo (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Las exportaciones de cacao hacia la nación estadounidense en 2015 fueron de 92.000 toneladas, con un valor de USD 268 millones, con respecto al 2013, cuando se enviaron 62.000 toneladas, es decir \$150 millones, sin embargo para el 2017 estas cantidades disminuyeron, siendo así el año con menos venta del último periodo presidencial del ex mandatario Rafael Correa con 57.000 toneladas, \$116 millones de dólares y una variación de -27.0% frente a los años anteriores según datos del SICOM.

La demanda de flores ecuatorianas por Estados Unidos es alta, debido a que a nivel mundial el país norteamericano es uno de los principales consumidores de este producto. Esto se refleja en la tabla de exportaciones, en la cual destaca entre sus primordiales productos comprando alrededor del 40% de su producción total, cada año ha aumentado en valores monetarios desde el 2013 obtuvo \$344 millones, en 2014 fue de \$353 millones, en el año 2015 alcanzó \$360 millones, en 2016 tuvo un pequeño aumento de \$383.000 terminando en 2017 favorablemente con un crecimiento de \$397 millones.

En cuanto al sector atunero, Estados Unidos pertenece al segundo mercado de su producción después de Europa, y a pesar de la salida del Ecuador del ATPDEA las exportaciones se han seguido efectuando, sin embargo para el 2014 tuvo mayor repercusión al haber vendido 5.000 toneladas respecto a las 8.000 toneladas que se envió en 2013, para el año 2015 y 2016 se registra 6.000 toneladas y en 2017 recae a 5.000 TM.

3.2.3. IMPORTACIONES ECUATORIANAS DE ESTADOS UNIDOS

Figura 8: Importaciones petroleras del Ecuador



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Los adquisiciones petroleras por Ecuador durante el 2016 fueron de USD 1.745 millones estableciendo una comparación con el año 2015 donde se logró obtener USD 2.302 millones en valor FOB. El año con mayores importaciones ecuatorianas petroleras desde Estados Unidos fue en el 2014 alcanzando 4.084 millones de dólares americanos, con respecto a los demás años del último periodo presidencial del ex mandatario Rafael Correa, sin embargo en 2017 tuvo \$1.746 millones de dólares con una variación mínima de 0.01% referente al 2016.

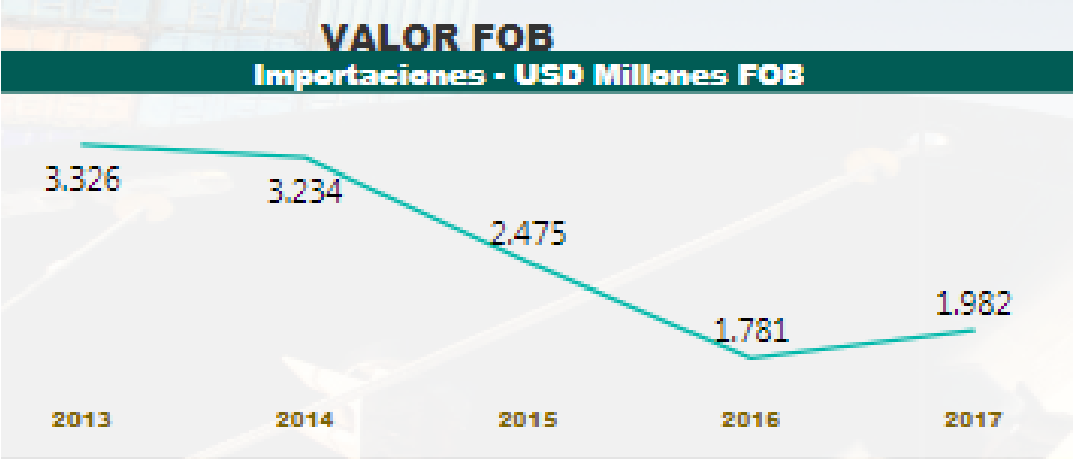
Tabla 5: Importaciones de productos petroleros por Ecuador de EEUU

Productos importados petroleros	2013		2014		2015		2016		2017	
	VAR%	PART %	VAR%	PART %	VAR%	PART %	VAR%	PART %	VAR%	PART %
Aceites de petróleo	30.0%	70.06%	16.2%	61.08%	-46.6%	57.89%	-25.7%	56.75%	12.3%	63.74%
Benzoul y toluol	18.5%	25.98%	41.4%	27.57%	-40.2%	29.25%	-27.8%	27.85%	-16.7%	23.19%
Gas de petróleo y demás hidrocarburos gaseosos	-31.9%	3.65%	283.8%	10.52%	-34.3%	12.26%	-9.2%	14.68%	-17.7%	12.08%
Coque, betún y residuos de petróleo	-9.9%	0.20%	-46.5%	0.70%	282.8%	0.54%	-8.3%	0.65%	40.4%	0.91%
Vaselina y demas ceras minerales	32.6%	0.09%	-7.5%	0.08%	-45.3%	0.06%	-13.4%	0.07%	5.5%	0.07%
Derivados de petróleo	45.8%	0.02%	3629.4%	0.06%	-99.4%	0.01%	-30.7%	0.01%	38.2%	0.01%

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Entre los productos que lideran la lista de importaciones petroleras destacan los aceites de petróleo llegando a alcanzar en el 2013 una participación del 70.06% con respecto a los demás productos como el benzol y toluol, gas de petróleo, coque, betún, vaselina, derivados, entre otros, hasta el 2017 obtuvo una participación del 63.74%.

Figura 9: Importaciones no petroleras por Ecuador de Estados Unidos en millones de dólares



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

De acuerdo a la tabla estadística se puede notar que las importaciones ecuatorianas de Estados Unidos de productos no petroleros a partir del 2014 han ido decayendo considerablemente partiendo en 2013 con 3.326 millones de dólares llegaron en 2016 a \$1.781 millones siendo este año el de menor importaciones.

Tabla 6: Productos no petroleros importados por Ecuador de Estados Unidos

PRODUCTOS IMPORTADOS	2013		2014		2015		2016		2017	
	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles	FOB (Mill)	TM Miles
Polímeros	176	128	195	139	160	135	154	142	165	147
Máquina ind. Y sus partes	205	13	191	12	138	8	97	5	96	7
Residuos del aceite de soya	179	366	160	325	157	378	139	380	54	149
Otras mercancías	93	9	94	8	68	8	50	6	53	6
Trigo y morcajo	59	191	86	316	78	347	60	290	56	277
teléfonos y celulares	66	0	116	1	44	0	37	0	66	0
Otras manufacturas de metales	123	107	99	14	46	7	27	7	32	7
Computadoras	77	1	87	1	50	1	44	1	62	1
Bombas para líquidos, elevadores y líquidos	81	3	97	3	69	3	31	1	31	2
Hilos, cables y demás conductores aislados para electricidad	97	12	68	9	62	8	27	4	20	3
Artículos electrodomésticos	70	5	61	4	44	3	34	2	41	2
Demás mercancías	2100	635	1980	657	1559	501	1081	330	1306	552
TOTAL	3.326	1.470	3.234	1.489	2.475	1.399	1.781	1.168	1.982	1.153
Variación anual USD millones FOB	9.9%		-2.8%		-23.5%		-28.0%		11.3%	

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Dentro de los productos más importados desde Estados Unidos a Ecuador están los polímeros, importando hasta el 2017 un valor de 165 millones de dólares y las maquinas industriales con sus partes \$96 millones, durante el 2014, 2015 y 2016 han tenido una variación anual de -2.8%, -23.5% y -28.0% respectivamente.

Las importaciones ecuatorianas desde los Estados Unidos se han visto de cierta manera obstaculizadas debido a las restricciones arancelarias y no arancelarias que se ha implementado en este periodo con el fin de proteger la industria nacional e impulsar el desarrollo del país como tal, sin embargo esto ha generado un alejamiento del principal socio comercial del Ecuador.

3.2.4. EVOLUCIÓN DE LAS RELACIONES BILATERALES ENTRE ECUADOR Y ESTADOS UNIDOS

Según declaraciones del Eco. Raúl Luna en su entrevista menciona que la política exterior de Rafael Correa sí influyó en la balanza comercial bilateral con EEUU, y de manera negativa, debido a múltiples factores que se inscriben en una perniciosa influencia ideológica; uno de esos factores fue la expulsión de la embajadora de Estados Unidos en Ecuador, por haber comunicado a su Gobierno sobre antecedentes de corrupción en la Policía Nacional ecuatoriana, lo cual evidencia la enemistad de Correa con ese país; a ello se sumaron varias declaraciones del Canciller Patiño de despreciar el mercado norteamericano, señalando que hay muchos mercados que pueden reemplazar al norteamericano. Sin embargo, la decisión más cuestionable del expresidente Correa fue la de despreciar los beneficios del ATPDEA, que favorecía con la reducción de aranceles a los productos ecuatorianos, al momento de ingresar al mercado norteamericano (Luna, 2019).

Mientras tanto el ing. Ángel Montero director de la Cámara de Comercio Santo Domingo afirma que la salida de la base de Manta, los comentarios anti-imperialistas del ex presidente Correa, el apoyo a Chávez y a todos los comunistas de la región, el asilo a Assange, entre otros, influyeron en la balanza comercial bilateral entre Ecuador y EEUU, manteniendo en vilo la renovación del Sistema General de Preferencias (SGP) por años; siendo los exportadores ecuatorianos los únicos afectados, en la actualidad este nuevo gobierno logró la renovación por 3 años consecutivos del sistema antes mencionado hasta el 31 de diciembre del 2020 y se encuentra abierta la puerta a la firma de un TLC o un Acuerdo Comercial Bilateral ya que las conversaciones del Consejo de Comercio e Inversiones (TIC, en Inglés) se reactivaron luego de 9 años de inactividad y se encuentran avanzadas (Montero, 2019).

A continuación se analizará cada uno de los sucesos acontecidos en materia de política exterior durante el último periodo presidencial de Rafael Correa

- **Caso Julian Assange**

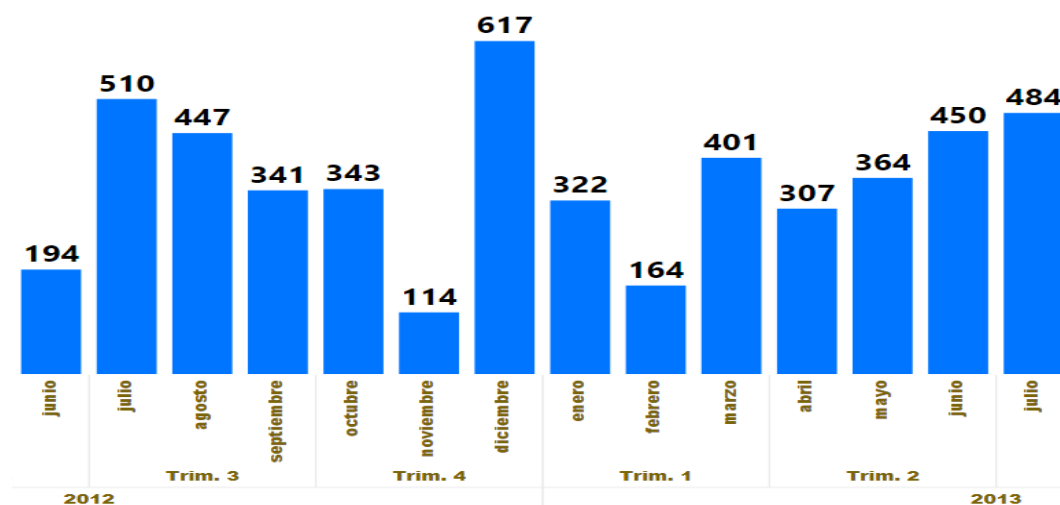
El 16 de agosto del año 2012 Ecuador otorga asilo diplomático a Julian Assange, periodista y activista de procedencia australiana conocido por haber fundado el sitio web denominado Wikileaks.

Assange solicitó el asilo a la embajada de Ecuador ubicada en Londres ya que se sentía en amenaza su vida y su libertad de manera permanente, por lo que el gobierno ecuatoriano, posterior a un análisis en materia de normas internacionales y jurisprudencia, decidió conceder asilo de carácter diplomático que es el derecho de protección y albergue a una persona que se encuentra en persecución a causa de razones políticas, sin embargo un día antes de este suceso Ecuador recibió un escrito por parte de Reino Unido demostrando su descontento ante tal situación y advirtiendo que en caso de no ser resuelta correctamente procederían a ingresar a la sede diplomática a arrestarlo, hecho por el cual países como Dominica e integrantes del ALBA, dentro de ellos Cuba, Venezuela y Bolivia mostraron su apoyo, considerando que al llevarse a cabo dicha amenaza estarían violentando el derecho diplomático y consular.

El ex presidente Correa aseguró que no se pretendía evitar que Assange responda ante la justicia sueca, sino que lo hiciera desde la embajada ya que Suecia se negó a una garantía de no extradición a un país tercero, puesto que afirma que querían juzgarlo con leyes que abarcan incluso la pena de muerte, situación que para el ex mandatario es un atentado contra los derechos humanos.

Ante tal situación política, entre la nación ecuatoriana y la estadounidense se tornó un ambiente un poco conflictivo ya que Estados Unidos en reiteradas ocasiones manifestó que estaba siguiendo la pista a su extradición, por sus diferencias en postura ante las publicaciones hechas por Wikileaks por lo que Assange se convierte prácticamente un enemigo para ellos.

Figura 10: Balanza Comercial entre Ecuador y Estados Unidos por cada mes (Junio 2012-Julio2013) USD



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

La balanza comercial después de agosto del 2012, se vio afectada ya que tuvo una disminución de \$341.000 en septiembre, \$343.000 en octubre y \$114.000 en noviembre, frente al mes de agosto que tuvo \$447.000, para el mes de diciembre tuvo una buena recuperación ya que alcanzó \$617.000, a pesar de ello el año 2012 en general y el 2013 no han reflejado grandes variaciones ya que en el primero su balanza comercial estuvo en \$5.062.000 mientras que en el otro \$4.622.000, esto debido al aumento de las importaciones que tuvo una variación del 15.7%, mientras que en las exportaciones 4.0% (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Cabe mencionar que no existe evidencia que demuestre que el caso Julian Assange sea la causa por la que el saldo de la balanza comercial en el mes de septiembre, octubre y noviembre haya disminuido, por lo que se evidencia que las correlaciones son casuales, es decir basado en coincidencias. Se demuestra que a pesar de que Ecuador tuvo una relación de confrontación con Estados Unidos eso no impidió que siguieran existiendo relaciones comerciales a nivel de intercambio de bienes y servicios.

- **ATPDEA**

El 27 de junio del 2013 Ecuador emite su renuncia unilateral de forma irrevocable a la Ley de Preferencias Arancelarias y Erradicación de la Droga con la nación estadounidense, un mes antes de su vencimiento, después de una serie de renovaciones desde 1991 como ATPA Ley de Preferencias Comerciales Andinas y desde 2002 como ATPDA en el cual tuvo su última renovación el 21 de octubre de 2011 con la firma del ex mandatario estadounidense Barack Obama, mismo que se ejecutó el 5 de noviembre del

mismo año, sistema por el cual Estados Unidos otorga la entrada libre de aranceles a una gama de productos provenientes de países andinos como Ecuador, Colombia, Perú y Bolivia con el fin que estas naciones colaboren e impulsen planes para la erradicación del narcotráfico.

Según declaraciones emitidas por Rafael Correa a través del enlace ciudadano número 328 llevado a cabo el 29 de junio del 2013 desde Manabí, manifestó que el principal motivo por el cual Ecuador se retira de este acuerdo comercial es por intimidación y chantaje por parte de la nación estadounidense a la ecuatoriana tras considerar conceder asilo a Edward Snowden quien denunció supuesto espionaje por parte del gobierno de EEUU a su población y al resto del mundo (Correa, Enlace Ciudadano Nro. 328 desde El Aromo, Manabí, 2013), lo cual va en contra de los derechos de privacidad y atenta contra la soberanía de estados, expresó el ex mandatario, a la final Rusia fue quien le otorgó el asilo a Snowden en agosto del 2013.

El país norteamericano hacia toda América Latina centra su política exterior en el tráfico ilícito de drogas, influenciando en aspectos comerciales, sociales y políticos, lo que conlleva a que EE.UU. ejerza poder sobre estos países.

Al ser Estados Unidos el principal socio comercial del Ecuador donde hasta el 2013 se dirigieron aproximadamente el 44,6% del total de las exportaciones, esta decisión causó gran incertidumbre y cierto descontento en los exportadores, frente a esta renuncia los productos que se vieron más afectados son el atún, las flores, el brócoli, camarón, provocando su encarecimiento y sintiéndose vulnerables ante países que sí cuentan con esta preferencia e incluso con el Tratado de Libre Comercio como Colombia y Perú compitiendo de manera desigual, con el ATPDEA además, al diversificar la oferta exportable se generaron mayores fuentes de empleo, a pesar de ello las exportaciones han crecido aunque en un mínimo porcentaje (Diario El Universo, 2013).

A consecuencia de esto, el 2 de septiembre del 2013 se promulgó la Ley de Abono Tributario con el fin de compensar a los exportadores que se vieron afectados ante la renuncia del ATPDEA mediante la emisión de los CAT Certificado de Abono Tributario. Estos certificados son como una especie de devolución de dinero, se canjean por notas de crédito donde el exportador consigue un saldo a favor destinado a utilizarse en el pago de tributos propios de la administración. Una vez emitida la nota de crédito se podía utilizar en: uso directo en el SENA, endoso para realizar pagos en el SRI, Banco Ecuatoriano de Vivienda, CFN, incluso puede intercambiar valores de impuestos originados por las importaciones (Zambrano, 2014).

Los Certificados de Abono tributario dependen del valor del producto al ingresar a Estados Unidos, sin embargo los exportadores consideran insuficiente esta medida ya que no recompensa los USD 23 millones de ahorros originados de arancel cero que se tenía con la Ley de Preferencias Arancelarias (Zambrano, 2014).

El Eco. Luna asegura que un aspecto negativo fue otorgar subsidio a los exportadores ecuatorianos que vendan sus productos a Estados Unidos y que se vieron afectados por la renuncia del ATPDEA, a través del otorgamiento de los Certificado de Abono Tributario, por el monto del arancel que debe pagar al ingresar a ese mercado; es decir que los productos que se vendían a Estados Unidos con arancel cero y que después pagaban un derecho arancelario, el Gobierno asumía el valor que representa ese arancel, constituyéndose en un beneficio directo con dinero del pueblo ecuatoriano, para el comprador norteamericano.

A continuación se dan a conocer los principales productos exportados hacia la nación estadounidense que gracias al ATPDEA fueron beneficiados con su entrada libre de aranceles, donde se desglosa de cada uno el número del capítulo del cual se contiene y la cantidad de partidas arancelarias beneficiadas dentro de cada capítulo.

Tabla 6: Principales partidas exportadas bajo el ATPDEA

N°	CAPÍTULO	No. CAPÍTULO	No. PARTIDAS
1	Petróleo y derivados (incluye petróleo crudo, fuel oil, nafta y residuos de aceites de petróleo)	27	4
2	Frutas frescas, (incluye el banano Cavendish)	8	35
3	Pescados y mariscos (incluye camarón, atunes aleta amarilla, albacora, blanco y común)	3	44
4	Flores (incluye rosas, gypsophila y otras flores)	6	10
5	Cacao y preparados de cacao	18	9
6	Madera y artículos de madera	44	36
7	Conservas de pescado y crustáceos	16	9
8	Cerámica	69	9
9	Preparados de vegetales (incluye vegetales desvainados, purés y pastas, palmitos)	20	29
10	Reactores nucleares, maquinaria y calentadores de agua (incluye motores, cargadores, autopropulsadas, bulldozer)	84	125

Continúa...

Continuación.

11	Vehículos y partes	87	16
12	Piedras y metales preciosos	71	8
13	Maquinaria y equipo eléctrico (incluye aparatos y conductores Eléctricos)	85	65
14	Vegetales	7	39
15	Café, té, especias	9	10
16	Tabaco	24	3
17	Confecciones tejidas y crochet	61	10
18	Vidrio	70	5
19	Preparados alimenticios diversos	21	10
20	Azúcar (confites y bombones)	17	4

Fuente: (Banco Central del Ecuador, s.f.).

Adaptado por: Autora

En la siguiente tabla se presenta los principales productos no tradicionales y el porcentaje de arancel que se ha pagado por las exportaciones hacia Estados Unidos, al estar fuera del ATPDEA.

Tabla 7: Aranceles fuera del ATPDEA de los principales productos no tradicionales

SUBPARTIDA	DESCRIPCIÓN	ARANCEL SIN ATPDEA
06031100	Rosas	6.80%
06031230	Claveles miniatura	3.20%
06031270	Otros Claveles	6.40%
06031300	Orquídeas	6.40%
06031400	Crisantemos	6.40%
06031900	Gypsophilia	6.40%
06039000	Los demás flores y capullos	4.00%
07041020	Brócoli jun al 15 oct 2013	2.50%
07041040	Brócoli 16 oct 2013 al 4 jun 2014	10.00%
07041060	Brócoli reducido del 16 oct 2013 al 4 jun 2014	14.9%
16041410	Atún en presentación agua y funda	12.5%
16041410	Atún en aceite	35%
08045040	Mangos	\$ 0.066 por Kg 1% del volumen exportado
08043040	Piñas en cajas	\$ 0.011 por Kg 0.2% del volumen exportado

Continúa...

Continuación.

20098060	Jugo de Maracuyá	\$ 0.005 por Kg
10089000	Quinoa	1.10%
44121005	Madera conchapada	8%
61152100	Calzas, panty-medias, leotardos	16%

Fuente: (USITC United States International Trade Commission, s.f.).

Adaptado por: Autora

Entre los principales productos afectados ante la renuncia del Atpdea se encuentran: brócoli con un arancel de hasta el 14.9%, las rosas 6.80%, atún con arancel general de 12.5%, a continuación se detallará cada uno de ellos.

Floricultura

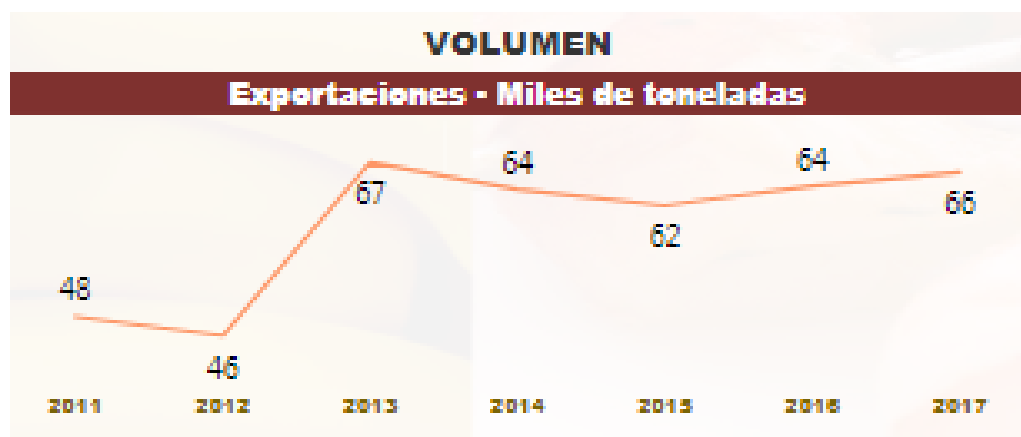
Ecuador es uno de los principales exportadores de flores a nivel mundial, ya que posee una amplia gama de productos, entre ellos las rosas, los claveles, las orquídeas, los gypsophilia o los crisantemos, entre otras. Además tiene la capacidad de abastecimiento debido a que durante todo el año puede producir grandes cantidades gracias a las condiciones climáticas y su ubicación geográfica.

Figura 11: Exportación de flores Ecuador- EEUU 2011-2017 (Millones de USD)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Figura 12: Exportación de flores Ecuador- EEUU 2011-2017 (TONELADAS)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Tabla 8: Exportación ecuatoriana de flores hacia EEUU 2011-2017

DESCRIPCIÓN	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
USD Millones	276	271	344	353	360	383	397
FOB							
Variación	9.0%	-1.6%	26.8%	2.4%	2.0%	6.4%	3.7%
Toneladas (Miles)	48	46	67	64	62	64	66
Variación	7.6%	-4.9%	46.6%	-5.0%	-3.1%	3.9%	2.7%

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Adaptado por: Autora

Durante el año 2011 y el 2013 periodo en el cual estuvo vigente el Atpdea, el sector de la floricultura tuvo gran variación siendo el año con menos exportaciones el 2012, con un total de USD 271 millones de dólares, y el año más beneficioso el 2013 con \$344 millones teniendo una variación del 26.8% con respecto al año anterior. Para el 2014 la cantidad exportada en toneladas disminuye a 64.000 con una variación de -5.0% frente al 2013 que se obtuvo 67.000 toneladas, ante la renuncia del Atpdea hubo un alza de costos logísticos y con ello el valor de la venta, a pesar de ello hasta la actualidad las exportaciones han sabido mantenerse gracias a la demanda que este tiene, representando un porcentaje de mejora cada año, es así que en el año 2016 y en el año 2017 su participación fue de USD 383 millones y USD 397 millones respectivamente (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Para el sector de la floricultura el principal mercado es sin duda Estados Unidos, a pesar de ello las exportaciones reflejan que en años anteriores han ido disminuyendo el porcentaje de participación llegando así en el 2012 a un 33% frente a años anteriores que logró ubicarse en 61%, sin embargo para el

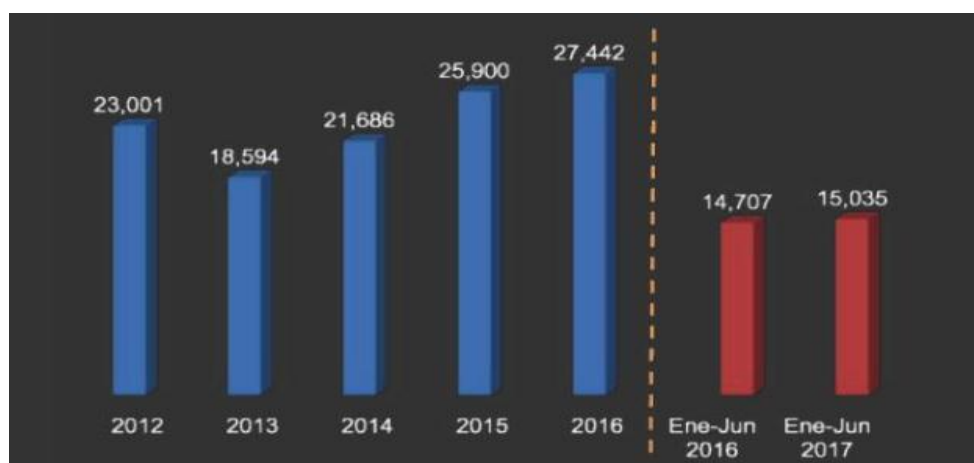
2016 ha podido estabilizarse teniendo así una participación del 48% y siendo el primer lugar de destino la nación estadounidense gracias que este mercado es el principal demandante de flores (Macas, 2016).

Brócoli

El brócoli es un producto muy apetecido por la nación norteamericana debido a los beneficios que este otorga para la salud. En la última década la demanda ha aumentado no solo por las vitaminas contenidas sino también por su manera de producción con mejor textura, tamaño y color, gracias a la ubicación geográfica en donde es cultivado, la sierra ecuatoriana principalmente en Cotopaxi.

A continuación se detalla las exportaciones ecuatorianas hacia Estados Unidos en su principal presentación IQF (Individual Quick Freezing) o (Congelación Rápida de manera Individual), proceso por el cual el brócoli recibe un tratamiento térmico de escaldado, enfriamiento y congelación, permitiendo que la apariencia y las características nutricionales se mantengan, además garantiza la no utilización productos químicos para su conservación.

Figura 13: Exportación ecuatoriana de brócoli IQF hacia EEUU 2011-2017 (Miles USD)



Fuente: (Oficina Comercial de Pro Ecuador en Nueva York, 2017).

Tabla 9: Exportación ecuatoriana de brócoli IQF hacia EEUU 2011-2017 (Miles USD)

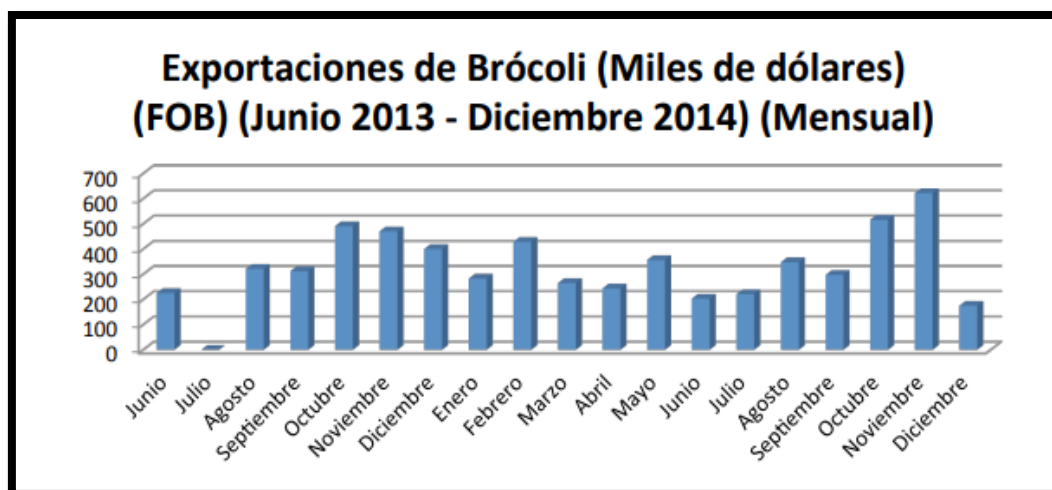
2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017 (Enero-Junio)
28.261	23.001	18.594	21.686	25.900	27.442	15.035

Fuente: (Oficina Comercial de Pro Ecuador en Nueva York, 2017).

Adaptado por: Autora

Ante la renuncia de la ATPDEA, el brócoli se sujetó a un arancel general del 14.9%, el año 2013 y 2014 fueron los que menor exportación tuvieron con \$18.594 y \$21.686 miles de dólares americanos respectivamente, en comparación a 2012 \$23.001, para los años siguientes estos valores han aumentado en 2016 exportó USD 27.442 mil, y en el periodo enero-junio del 2017 un total de USD 15.035 mil, que representa un 2.23% más en comparación con ese mismo periodo en 2016 año que Ecuador ocupó el tercer lugar en proveer brócoli a EEUU con una participación de 6.26%, ocupando el primer lugar México con 79.97%, seguido de Guatemala con el 8.98% (Oficina Comercial de Pro Ecuador en Nueva York, 2017).

Figura 14: Exportación de brócoli hacia EEUU en USD junio 2013 a diciembre 2014



Fuente: (Banco Central del Ecuador, s.f.).

Adaptado por: Autora

Durante los últimos meses previos a la finalización del acuerdo empezaron a bajar las exportaciones por el grado de incertidumbre que se generó y en el mes de julio de 2013 no se realizaron ventas como se puede apreciar en la figura 14, en el mes de agosto ya se empezó a incrementar las ventas, logrando una recuperación del 29.99% con respecto a junio, mes en que salió Ecuador de este programa de preferencias arancelarias, posterior a esto el sector se ha mantenido irregular constantemente. El primer año de exportaciones después de la renuncia al ATPDEA las ventas hacia EEUU tuvieron un ascenso del 28.2%, de la misma manera el precio ha aumentado, obteniendo un incremento por tonelada de 20.93% (Landy, 2015).

Las medidas que se tomaron ante tal situación de renuncia fue otorgarles mediante los certificados de abono tributario un retorno del 100% del tributo, pero no fue suficiente, varias empresas norteamericanas que compraban el producto al Ecuador, dejaron de hacerlo y reemplazaron al mercado

ecuatoriano por México y Guatemala con el fin de evitar el pago del arancel (Landy, 2015). Sin embargo otros clientes del país del norte si siguieron abasteciéndose de la misma producción, la ventaja que se tiene es que en Ecuador todo el año se puede producir brócoli a diferencia de estos países. Uno de los aspectos que los productores han manifestado su descontento es en el artículo 19 de esta ley donde menciona que de no llevarse la venta de manera exitosa, es decir de ser devuelto el producto tendrán que devolver de la misma manera el monto otorgado.

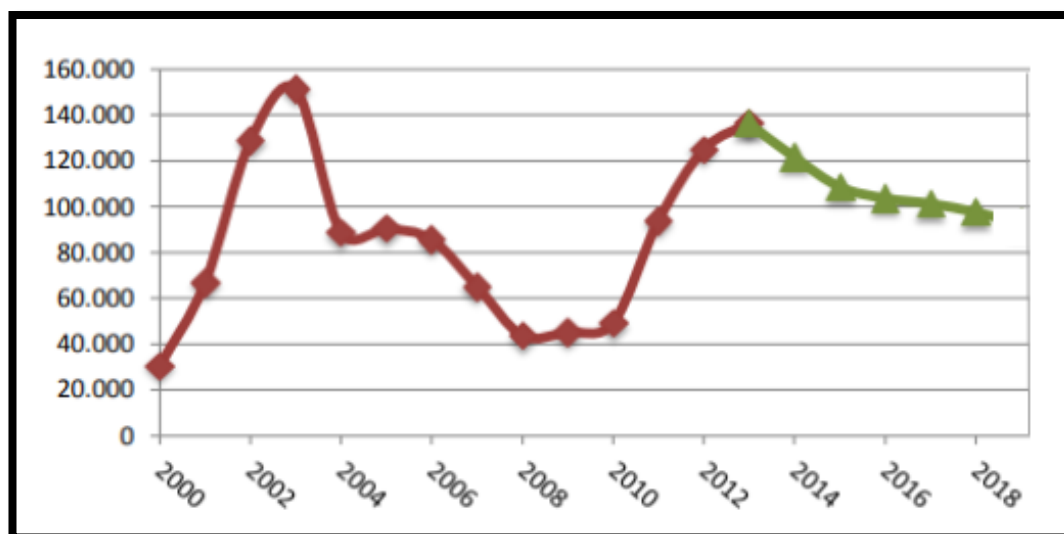
En una entrevista realizada por el diario El Comercio al presidente de APROFEL Asociación de Productores Ecuatorianos de Frutas y Legumbres, Rafael Gómez, indicó que el sector sí tenía capacidad de crecimiento después de la renuncia al Atpdea pero no se dio debido a conflictos internos que se presentaron como por ejemplo la demora en los pagos de los CAT en exportaciones hacia el país norteamericano y la incertidumbre que se generó por la firma previa al acuerdo comercial con la Unión Europea. Además se indica que al principio hubo mucha expectativa ya que la ley de abono tributario no se había emitido de manera clara puesto que no se especificaba claramente cómo se iba a llevar a cabo ni las medidas que iban a ser tomadas en cuenta para considerar apto para el acceso al beneficiario (Diario El Comercio, 2017).

Sector atunero

Ecuador al contar con la riqueza del Océano Pacífico se caracteriza tradicionalmente por ser un país pesquero, siendo el atún el pescado más apetecido y demandado por los mercados extranjeros, especialmente el de Estados Unidos siendo así el principal mercado de destino. Además se destaca de la competencia internacional, por su calidad, principalmente en su sabor, consistencia y también su frescura gracias a la innovación que maneja en los procesos de producción y a la tecnología utilizada (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

Manabí y Guayas son las provincias más atractivas para invertir en el procesamiento del atún, ya que en Ecuador la industria procesadora de este producto se considera una de las principales a nivel mundial, siendo Manta el puerto principal atunero de todo el Pacífico, impulsando el desarrollo de su economía y conservando los estándares de la calidad requerida durante los últimos 10 años.

Figura 15: Exportación ecuatoriana de atún hacia EEUU (Miles USD)



Fuente: (Banco Central del Ecuador, s.f.).

Adaptado por: Autora

Tabla 10: Exportación ecuatoriana de atún hacia EEUU 2011-2017

DESCRIPCIÓN	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
USD Miles	78.38	91.413	106.38	102.953	100.9	95.166	92.14
FOB	9		8		27		8
Toneladas métricas	16.17	16.017	16.009	16.086	18.04	18.073	17.50
	4				8		0

Fuente: (Banco Central del Ecuador, s.f.).

Adaptado por: Autora

Las exportaciones de atún en toneladas métricas durante los años 2011 a 2013, que es cuando se renovó el Atpdea, se mantuvieron regulares sin mayores alteraciones. En 2011 enviando 16.174 TM, en el año 2012 una participación de 16.017 TM y 16.009 TM en 2013, representando el 60% de participación durante esta etapa de vigencia. A partir de julio del 2013 y durante el 2014 cuando se presentó la renuncia ante estas preferencias arancelarias, las exportaciones cayeron un 11%. A pesar de esto Estados Unidos no ha dejado de ser un mercado importante para la nación ecuatoriana siendo en la actualidad el tercer país de destino de este producto (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

En cuanto a miles de USD FOB se nota un crecimiento desde el año 2011 al 2014, con \$78.389 en el primero llegando a este último con \$102.953, para el 2015 la cantidad fue de \$100.927 mientras que para el 2016 con \$95.166 miles de dólares americanos, notándose así una disminución.

Con el Atpdea el sector atunero tenía un ahorro de USD 24 millones en aranceles y ante esta renuncia el impuesto a pagar para el atún con presentación de agua y funda es de 12.5%, mientras que en aceite es el 35%.

Esto les hizo perder ingresos y provocó así que otros países tomarán ventaja y liderasen las exportaciones del atún, especialmente Tailandia, cuya competitividad se basa en los costos bajos en su mano de obra. Además ocasionó la disminución de fuentes de empleo a grande escala.

Las consecuencias que acarreó esto fue el recorte de personal que se hizo para mantener un equilibrio de rentabilidad ante el pago de aranceles, según datos de una encuesta realizada a 43 empresas ecuatorianas atuneras, por Carolina Zambrano, ex alumna de la UTE Santo Domingo, en su tesis previo a la obtención de ingeniera en Comercio Exterior, Integración y Aduanas, se demuestra que de las 43 empresas, 8 tuvieron una reducción de personal de 0% a 10%, 8 empresas de 21% a 30%, 7 empresas de 31% a 40%, 12 empresas de 61% a 70% y 8 empresas de 91% a 100% de pérdidas de personal (Zambrano, 2014). Además se afectó la inversión en el sector y con ello el desarrollo de mejores tecnologías.

El presidente Rafael Correa expresó que mediante la implementación de los CAT recompensaría al sector atunero con USD 11 millones, pero solo pocas empresas lograron capturar dicho apoyo, por lo que de acuerdo a la misma encuesta, el 70% de estas empresas argumentan un efecto negativo de dicha implementación, pues de las 43 empresas solamente 10 obtuvieron un porcentaje para la concesión de Certificados de Abono Tributario hasta mediados del 2014 (Zambrano, 2014). A pesar de ello, Ecuador continúa exportando a Estados Unidos, por lo que este hecho no ha sido un limitante.

Tomando en consideración los productos ecuatorianos más exportados hacia Estados Unidos como el camarón, banano y cacao, también se analizará cada uno de ellos en los años 2011 a 2013 periodo en el cual estuvo vigente el ATPDEA y posterior a ello para evaluar los cambios.

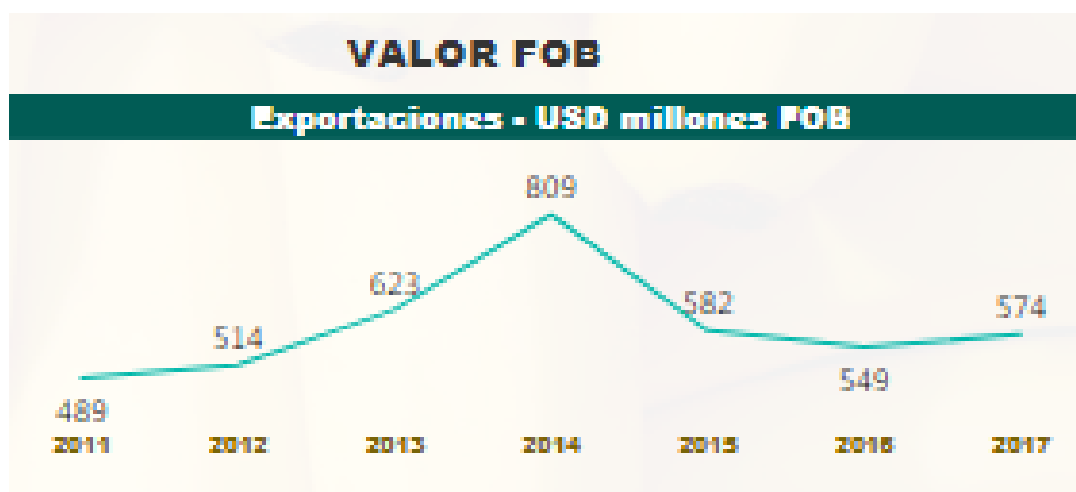
Camarón

El camarón es un producto que tiene mucha aceptación en países extranjeros, especialmente en EEUU. Por esta razón Ecuador es muy exigente con los niveles de calidad. Uno de los principales lugares donde se produce el camarón es en la provincia del Oro.

Durante el año 2011 se registró para Ecuador una participación de exportación de camarón del 28% en el mercado norteamericano, lo cual indica que fue el principal proveedor para EEUU, al igual que el 2012 donde se vió

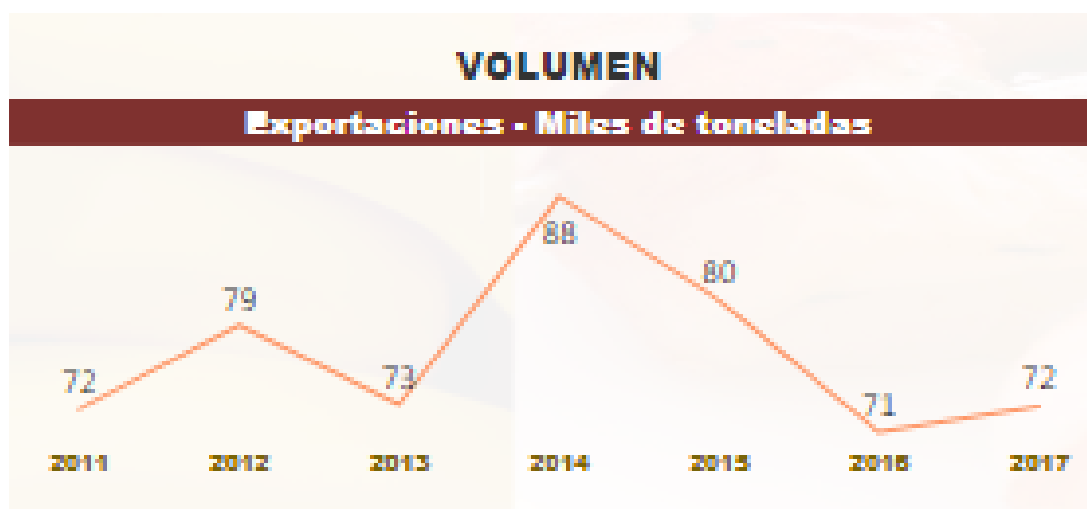
beneficiado con grandes ganancias en comparación a años anteriores, debido a la crisis mediática que se suscitó en uno de los países considerado como mayor competidor en este sector, como lo es Tailandia con el surgimiento de enfermedades que impactaron su producción. Como resultado de esto se incrementó la venta con las distintas presentaciones: camarón pelado y con cáscara.

Figura 16: Exportación ecuatoriana de camarón hacia EEUU 2011-2017 (Millones USD)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Figura 17: Exportación ecuatoriana de camarón hacia EEUU 2011-2017 (Toneladas)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Tabla 11: Exportación ecuatoriana de camarón hacia EEUU 2011-2017

DESCRIPCIÓN	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
USD Millones FOB	489	514	623	809	582	549	574
Variación	35.5%	5.1%	21.1%	29.9%	-28.1%	-5.6%	4.5%
Toneladas (Miles)	72	79	73	88	80	71	72
Variación	21.0%	8.8%	-7.6%	21.6%	-8.9%	-12.4%	2.7%

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Adaptado por: Autora

De acuerdo a datos del SICOM reflejados en la tabla 12, se puede apreciar las exportaciones que ha tenido el camarón durante el periodo en el cual tuvo vigencia el Atpdea, y se puede notar que no han existido mayores alteraciones en valores ni en cantidades, sin embargo las exportaciones en toneladas han ido incrementándose a excepción del 2013 cuando se emitió la renuncia de este acuerdo, en la cual tuvo una variación del -7.6% con respecto al 2012 que ha sido el año que mayor cantidad en toneladas se ha enviado a la nación norteamericana 79.000 toneladas métricas y \$514.000 dólares en valor FOB. A pesar que el sector exportador de camarón dio a conocer la inconformidad ante la renuncia de este acuerdo ya que aseguran que para lograr una recuperación de la inversión tendrán que subir los precios de venta y a su vez esto perjudica por la competencia que existe hacia este mercado, en el 2014 se ha incrementado las toneladas a 88.000 y con ello su valor FOB a \$809.000 dólares.

Banano

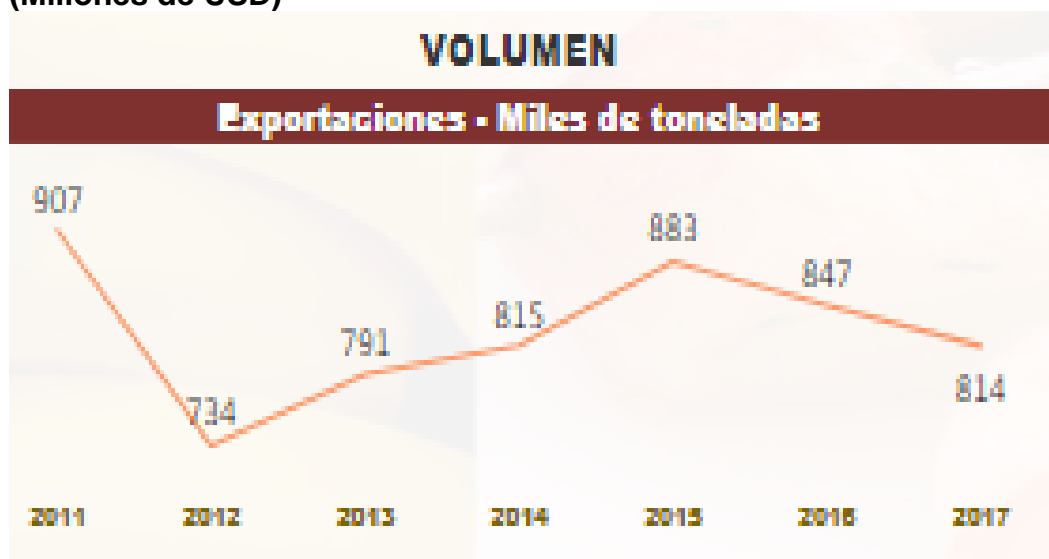
Ecuador se posiciona en segundo lugar como proveedor de banano hacia Estados Unidos de América, el primer lugar lo ocupa Guatemala según datos de PRO ECUADOR.

Figura 18: Exportación ecuatoriana de banano hacia EEUU 2011-2017 (Millones de USD)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Figura 19: Exportación ecuatoriana de banano hacia EEUU 2011-2017 (Millones de USD)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Tabla 12: Exportación ecuatoriana de banano hacia EEUU 2011-2017

DESCRIPCIÓN	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
USD Millones FOB	395	326	364	375	422	414	465
Variación	-6.6%	-17.6%	11.9%	2.8%	12.6%	-1.9%	12.5%
Toneladas (Miles)	907	734	791	815	883	847	814
Variación	-10.7%	-19.1%	7.8%	3.0%	8.3%	-4.0%	-3.9%

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Adaptado por: Autora

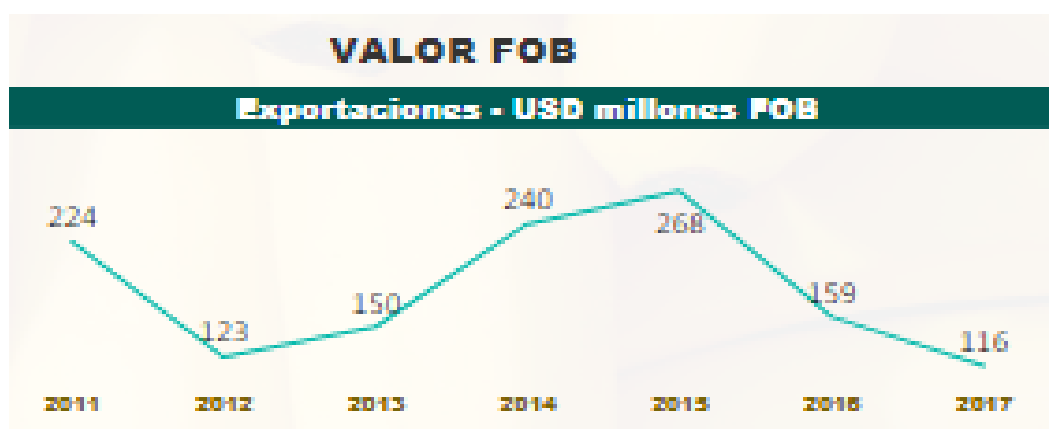
En el año 2012 las exportaciones del banano hacia Estados Unidos han tenido una caída, entre las causas está la caída de los precios internacionalmente ante países competidores como Honduras, Colombia y Costa Rica, sumándole la escasa producción que se generó especialmente en 2012 donde la producción general fue baja debido al fuerte invierno que afectó aproximadamente 50.000 hectáreas, y al rechazo de cierta parte de la producción por estar infestada con el hongo sigatoka negra, alrededor de entre 20 y 30 millones de cajas. Según reportes de la AEBE (Asociación de Exportadores de Banano del Ecuador) los ingresos disminuyeron ya que se vendió a la nación norteamericana 25 millones menos de cajas que el año anterior con una variación de -19.1% (Diario El Comercio, 2012).

A pesar de lo suscitado en 2014 el sector bananero logró recuperarse exportando así \$815 toneladas métricas con un valor FOB de \$375.000 dólares americanos, aumentando la cantidad exportada en 2015 con 883 toneladas, para el año 2017 exportó 814 TM y 465 millones de dólares americanos.

Cacao

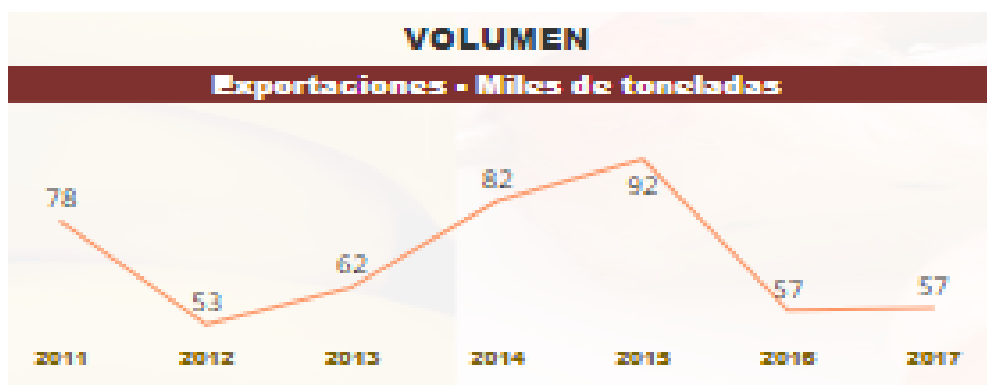
Ecuador es un país productor de cacao de calidad en cuanto a su aroma y sabor que abastece a mercados importantes, dentro de ellos Estados Unidos. Gracias a sus condiciones climáticas se pueden producir grandes volúmenes para su exportación, por esta razón es considerado el sexto país que exporta cacao hacia USA, y lo hace con arancel 0% además, posterior a la terminación del Atpdea lo siguió haciendo de la misma manera gracias al acuerdo emitido por EEUU SGP y al mecanismo NMF, en sus distintas presentaciones: cacao en grano, pasta de cacao y manteca de cacao, todas ellas libres de arancel.

Figura 20: Exportación ecuatoriana de cacao hacia EEUU 2011-2017 (Miles de USD)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Figura 21: Exportación ecuatoriana de cacao hacia EEUU 2011-2017 (Miles de USD)



Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Tabla 13: Exportación ecuatoriana de cacao hacia EEUU 2011-2017

Descripción	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
USD Millones FOB	224	123	150	240	268	159	116
Variación	176.5%	- 44.8%	21.7%	59.6%	11.8%	- 40.7%	-27%
Toneladas (Miles)	78	53	62	82	92	57	57
Variación	185.5%	- 31.3%	16.6%	32.6%	12.0%	- 38.5%	0.9%
Participación Total export. ecuatorianas	11.04%	5.56%	6.05%	6.96%			

Fuente: (SICOM Sistema de Inteligencia Comercial, 2019).

Adaptado por: Autora

El primer trimestre del 2012 se suscitó una drástica caída en la producción y venta del cacao debido a situaciones adversas, como las condiciones climáticas en esta temporada, teniendo una variación en toneladas de -31.3% pasando de 78.000 TM e 2011 a 53.000 TM en 2012 con un valor total FOB de \$123.000. Para el 2013, y a pesar de la renuncia del Atpdea, logró un ascenso del 16.6% con 62.000TM y aún más para el 2014 gracias a la demanda que existe en el mercado estadounidense exportando hasta este año \$240.000 valor FOB y 82.000 toneladas métricas.

El ATPDEA ha contribuido significativamente en las exportaciones ecuatorianas permitiendo diversificar la oferta exportable del país y aumentar la cantidad de productos vendidos hacia EEUU, sin embargo esta preferencia arancelaria iba en paralelo con el Sistema General de Preferencias. Ante la renuncia del Atpdea algunas de las partidas contenidas ahí, se pasaron al SGP. Por otro lado existe el mecanismo NMF el cual contiene todos los

productos con arancel tope, A continuación se analizarán los dos, para determinar si ha servido de beneficio ante los productos que quedaron desamparados con la renuncia de la Ley de Preferencias Arancelarias y Erradicación de la Droga.

- Nación Más Favorecida (NMF)

La NMF es un mecanismo de no discriminación de mercancías que tiene la Organización Mundial del Comercio (antes GATT), por el cual un Estado se compromete a conceder a todos los países que formen parte de la OMC el arancel más bajo que se aplique a cualquier otro país, es decir si un estado decide rebajar los aranceles de un producto importado, aplica este nuevo arancel automáticamente a las importaciones procedentes de todos los países miembros de la OMC (Diccionario de Comercio Internacional , 2019).

Arancel NMF

El arancel NMF es el arancel normal, no discriminatorio que se aplica a las importaciones en la que se excluye los aranceles preferenciales previstos en acuerdos de libre comercio (Organización Mundial del Comercio, 2019). Dicho de otra manera es el tipo arancelario máximo que se le puede poner a un producto, es decir todos los países acuerdan un arancel “tope” o “techo” para determinada mercancía, esto permite que existan límites dentro de la política comercial de cada uno de los países.

A continuación se detalla algunos de los productos principales que quedaron fuera del Atpdea, con su arancel tope NMF.

Tabla 14: Productos ecuatorianos con arancel NMF superior a cero

PARTIDA ARANCELARIA	PRODUCTO	APLICADO	CONSOLIDADO
0603110060	Rosas	6.8%	6.8%
1604143091	Atún	12.5%	35%
0710809724	Brócoli	14.9%	21.3%
0603110030	Rosas	6.8%	6.8%
1604141010	Atún en aceite	35%	35%
1604143051	Atún, albacora no en aceite	12.5%	35%
0710809726	Brócoli	14.9%	21.3%
1604143099	Otros atunes no en aceite	12.5%	35%
1008500000	Quínoa	1.1%	1.1%

Fuente: (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

Adaptado por: Autora

De acuerdo a datos emitidos por el Ministerio de Comercio Exterior se tiene que durante el año 2014 y el año 2016 el 89% del total de exportaciones hacia Estados Unidos ingresaron bajo arancel NMF, cifra que para el 2017 aumentó a 93% es decir USD 5.728 millones de dólares americanos. En la tabla 15 se puede apreciar algunos de los principales productos ecuatorianos exportados bajo arancel NMF superior a 0%, que se vieron afectados ante la renuncia del ATPDEA, como el aún 12.5%, las rosas 6.8% y el brócoli 14.9%, cabe mencionar que todos los productos tienen arancel NMF.

- Sistema General de Preferencias (SGP)

El Sistema General de Preferencias (SGP) se aplica bajo las condiciones tributarias con similitud al Atpdea. El SGP es un acuerdo de naturaleza unilateral, y fue renovado el 29 de junio del año 2015 con la suscripción de la Ley de Extensión de Preferencias por parte del ex presidente de Estados Unidos Barack Obama, este sistema benefició a aproximadamente 400 Subpartidas de productos exportados desde Ecuador al país norteamericano, especialmente aquellas que quedaron desamparadas con la ATPDEA, esta decisión se emitió con carácter retroactivo desde el 1 de agosto del 2013 es decir, que los importadores en EEUU recuperarán los aranceles que han pagado a causa de esta actividad. Esta renovación expiró el 31 de diciembre del 2017, y en la actualidad se encuentra renovada hasta el 2020.

Dentro de los principales productos beneficiados con entrada a la nación estadounidense con arancel del 0% por el SGP, encabezando la lista destacan los siguientes:

Tabla 15: Principales importaciones de Estados Unidos desde Ecuador amparados en el SGP

IMPORTACIONES EN MILES USD					
SUBPARTIDA	DESCRIPCIÓN	2014	2015	2016	2017
0804504055	Mangos	42.705	46.621	61.731	54.115
0603190000	Flores frescas y capullos, cortados, para ramos o adornos	51.331	58.764	77.920	81.249
4412323175	Madera contrachapada (plywood)	25.755	31.952	40.684	46.927
2008991500	Bananas en conserva	28.451	40.823	39.956	37.767
0603190120	Gypsophila	19.380	24.307	27.602	28.684
1701141000	Panela (caña de azúcar, sólida)	6.125	6.210	14.518	9.578

Continúa...

Continuación.

2009896091	Jugo de fruta	18.193	11.630	12.028	10.129
0811901000	Banano y plátano congelados	6.903	8.396	8.487	9.820
1605210000	Camarones, langostinos y demás	19.784	19.407	10.911	10.362

Fuente: (Ministerio de Comercio Exterior, 2017) (Trade Map, 2019).

Adaptado por: Autora

Durante el transcurso del 2016 con el SGP se exportaron desde Ecuador hacia Estados Unidos 284 subpartidas con un total de \$390 millones de dólares americanos, Mucho de los productos que quedaron desamparados tras la renuncia del Atpdea lograron salir adelante y beneficiarse gracias al acuerdo, sin embargo otros productos afectados ante esta situación no alcanzaron a entrar en la lista, como es el caso del atún y del brócoli, a pesar del pedido que realizó el Ministerio de Comercio Exterior al gobierno norteamericano (Ministerio de Comercio Exterior, 2017).

Como se puede apreciar en la tabla 16 el Sistema General de Preferencias ha sido de gran impulso para todos los productos beneficiados con este acuerdo, ya que analizando las importaciones estadounidenses desde la nación ecuatoriana se puede notar que cada año va aumentando el valor haciendo comparación con el 2014, año en el cual no estuvo vigente el SGP.

- **Retirada de militares estadounidenses en la Embajada de Quito**

El 7 de abril del 2014 el gobierno ecuatoriano solicitó la retirada al grupo militar estadounidense que se encontraba en su embajada ubicada en Quito, tras haber cooperado por aproximadamente 40 años en el combate del narcotráfico, tráfico de personas, terrorismo, entre otros. Con el objetivo de hacer transparencia en cuestión de seguridad en la relación bilateral tras considerar exagerada la cantidad de militares que en principio fueron aproximadamente 50 y conforme se retiraban su número descendió a 20.

Tras la retirada de los militares norteamericanos de la base contra el narcotráfico en Manta en 2009, cuando se consideraba que en Ecuador ya no había presencia de militares de Estados Unidos sale a la luz en enero de 2014 la existencia de este grupo en la embajada del país del norte en Quito. Según declaraciones del canciller Ricardo Patiño, a raíz de los hechos suscitados en octubre del año 2013 cuando se descubre la existencia de cuatro soldados estadounidenses en un helicóptero de la FAE (Fuerza Aérea Ecuatoriana) que

recibió impactos de balas en la frontera ecuatoriana con Colombia (El Comercio, 2014).

- **USAID**

La USAID (Agencia de EEUU para el Desarrollo Internacional) es una institución norteamericana que se encarga de fortalecer la política exterior de su nación, mediante la implementación y distribución de ayudas hacia los países receptores en el ámbito económico, político y humanitario, ya sea de manera directa o mediante subsidiarias (USAID , 2019). En Ecuador ha venido desarrollándose desde 1961, brindando su cooperación en distintas áreas como la salud, viviendas, infraestructuras, educación, protección al medioambiente, aumento en la producción agrícola ecuatoriana, entre otras.

En el 2012 esta cooperación empezó a tener dificultades con el Gobierno de ese entonces. El ex mandatario Correa afirmó que la Usaid estaría apoyando financieramente Organizaciones No Gubernamentales que ejercen oposición política ante su gobernanza con fines de desestabilizar el gobierno, a través de la ideología del fortalecimiento de la democracia. Desde diciembre del 2013 Ecuador trató de negociar un nuevo acuerdo, en el cual la ayuda brindada se transparentara y se alinease a los objetivos establecidos en el Plan del Buen Vivir. Tras negarse la Usaid a dicho acuerdo, la nación ecuatoriana bloqueó esta cooperación impidiéndole que dé inicio a nuevos proyectos y que no extienda los ya ejecutados (El Telégrafo, 2013).

En el mes de septiembre del 2014, el Ecuador mediante disposición presidencial hace oficial la expulsión de la USAID, es decir se dan por finalizadas sus operaciones, afirmando que el país requiere traspaso de tecnología, apertura en mercados extranjeros e inversión de otros países; también anunció que se realizarán inversiones en los sectores que se vieron afectados ante esta decisión. El gobierno ecuatoriano manifestó su rechazo ante supuestas actitudes de prepotencia en el ámbito de política exterior asegurando la soberanía y la libertad presuntamente ante las políticas capitalistas (El Telégrafo, 2013).

Al hacer el respectivo seguimiento a los proyectos empleados según declaraciones de Iván Martínez, director de la Secretaría Técnica de Cooperación Internacional (SETECI), se encontraron varias incongruencias en uno de los proyectos que se estaba ejecutando en ese entonces denominado Costas Y Bosques, donde se invirtió alrededor de 15.7 millones de dólares y en donde la empresa encargada de efectuar el proyecto pertenecía a una empresa con fines de lucro del sector privado, donde se sobreponían las cosas además que los recursos se desperdiciaban (El Pais, 2014).

Dentro de los últimos 21 proyectos que estaba llevando a cabo la USAID, se ha brindado apoyo a sectores locales con proyección de culminación entre los años 2012, 2013, 2014 y 2015, de los cuales no todos lograron finalizar con normalidad, para la presente investigación es pertinente enfocarnos solamente en dos de ellos ya que se considera que son los que han influido en el comercio internacional.

- **Proyecto PRODEL: 2007-2013**

Inversión: USD 16.093.000

Este proyecto ha logrado acrecentar la producción y con ello las exportaciones de varios productos entre los más destacados cacao, café y vegetales. Esta ayuda buscó disminuir los índices de pobreza especialmente en las familias que radican en lugares fronterizos, incrementando más empleo e ingresos económicos. Según datos de la Usaid, las personas del sector de la agricultura acrecentaron sus ingresos económicos alrededor de más del 50% y se crearon 16.000 fuentes de empleo mediante el apoyo brindado en las actividades productivas a través de capacitaciones, financiamiento en ciertas áreas donde surge más necesidades y con asistencia técnica (USAID, 2011).

A pesar de la expulsión de la Usaid, las exportaciones del cacao no se vieron afectadas ya que han ido incrementándose desde el 2013 con 62.000 toneladas métricas, 2014 con 82.000 y el 2015 con 92.000 como se puede apreciar en la tabla número 3, de la misma manera el café en 2013 exportó \$9.000 mientras que en el año siguiente \$18.000, esto gracias a las propias políticas internas de apoyo hacia estos sectores, establecidas en el Plan Nacional del Buen Vivir.

- **Proyecto DCA (Crédito para el desarrollo) 2007-2012**

Inversión: USD 13.250.000

Mediante el proyecto DCA, la Usaid llevó a cabo convenios con dos instituciones bancarias con el fin de otorgar facilidades de créditos de hasta USD 50.000 a pequeñas y medianas empresas de sectores rurales especialmente industriales y agroindustriales. Como resultado de esto hubo progreso en la productividad, se abrieron plazas de trabajo, se mejoró las condiciones de vida de alrededor de 1.500 familias y se abrió mercados extranjeros para su producción (USAID, 2011).

Cabe mencionar que en la actualidad 2019 la USAID volvió a abrir sus oficinas en Ecuador en la presidencia de Lenin Moreno.

- **Caída de los precios del petróleo**

A pesar que este factor es externo o ajeno a decisiones políticas ecuatorianas, se considera pertinente analizarlo ya que de cierta forma ha influido en la relación bilateral entre Ecuador y Estados Unidos, ya que de ello se desprende decisiones económicas como las salvaguardias, puesto que la caída del precio del petróleo es una de las razones por las cuales Ecuador adoptó estas medidas.

El precio del petróleo a nivel internacional empezó a descender entre el mes de septiembre del 2014 y abril del 2015, cayendo un 54% tras haber logrado un alto precio por barril en los meses anteriores, causando una reducción de ingresos petroleros de hasta USD 2.241 millones, siendo el 2015 y 2016 los años más afectados en su precio.

El primer mes del 2015 tuvo un promedio de precio de \$47,37 por barril de WTI (West Texas Intermediate), que es un índice de precios fijados en el tipo de petróleo que comercializa EEUU, por lo cual Ecuador toma como referencia este estándar de precios, el petróleo ecuatoriano se fija a partir del precio WTI, más o menos \$5 o \$6 como diferencial de costo del crudo denso. En junio alcanzó los \$59,88 y el mes con más resultados negativos de ese año fue diciembre con \$37,44 según datos de Banco Central del Ecuador, el primer trimestre del 2016 el precio toco fondo con un promedio trimestral de \$33.65, Correa afirmó que la producción por barril costaba \$39, sin embargo se lo llegó a vender en ocasiones a \$30 cada uno por mantenimiento en su producción.

Tabla 16: Precio promedio anual del petróleo

PRECIO PROMEDIO DEL PETRÓLEO EN USD	
AÑO	PRECIO/BARRIL
2013	\$95.87
2014	\$84.32
2015	\$48.87
2016	\$43.52
2017	\$50.91

Fuente: (Banco Central del Ecuador (BCE), 2019).

Las causas principales por las cuales el precio del petróleo cayó fue por factores como el aumento en la oferta, especialmente en Estados Unidos y disminución en la demanda, además el aumento en la oferta actual de petróleo no convencional denominado Shale Oil, que es producido mediante hidrogenación, se extrae mediante la técnica conocida como el fracking (fractura hidráulica) que es la tecnología mediante la cual se hace

perforaciones en la tierra (aproximadamente 3 kilómetros) provocando un pozo, el mismo que se cementa y se entuba, y en el cual se haya incrustado rocas bituminosas que se rompen con un método agresivo que permite liberar el Shale gas y el Shale oil (petróleo).

Extraer el petróleo mediante el fracking, tiene el precio por barril de aproximadamente \$50 a \$60 dólares lo que provocó la reducción de costos y aumento de la producción estadounidense del 12% al 20% en los años 2013 y 2014 respectivamente.

Otro de los factores influyentes en la caída de precios del petróleo fue que no hubo consenso interno en la OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo), las cuotas altas de producción no las bajaron porque se había hecho demasiadas inversiones de las cuales se buscaba rentabilidad, por lo que no se reguló como en ocasiones pasadas que, cuando subía el precio bajaba la producción.

La caída del precio del petróleo altera los mercados internacionales, encarece la materia prima y genera presión para que la moneda se aprecie. Ecuador al depender del dólar estadounidense no puede manejar su soberanía monetaria y a pesar que la dolarización ha traído beneficios al país como nivel bajo de inflación, confianza de los agentes económicos y ha permitido tener estabilidad económica, también ha tenido efectos en la economía ecuatoriana afectando a las exportaciones por el encarecimiento de las mismas.

En la entrevista realizada al economista Carlos Viña como parte de la presente investigación, afirma que dentro de los sucesos que se pueden destacar a nivel político-económico entre Ecuador y Estados Unidos durante el último periodo presidencial de Rafael Correa considera la apreciación del dólar, que al tener un valor mayor relativamente con otras monedas vecinas como el peso colombiano o el sol peruano, los productos de ellos fuesen más baratos en términos de dólares, de esa manera EE.UU. o los países que hacen importaciones de Colombia y Perú, les quede más barato comprarle que al Ecuador, otro suceso que destaca es la sobreoferta de petróleo y con ello la caída de su precio (Viña, 2019).

- **Salvaguardias**

Ante situaciones externas como la caída de precios del petróleo y la apreciación del dólar, el ex presidente Rafael Correa durante su último periodo presidencial implementó un mecanismo que buscaba mantener el equilibrio en la balanza de pagos, ese mecanismo fueron las Salvaguardias como decisión económicamente influenciada.

Las salvaguardias son medidas de restricciones al comercio internacional, que el Gobierno de Ecuador adoptó a partir del 11 de marzo del 2015 como mecanismo de defensa comercial, con el objetivo de equilibrar la balanza de pagos, las salvaguardias son derechos agregados que buscan proteger a la industria ecuatoriana de la competencia extranjera, estas en principio se aplicaron desde el 5 de enero del 2015 para mercancía originaria de Perú aproximadamente 7% y de Colombia 21%, posterior a este hecho se aplicó las sobretasas a nivel global de 5%, 15%, 25% y 45% dependiendo del tipo de producto, abarcando alrededor de 2.800 partidas arancelarias, es decir el 32% de importaciones.

Las salvaguardias después de un estudio pormenorizado, que obliga la OMC para justificarlo, se aplicaron como una medida ante el desplome del precio del crudo, apreciación de la moneda, con el objetivo de cesar importaciones y causar daño en la economía del país, además otra de las razones que impulsó al gobierno de Correa a optar por estas medidas es la protección de la dolarización, con ello tratar de reducir la salida de divisas.

3.2.4.1. Acuerdos comerciales firmados entre Ecuador y Estados Unidos

Durante el último periodo presidencial de Rafael Correa 2013-2017, no se han firmado acuerdos comerciales mutuos de cooperación entre Ecuador y Estados Unidos, sin embargo cabe destacar que existen alternativas que benefician a la producción y comercialización de productos ecuatorianos como lo es el SGP emitido el 29 de junio del 2015 por parte de la nación estadounidense, más no de manera bilateral. Cabe mencionar que en 2011 se llevó a cabo la firma del TLC Tratado de Libre Comercio de EEUU con países suramericanos como Colombia y Perú, en el cual Ecuador no participó, provocando desventaja de competencia en el mercado del país del norte.

3.3. EVALUACIÓN DEL IMPACTO DE LA POLÍTICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EEUU EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES EN EL ÚLTIMO PERIODO PRESIDENCIAL DE RAFAEL CORREA

3.3.1. ANÁLISIS DE LAS DECISIONES EN MATERIA DE POLÍTICA EXTERIOR TOMADAS POR RAFAEL CORREA RESPECTO A ESTADOS UNIDOS

De acuerdo a la entrevista realizada al Eco. Raúl Luna, manifiesta que la política económica del régimen pasado, frente a Estados Unidos influyó

notablemente en la balanza comercial ecuatoriana, debido a los temores e incertidumbre que se generaron en el sector exportador, por las decisiones del expresidente Correa que mostró una sistemática animadversión hacia su principal socio comercial, pues desde inicios del régimen, se propició la aprobación de una Constitución anti imperialista, que promovía más bien las relaciones comerciales con otros países de la región, en lugar de EEUU, Pese a ello la nación estadounidense se mostraba muy cauta y se refería como “Países poco amistosos” (Luna, 2019).

También afirma que las relaciones bilaterales con EEUU se deterioraron desde la campaña electoral que llevó a Rafael Correa a la presidencia; ya que uno de sus planteamientos de campaña fue rechazar el Tratado de Libre Comercio que se negociaba con Estados Unidos, mismo que cumplió, eso puso a Ecuador en desventaja ante países andinos como Colombia y Perú (Luna, 2019).

El ing. Ángel Montero asegura que durante el último periodo presidencial de Rafael Correa hubo un distanciamiento rotundo con Estados Unidos en materia de política y economía, Perú y Colombia firmaron TLC conjunto (mismas condiciones para los dos países) en cuya negociación estaba Ecuador, pero la ideología de Correa hizo que los acuerdos se rompan y Ecuador quede fuera de la firma del acuerdo generando un retraso en materia de comercio de al menos 20 años con los países vecinos (Montero, 2019).

Además expresó que las diferentes decisiones y posturas adoptadas por Rafael Correa durante el último periodo presidencial en materia comercial y de política exterior sí tuvieron peso en el desarrollo de la Balanza Comercial entre la nación ecuatoriana y Estados Unidos, se debe mirar los países vecinos y ver con envidia sana que su economía creció a la par del crecimiento de sus exportaciones hacia EEUU gracias a la firma del TLC y le generó además recursos por Inversión Extranjera Directa (Montero, 2019).

En contraste con estas dos entrevistas el Eco. Carlos Viña expresa que no se puede atribuir las políticas de gobierno en algún tipo de impacto en la balanza comercial, ya que no hay suficiente información para definir eso y nadie todavía lo ha podido demostrar a ciencia cierta, pues todas las políticas tomadas por el gobierno fueron para precautelar y proteger el sistema monetario es decir el dólar, si Ecuador hubiera firmado TLC sin precautelar la industria nacional o el flujo de ingreso de dólares y salida de divisa podría generarse déficit en la balanza de pagos y automáticamente generaría un problema de liquidez en la economía ecuatoriana desprendiéndose de ello efectos negativos como especulación e inflación, los efectos sobre la balanza comercial no son atribuibles exactamente a la política económica de ese gobierno sino más bien a la falta de competitividad del sector privado

ecuatoriano que durante 10 años de bonanza petrolera no fueron capaces de desarrollar sus industrias ni sus procesos productivos para proyectar sus empresas a nivel comercial (Viña, 2019).

Viña también acota que no es correcto ni adecuado atribuirle a Correa la culpabilidad por algunos sucesos en la política comercial, pues el Ecuador es un país que ha tratado de definir su política comercial y muchas de las veces la ha vinculado con factores ideológicos izquierdistas. El equipo negociador que tiene Ecuador para tratar de firmar acuerdos arancelarios o tratados de libre comercio, no pudieron tal vez establecer que productos sensibles deben ponerse en la mesa al momento de negociar con EEUU, pero esta política comercial ha ido desarrollándose y consolidándose, y en términos generales en ese periodo de tiempo muchos sectores fueron beneficiados, microempresarios. Para Ecuador EE.UU. es uno de los principales socios comerciales mientras que para EE.UU. Ecuador no significa mucho, la nación ecuatoriana es porcentualmente poco significativa referente a exportaciones hacia el país del norte, que cuenta con una sólida economía y el cual pone sus condiciones que a veces suelen ser desfavorables para la industria nacional (Viña, 2019).

Afirma además que la relación comercial de Estados Unidos y Ecuador siempre ha sido buena, si bien no se pudieron impulsar tal vez tratados de libre comercio, se sigue demostrando la tendencia que ubica a EE.UU. como uno de los principales socios comerciales, este distanciamiento es desde el punto de vista mediático, pero en la realidad no es así (Viña, 2019).

A pesar de la discrepancia que ha existido en las decisiones tomadas por el gobierno ecuatoriano hacia Estados Unidos en materia de política exterior en el último periodo presidencial de Rafael Correa, las relaciones comerciales no se han visto afectadas del todo, pues las cosas en común y el interés que comparten las empresas de ambos lados del continente, tienen más peso que las diferencias o desacuerdos que pudieron haber existido en las relaciones bilaterales, pues hasta la actualidad la nación norteamericana siguen siendo el principal socio comercial del Ecuador, por lo que se busca progresar en ámbitos de interés para ambas naciones ya que esta relación comercial es de necesidad común.

- **Inversión Extranjera Directa**

La inversión extranjera directa ha ejercido gran impacto tanto en lo económico como en lo social, además de dinamizar la economía del país ha posibilitado el traspaso de la tecnología y han elevado el capital humano con los conocimientos obtenidos de los procesos realizados en las mismas. Otro

factor importante de la IED es el aumento del desempeño productivo no solo de la empresa inversora si no de la competencia local.

A continuación se da a conocer la representatividad que ha tenido la inversión extranjera directa en Ecuador de Estados Unidos y de China durante el periodo 2013-2017 en cada uno de los sectores de la economía.

Tabla 17: Inversión extranjera directa de Estados Unidos por sectores USD

ACTIVIDAD	2013	2014	2015	2016	2017
Agricultura, silvicultura, caza y pesca	2.066.890	2.432.240	37.970.220	220.010	1.991.070
Comercio	51.562.480	-3.564.830	36.094.200	66.739.370	10.499.750
Construcción	26.000	51.210	433.860	2.006.900	-43.210
Electricidad, gas y agua	5.434.920	0,00	3.875.000	10.000	0,00
Explotación de minas y canteras	70	91.060	215.230	950	17.640
Industria manufacturera	4.780.160	49.208.320	7.148.130	16.681.780	8.750.600
Servicios comunales, sociales y personales	400	222.380	129.110	1.190	14.390
Servicios prestados a las empresas	49.556.280	26.297.540	165.814.970	1.177.320	12.647.790
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-	-	-65.508.400	760.170	1.176.910
TOTAL	41.912.900	10.098.650	186.172.320	87.597.690	35.054.940

Fuente: (Banco Central del Ecuador, s.f.).

Adaptado por: Autora

El año en que menos IED Inversión Extranjera Directa tuvo Ecuador de Estados Unidos fue en el 2014 teniendo una caída drástica de \$10.098.650 frente al 2013 que logró \$41.912.900. El año más beneficiado de inversión es el 2015 con una gran cantidad de \$186.172.320. Lo que demuestra que a pesar de los inconvenientes que han ocurrido en las relaciones políticas entre estos dos países, las empresas privadas han seguido invirtiendo en la nación ecuatoriana, su flujo en 2017 registró \$35.054.940.

Es importante tomar en cuenta la IED desde China, ya que en el último periodo presidencial de Rafael Correa hubo una creciente sustitución de capital norteamericano por capital de China, inclusive como financista del Estado, a continuación se analizará dicha inversión en cada uno de los sectores de la economía ecuatoriana.

Tabla 18: Inversión extranjera directa de China hacia Ecuador por sectores (USD)

ACTIVIDAD	2013	2014	2015	2016	2017
Agricultura, silvicultura, caza y pesca	1.000	47.000	154.000	34.000	1.091.000
Comercio	354.000	387.000	396.000	187.000	1.948.000
Construcción	-	28.000	41.000	4.623.000	-2.862.000
Electricidad, gas y agua	-	-	300	-	-
Explotación de minas y canteras	93.752.000	74.541.000	92.915.000	62.255.000	35.725.000
Industria manufacturera	60.000	3.965.000	359.000	243.000	1.756.000
Servicios comunales, sociales y personales	-	1.000	-	-	-
Servicios prestados a las empresas	48.000		20.012.000	-9.550.000	14.682.000
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	15.000	-		43	-
TOTAL	94.326.000	79.032.000	113.887.300	57.835.000	52.340.000

Fuente: (Pro Ecuador , 2019).

Adaptado por: Autora

El país asiático se convirtió en la segunda fuente más grande de los nuevos proyectos de inversión extranjera directa, detrás de los Estados Unidos (Czubala Roman & Lapeña Sanz, 2018). Los sectores en los que China ha invertido en Ecuador y ha concedido créditos son fundamentalmente: transporte, energía hidráulica, petróleo y gas, minería, comunicaciones y logística, en el mandato de Correa, ha sido muy representativa la inversión, durante el año 2013, 2014 y 2015 ha ido aumentando significativamente, este último fue el año que más IED desde China hubo USD 113.887.3000, para el 2017 tuvo \$52.340.000 dólares americanos. Dentro de los principales proyectos en los que China hace presencia son las hidroeléctricas de Coca Codo Sinclair, Toachi Pilatón (con financiación de rusa), proyecto minero de cobre de El Mirador, entre otros.

3.3.2. RESULTADOS DE LA POLÍTICA EXTERIOR ECUATORIANA EN EL ÁMBITO COMERCIAL RESPECTO A ESTADOS UNIDOS

Las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Estados Unidos se reflejan en el dinamismo que las empresas han tenido durante el último periodo de Rafael Correa, el mismo que se manifiesta en la balanza comercial donde se muestran datos tanto de importaciones como de exportaciones que estas han realizado.

A continuación se expone el saldo de la balanza comercial ecuatoriana con respecto a Estados Unidos durante los años 2013-2017.

Tabla 19: Saldo en la balanza comercial ecuatoriana hacia EEUU en el último periodo presidencial de Rafael Correa

AÑOS	EXPORTACIONES USD	IMPORTACIONES USD	SALDO USD
2013	11.130.951.000	6.807.961.000	4.322.990.000
2014	11.239.608.000	7.692.957.000	3.546.651.000
2015	7.226.224.000	5.085.696.000	2.140.528.000
2016	5.436.084.000	3.753.799.000	1.682.285.000
2017	6.056.904.000	3.960.209.000	2.096.695.000
1er semestre 2017	3.127.498.000	2.079.728.000	1.047.770.000
2do semestre 2017	2.929.406.000	1.880.481.000	1.048.925.000
TOTAL	41.089.772.000	27.300.579.000	13.789.193.000

Fuente: (Trade Map, 2019).

Adaptado por: Autora

Como se muestra en la tabla de la balanza comercial ecuatoriana hacia Estados Unidos de América, se puede observar un saldo positivo en todos los años del último periodo presidencial del Eco. Rafael Correa, en las exportaciones han sido mayores los ingresos a pesar de las grandes cantidades de importaciones ecuatorianas desde el país norteamericano, sin embargo cabe mencionar que tanto importaciones como exportaciones han ido disminuyendo conforme pasa cada año siendo el año con menor saldo el 2016, obteniendo USD 1.682.285.000 con respecto al 2013 que se obtuvo USD 4.322.990.000, dándose a notar que el dinamismo del comercio se ha mantenido, la industria nacional tiene mucho potencial con la oferta exportable hacia mercados importantes como lo es el país del norte, Correa finaliza su presidencia con un saldo de \$1.047.770.000 en el primer semestre del 2017.

Plan Nacional del Buen Vivir 2013-2017

A continuación se analizará qué lineamientos se han cumplido de acuerdo al objetivo 12 del Plan Nacional del Buen Vivir en su relación con EEUU.

Objetivo 12: *“Garantizar la soberanía y la paz, profundizar la inserción estratégica en el mundo y la integración latinoamericana”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

12.2.: *“Impulsar la construcción de un nuevo multilateralismo democrático sobre la base de relaciones solidarias, soberanas y pacíficas entre los Estados”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

Literal a: *“Defender el interés nacional sobre intereses corporativos o particulares, ya sea de actores nacionales o extranjeros, preservando la capacidad decisoria del Estado frente a procesos que comprometan el ejercicio de la soberanía”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

Desde el punto de vista ideológico del ex mandatario Rafael Correa este lineamiento se cumple con la expulsión de la Usaid, ya que el gobierno ecuatoriano manifestó su rechazo ante supuestas actitudes de prepotencia por parte de la nación norteamericana en el ámbito de política exterior, por la ayuda brindada a través de esta agencia existía cierto grado de dependencia y lo que se buscó fue la soberanía y la libertad presuntamente ante las políticas capitalistas.

Literal d: *“Fomentar alianzas estratégicas para garantizar los intereses de la política exterior ecuatoriana”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

Con respecto a EEUU este objetivo no se cumplió, debido al distanciamiento de estas dos naciones por sus diferencias ideológicas y desacuerdos en su política exterior, puesto que uno de los intereses de la política exterior ecuatoriana es irse en contra de cualquier forma de imperialismo, a pesar de ser Estados Unidos el principal socio comercial del Ecuador, no se firmaron acuerdos de alianza estratégica con el país del norte, sin embargo cabe mencionar que con otros países si se cumplió este objetivo, por ejemplo países de la Unión Europea

12.3.: *“Profundizar una política comercial estratégica y soberana, articulada al desarrollo económico y social del país”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

Literal a: *“Promover negociaciones comerciales en condiciones de comercio justo y en uso de los Acuerdos Comerciales para el Desarrollo (ACD), La Cláusula de Habilitación de la OMC y demás instrumentos que permitan el cumplimiento de las políticas nacionales”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

Este acuerdo no se ha cumplido, ya que Ecuador y Estados Unidos no han firmado durante este periodo acuerdos comerciales de cooperación, pero sin embargo hay mecanismos por los cuales los productos ecuatorianos

resultaron beneficiados como el SGP y NMF, los mismos que emitió el gobierno estadounidense más no de forma bilateral, por el contrario Colombia y Perú firmaron TLC poniendo en desventaja de competencia a la nación ecuatoriana.

Literal b: *“Impulsar la complementariedad en las negociaciones comerciales, promocionando a los sectores potenciales y protegiendo los sectores vulnerables”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

De cierta manera este lineamiento se ejecuta con la emisión de los Certificados de Abono Tributario CAT, ya que ante la renuncia del Atpdea hubo sectores productivos que se vieron afectados, especialmente el sector atunero y del brócoli, con estos certificados se pretendía protegerlos, sin embargo hubo mucho descontento por parte de los productores con este mecanismo (Zambrano, 2014).

Literal j: *“Utilizar medidas arancelarias, no arancelarias salvaguardias u otras en el marco de los acuerdos internacionales para contribuir con la transformación de la matriz productiva”* (Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo, 2013).

Efectivamente este lineamiento se llevó a cabo con la aplicación de las salvaguardias por balanza de pago, ante la caída del precio del petróleo y la apreciación del dólar, por lo que se buscaba equilibrar la balanza comercial.

CAPÍTULO 4

DISCUSIÓN

4.1. CONCLUSIONES

- La política exterior cambiante del ex mandatario Rafael Correa no provocó una ruptura en las relaciones comerciales entre Ecuador y Estados Unidos, pues la dinámica no se cortó ni se alteró entre las unidades microeconómicas (empresas/individuos). Sin embargo sí hubo un impacto porque a pesar que a nivel comercial no pasó nada, a nivel de inversión, que es la otra parte de las relaciones comerciales hubo una creciente sustitución de capital norteamericano por China, incluso como financista del Estado. Además la política comercial de Correa se distinguió por el excesivo proteccionismo.
- La política exterior ecuatoriana desde la llegada a la presidencia del Eco. Rafael Correa Delgado, se ha distinguido por el manejo de decisiones de acuerdo a su ideología anti-imperialista, lo que ha conllevado a que la relación bilateral entre la nación ecuatoriana y estadounidense se torne distante y de cierta manera conflictiva especialmente en su último periodo presidencial, ya que fue absolutamente rupturista, pero parte de esa ruptura y de esa manifestación de antiimperialismo es una reorientación hacia China, Rusia, Irán y Venezuela.
- A pesar de la carencia de acuerdos comerciales bilaterales entre ambas naciones en el último periodo presidencial de Correa, Estados Unidos emitió el SGP, acuerdo de naturaleza unilateral, permitiendo a entrada libre de arancel a una gama de productos ecuatorianos exportados hacia la nación estadounidense. Además existe el mecanismo NMF, por el cual Ecuador al formar parte de la OMC tiene arancel tope a todos sus productos exportados hacia EEUU, en algunos inclusive con arancel 0%. El SGP y NMF han beneficiado la producción y comercialización ecuatoriana de muchos productos, especialmente de los que quedaron desamparados ante la renuncia del Atpdea como es el caso de las flores, camarón, cacao, banano, entre otras, sin embargo el atún y brócoli al no beneficiarse bajo ninguno de los dos, se han cobijado bajo otras medidas como los CAT certificados de abono tributario. Los lineamientos de las políticas del objetivo 12 del Plan Nacional del Buen Vivir, con respecto a alianzas estratégicas con acuerdos bilaterales no se ha cumplido con respecto a la nación estadounidense.
- A pesar del distanciamiento con Estados Unidos a causa de las decisiones en materia de política exterior por parte del Gobierno ecuatoriano en el

último periodo presidencial de Rafael Correa, como la renuncia al Atpdea, expulsión de la Usaid, retirada de militares estadounidenses de la embajada en Quito y el asilo político otorgado a Julian Assange, la balanza comercial ha seguido manteniendo superávit, el cual está logrado por el peso que la balanza petrolera tiene en esta, el petróleo es un bien inelástico y que Estados Unidos no puede evitar importar. Sin embargo el saldo comercial ha ido disminuyendo cada año, concluyendo así con un saldo de \$1.682.285 en el 2016 y \$1.047.770 en el primer semestre del 2017, esto también abarca situaciones externas como la apreciación del dólar y la drástica caída del precio del petróleo a nivel mundial especialmente desde el 2014, donde posterior a esto Ecuador generó una serie de toma de decisiones para equilibrar la balanza de pagos entre ellas las salvaguardias.

4.2. RECOMENDACIONES

- Es una alternativa viable la búsqueda de nuevos mercados potenciales para Ecuador, la diversificación de mercados permitirá que no exista dependencia de los países ya vinculados.
- Es pertinente que Ecuador independientemente de las ideologías políticas, amplíe sus relaciones comerciales con otras naciones de cualquier parte del mundo, especialmente con los países denominados estratégicos para su desarrollo con el fin del aprovechamiento mutuo tanto en lo comercial como en lo financiero.
- Se recomienda el seguimiento de la línea de planificación gobierno tras gobierno, principalmente en temas comerciales para que las empresas puedan tener seguridad y estabilidad con proyección a largo plazo respaldando así sus inversiones.
- Las alianzas estratégicas son importantes para el dinamismo de la economía y para la obtención de resultados más favorables en la política comercial, la misma que debería prevalecer dentro de los objetivos o finalidades de la política exterior, Se recomienda el fortalecimiento y consolidación de alianzas principalmente con Estados Unidos el mayor socio comercial ecuatoriano, así como lo han hecho países como Colombia y Perú que firmaron TLC con EEUU, poniendo cierta desventaja en Ecuador ante estos países competidores.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Acosta, A., & Cajas, J. (10 de Mayo de 2015). *Las 5 costuras del manejo económico del correísmo*. Obtenido de Plan V.
- Álvarez, J. (1992). *La política comercial del mercado común*. Madrid: McGraw-Hill.
- Arévalo, G. (Diciembre de 2014). Ecuador: economía y política de la revolución ciudadana, evaluación preliminar. *APUNTES DEL CENES*, 109-134.
- Banco Central del Ecuador (BCE). (2019). *Precio del barril de petróleo WTI*. Obtenido de <https://sintesis.bce.fin.ec/BOE/OpenDocument/1602171408/OpenDocument/opendoc/openDocument.faces?logonSuccessful=true&shareId=0>
- Banco Central del Ecuador. (s.f.). *Estadísticas de Comercio Exterior*. Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/350-comercio-exterior>
- Banco Central del Ecuador. (s.f.). *Explicación de Balanza de Pagos para la Memoria*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/metodologia.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (s.f.). *EXPORTACIONES DEL ECUADOR A EE.UU.* Obtenido de Apuntes de Economía No. 43: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Apuntes/ae43.pdf>
- Barreiro, K. (2002). *La agenda de política exterior Ecuador-Estados Unidos* (A. Bonilla (Ed) ed.). Obtenido de <http://www.flacso.org.ec/docs/sforfeoinfierno.pdf>
- Bello, R. (2009). *Evaluación del Impacto*. Santiago.
- Borja, R. (14 de Julio de 2018). *Enciclopedia de la política*. Obtenido de Ciencia política: http://www.encyclopediadelapolitica.org/ciencia_politica/
- Bossa, J. P. (2014). *LA NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL PÚBLICA ENTRE LOS CONFLICTOS Y LOS TRATADOS DE LIBRE COMERCIO (TLC)*. Cartagena de Indias: ALPHA EDITORES.

- Calduch, R. (1991). *Relaciones Internacionales*. Madrid: Ediciones Ciencias Sociales.
- Calduch, R. (1993). *Dinámica de la Sociedad Internacional*. Madrid: CEURA.
- Constitución del Ecuador. (2008). *Asamblea Constituyente*. Obtenido de https://www.oas.org/juridico/mla/sp/ecu/sp_ecu-int-text-const.pdf
- Correa, R. (2010). "La crisis económica y el cambio progresista en América Latina". *CONFERENCIA EN LA UNIVERSIDAD DE MONTEVIDEO*. Montevideo.
- Correa, R. (29 de Junio de 2013). Enlace Ciudadano Nro. 328 desde El Aromo, Manabí. Manta, Manabí, Ecuador. Obtenido de https://www.youtube.com/watch?v=V_nernXv1S4
- Czubala Roman, M., & Lapeña Sanz, R. (Marzo de 2018). La dependencia económica y la política exterior en Ecuador bajo el gobierno de Rafael Correa (2007-2016). (D. Gudiño Pérez, & R. Salgado Espinoza, Edits.) *Friedrich-Ebert-Stiftung (FES-ILDIS) Ecuador*, 283-297. Recuperado el Junio de 2019, de <https://library.fes.de/pdf-files/bueros/quito/14485-20180622.pdf>
- Departamento de Comercio de Estados Unidos. (2014). *Exportaciones ecuatorianas bajo ATPDEA* . Obtenido de <https://www.commerce.gov/>
- Diario El Comercio. (2012). *El banano ecuatoriano enfrenta problemas* . Obtenido de <https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/banano-ecuatoriano-enfrenta-problemas.html>
- Diario El Comercio. (13 de 03 de 2017). El brócoli mantiene una alta demanda externa.
- Diario El Universo. (27 de 06 de 2013). *Ecuador renuncia unilateralmente a ATPDEA con EE.UU.* Obtenido de <https://www.eluniverso.com/noticias/2013/06/27/nota/1083461/ecuador-renuncia-unilateralmente-atpdea-eeuu>
- Diccionario de Comercio Internacional . (2019). *Global Negotiator*. Obtenido de <https://www.globalnegotiator.com/comercio-internacional/diccionario/nacion-mas-favorecida/>
- Diccionario Económico y financiero: Economipedia. (2019). *Exportaciones e importaciones* . Obtenido de <https://economipedia.com/?s=exportaciones>
- Duroselle, J. (1959). *Opinion publique et la Politique Étrangère*. París: Presses Universitaires de France.

- (2008). *Ecuador en el escenario mundial*.
- Ecuonomica. (25 de Marzo de 2015). *¿Puede una devaluación interna equilibrar la balanza comercial ecuatoriana?*
- Ecuavisa. (19 de Julio de 2012). *La era nuclear podría llegar al Ecuador*. Obtenido de <https://www.ecuavisa.com/noticias/nacionales/51872-la-era-nuclear-podria-llegar-al-ecuador.html>
- El Comercio. (2014). *Correa solicitará salida de militares estadounidenses de Embajada en Quito*. Obtenido de <https://www.elcomercio.com/actualidad/politica/correa-solicitar-salida-de-militares.html>
- El País. (20 de mayo de 2014). *La agencia de EE UU para el Desarrollo internacional sale de Ecuador*. (S. Constante, Editor) Obtenido de https://elpais.com/internacional/2014/05/20/actualidad/1400592120_316130.html
- El Telégrafo. (09 de junio de 2013). *La cooperación debe alinearse al Plan Nacional del Buen Vivir*(46.801), pág. 05. Obtenido de https://www.9h05.com/wa_files/eITelegrafo-09-06-2013.pdf
- El Telégrafo. (08 de febrero de 2016). *Relación entre Irán y Ecuador, 'sin limitación'*. Obtenido de <https://www.eltelegrafo.com.ec/noticias/politica/2/relacion-entre-iran-y-ecuador-sin-limitacion>
- Fernández, L. (1998). *Teoría de la medición*. Bilbao: RA-MA (1).
- Fernández, M. (1997). DEMOCRATIZACION Y POLITICA EXTERIOR. ANALISIS COMPARADO EN TORNO A TRES CASOS: ARGENTINA, BRASIL Y URUGUAY. *Estudios Internacionales*, 229-259.
- Gelfenstein, S. R. (2009). *Ecuador: una política exterior soberana que resiste a los embates del imperio*. Obtenido de Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana : <http://www.cancilleria.gob.ec/ecuador-una-politica-externa-soberana-que-resiste-los-embates-del-imperio/>
- Gibbs, M. (2007). *Política Comercial*. Departamento de asuntos económicos y sociales.
- Hernandez, H. (15 de 5 de 2015). *La gestión empresarial, un enfoque del siglo XX, desde las teorías administrativas científica, funcional, burocrática y de relaciones humanas*. Obtenido de La gestión empresarial, un enfoque del siglo XX, desde las teorías administrativas científica, funcional, burocrática y de relaciones humanas: <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/3875234.pdf>

- Hill, C. W. (2011). *NEGOCIOS INTERNACIONALES "COMPETENCIA EN EL MERCADO GLOBAL"*. New York: McGRAW-HILL/INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V.
- Hogman, J. (10 de 10 de 2014). *Teoría del Intercambio*. Obtenido de <https://prezi.com/9x1ph6rnbosl/teoria-del-intercambio/>
- Holsti, K. (1974). *Política internacional: Un marco para el análisis*. Englewood Cliffs: Prentice-Hall.
- Huesca, C. (2012). *COMERCIO INTERNACIONAL*. Tlalnepantla: RED TERCER MILENIO S.C.
- Instituto de Economía Internacional Universidad de Alicante. (s.f.). *Los Aranceles*.
- Jevons, W. S. (1998). *LA TEORIA DE LA ECONOMIA POLITICA*. MADRID: EDICIONES PIRAMIDE.
- Kissinger, H. (1976). *Política exterior americana*. Esplugues de Llobregat: Plaza y Janés.
- Lanas, D. G. (12 de Abril de 2009). *Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana*. Obtenido de www.mmrree.gov.ec/mre/documentos/ministerio/planex/comen_durango_global.pdf
- Landy, F. (2015). *Efectos económicos y políticos de la renuncia del Ecuador al ATPDEA en las exportaciones de brócoli a EEUU*. Obtenido de http://dspace.uazuay.edu.ec/bitstream/datos/4613/1/11099_esp.PDF
- Lapeña Sanz, R., & Czubala Ostapiuk, M. R. (2018). La política exterior dependiente: el caso de Ecuador. *OAS/S*, 171-191. doi: <https://doi.org/10.18601/16577558.n28.10>
- Lasagna, M. (1995). Las determinantes internas de la política exterior : un tema descuidado en la teoría de la política exterior. *Estudios Internacionales*, Vol. 28 Núm. 111, 387-409. doi:10.5354/0719-3769.2011.15322
- Lauderbaugh, G. M. (2009). *Estados Unidos y Ecuador durante la Segunda Guerra Mundial: conflicto y convergencia. En serie Bicentenario*. Quito: Flacso Ecuador.
- Lavell, A. (2015). *Sobre la Gestión del Riesgo: Apuntes hacia una Definición*.
- Luna, E. R. (15 de Mayo de 2019). "IMPACTO DE LA POLITICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EE.UU EN LAS RELACIONES

COMERCIALES BILATERALES EN EL ÚLTIMO PERIODO PRESIDENCIAL DE RAFAEL CORREA”. (M. Solórzano, Entrevistador)

- Macas, G. (2016). *Ecuador y su futuro con el comercio internacional*. Obtenido de file:///C:/Users/usaurio/Downloads/ecuador-futuro-comercio%20(1).pdf
- Maingón, T. (2006). *Balance y perspectivas de la política social en Venezuela*. Caracas: Universidad Central de Venezuela - Centro de estudios de desarrollo.
- Medina, M. (1973). *La teoría de las Relaciones Internacionales*. Madrid: Seminarios y Ediciones.
- Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación de España. (5 de 6 de 2017). *Ficha País Ecuador*. Obtenido de Oficina Diplomática: http://www.exteriores.gob.es/Documents/FichasPais/ECUADOR_FICHA%20PAIS.pdf
- Ministerio de Comercio Exterior. (10 de 2017). *El SGP de los Estados Unidos: Relevancia para el Ecuador*. Obtenido de <https://www.comercioexterior.gob.ec/wp-content/uploads/2017/10/Informe-SGP-con-Estados-Unidos-20-oct-final.pdf>
- Ministerio de Comercio Exterior e Inversiones. (2017). *Informe de las Relaciones comerciales con EEUU*. Obtenido de <https://www.comercioexterior.gob.ec/estadisticas/>
- Ministerio de Relaciones Exteriores. (2006). *Plan Nacional de Política Exterior 2006-2020*. Obtenido de file:///C:/Users/Emprenet/Downloads/planex_2020%20(2).pdf
- Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana . (s.f.). *Visita de Presidente Correa a Rusia fortalecerá la inversión en el Ecuador*. Obtenido de <https://www.cancilleria.gob.ec/visita-de-presidente-correa-a-rusia-fortalecera-la-inversion-en-el-ecuador/>
- Montero, I. Á. (8 de Mayo de 2019). “IMPACTO DE LA POLITICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EE.UU EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES EN EL ÚLTIMO PERIODO PRESIDENCIAL DE RAFAEL CORREA”. (M. Solórzano, Entrevistador)
- Navarrete Vela, J. P. (2012). *Política Económica*. Tlalnepantla: Red Tercer Milenio.
- Nosis Trade Informes Comex. (2019). *Estados Unidos - Importaciones - Evolución - Todas las posiciones arancelarias - Anual FOB USD*.

Obtenido de <https://trade.nosis.com/es/Comex/Importacion-Exportacion/EstadosUnidos/Todas-las-posiciones-arancelarias/US/00>

Oficina Comercial de Pro Ecuador en Nueva York. (2017). *Boletín Mensual de Comercio Exterior*. Nueva York: GEM Global Entrepreneurship Monitor 2016-ESPAE.

Oficina de Información Diplomática. (Noviembre de 2016). Obtenido de [file:///C:/Users/Emprenet/Downloads/Ecuador_FICHA%20PAIS%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/Emprenet/Downloads/Ecuador_FICHA%20PAIS%20(1).pdf)

Organización Mundial del Comercio (Perfiles Arancelarios en el mundo). (2016). *Perfiles Arancelarios en el mundo*.

Organización Mundial del Comercio. (2019). *Glosario de términos*. Obtenido de Arancel NMF (nación más favorecida): https://www.wto.org/spanish/thewto_s/glossary_s/mfn_tariff_s.htm

Planex 2020. (2006). *Plan Nacional de Política Exterior 2006-2020* (Pablo Cuví ed.). Quito, Ecuador: Imprenta Mariscal. Obtenido de Plan Nacional de Política Exterior 2006-2020: https://www.cancilleria.gob.ec/wp-content/uploads/2013/05/planex_2020.pdf

Pradier-Foderé, P. (1899). *Cours de droit diplomatique*. París.

Presidencia de la República del Ecuador. (s.f.). *Ecuador consolida su relación con China*. Obtenido de <https://www.presidencia.gob.ec/ecuador-consolida-su-relacion-con-china/>

Pro Ecuador . (2019). *Ficha Técnica de China*. Obtenido de <https://www.proecuador.gob.ec/ficha-tecnica-de-china/>

Puerta, H. (2014). Ecuador en el escenario mundial actual. *Flacso Andes*, 1-15.

Reynolds, P. (1971). *An Introduction to International Relations*. Londres: Lognman Group Leed.

Rodriguez Carrion, A. (1987). *Lecciones de derecho internacional público*. Madrid: Tecnos.

Rodríguez, C. (2017). *EL IMPACTO DE LA POLÍTICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA VENEZUELA EN LA POLÍTICA COMERCIAL BILATERAL, 2007-2015*. Santo Domingo.

Román, A. (28 de Mayo de 2017). EL TIEMPO. *El Ecuador que deja Rafael Correa*.

- Rosecrance, R. (1974). "*Diplomacia*" *Enciclopedia Internacional de Ciencias Sociales*. Madrid: Aguilar; vol.3.
- Secretaría Nacional de Planificación y del Desarrollo. (2013). *Plan Nacional para el Buen Vivir 2013-2017*. Quito: El Telégrafo. Obtenido de www.buenvivir.gob.ec
- SICOM Sistema de Inteligencia Comercial. (30 de 04 de 2019). *Balanza comercial entre Ecuador y Estados Unidos*. Obtenido de Ministerio de Producción, Comercio Exterior, Inversiones y Pesca: <https://app.powerbi.com/view?r=eyJrljoiYmZkNDg4ZGYtNmEzMS00NjJiLWJkMDctN2ZmNWRkNGQ2NzdkliwidCI6IjY3ZTZlY2NmLTl3YmQtNDMzOS1hMzhmLTFiODAwMzk1YjJjMSIsImMiOjR9>
- Solozabal, J. (1984). UNA NOTA SOBRE EL CONCEPTO DE POLÍTICA. *Revista de Estudios Políticos (Nueva Época)*, 42.
- Stein, J. (Septiembre de 1971). Análisis de la política exterior: en busca de grupos de variables dependientes e independientes. *Estudios Internacionales, Vol II, número 3*, 373.
- Theil, H. (1961). *Economic Forecasts and Policy*. North Holland.
- Timbergen, J. (1952). *On the Theory of Economic Policy*. North Holland.
- Tomassini, L. (1991). *El marco de análisis de la política exterior*. Bilbao: Servicio Editorial Universidad del País Vasco.
- Trade Map. (2019). *Estadísticas del comercio para el desarrollo internacional de las empresas*. Obtenido de https://www.trademap.org/Bilateral_10D_TS.aspx?nvpm=3%7c218%7c%7c842%7c%7c070410%7c%7c%7c8%7c1%7c1%7c2%7c2%7c1%7c1%7c1%7c1
- USAID . (2019). *FROM THE AMERICAN PEOPLE*. Obtenido de <https://www.usaid.gov/es/ecuador>
- USAID. (2011). *50 AÑOS ECUADOR*. Terra Incognita. Recuperado el 2019, de https://www.usaid.gov/sites/default/files/documents/1862/FolletoHistoriaUSAID_2011_FOR_WEB_FINAL.pdf
- USITC United States International Trade Commission. (s.f.). *Tariff Database*. Obtenido de <https://dataweb.usitc.gov/tariff/database>
- Vasquez Miranda, J. (21 de 1 de 2015). *Teoría de la medición*. Obtenido de Slideshare: https://es.slideshare.net/jazminvazquezmiranda7/teora-de-la-medicin-43767816?from_action=save

- Vilariño, E. (1987). *Curso de Derecho Diplomático y Consular. Parte General y textos codificados.*-. Madrid: Tecnos.
- Viña, C. (31 de Mayo de 2019). "IMPACTO DE LA POLITICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EE.UU EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES EN EL ÚLTIMO PERIODO PRESIDENCIAL DE RAFAEL CORREA". (M. Solórzano, Entrevistador)
- Yépez, G. (2010). *La actual Política Exterior del Ecuador y su relación con la nueva Constitución.* Obtenido de file:///C:/Users/Emprenet/Downloads/actualpolitica%20(2).pdf
- Zambrano, C. (Septiembre de 2014). *Análisis e incidencia económica de las medidas compensatorias en el sector exportador de atún por la eliminación de las Preferencias Arancelarias Andinas y Erradicación de la Droga ATPDEA.*

ANEXOS

Anexo A: Modelo de entrevista dirigida a expertos

Entrevista para el Trabajo de Titulación de grado “IMPACTO DE LA POLITICA EXTERIOR ECUATORIANA HACIA EE.UU EN LAS RELACIONES COMERCIALES BILATERALES EN EL ÚLTIMO PERIODO PRESIDENCIAL DE RAFAEL CORREA”

Autora: Silvia Mishelle Solórzano Huanca

Director del Trabajo de Titulación: Ing. Edgar Romero Moncayo, PhD

- 1. ¿Considera usted que la política económica de Ecuador hacia Estados Unidos en el último periodo presidencial de Rafael Correa influyó en la balanza comercial bilateral?**
- 2. ¿Considera usted que la política exterior de Ecuador hacia Estados Unidos en el último periodo presidencial de Rafael Correa ha influido en la balanza comercial bilateral?**
- 3. ¿Cuál es su opinión sobre las relaciones bilaterales entre Ecuador y Estados Unidos en el último periodo presidencial de Rafael Correa?**
- 4. ¿Piensa usted que durante el último periodo presidencial de Rafael Correa hubo un acercamiento o distanciamiento con Estados Unidos en materia de política y/o economía con Ecuador?**
- 5. ¿Qué aspectos externos considera usted que también pudieron tener un efecto en las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y Estados Unidos en el último periodo presidencial de Rafael Correa?**
- 6. ¿Qué sucesos considera usted que se pueden destacar a nivel político-económico entre Ecuador y Estados Unidos durante el último periodo presidencial de Rafael Correa?**
- 7. Dentro de las diferentes decisiones y posturas adoptadas por Rafael Correa durante el último periodo presidencial en materia comercial y de política exterior, ¿Usted considera que tuvieron algún peso en el desarrollo de la Balanza Comercial entre la nación ecuatoriana y Estados Unidos?**

Anexo B: Perfil de los entrevistados

Primer entrevistado

Economista Raúl Luna

Docente de la Universidad de las Américas UDLA Quito

Amplio conocimiento en temas de política exterior

Segundo entrevistado

Ing. Ángel Montero

Director de la Cámara de Comercio Santo Domingo

Director del área de comercio exterior


Tercer entrevistado


Economista Carlos Viña

Docente y encargado de desarrollo institucional en el Instituto Tsáchila-Santo Domingo

Anexo C: Evidencias de las entrevistas

PREGUNTAS 📎 3 ▾ 🗄

 Raúl Luna <raul.luna@udla.edu.ec>
Sun 5/12/2019 11:46 AM ⋮


 PREGUNTAS.docx
18 KB


Hola Mishelita

Te envío el cuestionario respondido; espero que te sirva. Por favor avísame si necesitas algo más, con confianza

Chao Mishelita

⋮

 Silvia Solorzano
Wed 5/8/2019 11:39 AM ↩ ↶ → ⋮
raul.luna@udla.edu.ec ✓

 PREGUNTAS.docx
13 KB

Buenos días Eco. Raúl Luna, deseándole éxitos en sus labores diarias, adjunto las preguntas de la entrevista y le agradezco de antemano por la ayuda prestada y por su tiempo.