



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL
Sede Santo Domingo

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y NEGOCIOS
CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y AUDITORÍA, CPA.

Tesis de grado previa la obtención del título de:
INGENIERA EN FINANZAS Y AUDITORÍA, CPA.

“ANÁLISIS A LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA GANADERÍA DE DOBLE PROPÓSITO, Y SU IMPACTO EN EL MARGEN DE CONTRIBUCIÓN DE LOS PEQUEÑOS PRODUCTORES DEL CANTÓN DE SANTO DOMINGO DE LOS COLORADOS EN EL AÑO 2014”.

Estudiante:

DIANA VANESSA ENRÍQUEZ GONZÁLEZ

Director de Tesis:
ING. FIDEL LÓPEZ

Santo Domingo – Ecuador

Marzo, 2015

“ANÁLISIS A LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA GANADERÍA DE DOBLE PROPÓSITO, Y SU IMPACTO EN EL MARGEN DE CONTRIBUCIÓN DE LOS PEQUEÑOS PRODUCTORES DEL CANTÓN DE SANTO DOMINGO DE LOS COLORADOS EN EL AÑO 2014”.

Ing. Fidel López MBA
DIRECTOR DE TESIS

APROBADO

Ing. Piedad Alarcón MDE
PRESIDENTE DEL TRIBUNAL

Msc. José Ibarra
MIEMBRO DEL TRIBUNAL

Dra. Clemencia Carrera
MIEMBRO DEL TRIBUNAL

Santo Domingo.....de.....2015.

Autor: DIANA VANESSA ENRÍQUEZ GONZÁLEZ

Institución: UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL.

Título de Tesis: “ANÁLISIS A LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA GANADERÍA DE DOBLE PROPÓSITO, Y SU IMPACTO EN EL MARGEN DE CONTRIBUCIÓN DE LOS PEQUEÑOS PRODUCTORES DEL CANTÓN DE SANTO DOMINGO DE LOS COLORADOS EN EL AÑO 2014”

Fecha: MARZO, 2015

El contenido del presente trabajo, está bajo la **responsabilidad** del autor/a.

DIANA VANESSA ENRÍQUEZ GONZÁLEZ

172413333-3

UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL
Sede Santo Domingo

INFORME DE APROBACIÓN DEL DIRECTOR DE TESIS

Santo Domingo de del 2015

Ing. Piedad Alarcón
**COORDINADORA DE LA CARRERA DE INGENIERÍA EN FINANZAS Y
AUDITORÍA C.P.A.**

Estimada Ingeniera,

Mediante la presente tengo a bien informar que el trabajo investigativo realizado por la señorita: **DIANA VANESSA ENRÍQUEZ GONZÁLEZ**, cuyo tema es: **“ANÁLISIS A LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE LA GANADERÍA DE DOBLE PROPÓSITO, Y SU IMPACTO EN EL MARGEN DE CONTRIBUCIÓN DE LOS PEQUEÑOS PRODUCTORES DEL CANTÓN DE SANTO DOMINGO DE LOS COLORADOS EN EL AÑO 2014”**. ha sido elaborado bajo mi supervisión y revisado en todas sus partes, por lo cual autorizo su respectiva presentación.

Particular que informo para fines pertinentes

Atentamente:

Ing. Fidel López MBA
DIRECTOR DE TESIS

Dedicatoria

Siempre me he sentido maravillada con todo el Amor incondicional de mis Padres Celestiales, mi Dios y Mi Virgen del Agua Santa, y aquel Ángel que ellos me regalaron aquí en la tierra Mi Sra. Madre; ellos son quienes se han preocupado de mí desde el primer momento en que llegue a este mundo.

Dios y mi Virgen con su fuerza espiritual en cada una de mis oraciones.

Mi Madre quien sin la ayuda de nadie y con su única fortuna, su Amor, ha sabido formarme para saber cómo luchar y salir victorioso ante las diversas adversidades de la vida. Muchos años después, Ella, con sus enseñanzas, sus reglas, sus libertades, sus risas, sus llantos, sus locuras, y sobre todo su buena vibra, han permitido que hoy este aquí, con un nuevo logro exitosamente conseguido, mi Proyecto de Tesis.

Por tanto, este esfuerzo hecho con mucho Amor, es dedicado para Uds.

Madre de mi vida, mi Lolita Linda; quiero agradecerle por todo, no me alcanzan las palabras para expresar el orgullo y lo bien que me siento de tener una Madre tan asombrosa y luchadora como Ud.

Y ratifico su frase y la escribo con tanta alegría, porque, es la protagonista principal de esta meta que Ud. y yo hemos alcanzado.

“Nuestro esfuerzo valió la pena”

Muchas Gracias!!

Agradecimiento

A mis Padres Celestiales mi Dios y mi Virgen del Agua Santa, por darme la oportunidad de existir, aquí y ahora; por hacer de mí una persona tan perseverante, entusiasta y alegre, y por permitirme vivir mi vida junto a Uds.

A Ud. Madre bella de mi vida, por la inmensidad de su amor, su incondicional apoyo, y su ejemplo de arduo trabajo y lucha en la vida. Porque si hay alguien que está detrás de todo este trabajo, es Ud. mi Lolita Linda.

A ti, mi Gran Esposo, Carlitos Ubes, amor de mi vida, que has sido mi fiel amigo y compañero, que me has ayudado a continuar en cada proyecto de mi vida, haciéndome vivir los mejores momentos, junto a nuestro bello Hijo, Mi Matthaus Ubes, el quien es la muestra de nuestro amor y la sonrisa de nuestras vidas, sé que Dios va a permitir que juntos disfrutemos de muchos logros más. Gracias mis UBESITOS por todo su Amor.

A toda mi familia por su cariño y su admiración, en especial a mi Tía Carmelina por haber compartido mi niñez y haberme brindado todo su amor y sus enseñanzas, a todas mis primas con quienes compartí mi adolescencia y mi juventud, con una mezcla de locura y alegrías, y quienes han estado siempre pendientes de mí, y que de una u otra forma, con su apoyo moral me han incentivado a seguir adelante. Gracias por ser la sal que condimenta mi vida.

A todos, mis amigos y amigas de Universidad con quienes compartí tan gratos momentos y de quienes tengo los más bonitos recuerdos. Gracias por el cariño, y espero que nuestra amistad perdure.

A mi Suegros y a toda su familia, un agradeciendo especial por el cariño y el apoyo en todo este trayecto de mi vida.

A la UTE, y a mis estimados maestros, que, a lo largo de mi carrera, me han transmitido sus amplios conocimientos y sus sabios consejos; especialmente al Ing. Fidel López, quien, muy acertadamente, dirigió mi tesis.

En fin, a mis viejos amigos y a quienes recién se sumaron a mi vida que de una u otra forma estuvieron conmigo, para hacerme compañía con sus sonrisas de ánimo, y que por tanto expreso a cada uno de Uds. todo mi agradecimiento en esta etapa de mi vida.

ÍNDICE DE CONTENIDO

TEMA	PÁG.
Portada	i
Sustentación y aprobación de los integrantes del tribunal.....	ii
Responsabilidad del autor.....	iii
Informe de aprobación del director de tesis.....	iv
Dedicatoria	v
Agradecimiento	vi
Índice de contenido.....	vii
Índice de cuadros.....	xi
Índice de gráficas.....	xiii
Índice de anexos	xv
Resumen ejecutivo.....	xvi
Executive summary	xviii

CAPÍTULO I INTRODUCCIÓN

1.1 Título de la investigación	1
1.2 Problema de investigación.....	1
1.2.1 Antecedentes.....	1
1.3 Planteamiento del Problema	2
1.4 Formulación del problema.....	3
1.5 Sistematización del problema.....	3
1.6 Justificación de la Investigación.....	3
1.6.1 Conveniencia	3
1.6.2 Impacto social.....	4
1.6.3 Impacto teórico	4
1.6.4 Implicancia práctica.....	4
1.6.5 Viabilidad	5
1.7 Alcance y Limitaciones de la Investigación.....	5
1.8 Objetivos.....	6
1.8.1 Objetivo General	6

1.8.2 Objetivos Específicos	6
-----------------------------------	---

CAPÍTULO II

MARCO REFERENCIAL

2.1 Marco Teórico	7
2.1.1 Diferentes Sistemas de Crianza	8
2.1.2 El Sector Agropecuario en Ecuador	11
2.1.3 Ganadería de Doble Propósito.....	13
2.1.4 La contabilidad de costos	14
2.1.4.1 Definición de contabilidad de costos.....	14
2.1.5 Los principales objetivos de la Contabilidad de Costos	14
2.1.6 Diferencia entre costo y gasto	15
2.1.7 Clasificación de los costos.....	15
2.1.8 Elementos del costo	18
2.1.9 Definición de costos de producción.....	19
2.1.9.1 Clasificación de los costos de producción.....	19
2.2 Marco Conceptual.....	20
2.2.1 Revisión de términos conceptuales.	20
2.3 Marco temporo / espacial	26
2.4 Marco Legal.....	27
2.4.1 Constitución de la República del Ecuador.....	27
2.4.2 Reglamento Técnico Ecuatoriano RTE INEN 076.....	27
2.4.3 Reglamento de Control y Regulación de la cadena de producción de la leche y sus derivados	29
2.4.4 Ley Orgánica de Regulación y Control del Poder del Mercado.....	30
2.4.5 Normas Internacionales de Información Financiera NIIF	32
2.4.6 Ley del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social	33
2.4.7 Ley de Registro Único de Contribuyentes.....	33
2.4.8 Reglamento de Sanidad y Medio Ambiente	33

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

3.1 Antecedentes.....	35
3.2 Hipótesis o Idea a Defender.....	36

3.2.1 Variables de Investigación	36
3.3 Estrategia metodológica	36
3.3.1 Diseño de la investigación.....	36
3.3.2 Tipo de investigación	37
3.3.3 Métodos de investigación	37
3.3.4 Fuentes y técnicas para la recolección de la información	38
3.3.5 Técnicas	39
3.4 Tratamiento y análisis de la información	40
3.5 La Unidad de análisis o de estudio	40
3.5.1 Población y Muestra	41
3.5.2 Muestra para la aplicación de encuestas a la competencia.....	41
3.5.3 Tabulación, interpretación y análisis de las encuestas	43

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS Y RESULTADOS

4.1 Antecedentes.....	77
4.2 Ubicación geográfica.....	79
4.3 Diagnóstico de la Situación Actual	80
4.3.1 Población Ganadera en el Ecuador.....	81
4.3.2 Producción nacional de ganado	81
4.3.3 Población Ganadera de la Provincia.....	83
4.3.4 Características generales de los productores	84
4.3.5 Características de las fincas.....	85
4.3.6 Características de los animales	87
4.3.7 Características del producto	95
4.3.7.1 Carne.....	95
4.3.7.2 Leche	96
4.3.8 Costos de Producción esperados	97
4.3.8.1 Cuantificación de Costos esperados	98
4.3.9 Utilidad esperada	99
4.3.10 Análisis Margen de Contribución Real	101
4.4 Necesidad de Financiamiento al Pequeño Productor	103
4.5 Fuentes de Financiamiento	104

4.5.1 Sistema Financiero	104
4.6 Análisis Comparativo de las opciones de financiamiento para los pequeños productores o microempresarios pecuarios	113
4.6.1 Accesibilidad al Financiamiento	114
4.6.2 Diferencial de las tasas de interés.....	115
4.6.3 Análisis General por Origen del Financiamiento	115

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Conclusiones.....	117
5.2 Recomendaciones	119
 BIBLIOGRAFÍA	 121
ANEXOS	123

ÍNDICE DE CUADROS

Cuadro N° 1 Años en la Actividad Ganadera	44
Cuadro N° 2 Proveniencia de la Producción	45
Cuadro N° 3 Tiempo de comercialización de ganado	46
Cuadro N° 4 Volumen de Producción Lechera	47
Cuadro N° 5 Área de Producción	48
Cuadro N° 6 Costos de producción promedio	49
Cuadro N° 7 Realizó crédito para su actividad ganadera	51
Cuadro N° 8 Entidades de preferencias	52
Cuadro N° 9 Necesidades de Financiamiento.....	53
Cuadro N° 10 Beneficio al patrimonio	54
Cuadro N° 11 Fuente de ingreso para mejorar su capacidad de pago	55
Cuadro N° 12 Clase de garantías	56
Cuadro N° 13 Necesidad de financiamiento.....	57
Cuadro N° 14 Plazo de financiamiento.....	58
Cuadro N° 15 Preferencia de Entidad Financiera	59
Cuadro N° 16 Entidades Financieras	60
Cuadro N° 17 Necesidades de los microempresarios	62
Cuadro N° 18 Factores que depende la aprobación de un crédito	64
Cuadro N° 19 Factores de que depende para conceder crédito	66
Cuadro N° 20 Garantías que se piden con mayor frecuencia	68
Cuadro N° 21 Factores que miden la capacidad de pago	70
Cuadro N° 22 Montos de crédito de mayor rotación	72
Cuadro N° 23 Indicadores que evalúan la situación financiera	73
Cuadro N° 24 Calificación de Riesgo.....	75
Cuadro N° 25 Plazos de mayor aceptación.....	76
Cuadro N° 26 Aspecto Geo-políticos Provinciales	79
Cuadro N° 27 Cabezas de Ganado en el Ecuador (2000)	82
Cuadro N° 28 Unidades de Producción Agropecuaria Nacional y Provincial UPAS.	82
Cuadro N° 29 Ganado Sacrificado año 2013.....	83
Cuadro N° 30 Población Ganadera de la Provincia.....	83
Cuadro N° 31 Media de la superficie de las fincas y potreros.....	86

Cuadro N° 32 Costos de producción anual por unidad bovina asentada UBA (25 cabezas)	98
Cuadro N° 33 Costo producción por litro de leche.....	99
Cuadro N° 34 Utilidad anual esperada del pequeño productor por UBA (25Cabezas/Ha.).....	100
Cuadro N° 35 Utilidad anual real del pequeño productor por UBA (17 Cabezas/Ha.).....	101
Cuadro N° 36 Desviación del Margen de Contribución real y esperado.....	102
Cuadro N° 37 Costo de oportunidad producto leche cruda	102
Cuadro N° 38 Financiamiento requerido anual por unidad bovina asentada UBA (25 cabezas).....	103
Cuadro N° 39 Instituciones Financieras	105
Cuadro N° 40 Características.....	111
Cuadro N° 41 Características.....	112
Cuadro N° 42 Opciones de Financiamiento.....	113
Cuadro N° 43 Tiempos para el Otorgamiento del Crédito	114
Cuadro N° 44 Costo de Oportunidad Tiempo Burocrático.....	114
Cuadro N° 45 Costo de Oportunidad del Dinero	115
Cuadro N° 46 Análisis General por Origen del Financiamiento	116

ÍNDICE DE GRÁFICAS

Gráfica N° 1 Años en la Actividad Ganadera.....	44
Gráfica N° 2 Proveniencia de la producción.....	45
Gráfica N° 3 Tiempo de comercialización de ganado	46
Gráfica N° 4 Volumen de Producción Lechera	47
Gráfica N° 5 Área de Producción	48
Gráfica N° 6 Costos de producción promedio	49
Gráfica N° 7 Realizó crédito para su actividad ganadera	51
Gráfica N° 8 Entidades de preferencia	52
Gráfica N° 9 Necesidades de Financiamiento	53
Gráfica N° 10 Beneficio al patrimonio	54
Gráfica N° 11 Fuentes de ingreso para mejorar su capacidad de pago.....	55
Gráfica N° 12 Clase de garantías	56
Gráfica N° 13 Necesidad de financiamiento.....	57
Gráfica N° 14 Plazo de financiamiento	58
Gráfica N° 15 Preferencia de Entidad Financiera.....	59
Gráfica N° 16 Entidades Financieras	60
Gráfica N° 17 Necesidades de los microempresarios	62
Gráfica N° 18 Factores que depende la aprobación de un crédito.....	64
Gráfica N° 19 Factores de que depende para conceder crédito	66
Gráfica N° 20 Garantías que se piden con mayor frecuencia	68
Gráfica N° 21 Factores que miden la capacidad de pago	70
Gráfica N° 22 Montos de crédito de mayor rotación.....	72
Gráfica N° 23 Indicadores que se evalúan la situación financiera.....	73
Gráfica N° 24 Calificación de Riesgo.....	75
Gráfica N° 25 Plazos de mayor aceptación	76
Gráfica N° 26 Ubicación Geográfica.....	80
Gráfica N° 27 Raza Holstein	90
Gráfica N° 28 Raza lechera Jersey	91
Gráfica N° 29 Raza lechera Bos Taurus	92
Gráfica N° 30 Raza Brahman	94
Gráfica N° 31 Raza Brown Swiss.....	95

Gráfica N° 32 Conferencia, El futuro del microcrédito el país es positivo según expertos; sin embargo	132
Gráfica N° 33 Microcrédito crece, pero con riesgos por exceso de deudas	135

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo N° 1 Encuesta sobre financiamiento al microempresario pecuario o pequeño productor del ganado vacuno de ceba.....	124
Anexo N° 2 Encuesta sobre análisis de los factores de riesgo para el otorgamiento de crédito a los microempresarios	129
Anexo N° 3 Microcréditos crecen un 25,5% en el Ecuador	132
Anexo N° 4 Datos Informativos de Productores encuestados	134
Anexo N° 5 Microcrédito crece, pero con riesgos por exceso de deudas.....	135
Anexo N° 6 Tabla oficial del pago al productor más calidad propuesta por el MAGAP	138
Anexo N° 7 Tabla de precios referenciales de ganado por libra en pie ASOGAN	140

RESUMEN EJECUTIVO

La ganadería en el Ecuador es sin duda una de las actividades prioritarias como generación de riqueza, y, por la inclinación de sus habitantes hacia su producción al ser un país eminentemente agropecuario, se convierte en el sector de mayor importancia para el estado por lo que representa la estabilidad socio-económica de las personas y comunidad en general.

En tal sentido la presente investigación se enfoca en el sector de aquellos pequeños productores de ganado y carne o conocidos como los microempresarios pecuarios. Se desarrolla la identificación de los mismos y el diagnóstico de la situación actual del pequeño productor de este sector en la provincia de Santo Domingo y sus principales parroquias que se involucran por la ubicación del productor con su unidad de producción.

El marco referencial de la presente investigación recaba aquellas teorías relacionadas o vinculadas con el tema de investigación, su objetivo fundamental es darnos la inducción necesaria para comprender aspectos relacionados con el sector ganadero en lo que respecta al marco conceptual; además ampliar nuestro léxico en terminología utilizada en el sector agropecuario donde se desarrolla esta investigación.

En el desarrollo metodológico, en su tercera parte, diseñamos una investigación que de manera muy específica se enfoque en aquellos microempresarios pecuarios de Santo Domingo para que la técnica de recopilación de la información utilizada recabe la información más confiable y veraz que permita cumplir con los objetivos de la investigación. Además, se ubicó a los representantes de las instituciones financieras que permiten que esta actividad pueda mantenerse con recursos que son otorgados por las mismas a través de sus productos financieros.

Con la información y demás datos encontrados se efectúa el análisis y discusión de los hallazgos y evidencias respectivas estableciendo las relaciones y resultados de la investigación en concordancia con los objetivos propuestos en la investigación, sustentándolo y plasmándolo en esta parte del documento.

La investigación finaliza con las respectivas conclusiones y recomendaciones para el cumplimiento de los objetivos.

EXECUTIVE SUMMARY

Livestock in Ecuador is undoubtedly one of the priority activities as generating wealth, and because of the inclination of its inhabitants to their production being this a predominantly agricultural country, it becomes the most important sector for the state as it represents the socio-economic stability of individuals and the community in general.

In this way, the present research focuses on the sector of those small producers of livestock and meat or livestock known as micro entrepreneurs. Identifying them and diagnosis of the current situation of small producers in this sector in the province of Santo Domingo and its main parishes that are involved for the location of the producer with its production unit.

The theory for this research collects those concepts related or linked to the research topic, its primary purpose is to give us the necessary induction to understand issues related to the livestock sector in regard to the conceptual framework; further expand our lexicon terminology used in the agricultural sector where this research was developed.

In the methodological development, in its third part, we designed a research focused on those livestock micro entrepreneurs Santo Domingo for the technique of gathering information used to seek the most reliable and accurate information that allows compliance with the research objectives. Besides, the financial institutions were situated as the ones which permit this sector to continue by giving financial products for it

With the information and other data found the analysis and discussion of the findings and respective evidence establishing relationships and research results in concordance with the objectives proposed in the research, sustaining and capturing them in this part of the document.

The research concludes with the respective conclusions and recommendations for the achievement of objectives.

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN

1.1 Título de la investigación

“Análisis de los Costos de Producción de la ganadería de doble propósito, y su impacto en el margen de contribución deseado por los pequeños productores en el Cantón Santo Domingo de los Colorados en el año 2014”.

1.2 Problema de investigación

1.2.1 Antecedentes

El doble propósito como actividad ganadera está dirigida a la obtención de producción de leche y engorde de los bovinos, en su mayoría los machos del hato ganadero, para aumentar y diversificar los ingresos, el sistema debe ser versátil y cuidar los dos aspectos productivos carne y leche.

Los sistemas de doble propósito están caracterizados por su sencillez, estabilidad, flexibilidad y liquidez diaria, factores determinantes para el desarrollo de cualquier sistema de producción.

La ganadería de doble propósito contribuye en otros países de Latinoamérica con diversos porcentajes de la producción lechera total para Ecuador, Bolivia y Perú va del 20% al 30 %; para Colombia con el 51 % y para Venezuela con 60 % a 91% (Castillo, 1990; Urdaneta et al., 1995).

De acuerdo a la Asociación de Ganaderos de Santo Domingo, la investigación realizada en el 2009 de las 3 020 haciendas encuestadas, 2 077 se dedican a la producción de leche, 690 a ganado de carne y 253 son de doble propósito. Santo Domingo antes era una zona considerada como productora de carne, pero cambió hace

más de tres años cuando los ganaderos se inclinaron por las reses para leche, por el aumento del precio.

Hoy en día es común efectuar un análisis de los costos de producción como una técnica administrativa, para obtener información de la importancia dentro del conjunto de estrategias a utilizarse para la reducción de costos de manera eficaz y eficiente que permita mejorar la rentabilidad del pequeño productor.

1.3 Planteamiento del Problema

En este tiempo, en donde la necesidad de generar mayores recursos es esencial, es necesario buscar nuevas estrategias para las diferentes actividades a realizar, tanto personales, comerciales y productivas con la finalidad de lograr beneficios para productores e inversionistas, mediante la optimización de recursos en la producción.

Cuando hay acceso al mercado, la leche es preferida a la producción de carne por los pequeños productores, al hacer más eficiente el uso de los recursos alimenticios y proveer de un ingreso regular al productor; el gran problema de estas explotaciones es que siempre se tiende a llegar a la actividad que genera mayores ingresos.

Un sistema de doble propósito eficiente es el que es capaz de generar una producción sostenible de carne y leche a un costo suficientemente por debajo del precio del mercado, para justificar la inversión en el sistema y su posterior mantenimiento.

Lamentablemente la poca ayuda que recibe el sector agro ganadero en el país para desarrollar la producción por medio de la imposición de precios que en muchos de los casos representan pérdidas, la apertura de mercados con la globalización de la economía y el contrabando de leche y carne conllevan a que el pequeño productor ganadero se dedique a otro tipo de actividades en casos extremos al abandono de las tierras dedicadas a este tipo de producción.

Por lo antes expuesto, se propone realizar un análisis de los costos que actualmente se desarrollan en el ámbito agropecuario, para la producción de ganado de doble propósito de leche y su impacto en el margen de contribución deseado por los pequeños productores en el Cantón de Santo Domingo.

1.4 Formulación del problema

¿Cuál es el impacto de los costos de producción en la ganadería de doble propósito en el margen de contribución de los pequeños productores en el cantón Santo Domingo?

1.5 Sistematización del problema

- ¿Cuáles es la situación actual de los pequeños productores de la ganadería de doble propósito?
- ¿Cuáles son los principales costos de producción de la ganadería de doble propósito?.
- ¿Cuál son las formas y fuentes de inversión en el sector de la ganadería de doble propósito?
- ¿Cuáles son los costos, financiamiento y margen de contribución que permita conocer los niveles de renta esperados por los pequeños ganaderos?

1.6 Justificación de la Investigación

1.6.1 Conveniencia

Es necesario y fundamental realizar un estudio de las fuentes de financiamiento para la producción de ganado de doble propósito para establecer la eficiencia del capital operativo en este sector productivo, lo que hace este problema, sea conveniente, en vista de que, el cantón Santo Domingo es un sector activamente económico y en constante crecimiento; debido también a los cambios geopolíticos, se debe utilizar indicadores económicos que facilite un razonado y adecuado manejo en la producción de este sector para tener un mejoramiento en la ganancia, generado por la optimización del capital operativo a través de fuentes de financiamiento convenientes para el productor.

1.6.2 Impacto social

El resultado de la investigación no está dirigido a una persona, sino a todos los productores de ganado de doble propósito, a los proveedores, a las instituciones financieras, entre otros involucrados y a todas las personas que deseen invertir en la producción de ganado vacuno con doble propósito en este sector, que de acuerdo a estos resultados se fomentarán fuentes de trabajo que ayudarán a la economía de la ciudad.

1.6.3 Impacto teórico

En esta investigación se aplicó modelos teóricos para identificar y conocer el margen de contribución de este sector productivo en el Cantón Santo Domingo, se utilizó la estadística, investigación de mercados, economía, finanzas, contabilidad de costos y la administración financiera.

Basándonos en información científica obtenida de libros, internet, instituciones financieras, para tener resultados confiables y verídicos y así poder ayudar a los productores de esta zona.

1.6.4 Implicancia práctica

Tomando en cuenta el estudio de los costos operativos en la producción del ganado de doble propósito para establecer el impacto en la rentabilidad, en este tipo de negocio; el presente estudio tiene repercusión práctica sobre los índices financieros de rentabilidad enfocado a los productores; además, sobre los costos de mano de obra, materia prima y costos indirectos de fabricación que incurren en la producción de leche y carne que servirá como una herramienta fundamental que debe ser aprovechada para el desarrollo económico de los productores y alcanzar una mayor rentabilidad e incluso ver la factibilidad de producir y obtener un producto final, de manera directa, en esta ciudad y poder diversificar las fuentes de empleo y mejorar la calidad de vida de los habitantes de este sector y sus zonas de influencia .

1.6.5 Viabilidad

El tema de investigación, es viable ya que es de importancia el estudio de costos de la producción y sus formas de financiamiento existentes en el mercado financiero para este tipo de actividad en el sector ganadero, para establecer la rentabilidad y crear fuentes de trabajo, mejorar la rentabilidad de las empresas en distintos puntos de la cadena de comercialización; los recursos utilizados en esta investigación fueron el talento humano, financieros y materiales.

1.7 Alcance y Limitaciones de la Investigación

El estudio comprendió el análisis del proceso productivo en la producción de ganado de doble propósito, desde la inversión y financiamiento hasta el abastecimiento de la materia prima en la obtención del producto final, es decir, después de culminar todas sus etapas productivas.

Las limitaciones de la investigación, fueron en función del acceso a la suficiente información de las entidades financieras, ya que las mismas tienen políticas muy estrictas en el manejo de datos.

En menor grado se tuvo la dificultad de obtener información de los productores, que hayan solicitado financiamiento a corto, mediano y largo plazo y así obtener una perspectiva crediticia.

Con el alcance y limitaciones expuestas se estableció un aporte importante al sector ganadero de doble propósito; van a tener información sobre varias opciones de financiamiento y la manera de acceder a cualquiera de ellos.

1.8 Objetivos

1.8.1 Objetivo General

Establecer un análisis de costos de producción en la ganadería de doble propósito y su impacto en el margen de contribución de los pequeños productores en el cantón Santo Domingo.

1.8.2 Objetivos Específicos

- Realizar un diagnóstico económico de la situación actual de los pequeños productores de la ganadería de doble propósito en el cantón de Santo Domingo.
- Determinar los principales costos de producción de la ganadería de doble propósito y la relación comparativa entre los mismos.
- Identificar entidades, formas y fuentes de financiamiento para el sector de la ganadería de doble propósito que permita analizar los costos financieros derivados.
- Realizar un análisis comparativo de costos de financiamiento y margen de contribución que permita conocer los niveles de renta esperados.

CAPÍTULO II

MARCO REFERENCIAL

2.1 Marco Teórico

En el Ecuador, alrededor de 800.000 ha sobre los 3.000 m. de altura, están clasificadas como zonas de intervención humana; la gran mayoría está utilizada con fines agropecuarios. En varios sectores de la sociedad ecuatoriana hay preocupación por la degradación de los recursos naturales de los páramos causada por estos usos. Los sistemas de producción agropecuaria se fundamentan en su entorno biofísico, tecnológico, económico, político y cultural. Los cambios en dichos sistemas pueden ser explicados por la combinación de varios factores: integración al mercado, acceso a nuevas tierras, acceso a tecnologías que aumenten la productividad de la tierra, presión poblacional y la degradación de los recursos naturales utilizados por la agricultura.

El “Ganado bovino son animales de gran talla y muy aprovechados por el hombre para su sustento y su beneficio económico. Una de las grandes actividades de la que son protagonistas es la Ganadería” (KLEINSCHROTH, 2010), es importante para el crecimiento económico del país ya que además de ser para alimento, genera fuentes de trabajo por lo que se utiliza en diferentes áreas como cárnicos y lechería.

La FAO (Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura) destaca “en la región andina a Ecuador como el segundo productor de leche (21%) y el tercer productor de carne (12%)”, datos que ayudan a conocer la influencia de los productos del ganado bovino en la economía del país.

Según el III Censo Agropecuario Nacional (SICA, 2010),” Ecuador cuenta con una población aproximada de 4,5 millones de bovinos”, los cuales se desarrollan para la línea de carne, leche y doble propósito.

2.1.1 Diferentes Sistemas de Crianza.

- **Sistemas intensivos.**

“En este sistema el crecimiento del ganado es rápido, se realiza un destete temprano de toretes estando los animales listos ya para su venta en 14 a 15 meses.” (AVILÉS y RODRÍGUEZ, 2009).

- **Sistemas extensivos.**

“La ventaja principal de este sistema es que requiere poca inversión de capital, pero los animales llegan al sacrificio a los 3 años aproximadamente. Su explotación es libre en grandes extensiones”. (AVILÉS y RODRÍGUEZ, 2009).

- **Sistema estabulado.**

“Conocido también como feedlot. Se refiere al ganado que vive en establos, alimentándose de forrajes y suele tener gran densidad de cabezas y razas seleccionadas. Entre las ventajas destacan la poca extensión de terreno a utilizar, el mayor control y los cuidados sanitarios que dispone y el aumento de los rendimientos por animal” (Buzo, 2009).

El INEC confirma que existen 5,3 millones de reses a escala nacional. Cada animal requiere \$700 en inversión por año.

Se calcula que solo un animal consume una hectárea de pasto al año, lo que significa \$500 en la práctica.

“La hierba debe tener un buen manejo, depende de la calidad de suelo y requiere usualmente de nutrientes y un buen sistema de riego” (BUZO, 2009).

Un análisis en relación a los costos agropecuarios. Según García P. (1983), “su objetivo principal es el de tratar de hacer uniforme el criterio que sobre los costos en las empresas pecuarias se utiliza en los diagnósticos técnicos económicos de fincas bovinas”.

En cuanto a sus conclusiones se estableció: 1) que la rentabilidad de las unidades de producción van a depender de la categoría dentro de las cuales esté ubicada como mejores, intermedias o peores, y que la estructura de los costos es diferente para cada una de ellas, lo que hace difícil establecer un precio razonable de conformidad a su costo el cual varía razonablemente; 2) lo importante es que la fijación del precio dependa de criterios económicos y sociales compatibles con la realidad y no de presiones de sectores interesados.

“Evaluación y Utilidad de los Registros llevados en una Unidad de Producción Agropecuaria.” (Guerrero, 1993). Su objetivo era el de evaluar los tipos de registros, el uso y la utilidad administrativa en la eficiencia del proceso de producción. Concluyéndose en el mismo, que en un proceso de producción agropecuario, influyen factores muy diversos, en la producción, para lo cual es importante hacer un seguimiento de todas las operaciones mediante el registro para destacar cualquier falla y poderla corregir a tiempo.

“Diseño de un sistema de información agro gerencial para el manejo de costos de producción en fincas productoras de leche, Recinto Tinalandia, Santo Domingo.” (Guillén, Zambrano, 2000), Su principal objetivo es Diseñar un sistema de información agro gerencial para el manejo de costos en unidades de producción lechera, Recinto Tinalandia, Santo Domingo. En este se concluye que en el sector productor del producto leche, en la zona de estudio existe una deficiencia en cuanto a la información contable necesaria, para la toma de decisiones que lleven a un mejoramiento de la productividad y rentabilidad de los factores utilizados.

El estudio necesario de la contabilidad se puede manifestar de acuerdo a Littleton y Zimmerman (1962), quienes afirman que “La contabilidad en el momento presente puede sacar mucho más provecho de las ideas acumuladas a través de la experiencia de muchas personas que lo que se piensa conscientemente”.

Haciendo un poco de historia, los orígenes de la contabilidad se remontan, según los historiadores, a unos 4.000 años a.C., pero no es hasta 1494 cuando el matemático y filósofo Fray Luca Paccioli publica su obra titulada Summa Aritmética, Geométrica, Proportión, Proportionalidad ET, Arte Maggiore, en un capítulo denominado Tractatus XI Particularis de Corputis ET Escripturnis, el cual es dedicado al estudio de la contabilidad y de donde se deriva la teoría de la Partida Doble, lo que constituye el primer tratado de investigación contable como ciencia.

Posteriormente, a paso lento surgieron postulados, teorías y supuestos básicos como los establecidos por Patón en 1922, seguido por Moonitz en 1961, con la publicación del Primer Estudio de Investigación Contable; así como los postulados de Mattessich en 1957.

Todo esto conduce a la búsqueda de un soporte técnico donde los principios constituyan la base teórica de la contabilidad, comenzando en la década de los sesenta con la llamada Contabilidad Moderna, donde se da un giro al positivismo que imperaba hasta esta época y comienza a considerarse la contabilidad como un sistema de información para satisfacer las necesidades que demandan los distintos usuarios, y donde el acercamiento a la normativa es más riguroso, prevaleciendo las consideraciones éticas sobre otras cosas.

En función a esta evolución, la investigación contable experimentó una transformación fundamental y junto con la utilización de los métodos analíticos más rigurosos comienza la utilización de técnicas de otras disciplinas, como son: las matemáticas, estadísticas, ciencia del comportamiento, informática y otras, abocando todo ello al uso de modelos de información específicos para objetivos determinados. De esto, se deriva en la contabilidad una identificación de objetivos frente a la aceptación dogmática de los principios y las normas contables. La identificación de objetivos de la contabilidad debe estar basada, principalmente en las relaciones entre la empresa y sus inversores, es de carácter normativo con empleos de un razonamiento deductivo. En los ochenta, se sigue en el intento de establecer un entramado teórico a modo de marco contable que sirve de guía para la emisión de los estándares, aunque es necesario tener presente el aspecto positivo que todos los anteriores conllevan al someter a contrastación empírica las hipótesis técnicas que se iban desarrollando.

Cabe destacar el vacío epistemológico que ha experimentado la contabilidad a lo largo del tiempo, fundamentalmente en las últimas décadas, y el gran peso en esta disciplina de la obra de Kuhn de 1962.

En la actualidad uno de los objetivos es saber cuándo un sistema de información es el óptimo, y cómo la información es conocimiento, ya que existen lazos de unión entre la contabilidad como sistema de información y la ciencia del conocimiento o epistemología, existiendo un punto de convergencia interdisciplinaria entre ellas, donde los contadores se preocupan en torno al costo-información no tratando los criterios de la creación del Conocimiento mientras que los epistemólogos se ocupan del propio conocimiento y no de su costo.

Por todo lo anteriormente expuesto, es que surge la necesidad de aplicar los tratados filosóficos y epistemológicos a esta investigación, de tal forma que el mismo pueda proporcionar una serie de conocimientos e información que permita solucionar los problemas más relevantes por la falta de una estructura de costos cónsona a la producción ganadera de doble propósito en Santo domingo de los Tsáchilas.

Con la aplicación de este sistema contable se podría tener una información adecuada y veraz al momento de tomar decisiones administrativas, que convertirían las operaciones deficitarias en lucrativas. Dicha información referente a los costos de producción sería de gran importancia para la medición y evaluación del comportamiento de la unidad de producción, comparar los resultados con otros períodos y con otras unidades de producción, evaluar los resultados, sobre la base de los objetivos establecidos, planear sus operaciones y estimar su futuro dentro del marco socio — económico que lo rodea.

2.1.2 El Sector Agropecuario en Ecuador

En Ecuador, el sector agropecuario ha sufrido una serie de transformaciones, a causa de la crisis que ha venido experimentando durante muchos años, esto se debe fundamentalmente a las políticas agrícolas que se han implementado; a la falta de motivación, educación y orientación hacia la actividad agropecuaria. En tal sentido, uno de los problemas que

afrontan actualmente las unidades de producción agropecuarias en Ecuador, es la falta de organización y control administrativo en todas sus operaciones y/o actividades que realiza día a día.

“Desde la más remota antigüedad, en nuestro país las explotaciones agropecuarias han sido llevadas a cabo en forma rudimentaria, empírica y sin planificación alguna, con honorables excepciones.... Sin embargo, en el campo ecuatoriano son muchísimos los agricultores y criadores que no llevan contabilidad alguna, y que ni siquiera los agricultores tienen una somera idea de lo que significa un “cargo por depreciación”” (GÓMEZ, 1994).

Tales personas, aun cuando sus hatos o haciendas les resultan rentables, no estarán en condiciones de saber cuáles renglones de sus explotaciones les ofrecen mayor rendimiento, cuales no les son suficientemente rentables, ni cuales le producen pérdidas: debido a que, a la larga, y considerándolos a todos conjuntamente, las ganancias excesivas de algunos renglones, tienden a encubrir la baja rentabilidad de unos, y hasta las pérdidas originadas por otros.

Por esta razón muchas unidades de producción agropecuarias han fracasado, tomando en consideración que esto no se debe solamente a la incapacidad de aplicar adecuadamente los medios de producción sino también al desconocimiento de los principios y procesos contables, necesarios para el buen funcionamiento de todo tipo de empresa.

“La Contabilidad de Costos es una rama de la Contabilidad de Gestión, que se relaciona fundamentalmente con la acumulación y el análisis de la información de costos para uso interno por parte de los gerentes, en la valuación de inventarios, la planeación, el control y la toma de decisiones” (GÓMEZ, 2010), es además la que sintetiza y registra los costos agropecuarios de la unidad de producción, con el fin de medir e interpretar los resultados para la obtención de los costos unitarios.

2.1.3 Ganadería de Doble Propósito

“Consiste en explotaciones ganaderas que poseen ordeño con venta de leche o queso y crianza de terneros (as) para venta como carne, dónde el rango de ingreso entre los dos productos debe estar en una relación 30%:70% independientemente de cual sea el que aporta más. En ellas se observan períodos de 5 a 8 meses de lactancia por vaca, con venta de terneros (as) al destete o el año” (SICA, 2010).

La ganadería bovina de doble propósito constituye un elemento fundamental en el proceso económico de la región y ha sido básicamente orientada al uso racional de los recursos disponibles y a la organización y aprovechamiento de los elementos de producción que integran el aparato productivo, donde las diferencias se deben en mayor parte a las condiciones agro ecológicas presentes, lo que genera irregularidad en la disponibilidad de forrajes durante todo el año y en el manejo y mejoramiento del recurso animal, manifestándose una marcada estacionalidad en la respuesta productiva animal, afectando los índices de carga animal y productividad de la tierra y del rebaño.

Por lo antes expuesto, los productores se han visto en la necesidad de encontrar la combinación de razas y la proporción de sangres más eficiente para la producción de leche y carne, obtener sistemas adaptados de ordeño y crianza de becerros, considerar el pastoreo de especies forrajeras adaptadas, es decir, la adopción de tecnologías que contemplan un manejo más adecuado de los recursos pasto y animal.

El sistema doble propósito, se mantiene activo por la persistencia y tenacidad de los productores, los cuales explotan sus rebaños tomando como uno de los aspectos principales a considerar en la explotación de sus fincas el manejo del recurso animal que garantice su eficiencia aún en condiciones poco favorables, y que resume todo lo que se refiere al manejo alimenticio, productivo, reproductivo y sanidad animal.

2.1.4 La contabilidad de costos

Es una rama de la Contabilidad de Gestión, que se relaciona fundamentalmente con la acumulación y el análisis de la información de costos para uso interno por parte de los gerentes, en la valuación de inventarios, la planeación, el control y la toma de decisiones. Es además la que sintetiza y registra los costos de los centros fabriles, de servicios y comerciales de una empresa, con el fin de que puedan medirse, controlarse e interpretarse los resultados de cada uno de ellos a través de la obtención de costos unitarios y totales en progresivos grados de análisis y correlación.

2.1.4.1 Definición de contabilidad de costos

“Es un sistema de información para predeterminar, registrar, acumular, distribuir, controlar, analizar, interpretar e informar de los costos de producción, distribución, administración y financiamiento.

Se relaciona con la acumulación, análisis e interpretación de los costos de adquisición, producción, distribución, administración y financiamiento, para el uso interno de los directivos de la empresa para el desarrollo de las funciones de planeación, control y toma de decisiones” (Universidad Autónoma de México, Revista Técnica, 2012)

La Contabilidad de Costos es el sistema de clasificar, registrar en forma adecuada las inversiones para determinar lo que cuesta producir los artículos o los servicios que proporciona la empresa.

2.1.5 Los principales objetivos de la Contabilidad de Costos

- Evaluar la eficiencia en cuanto al uso de los recursos materiales, financieros y de la fuerza de trabajo, que se emplean en la actividad.
- Servir de base para la determinación de los precios de los productos y/o servicios.
- Facilitar la valoración de posibles decisiones a tomar que permitan la selección de aquella variante que brinde el mayor beneficio con el mínimo de gastos.

- Clasificar los costos de acuerdo a su naturaleza y origen.
- Analizar el comportamiento de los mismos con respecto a las normas establecidas para la producción o servicio en cuestión.
- Analizar los costos de cada subdivisión estructural de la empresa a partir de presupuestos de gastos que se elaboren para ello.

2.1.6 Diferencia entre costo y gasto

- **Costo.-** Es sinónimo de inversión, se considera costo a toda entrada de factores para la producción, como materia prima, mano de *obra, etc*". (FLORES 2010)

El costo tiene carácter de recuperable puesto que las adquisiciones materia prima, mano de obra y otros insumos se incorporan al artículo final, que por medio de la comercialización llega al consumidor.

- **Gasto.-** Esta relacionado directamente con los departamentos de administración, ventas y con los servicios financieros, en consecuencia es un valor recuperable ni inventariable."(MOLINA, 2007)

El gasto disminuye las utilidades, es un rubro no recuperable, se da en el momento de adquirir o utilizar servicios, son egresos que se utilizan en la administración y venta del artículo terminado.

2.1.7 Clasificación de los costos.

Los costos se clasifican de varias formas y en diferentes conceptos en el proceso contable. Por lo tanto es necesario comprender la clasificación para dominar la contabilidad especializada.

- **Por su función**

a). Costos de Fabricación.- “Son los valores consumidos y aplicados en una operación de manufacturas, esto es:”(FLORES, 2010)

- Costos de materiales.- Uno de los primeros elementos del costo, pues sin materia prima para trabajar no puede manufacturarse nada.
- Costos de mano de obra.- Principal elemento, pues sin mano de obra no se puede cambiar la forma, la apariencia o naturaleza del material.
- Costos indirectos.- Aquí se acumulan los otros costos de manufactura.

Son todos los costos que no están clasificados como mano de obra directa ni como materiales directos. Aunque los gastos de venta, generales y de administración también se consideran frecuentemente como costos indirectos, no forman parte de los costos indirectos de fabricación, ni son costos del producto.

b).- Costos de administración.- Son pagos incurridos que se aplican en la empresa, en las funciones dirección, asesoría, planificación, etc.

c).- Costo de ventas.- Valor del costo total de los artículos terminados. También se podrá decir que es el valor que se ha pagado en la comercialización de las mercaderías durante un ejercicio económico.

- **Por su identificación**

a).- Costos directos.- “*Se incurren primeros y se identifican como producto terminado. Estos son materia prima directa y mano de obra directa*” (FLORES 2010)

Son aquellos que se pueden asociar a los productos y servicios procesados o ejecutados, son los cargos por concepto de material, de mano de obra y de gastos, correspondientes

directamente a la fabricación o producción de un artículo determinado o de una serie de artículos.

b).- Costos indirectos.- Son desembolsos que no pueden identificarse con la producción de productos o servicios, pero que sí constituyen un costo aplicable a la elaboración en general.

- **Por su volumen**

a).- Costos fijos.- Son aquellos que permanecen inalterables, son aquellos que se mantienen sea cual sea su nivel de producción.

b).- Costos variables.- Estos varían de manera directa y proporcional con el volumen de producción.

c).- Costos semivariables.- Son aquellos que se mantienen fijos hasta un nivel determinado de producción, los costos cambian pasado el nivel de producción.

- **Por el método del cálculo**

a).- Costos reales.- Son costos históricos que se han incurrido en un período anterior, es decir que se determinan una vez que se concluye el proceso productivo.

b).- Costos predeterminados.- Son aquellos costos que se establecen antes de iniciar la producción, se calculan los egresos que posiblemente se efectúen en la producción.

- **Por su inventario**

a).- Costos unitarios.- Es el valor que tiene cada unidad a producirse y se mide en función de su producción y distribución.

b).- Costos totales.- Es la suma de los costos fijos y variables en un nivel determinado de la producción.

- **Por su naturaleza**

a).- Costos por órdenes de producción.- Son aquellos costos que deben asignarse separadamente a cada orden de manera independiente, o grupos de productos y con costos unitarios distintos.

b).- Costos por procesos.- Determinan como se asignaran los costos a los diferentes procesos productivos, teniendo como fin principal el cálculo del costo unitario de cada producto.

2.1.8 Elementos del costo.

Con el fin de facilitar el control administrativo y el manejo contable de aquellas partidas que conforman el costo total de un artículo fabricado, convencionalmente se ha adoptado un criterio para agruparlo en tres elementos fácilmente identificables y diferenciados entre sí y son: (MOLINA, 2007)

Materia Prima Directa

Mano de Obra Directa

Costos Indirectos de Fábrica

- **La Materia prima directa**

Está constituida por todos los materiales que conforman la parte integral del producto final y que pueden a simple vista ser identificados, valorados, y cargados al producto final.

- **La Mano de obra directa**

Es necesaria para la confección de un artículo y cuyos valores por salarios se les puede aplicar sin equivocación a una unidad de producción identificada.

- **Costos indirectos de fábrica**

Son aquellos egresos efectuados con el fin de beneficiar al conjunto de los diferentes artículos que se fabrican o las distintas prestaciones de servicios, y no se pueden cargar a una unidad de producción definida.

2.1.9 Definición de costos de producción

“Los costos de producción (también llamados costos de operación) son los gastos necesarios para mantener un proyecto, línea de procesamiento o un equipo en funcionamiento. En una compañía estándar, la diferencia entre el ingreso (por ventas y otras entradas) y el costo de producción indica el beneficio bruto.”(FAO, 2010)

Es la valoración monetaria de los gastos incurridos y aplicados en la obtención de un bien. Incluye el costo de los materiales, mano de obra y los gastos indirectos de fabricación cargados a los trabajos en su proceso. Se define como el valor de los insumos que requieren las unidades económicas para realizar su producción de bienes y servicios; se consideran aquí los pagos a los factores de la producción: al capital, al trabajo, pagos de sueldos, salarios y prestaciones a obreros y empleados así como también los bienes y servicios consumidos en el proceso productivo.

2.1.9.1 Clasificación de los costos de producción.

COSTOS VARIABLES (directos)

- **Materia Prima**

- Mano de obra directa
- Supervisión
- Mantenimiento
- Servicios
- Suministros
- Regalías y patentes

COSTOS FIJOS

- Costos indirectos
- Costos de inversión
- Depreciación
- Impuestos
- Seguros
- Financiación
- Otros gravámenes
- Gastos generales
- Investigación y desarrollo
- Costo de ventas y distribución
- Costos de dirección de administración

2.2 Marco Conceptual

2.2.1 Revisión de términos conceptuales.

Actividad: Conjunto de operaciones o tareas propias de una persona o entidad. Desde el punto de vista de la economía, comprende aquella parte de la actividad humana encaminada a la producción e intercambio de bienes y servicios.

Agotamientos: Constituyen el registro anual por desgaste o involución de los semovientes de producción (vacas y toros reproductores). Símil de la depreciación de activos conocidos

en el medio contable. A diferencia de esta última, el agotamiento incorpora conceptos fisiológicos, biológicos y agroecológicos a los cálculos de las cuotas de desgaste en virtud de la condición de vida de los semovientes.

Becerro(a): Cría del ganado vacuno, nominación técnica que se otorga a las crías desde su nacimiento y mientras dependan directamente de la leche materna. Sinónimos: orejanos, pegados, mamones. Las crías se denominan becerros desde su nacimiento y hasta el destete. Se consideran semovientes no agotables, es decir, en evolución.

Beneficio: Resultado positivo obtenido en una transacción económica cuando el costo de un bien o servicio es inferior a su precio de venta.

Beneficio Económico: Cifra que se obtiene deduciendo de los ingresos los gastos generados por la operación normal de la empresa, es decir, el costo de las ventas, los gastos antes de resultados extraordinarios, los gastos financieros y los impuestos.

Bestias: Son todos los semovientes no destinados a la producción de crías sino al trabajo en el hato, son considerados semovientes de trabajo. Ejemplo: caballos, yeguas, burros, mulas, potros, bueyes, búfalos de tiro y cualquier otro animal que cumpla funciones complementarias para el hombre.

Calentadores o Retajos: Son toros adultos no castrados pero vasectomizados, es decir, con una desviación provocada del pene. Se utilizan para detectar celos en las hembras adultas en las explotaciones de inseminación artificial. Se proveen de un collar con una bola de pintura y cuando tratan de montar una hembra (detección de celo) pintan la parte final del lomo de esta y permite al hombre saber qué vacas o novillas están en celo para inseminarlas y asegurar la preñez por inseminación. Son considerados semovientes de trabajo.

Capital de Explotación: Está constituido por el valor de la maquinaria, equipos y semovientes.

Capital Fundiario: Está compuesto por el valor de la tierra y sus mejoras, edificaciones, construcciones e instalaciones.

Capital Total Tangible (CTT): Es la suma de los valores del capital de explotación y del capital fundiario.

Carga Animal: Es la cantidad de unidad animal (U.A.) que puede sustentar una unidad de superficie durante un año.

Centro de Costos: Cuentas puentes o de tránsito, donde se acumulan los costos de producción o gastos directos de explotación antes de ser incorporados a los inventarios de ganado correspondientes. Se abren a nivel de los Activos.

Contabilidad: Rama de la ciencia empresarial que estudia la manera de producir información en términos cuantitativos acerca de los resultados, costos y estructura financiera, es decir, acerca de la realidad económica pasada y presente de las unidades en que se organiza la realidad económica: empresas, organismos públicos, nación, etc.

Costo: Precio pagado o solicitado para la adquisición de bienes o servicios. Precio o gasto de elaboración de un producto.

Costo Directo: Costo que contribuye a la producción de cualquier bien o servicio (por ejemplo: trabajo, materias primas).

Costo Estándar: Costo predeterminado basado en el importe al que deberían ascender los costos de producción de un bien o servicio en el futuro y en el caso de que, dado un volumen de actividad, se produjeran determinadas condiciones de producción consideradas como posibles y deseables. Se distingue de los costos reales o históricos en que éstos son los incurridos en el proceso de producción.

Costo Fijo: Es el costo que para un periodo y escala de producción determinados no varía en su totalidad, sino que se hace progresivamente más pequeño por unidad de producto a medida que el volumen de producción aumenta.

Costo de Oportunidad: Mayor rentabilidad y/o valor intrínseco o menor precio que podría haber proporcionado otra alternativa de acción.

Costo de Producción: Costos devengados durante un período determinado en el proceso de transformación. Incluye la mano de obra directa, el consumo de materias primas y los gastos generales de fabricación.

Costo de Reemplazo: Precio que se debe pagar para reemplazar un activo por otro de similares características. Valoración de un activo según el precio que supondría su renovación, sin tener en cuenta la depreciación sufrida.

Costos Totales: Suma de los costos fijos, variables y semivARIABLES de producción de un bien o servicio.

Costo Variable: Costo que se modifica en función del nivel de producción, a diferencia del costo fijo. Por ejemplo, el costo de materias primas, de mano de obra directa y de energía humana, etc.

Desgravamen: Derecho a sustraer de la renta gravable una cantidad determinada.

Equivalente Hombre: Medida de referencia equivalente a un trabajador fijo en la unidad de producción durante un año o al pago de 300 jornales de trabajo eventuales.

Estándar: Patrón, modelo utilizado para medir la calidad de alguna cosa o el rendimiento de algún proceso.

Exención: Dispensa total o parcial de la obligación tributaria otorgada por la ley.

Exoneración: Dispensa total o parcial del pago de impuestos otorgado por el Ejecutivo Nacional.

Ganancia Neta: Contiene la remuneración de capital del empresario. Para ésta investigación es el valor de lo producido menos los costos totales.

Gestión Administrativa: Enfoque que utiliza la manipulación de un grupo o de las fuerzas de una organización, tanto tangibles como intangibles, para alcanzar los objetivos que se han definido.

Hectárea: Unidad de área generalmente utilizada en el agro ecuatoriano, equivale a 10.000 metros cuadrados.

Insumo: Es cada uno de los bienes y servicios empleados en producción. Se clasifican en: Factoriales (Mano de obra y Capital) y no factoriales (Bienes no durables y servicios que se sumen durante el proceso productivo).

Producción: Creación de un bien o servicio mediante la combinación de factores necesarios para conseguir satisfacer la necesidad creada.

Productividad: Para una unidad económica determinada, indicativo del uso y aprovechamiento, es decir, del rendimiento que se obtiene de cada factor de producción. Se mide mediante el cociente entre la cantidad total de producción de un bien o servicio y la cantidad de un determinado factor utilizado en su producción. El grado de productividad se traduce en competitividad dentro del mercado; así, si la productividad conseguida es muy alta, se ocupará una posición mejor que la de los competidores.

Rentabilidad: Capacidad para producir beneficios o rentas. Relación entre el importe de

determinada inversión y los beneficios obtenidos una vez deducidos comisiones e impuestos. La rentabilidad, a diferencia de magnitudes como la renta o el beneficio, se expresa siempre en términos relativos.

Rotación de Capital: Es la relación entre el valor de la producción y el capital total tangible.

Sistema: Conjunto integrado por elementos que interaccionan de forma lógica y dinámica. La influencia ejercida sobre alguno de los elementos del sistema le afectará globalmente debido a la interrelación entre los elementos, que busca la autorregulación o equilibrio del propio sistema. Si recibe influencias del mundo exterior, se trata de un sistema abierto, en contraposición a un sistema cerrado.

Sistema de Costos: Conjunto organizado de criterios y procedimientos para clasificar, acumular y asignar costos a productos, actividades, centros de costo, centros de beneficios, departamentos, etc., con el objetivo de procurar la información necesaria para la planificación, gestión y control de las actividades.

Sistema de Información Agrogerencial: Es un conjunto de métodos y procedimientos que organizan y examinan todas las operaciones efectuadas en una unidad de producción agrícola, la cual permitirá a la gerencia tomar decisiones acertadas.

Semovientes: Un semoviente (animales: pollos, vacas, caballos, peces, becerros) son por lo general inventarios, puesto que se tienen o se crían para ser comercializados.

Superficie Total: Es el área geográfica de la unidad de producción.

Superficie Utilizada: Es aquella parte de la superficie total que ha sido desarrollada en el proceso productivo. Sirve de asiento a la producción. Está directa e indirectamente dedicada al logro de productos agropecuarios. (Superficie productiva)

Superficie Cultivada: Es la parte de la superficie utilizada o productiva, de dedicada a la explotación de pastizales.

Unidad de Producción Agropecuaria UPA: Es una extensión de tierra de 500 m² o más, dedicada total o parcialmente a la producción agropecuaria, considerada como una unidad económica. Superficies menores a 500 m² que mantengan características de las UPAs descritas, pero que hayan vendido un producto, durante el periodo de referencia.

Unidad de Producción: Realización de una unidad o serie de un producto completamente acabado, antes de su ensamblaje con otro, o de la adición al mismo o de otros materiales. En el agro, área física donde se lleva a cabo el ciclo de producción, puede estar constituida por una finca, fundo, conuco, granja, o ható o por varios de estos. Cuando está constituida por varias se considera unidad de producción única si en todas ellas se lleva a cabo un solo ciclo productivo y se consideran unidades de producción por separado si en cada una de ellas se maneja un ciclo de producción distinto. En el primer caso se requiere el manejo de una sola contabilidad y en el segundo de tantas contabilidades como unidades de producción existan.

Unidad Animal (U.A.): Es una unidad estándar utilizada en la administración rural que toma como base la cantidad de alimentos que consume un animal. Una vaca adulta equivale a una U.A., a los demás animales se les da el valor que corresponde según su comparación con la vaca adulta que sirve de patrón.

Vacas: Son las hembras adultas en producción, han parido y por lo tanto pueden estar lactando, son consideradas semovientes en producción.

2.3 Marco temporo / espacial

La presente investigación se la desarrolló en el cantón Santo Domingo y sus principales parroquias, como son Alluriquín, Valle Hermoso, Puerto Limón , por denotarse en estas

mayor incidencia de pequeños productores de ganado de doble propósito o de subsistencia que comercializan sus productos en la capital de provincia.

El tiempo en el cual se recopila la información fue del año 2013 y 2014 basándose en información referencial censal del 2010 por parte del INEC y 2000 por parte del Censo Agropecuario-SICA.

2.4 Marco Legal

Para el desarrollo del presente trabajo de investigación se observa el Marco Legal: Leyes, Reglamentos, Normas y Principios que estén relacionadas de manera directa con la producción de leche y nos servirá de base los siguientes organismos legales:

2.4.1 Constitución de la República del Ecuador

Artículo 13 al referirse al derecho de alimentación, establece: “Las personas y colectividades tienen derecho al acceso seguro y permanente a alimentos sanos, suficientes y nutritivos; preferentemente producidos a que nivel local y en correspondencia con sus diversas identidades y tradiciones culturales”.

Que, de acuerdo con el Artículo 315 de la Constitución de la República “El Estado constituirá empresas públicas, el aprovechamiento sustentables de recursos naturales o de bienes públicos y el desarrollo de otras actividades económicas”.

2.4.2 Reglamento Técnico Ecuatoriano RTE INEN 076

“Leche y Productos Lácteos”

1. Objeto

1.1 Este reglamento técnico ecuatoriano establece los requisitos que debe cumplir la leche y los productos lácteos de animales bovinos y caprinos, con la finalidad de asegurar su

inocuidad, proteger la salud de los consumidores, y evitar prácticas que puedan inducir a error, confusión o engaño.

3. Definiciones

3.1 Para los efectos de este reglamento técnico ecuatoriano, se adoptan las definiciones contempladas en las Normas Técnicas Ecuatorianas NTE INEN específicas para cada producto y las que a continuación se detallan:

3.1.1 Proveedor

Toda persona natural o jurídica de carácter público o privado que desarrolle actividades de producción, fabricación, importación, construcción, distribución, alquiler o comercialización de bienes, así como prestación de servicios a consumidores, por las que se cobre precio o tarifa. Esta definición incluye a quienes adquieran bienes o servicios para integrarlos a procesos de producción o transformación, así como a quienes presten servicios públicos por delegación o concesión.

3.1.2 Cadena de suministro

Conjunto relacionado de recursos y procesos que comienzan con la provisión de materias primas y se extiende hasta la entrega de productos o servicios al usuario final a través de los medios de transporte.

3.1.3 Inocuidad de los alimentos

La garantía de que los alimentos no causarán daño al consumidor cuando se preparen o consuman de acuerdo con el uso a que se destinan.

3.1.4 Sistema de control de inocuidad de los alimentos

La combinación de medidas de control que, en su conjunto, asegura que el alimento sea inocuo para su uso previsto.

3.1.5 Idoneidad de los alimentos

La garantía de que los alimentos son aceptables para el consumo humano, de acuerdo con el uso al que se destinan.

2.4.3 Reglamento de Control y Regulación de la cadena de producción de la leche y sus derivados

Capítulo I

Objeto, ámbito de aplicación y principios

Art. 1.- Objeto.- Asegurar la calidad e inocuidad en los procesos de producción, manipulación, elaboración y comercialización de la leche y sus derivados para garantizar el acceso a los mercados y la salud de los consumidores, delimitando las competencias de las instituciones para regular y controlar la cadena de producción de la leche y sus derivados; enmarcadas en el fomento, promoción y desarrollo de la producción higiénica y eficiente, con el fin de proteger la salud, la seguridad alimentaria de la ciudadanía y prevenir las prácticas inadecuadas que puedan inducir a error, confusión o engaño a los consumidores.

Art. 2.- Ámbito.- Las disposiciones contenidas en este Reglamento se aplicarán en todo el territorio nacional, y en los siguientes ámbitos:

1. A la leche obtenida de animales de la especie bovina, caprina, ovina y bubalina, destinada al procesamiento y elaboración de productos y sus derivados para el consumo humano;

2. A todos los establecimientos donde se ordeñe, acopie, procese, envase, transporte, comercialice, importe o exporte leche y sus derivados;

3. A las actividades de inspección, vigilancia y control que ejerzan las autoridades competentes sobre la producción primaria, acopio, industrialización (procesamiento y envase), almacenamiento, transporte y comercialización; así como también a los insumos utilizados en la cadena de producción.

Art. 3.- Principios.- Para la aplicación de este reglamento, se observarán los principios de legalidad, trato justo, igualdad, calidad, vigencia tecnológica, oportunidad, concurrencia, inclusión económica y social, soberanía alimentaria y transparencia.

2.4.4 Ley Orgánica de Regulación y Control del Poder del Mercado.

Ámbito: Regular y Controlar el precio del litro de leche cruda pagado en finca y/o centro de acopio al productor y promover la calidad e inocuidad de la leche cruda.

Capítulo I

Del precio al productor

Artículo 1. El Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca establece que el Precio de sustentación al productor de leche cruda está indexado en un 52.4% al precio de venta al público (PVP) del litro (1,000 ml) del producto líder en el mercado lácteo interno que es la leche UHT en funda, más lo estipulado por la tabla oficial de pago por componentes, calidad higiénica y calidad sanitaria, señalada de manera expresa en este instrumento.

Artículo 2. Las industrias lácteas, y en general toda persona natural o jurídica que adquieran leche cruda están obligados a pagar en finca y/o centro de acopio a los productores de leche cruda el 52,4% del precio de venta al público (PVP) vigente del litro leche UHT en funda (1,000 ml) a nivel nacional más componentes, calidad higiénica y

calidad sanitaria. Las personas naturales o jurídicas, sean éstas industrias lácteas bajo cualquier modalidad, esto es, artesanales, micro, pequeñas, medianas o grandes no podrán autodenominarse "centro de acopio de leche" para el cálculo del precio pagado al productor por litro de leche cruda.

En caso de presentaciones distintas a los 1000 ml de leche UHT en funda, el Precio de Venta al Público (PVP) de la leche UHT en funda con una presentación distinta a los 1000 ml deberá ser directamente proporcional, considerando su menor presentación, al Precio de Venta al Público (PVP) de la leche UHT en funda de 1000 ml. El precio pagado al productor en finca y/o centro de acopio por la industria o agente comprador se mantendrá equivalente al 52.4% del precio de venta al público (PVP) vigente del litro leche UHT en funda de 1,000 ml a nivel nacional, más componentes, calidad higiénica y calidad sanitaria. Para realizar el pago al productor de leche cruda en finca y/o centro de acopio, se tendrá en cuenta las bonificaciones por calidad sanitaria que el agente comprador otorgará al proveedor de leche cruda cuando: los hatos se encuentren certificados como libres de brucelosis y tuberculosis y/o por Buenas Prácticas Ganaderas. Las bonificaciones antes mencionadas se adicionarán de manera obligatoria al precio resultante del uso de la tabla oficial. A continuación la función del precio pagado en finca o centro de acopio más bonificaciones.

Precio Leche Cruda. PFCA= ((Precio de Sustentación of + Componentes of) + (Calidad Higiénica of))+ (Bonificaciones of)

Bonificaciones of= Calidad Sanitaria a + Buenas Prácticas Ganaderas b

Precio Pagado en Finca o Centro de Acopio (PFCA);

Oficial (OF);

a Hatos certificados por AGROCALIDAD como libres de brucelosis y/o tuberculosis;

b Predios certificados por AGROCALIDAD con Buenas Prácticas Ganaderas.

Artículo 5. Las personas naturales o jurídicas, sean éstas industrias lácteas bajo cualquier modalidad, esto es, artesanales, micro, pequeñas, medianas o grandes, y centros de acopio que actúen en calidad de compradores, no podrán resolver de forma aleatoria la aplicación de la tabla única oficial de pago del precio de sustentación indexado al PVP de la leche UHT en funda, más componentes, calidad higiénica más calidad sanitaria pagado en finca o centro de acopio conforme el Artículo 4 de este cuerpo legal.

El comprador de leche cruda, ya sea esta persona natural o jurídica, deberá adoptar una de las tres metodologías descritas en el artículo 4 del presente reglamento, esto es: reductasa, Conteos Bacterianos Totales o Unidades Formadoras de Colonias, para determinar la calidad higiénica de la leche cruda adquirida en finca y/o centro de acopio de leche.

El agente comprador seleccionará el método a utilizar para el cálculo de la bonificación por calidad higiénica, y notificarán a la Subsecretaría de Ganadería mediante documento oficial firmado por el agente comprador o su representante legal en caso de personas jurídicas; y, deberá informar a sus proveedores a través de los medios de información que tengan establecidos sobre el método que se les aplicará para el cálculo de la bonificación por calidad higiénica.

2.4.5 Normas Internacionales de Información Financiera NIIF

1.- Adopción por primera vez de las NIIF; El objetivo de esta NIIF es asegurar que los primeros estados financieros con arreglo a las NIIF de una entidad, así como sus informes financieros intermedios, relativos a una parte del ejercicio cubierto por tales estados financieros, contienen información de alta calidad que:

- (a) sea transparente para los usuarios y comparable para todos los ejercicios que se presenten;
- (b) suministre un punto de partida adecuado para la contabilización según las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF); y
- (c) pueda ser obtenida a un coste que no exceda a los beneficios proporcionados a los usuarios.

- Normas Ecuatorianas de Auditoría NEA

2.4.6 Ley del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social

Art. 3. Los trabajadores con dependencia, descritos en el artículo 1 de la Resolución, serán afiliados por sus empleadores al Seguro general Obligatorio administrado por el IESS, desde el primer día de trabajo. La afiliación se hará a través de la página WEB del IESS y de conformidad con el reglamento interno de esta institución.

2.4.7 Ley de Registro Único de Contribuyentes

Esta Ley señala deberes de obligatoriedad hacia los contribuyentes como: plazos para la inscripción del RUC e inicio de sus actividades tributarias, será administrado por el Servicio de Rentas Internas.

El Registro Único de Contribuyentes, indica las siguientes obligaciones tributarias:

- Declaración anual de Impuesto a la Renta.
- Declaración mensual de Retenciones en la Fuente.
- Declaración mensual de IVA.
- Presentación de anexo de Compras y Retenciones en la Fuente (mensual).
- Presentación de anexo en Relación de Dependencia (anual).

2.4.8 Reglamento de Sanidad y Medio Ambiente

I.- Que la protección del medio ambiente, de los recursos naturales y de la salud humana está en estrecha relación con las actividades que se desarrollan en el sector agropecuario y particularmente con las medidas de prevención, control y erradicación de las plagas y enfermedades de los vegetales y animales que afectan la producción nacional;

II.- Que las normas fitosanitarias y zoonosanitarias, son requisitos indispensables para promover el desarrollo tecnológico agropecuario, como elemento básico del proceso integracionista;

III.- Que los procesos de reactivación económica y de integración regional, demandan la modernización del Estado en su organización y estructura fitosanitaria y zoonosanitaria, para atender las exigencias de la apertura del comercio internacional agropecuario;

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

3.1 Antecedentes

Una de las principales actividades agropecuarias de Santo Domingo de los Tsáchilas es la ganadería bovina de leche, produciendo actualmente 181 486 litros diarios de los 4'525 027 a nivel nacional; la producción global diaria de la provincia es aportada por ocho parroquias conformadas por varios recintos.

El subsistema pecuario en el Ecuador, con énfasis en el trópico húmedo, ha sido escasamente rentable desestimulando la inversión y reinversión, por otro lado se manifiesta que en las ganaderías lecheras de pequeña escala, existe una inadecuada administración de los recursos, que incide en el alto costo de producción de litro de la leche, lo que genera pérdidas que no es percibida por productor, debido a que no considera dentro de la estructura de los costos, la mano de obra familiar, renta de la tierra y costo del capital invertido, principalmente.

Al referirnos a los costos, se establece que estos son afectados por la inflación cuando los precios aumentan para hacer frente a los costos totales manteniendo los márgenes de beneficios. Los deflatores o índices de precios permiten diferenciar algo tan importante como el componente real y el de los precios en valores nominales. Conociendo los índices inflacionarios a nivel general y por sectores no es difícil hacer trabajos paralelos en uno u otro sistema para cumplir con compromisos de análisis tanto económico como financiero y los deflatores puede establecer un puente que permiten aplicar o abstraer el efecto de la inflación.

Es importante examinar estas hipótesis de que los sistemas de producción ganadera pierden relevancia económica debido a que son escasamente rentables, como consecuencia del alto costo de producción del litro de leche. Para lo cual nos hemos apoyado en los resultados de

un análisis comparativo del costo de producción del litro de leche en pequeños y medianos ganaderos de la zona de Santo Domingo.

La actualización de los costos al año 2014 fue en función de los procesos inflacionarios y en el cálculo de la utilidad neta se aplicó el precio mínimo de sustentación, por lo tanto su análisis económico y estadístico hace que sus conclusiones sean sólo aplicables a los predios estudiados, pudiéndose proyectar los resultados a otros predios, después de considerar esta restricción.

3.2 Hipótesis o Idea a Defender

Sistemas de producción ganadera de doble propósito pierden relevancia económica debido a que son escasamente rentables, como consecuencia de los altos costos de producción de la carne y leche.

3.2.1 Variables de Investigación

- **Variable Independiente**

Costos de producción en la ganadería de doble propósito.

- **Variable Dependiente**

Margen de Contribución de los pequeños productores.

3.3 Estrategia metodológica

3.3.1 Diseño de la investigación

El diseño estadístico aplicado para esta investigación fue la inferencia muestral que consiste en recabar información de variables descriptivas del sector objeto de investigación

y establecer comportamientos aplicables a la población por inferencia de sus variables muestrales, una vez recabada la información esta se procesa y se establece de acuerdo al análisis respectivo por deducciones o comparaciones para obtener resultados que permitan analizar la hipótesis planteada y sus connotaciones respecto a los objetivos del presente trabajo.

3.3.2 Tipo de investigación

- **Descriptiva**

Se utilizó este tipo de investigación que consiste en llegar a conocer las situaciones, predominantes a través de la descripción exacta de las actividades, en donde se recoge datos sobre la base de una hipótesis o teoría, y analizar minuciosamente los resultados, en donde se utilizó encuestas, entrevistas, entre otros.

- **Investigación de campo**

Se apoya en la información que proviene de la realización de encuestas y entrevistas, es decir datos que provienen de la realidad del entorno que al mismo tiempo da la apertura de comprobar si la información que se obtuvo es cierta.

3.3.3 Métodos de investigación

Los métodos que se utilizaron en la investigación fueron:

- **Método de observación científica**

Consiste en observar personas, fenómenos, acciones con el fin de obtener información necesaria en esta investigación y se la debe realizar antes que cualquier método para tener un conocimiento global.

- **Método Inductivo**

Se aplica para la observación de fenómenos y para llegar a conclusiones de manera general de los pequeños productores en el sector ganadero, siguiendo todos los pasos que este método implica.

- **Método Deductivo**

Se emplea el método para analizar toda la información proveniente de fuentes primarias así como también de la base de datos de los productores registrados en la Asociación de Ganaderos de Santo Domingo y las entidades financieras localizadas en la ciudad, con lo que se estableció el censo de estudio, y determinar la demanda potencial, y otras variables relevantes para la factibilidad de la investigación.

- **Método de análisis**

Es aquel que se preocupa de dividir el todo en partes y revisar cuidadosamente cada una, identificando las partes de interés para la investigación tanto en los costos operativos y la necesidad de financiamiento.

3.3.4 Fuentes y técnicas para la recolección de la información

- **Fuentes**

Para ejecutar esta investigación, tenemos fuentes de apoyo primarias, secundarias como en libros, internet, Asociación de Ganaderos, consulta con asesores financieros, comerciantes y pequeños productores del sector.

- **Fuentes Primarias**

Encuestas

Se realizó encuestas a los pequeños productores de ganadería doble propósito existentes en Santo Domingo, lo mismo, de acuerdo al registro que se mantiene en la Asociación de Ganaderos de la provincia, como también en la empresa pública de Agro calidad, proveedores de leche cruda en la cadena de comercialización y Agropesa empresa privada dedicada a la producción de carne para una importante cadena de supermercados a nivel nacional.

- **Fuentes Secundarias**

Revisión de Literatura.- En esta técnica se revisó libros, revistas, periódicos, folletos, tesis, y diccionarios que ayudó en el desarrollo de la investigación.

Internet.- Se utilizó para buscar información actualizada que sustente a la investigación.

Ministerios.- Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca, Consulta a expertos, al Camal Municipal de Santo Domingo y a las instituciones financieras dedicadas con sus productos financieros a este sector productivo.

3.3.5 Técnicas

Entre las técnicas utilizadas para la recolección de la información en esta investigación se utilizó el método del cuestionario debido a que son documentos específicos que permiten al investigador recoger la información y las opiniones que manifiestan las personas que los responden. Con ellos podemos recolectar datos sobre actitudes, creencias, comportamientos y características de las personas que trabajan en la organización a la cual estamos encuestando, y entrevistando.

- **Otras técnicas:**

Visitas.- De esta manera se recopiló información para el desarrollo de la investigación.

Observación.- Nos ayudó a observar cada detalle y tomarlos en cuenta para desarrollar de manera óptima la investigación.

Análisis.- Me permitió medir los datos obtenidos como resultado de la investigación que fueron analizados mediante la aplicación de métodos y técnicas estadísticas tales como: gráficos estadísticos, hojas electrónicas, probabilidades y proyecciones.

3.4 Tratamiento y análisis de la información

En la presente investigación los datos fueron analizados mediante el empleo de cálculos estadísticos y financieros para obtener los resultados, se utilizó los programas como Microsoft Word y Microsoft Excel para la tabulación de datos, la elaboración de gráficos y tablas estadísticas, al igual que Power Point para la presentación final de la investigación.

3.5 La Unidad de análisis o de estudio

La unidad de estudio de esta investigación fueron los pequeños productores de ganado doble propósito de la provincia, se estudió los costos respectivos de esta forma de producción para determinar sus costos operativos y determinar el impacto en la rentabilidad; además, se analizó, las opciones (créditos de consumo) existentes en entidades financieras de forma general, que pueden otorgar recursos a este sector considerándolos como microempresarios pecuarios, dada la poca o ninguna afinidad de este tipo de productores con las instituciones que mantienen líneas de crédito ganaderas, en especial las estatales.

3.5.1 Población y Muestra

- **Población**

La población dentro de esta investigación estará constituida por los pequeños productores dedicados a este sector productivo, registrados en la Asociación de Ganaderos de Santo Domingo ASOGAN y Servicio de Rentas Internas para efectos tributarios, siendo estos quienes comercializan sus reses en esta feria y facturan por la venta de leche cruda en la cadena de comercialización de la localidad, mismos que son 360 pequeños productores.

- **Censo**

Esta modalidad se utilizó en las diez (10) instituciones financieras existentes en la localidad y sobre la base de datos específicos formulados a sus asesores, determinar las opciones de financiamiento para el pequeño microempresario pecuario del sector ganadero de doble propósito, existentes en el medio y sus condiciones.

3.5.2 Muestra para la aplicación de encuestas a la competencia

- **Muestra**

El tipo de muestreo aplicado fue el estratificado simple, pues se selecciona a todos los productores registrados en la Asociación de Ganaderos de la provincia y que registran actividad de venta de hasta 2 veces por año (390), que es la relación de tiempo requerida para crianza y venta de un ejemplar, se cruza la información con todos los comerciantes que facturan por la venta de leche cruda no tratada (979) y se obtiene un estrato de 360 pequeños productores que coinciden con las dos características (carne y leche).

Luego de establecer el tipo de muestreo se seleccionó al azar una muestra de los pequeños productores, luego aplicamos una encuesta la cual nos permitió obtener información para la presente investigación y de esta manera poder cuantificar los datos.

Cálculo

Fórmula

SIMBOLOGÍA

$$n = \frac{Z^2 * N * P * Q}{E^2 (N - 1) + Z^2 * P * Q}$$

N= Tamaño de la población

n= Tamaño de la muestra

Z= Es la referencia estandarizada del área bajo la curva normal confianza

E= Error máximo permisible

P= Probabilidad de éxito

Q= Probabilidad del fracaso

Tamaño**RESOLUCIÓN**

N= 360 microempresarios pecuarios.

Z= 1,96

E= 0,05

P= 0,5

Q= 0,5

$$n = \frac{1,96^2 * 360 * 0,50 * 0,50}{0,05^2 (360 - 1) + 1,96^2 * 0,50 * 0,50}$$

n= 25.01 encuestas

3.5.3 Tabulación, interpretación y análisis de las encuestas

A continuación se procede a efectuar el análisis de cada una de las interrogantes planteadas en las encuestas, a las mismas se procede a tabular, interpretar y analizar cada respuesta y su incidencia en relación al tema de investigación (ANEXO 1).

Las encuestas fueron realizadas en la ciudad de Santo Domingo, a los pequeños productores del ganado de doble propósito y a los asesores de microfinanzas de las instituciones financieras de la localidad, los resultados presentados a continuación son las opiniones expuestas por los pequeños productores dedicados a esta actividad ganadera que respondieron a las preguntas emitidas.

Para el caso de las instituciones financieras se consideró un representante de cada institución y de acuerdo al producto financiero del microcrédito como referencia, siendo participes la totalidad de las diez instituciones afincadas en la ciudad (ANEXO 02).

1.- ¿Cuántos años tiene en la actividad ganadera de doble propósito?.

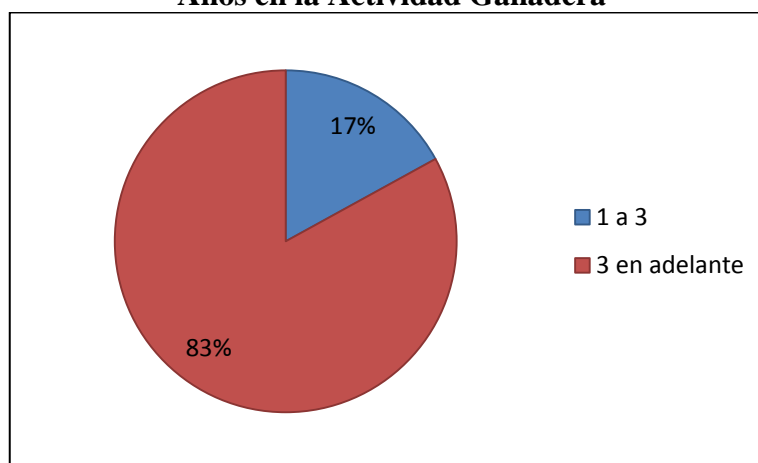
Cuadro N° 1
Años en la Actividad Ganadera

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
1 a 3	5	17%
3 en adelante	20	83%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 1
Años en la Actividad Ganadera



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

En base al universo de productores de doble propósito, estimados a partir de la muestra obtenida, y consideramos que el 83% de los productores tienen sus negocios en el mercado más de 20 años, por lo que el 17% tienen menos de 5 años, son nuevas unidades productivas en el mercado y que contribuyen en el desarrollo de la oferta y la demanda.

La edad en el mercado de los productores de ganado doble propósito es importante porque se determina que los que están establecidos recientemente a menudo enfrentan una desventaja al tratar de conseguir acceso a las finanzas formales. La mayoría de las entidades financieras toman en cuenta el tiempo de producción o su permanencia en el mercado para otorgar alguna forma de financiamiento.

2.- ¿El ganado para carne ofertado en el mercado por Ud. es?.

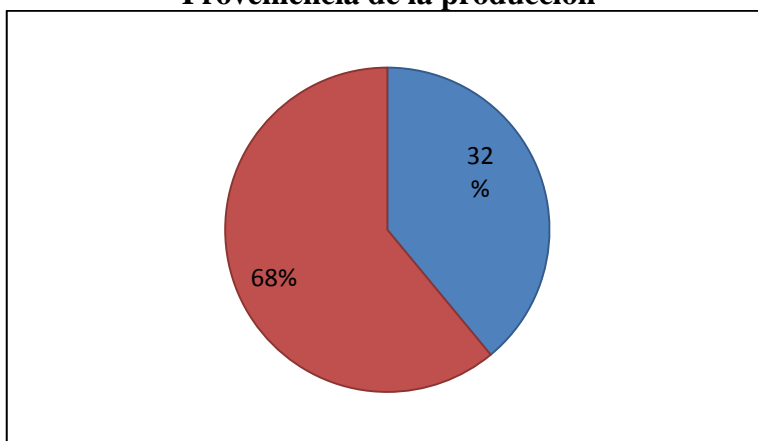
Cuadro N° 2
Proveniencia de la Producción

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Intermediación	8	32%
Propio	17	68%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 2
Proveniencia de la producción



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El 68% de ellos respondieron que su ganado comercializado es de origen propio y el 32% respondió que el ganado comercializado es resultado de la intermediación, es decir compartido propio y de terceros.

3.- Cada que tiempo coloca Ud. habitualmente un ejemplar de carne en el mercado para su comercialización?

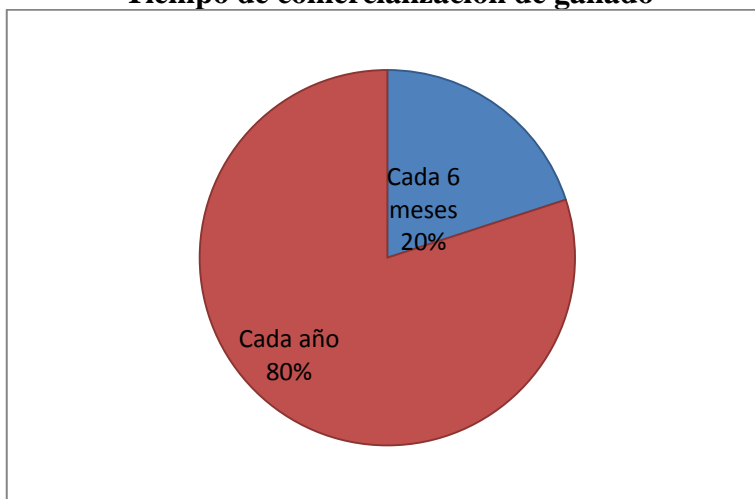
Cuadro N° 3
Tiempo de comercialización de ganado

OPCIONES	NÚMERO	PORCENTAJE
Cada 6 meses	5	20%
Cada año	20	80%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 3
Tiempo de comercialización de ganado



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El 20% de los pequeños productores coloca un ejemplar cada 6 meses en el mercado, para su venta y el 80% lo realiza cada año; lo que significa que el ciclo de producción de la mayoría de pequeños ganaderos es de un año.

4.- Cuál es el volumen de producción lechera que oferta en el mercado mensualmente?.

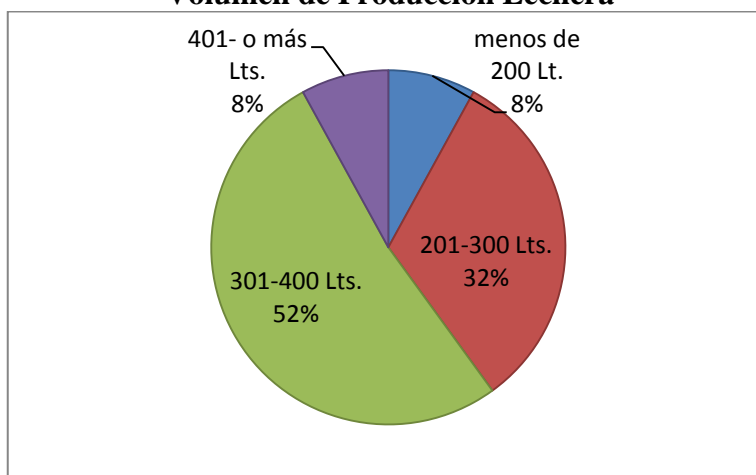
Cuadro N° 4
Volumen de Producción Lechera

OPCIONES	NÚMERO	PORCENTAJE
menos de 200 Lt.	2	8%
201-300 Lts.	8	32%
301-400 Lts.	13	52%
401- o más Lts.	2	8%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 4
Volumen de Producción Lechera



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

La mayoría de los pequeños productores genera una producción mensual de 301 a 400 litros que representa el 52%; el 32% de 201 a 300 litros; un 8% menos de 200 Lts. y solo el 8% ofertan más de 400 lts. Mensuales; lo que determina que la mayoría de producción en este sector es de subsistencia no en márgenes de tipo industrial como los de los grandes productores que sobrepasan los 500 lts. Mensuales de acuerdo a la facturación reportada al Servicio de Rentas Internas.

5.- Cuál es la extensión de su propiedad donde mantiene la ganadería doble propósito?.

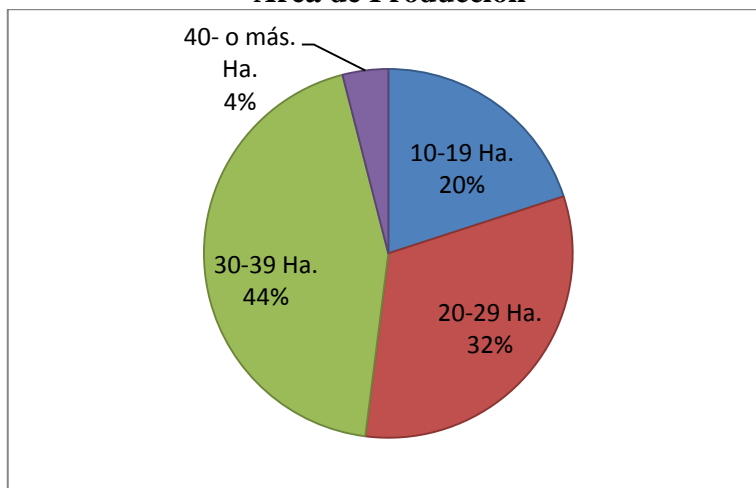
Cuadro N° 5
Área de Producción

OPCIONES	NÚMERO	PORCENTAJE
10-19 Ha.	5	20%
20-29 Ha.	8	32%
30-39 Ha.	11	44%
40- o más. Ha.	1	4%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 5
Área de Producción



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El 44% de los pequeños productores tiene propiedades entre 30 y 40 Ha. el 32% entre 20 y 29 Ha, el 20% entre 10 y 19 Ha. y solo el 4% supera las 40 Ha. lo que significa que el promedio de área utilizado por los pequeños productores para su actividad es de 25 a 30 Ha.

6.- ¿Cuáles son los costos promedio requeridos para la producción mensual en la ganadería doble propósito?.

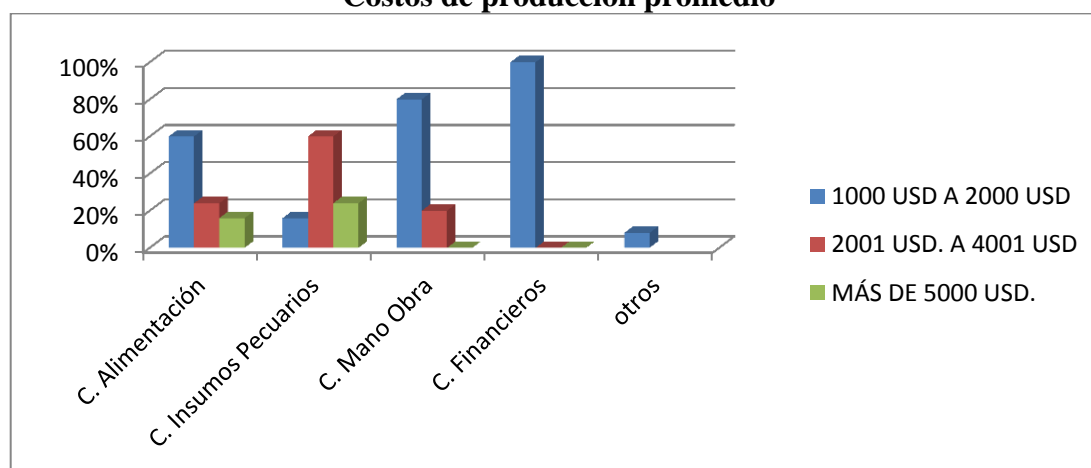
Cuadro N° 6
Costos de producción promedio

COSTO	100 USD A 200 USD	201 USD. A 401 USD	MÁS DE 500 USD.	Total
C. Alimentación	15	6	4	25
C. Insumos Pecuarios	4	15	6	25
C. Mano Obra	20	5	0	25
C. Financieros	25	0	0	25
Otros	2			2
COSTO	100 USD A 200 USD	201 USD. A 401 USD	MÁS DE 500 USD.	Total
C. Alimentación	60%	24%	16%	100%
C. Insumos Pecuarios	16%	60%	24%	100%
C. Mano Obra	80%	20%	0	100%
C. Financieros	100%	0	0	100%
otros	8%			8%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 6
Costos de producción promedio



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

En la investigación previa realizada se pudo establecer que los costos en los cuales se incurre en esta actividad son: Costos de alimentación de los ejemplares, Costo por insumos

pecuarios, Costos por mano de obra en relación a los jornales que se cancelan por mantenimiento de potreros, cercas y cercas vivas de las propiedades, costos financieros relacionados con la cancelación que realizan por alguna forma de financiamiento realizado a instituciones financieras en la mayoría de casos bajo la figura de microempresarios pecuarios y otros tipos de costos cuya incidencia no es mayor para los pequeños productores como el caso de combustible y energía eléctrica.

En tal sentido el costo que mayor egreso genera para los productores es el de Costo de alimentación, mano de obra y costo financiero con el 60, 80 y 100 % respectivamente, lo que nos dice que sin ser un egreso alto, es el de mayor representatividad para la mayoría de los pequeños productores que destinan sus ingresos para cubrir estos principales rubros que mensualmente no superarían en promedio los 3.000 USD. que se obtienen al multiplicar la incidencia en cada opción de costo mencionada por la marca de clase considerando las respuestas con más ponderación.

7.- ¿Ha realizado alguna forma de crédito para financiar su actividad ganadera?

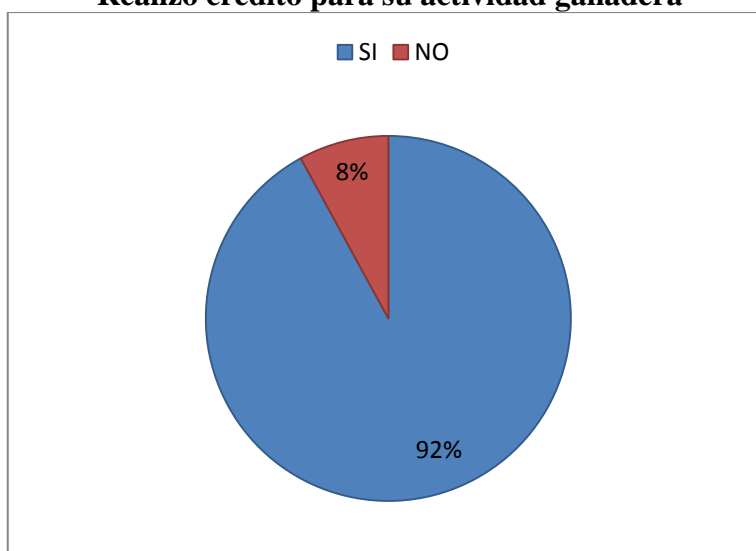
Cuadro N° 7
Realizó crédito para su actividad ganadera

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
SI	23	92%
NO	2	8%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 7
Realizó crédito para su actividad ganadera



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El 92% de los productores mencionó que sí ha recibido un crédito en las distintas entidades financieras, el 8% se refirió que no ha recurrido a este tipo de ayuda porque ha iniciado sus actividades con su propio capital; uno de los problemas que no accedido algún tipo de financiamiento ha sido por problemas legales, y la falta de garantes que cumplan con los requerimientos y políticas de las entidades financieras.

8.- ¿Qué entidad prefirió al momento de realizar un crédito?.

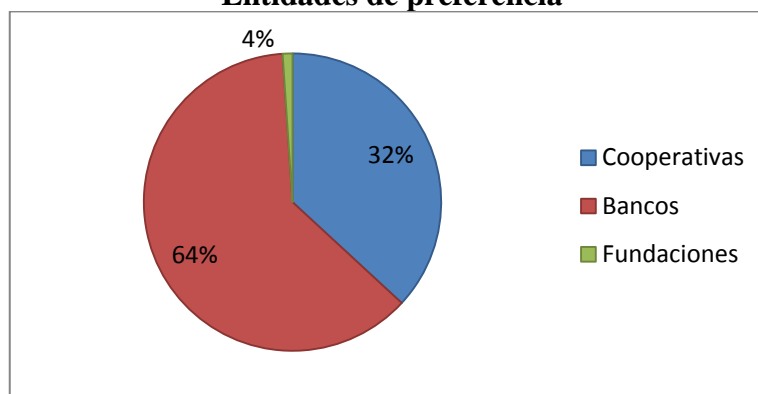
Cuadro N° 8
Entidades de preferencias

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Cooperativas	8	32%
Bancos	16	64%
Fundaciones, Asociaciones (otros)	1	4%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 8
Entidades de preferencia



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

Los encuestados expresaron el **64%** de preferencia hacia los bancos ya que estos les transmiten confianza, seguridad, rapidez y sin encaje, con el **32%** prevalece las Cooperativas dijeron que estas son una opción al momento de adquirir cantidades de dinero bajos ya que otorgan préstamos sin tanto documento.

A continuación se ubica las Fundaciones y Asociaciones, conformadas por los mismos productores o terceros a veces al margen del control financiero para poder financiar su actividad, con el **4%** de preferencia ya que quienes solicitan, son personas que por miedo a las altas tasas de intereses y por tantos documentos, solo solicitan cantidades mínimas de crédito.

9.- ¿Cuándo accedió a un crédito. ¿Para qué fue la necesidad de financiamiento?.

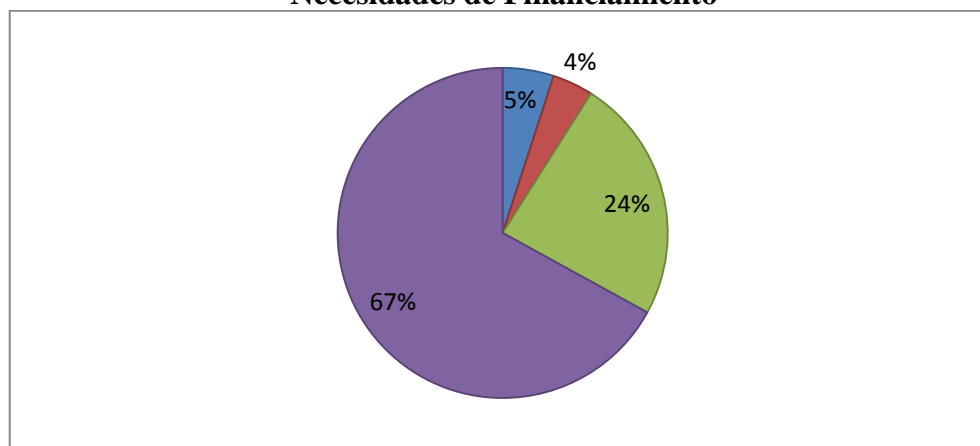
Cuadro N° 9
Necesidades de Financiamiento

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Infraestructura	2	5%
Maquinaria	1	4%
Insumos	6	24%
Semovientes	16	67%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 9
Necesidades de Financiamiento



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El **67%** de los productores del sector ganadero de doble propósito expresaron que la necesidad de financiamiento es para invertir en la compra de los semovientes (ganado). Invariablemente, existe una relación muy estrecha con las ventas ya que esta proporciona liquidez inmediata permitiendo enfrentar las obligaciones contraídas, el **24%** en compra de insumos para la producción ganadera, estos son difícilmente convertidos en dinero en poco tiempo pues los costos que se incurrirían para ello serían mayores en algunos casos estos quedan como inventario de los productores, en tercer puesto con el **5%** en infraestructura por adecuaciones, corrales y cercas; y, el **4%** para compra de maquinaria agrícola necesaria en la producción.

10.- ¿Con el financiamiento obtenido y la utilización de este en la actividad, su patrimonio se benefició?.

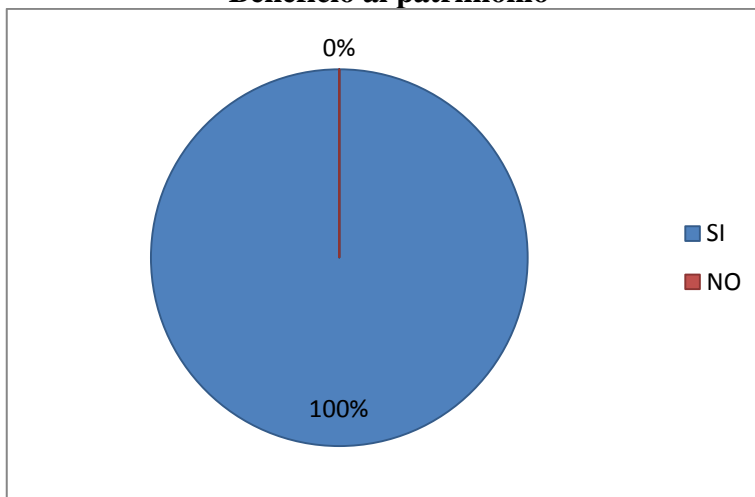
Cuadro N° 10
Beneficio al patrimonio

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
SI	25	100%
NO	0	0%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 10
Beneficio al patrimonio



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y Análisis:

El 100% de los microempresarios dedicados a la actividad ganadera vacuna de doble propósito en la localidad, respondieron que al obtener financiamiento y estos recursos al ser utilizados en las labores de producción, sin duda coinciden, que será beneficioso para su patrimonio al generarse variaciones positivas en el mismo; pues, su productividad se verá incrementada.

11.- ¿Tiene otra actividad o fuente de ingresos que le permita mejorar su capacidad de pago al acceder a un crédito?.

Cuadro N° 11

Fuente de ingreso para mejorar su capacidad de pago

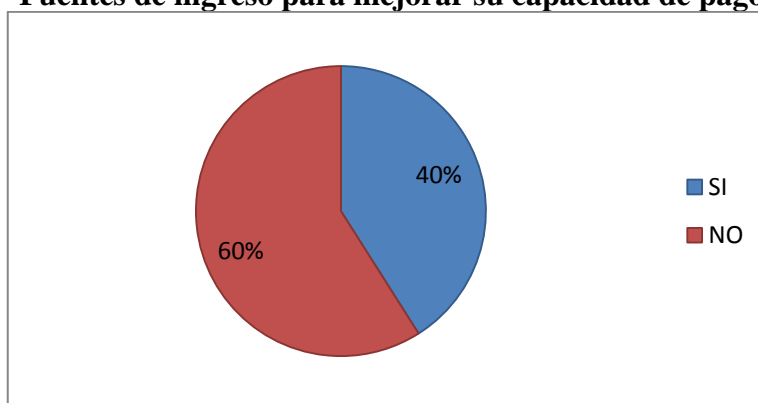
OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
SI	10	40%
NO	15	60%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 11

Fuentes de ingreso para mejorar su capacidad de pago



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

De 25 microempresarios dedicados a la actividad ganadera de doble propósito encuestados, el 60% respondió que no tiene otra actividad o fuente de ingresos que le permita mejorar su capacidad de pago al momento de acceder al financiamiento, y el 41% respondió que sí, estos son ingresos de sus esposos o esposas, y de otras actividades distintas a la actividad de origen.

Al contar con otra fuente de ingreso es un componente que ayuda a las microempresas pecuarias, para disminuir los gastos de la operación durante un periodo que inicia el 1 de enero y termina el 31 de diciembre, y permitiendo el desarrollo y sostenibilidad de la actividad ganadera en tiempos de escasez.

12.- ¿Qué clase de garantías entregó al momento de recibir un crédito?.

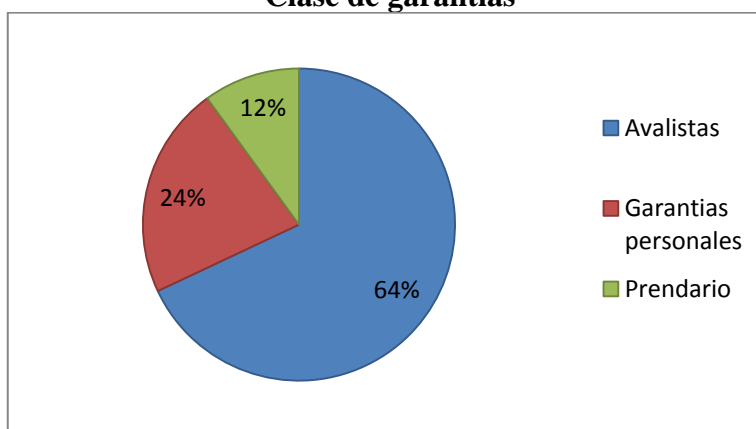
Cuadro N° 12
Clase de garantías

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Avalistas	16	64%
Garantías personales	6	24%
Prendario	3	12%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 12
Clase de garantías



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El **64%** de los encuestados indicaron que las garantías que entregaron al Banco para que les otorguen el crédito fue la avalista, es decir; garantías de terceras personas que cumplieran con ciertos requisitos como el impuesto predial urbano o rural, no haber brindado más de 2 garantías en otras instituciones financieras; con el **24%** garantías personales, la institución financiera para otorgar crédito y con esta clase de garantía se requiere que el solicitante posea casa propia o bien inmueble, caso contrario necesita un aval que cumpla esa condición y con el **12%** garantías prendarias, en este caso, los préstamos que dan para la compra de ganado es prendado hasta el tiempo que se cancela la deuda en caso que no fuese así se procede al embargo de los semovientes en garantía o sobre los bienes muebles o inmuebles.

13.- ¿Su necesidad de financiamiento para la actividad ganadera por ciclo productivo sería de?:

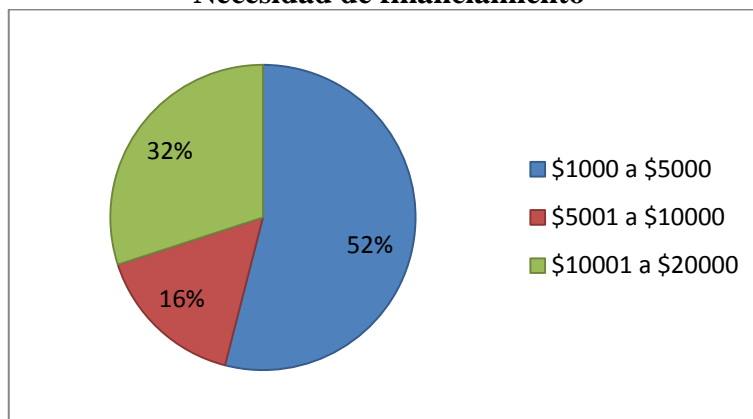
Cuadro N° 13
Necesidad de financiamiento

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
\$1000 a \$5000	13	52%
\$5001 a \$10000	4	16%
\$10001 a \$20000	8	32%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 13
Necesidad de financiamiento



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y Análisis:

El **52%** de los pequeños productores ganaderos o pecuarios solicitan créditos de \$ 1000 a \$5000, montos destinados a la compra de insumos y mercaderías, ya que estos montos de créditos son los más solicitados a las instituciones financieras y el **32%** de \$10.001 a \$20.000 que son destinados a la compra de ganado, instalaciones o para ampliación de establos o potreros, ya que la mayoría de los productores de esta actividad confían en su negocio e invierten su capital, le va bien y crece, llega un momento en que necesitan crecer y por lo tanto necesita recursos de terceros, con el **16%** de \$5.001 a \$10.000.

14.- ¿A qué plazo cancelan su crédito?.

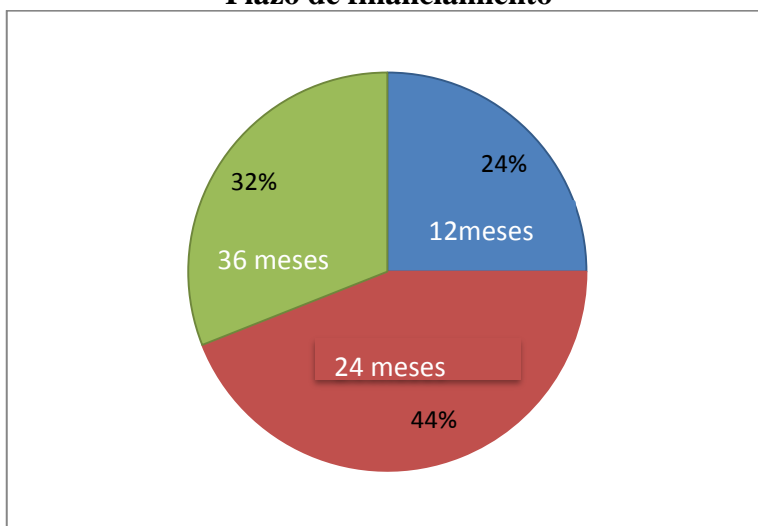
Cuadro N° 14
Plazo de financiamiento

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
12 meses	6	24%
24 meses	11	44%
36 meses	8	32%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 14
Plazo de financiamiento



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El **44%** de los encuestados respondieron que cancelan sus créditos de 3 a 24 meses, mientras el **31%** lo cancelan de 3 a 36 meses y el **25%** de 3 a 12 meses, el financiamiento a corto plazo es más barato que el de largo plazo (costo), y es más riesgoso que el de largo plazo.

15.- ¿En el transcurso de sus actividades productivas, que tipo de institución financiera ha preferido Ud. para obtener los recursos necesarios para sus operaciones ganaderas?

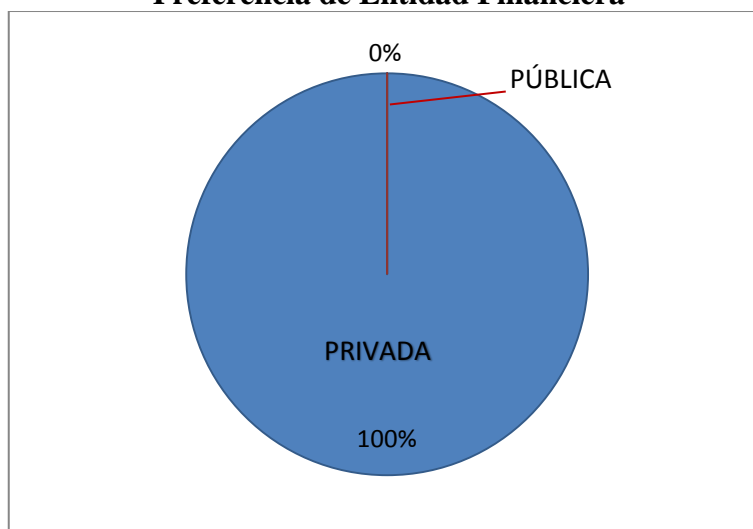
Cuadro N° 15
Preferencia de Entidad Financiera

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
PRIVADA	25	100%
PÚBLICA	0	0%
Total	25	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 15
Preferencia de Entidad Financiera



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El 100% de los pequeños productores de ganado doble propósito han preferido utilizar a las instituciones financieras privadas como medio de obtención de recursos, podría esto deberse a los procesos burocráticos engorrosos y las formas corruptas para el otorgamiento de créditos de la banca pública.

Análisis de las encuestas dirigidas a los asesores de crédito de las distintas Instituciones Financieras de la localidad.

Como se mencionó en capítulos anteriores, la presente encuesta se crea como información referencial considerando que la mayoría de encuestados realiza sus operaciones con instituciones financieras privadas bajo la figura de microcréditos.

1.- ¿En qué tipo de entidad financiera trabaja?.

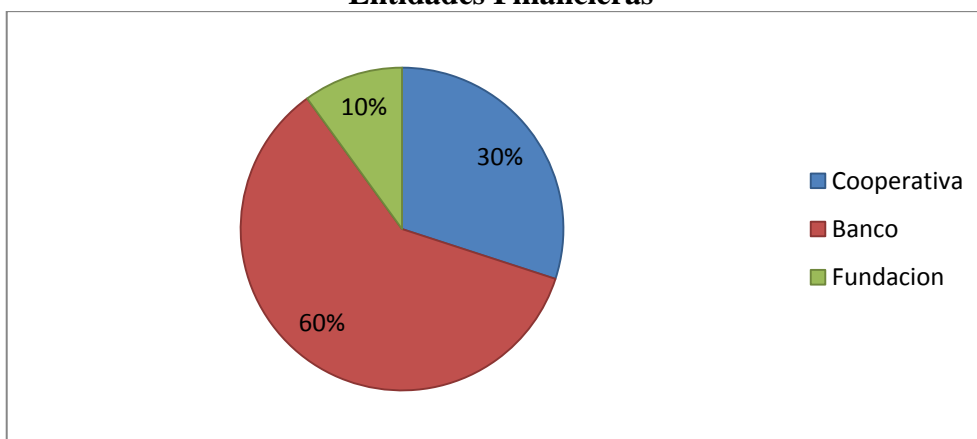
Cuadro N° 16
Entidades Financieras

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Cooperativa	3	30%
Banco	6	60%
Fundación	1	10%
Total	10	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 16
Entidades Financieras



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El **60%** de los asesores de crédito trabajan en Bancos, mientras el **30%** en cooperativas y el **10%** trabajan en fundaciones o asociaciones para el financiamiento sin fines de lucro.

Los datos obtenidos reflejan que a pesar de ser una provincia novel, las entidades financieras han visto a esta ciudad productiva con gran cantidad de comercio, como fuente de colocación para los productos financieros más complejos que oferta un banco hasta los beneficios de economía popular que entregan la cooperativas, afincándose en esta ciudad variedad de estas entidades generadoras de financiamiento para los productores.

2.- Cuando el crédito es otorgado a las microempresas, ¿Cuáles son los de mayor aceptación?

Tabulación en función de respuestas asertivas

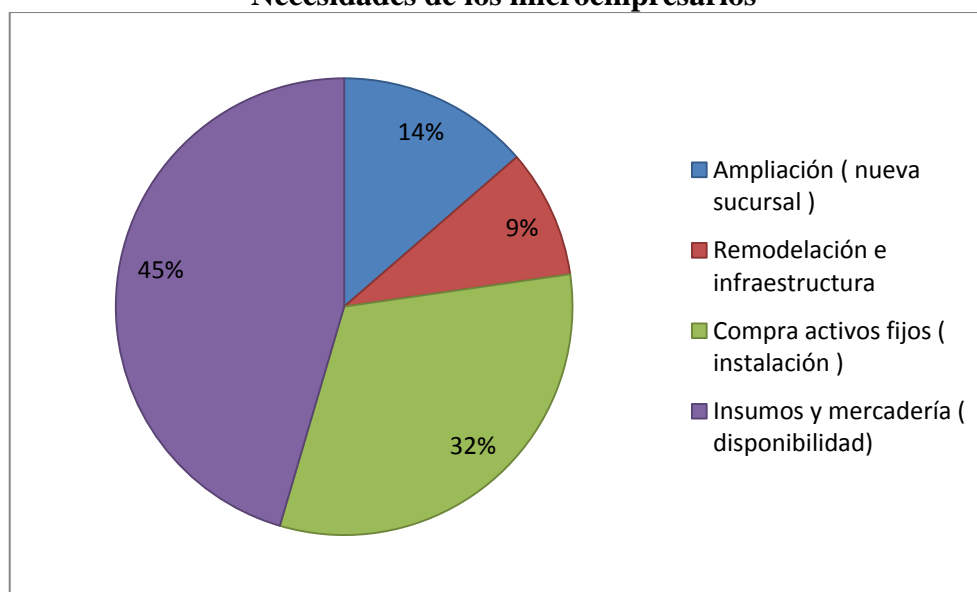
Cuadro N° 17
Necesidades de los microempresarios

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Ampliación (arrendamiento)	3	14%
Remodelación e infraestructura	2	9%
Compra activos fijos (semovientes)	7	32%
Insumos y mercadería (disponibilidad)	10	45%
Total de respuestas asertivas	22	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 17
Necesidades de los microempresarios



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

Considerando para la interpretación, el total de respuestas afirmativas respecto a las necesidades del crédito, de las 22 respuestas que denotan asertividad en la necesidad del crédito, los de mayor aceptación para el otorgamiento de crédito son para insumos y

mercadería (en el sector agropecuario para materias primas y de mantenimiento de semovientes) con el **45%**; **32%** para compra de activos fijos (semovientes) y para ampliación (arrendamiento) el **14%**, y el **9%** remodelación e infraestructura.

Las entidades financieras proporcionan financiamiento al capital de trabajo como insumos y mercaderías, en sector agropecuario este rubro es de mayor rotación, permitiéndoles dar a los microempresarios una herramienta de trabajo, para su desenvolvimiento ya que este rubro se en su mayoría se financia a corto plazo.

3.- Ordene de mayor a menor importancia los factores de los que depende la aprobación de un crédito.

Tabulación en función de respuestas asertivas respecto a mayor importancia

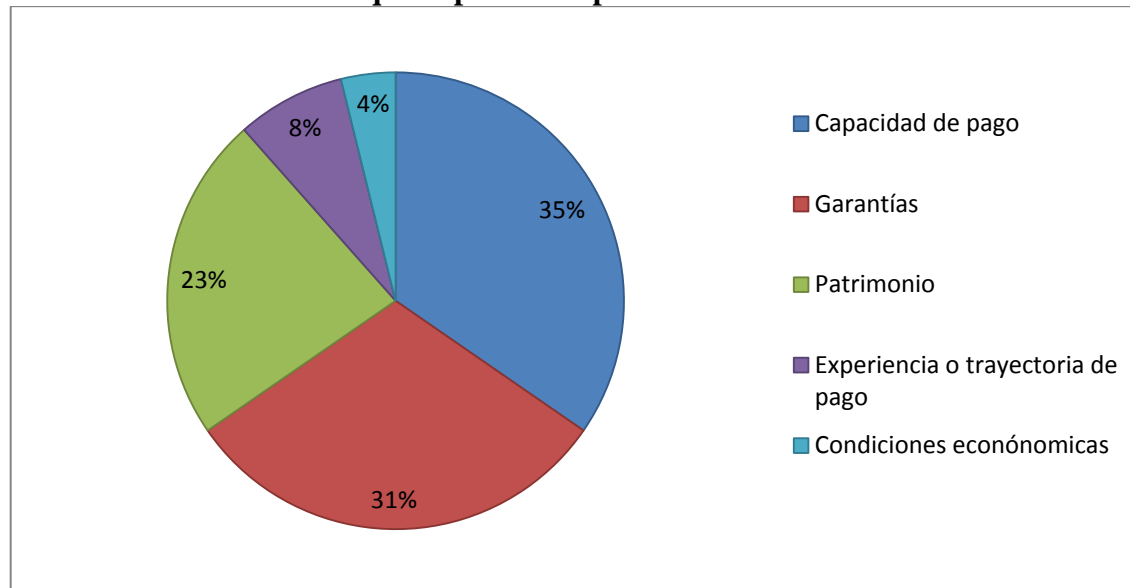
Cuadro N° 18
Factores que depende la aprobación de un crédito

OPCIONES	MAYOR IMPORTANCIA	MENOR IMPORTANCIA	PORCENTAJE
Capacidad de pago	9	1	35%
Garantías	8	2	31%
Patrimonio	5	4	23%
Experiencia o trayectoria de pago	2	1	8%
Condiciones económicas	1	9	4%
Total respuestas	25	17	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 18
Factores que depende la aprobación de un crédito



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

Considerando el total de respuestas afirmativas relacionadas a mayor importancia, el 35% de las respuestas de los asesores de crédito encuestados indican que la capacidad de pago es un factor relevante a la hora de aprobar un crédito, bajo el punto de vista del riesgo, el crédito queda justificado solo cuando la probabilidad de pago está en estrecha relación con la garantía que tiene; el **31%** siendo este el segundo elemento más importante.

A continuación con el **23%** de importancia está el patrimonio o capital del negocio que resulta de la diferencia del activo y pasivo que tienen las microempresas, y representa los recursos que son propios del negocio, el **8%** experiencia o trayectoria de pago, es decir; cuando el microempresario haya establecido un historial de crédito y una relación crediticia con una institución bancaria o no bancaria tienden a tener mayor acceso al crédito, pagar menos interés y se les tiende a exigir menos garantías por el monto requerido, cuando hay retrasos en los pagos, significa que pone en duda la capacidad de pago a tiempo, y en último lugar con el **4%** condiciones económicas que rodean al microempresario se debe estudiar, conocer, interpretar y manejar toda la información relacionada con el entorno al que pertenece. Se debe conocer también las posibilidades concretas de proyección de la empresa dentro del sector y la realidad económica. Crecer implica conocimiento y sensatez.

4.- ¿Para conceder créditos a los microempresarios depende de?.

Tabulación en función de respuestas asertivas

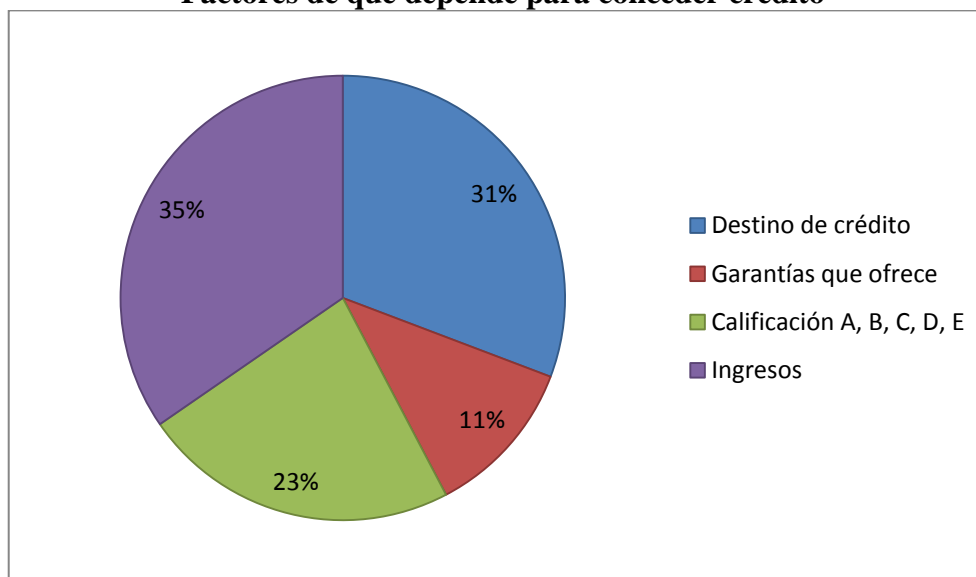
Cuadro N° 19
Factores de que depende para conceder crédito

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Destino de crédito	8	31%
Garantías que ofrece	3	11%
Calificación A, B, C, D, E	6	23%
Ingresos	9	35%
Total respuestas asertivas	26	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 19
Factores de que depende para conceder crédito



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

Al realizar la tabulación en función de la asertividad de la respuesta de los asesores de crédito respecto a las condiciones para conceder un crédito se obtuvo que; para ellos conceder créditos depende de los Ingresos, tanto internos como externos con un **35%** y el **31%** depende del destino de crédito a que va ser utilizado este dinero, con el **23%** la

calificación A, B, C, D, E que se puede encontrar en las centrales de riesgo y son muy importantes puesto que detallan la historia del comportamiento crediticio de un cliente y ofrecen esta información a las entidades financieras para que conozcan acerca de la morosidad y los hábitos de pago de los solicitantes de crédito, en la actualidad es una herramienta importante porque les facilita obtener mejores datos para sus consultas , facilitando su acceso al crédito con entidades del sector financiero en el corto y mediano plazo.

En última posición tenemos a las garantías que pueden ofrecer con el **11%** que en algunos casos determina la posibilidad de constituir una garantía adicional si se requiere reforzar el crédito.

5.- ¿Cuáles son las garantías que con mayor frecuencia solicita la entidad financiera para otorgar un crédito a las microempresas?.

Tabulación en función de respuestas asertivas

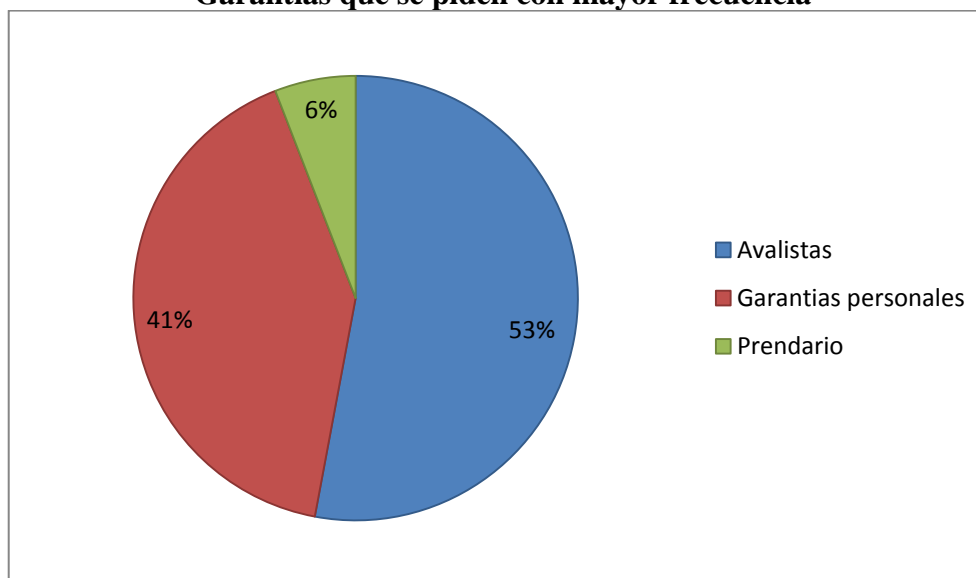
Cuadro N° 20
Garantías que se piden con mayor frecuencia

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Avalistas	9	53%
Garantías personales	7	41%
Prendario	1	6%
Total respuestas asertivas	17	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 20
Garantías que se piden con mayor frecuencia



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

Los créditos pueden ser obtenidos por los microempresarios con garantías específicas de algún bien o garantías de terceras personas o con garantías personales; las garantías avalistas tiene un **53%** del **100%** del total de respuestas asertivas dadas por los asesores de crédito de las distintas entidades financieras, es decir; el aval de crédito debe cumplir con las políticas establecidas por la entidad, como el de poseer un bien y presentar el predio

urbano o rural, este asume las responsabilidades de pago en caso que el prestatario no haga frente a la deuda o a sus interés.

Tenemos a las garantías personales con el 41% que depende de la solvencia del beneficiario y el patrimonio, y en último lugar el 6% correspondiente a garantías prendarias siendo que este se asegura el pago del préstamo con un bien mueble dado en prenda al momento que adquiere el beneficiario.

6.- Cuando el crédito es otorgado a los microempresarios. ¿Cuáles serían los factores que miden la capacidad de pago?

Tabulación en función de respuestas asertivas

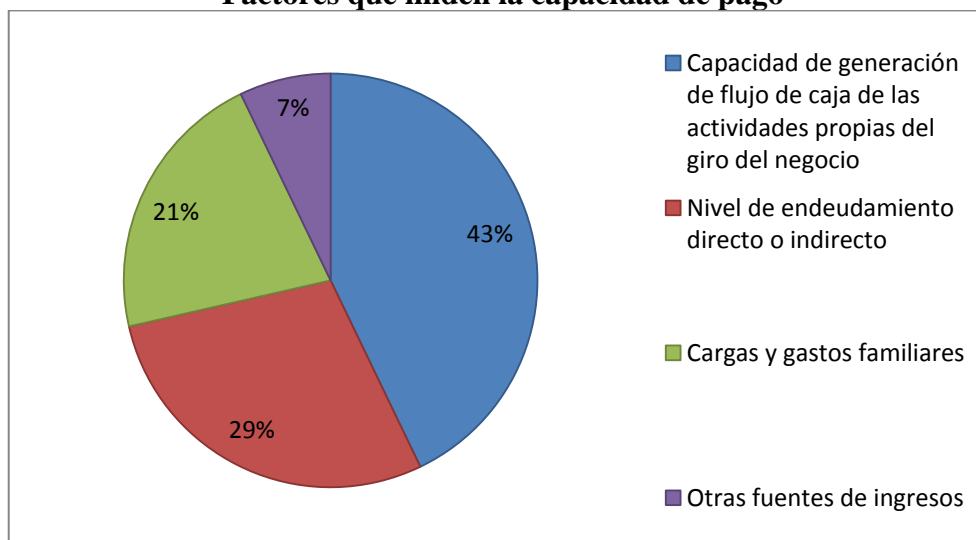
Cuadro N° 21
Factores que miden la capacidad de pago

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Capacidad de generación de flujo de caja de las actividades propias del giro del negocio	6	43%
Nivel de endeudamiento directo o indirecto	4	29%
Cargas y gastos familiares	3	21%
Otras fuentes de ingresos	1	7%
Total respuestas asertivas	14	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 21
Factores que miden la capacidad de pago



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

Con el **43%** del total de respuestas asertivas respondieron que el factor que les permite medir la capacidad de pago es; la capacidad de generación de flujo de caja de las actividades propias del giro del negocio; se refiere al estudio de las posibilidades de la

empresa para cubrir sus deudas a corto y largo plazo. Las deudas a corto plazo, se cubren mediante el uso de los activos corrientes (efectivo, caja, bancos, cuentas por cobrar), el **29%** nivel de endeudamiento directo o indirecto, este es importante ya que les permite saber hasta qué nivel de endeudamiento se encuentra el solicitante, en la Norma que regula al Sistema Financiero los microempresarios no pueden sobrepasar de los \$40.000 del total de deudas contraída y garantías brindadas a terceros con instituciones bancarias o no bancarias, si sobrepasaran este valor antes mencionado, ya no pertenecerían a la microempresa y pasarían a ser Pyme, el **21%** cargas y gastos familiares manifestaron que es sustancial saber cuántos hijos y los gastos que radica la manutención ya que este les permite saber sus gastos y hasta que montos pueden cancelar sus obligaciones, **7%** otras fuentes de ingresos, como ver las declaraciones fiscales y movimiento de las cuentas son una forma de ver la capacidad de pago del beneficiario, son alternativas para dar un microcrédito.

7.- ¿Cuáles son los montos de crédito que mayor rotación otorgan a los microempresarios?

Tabulación en función de respuestas asertivas

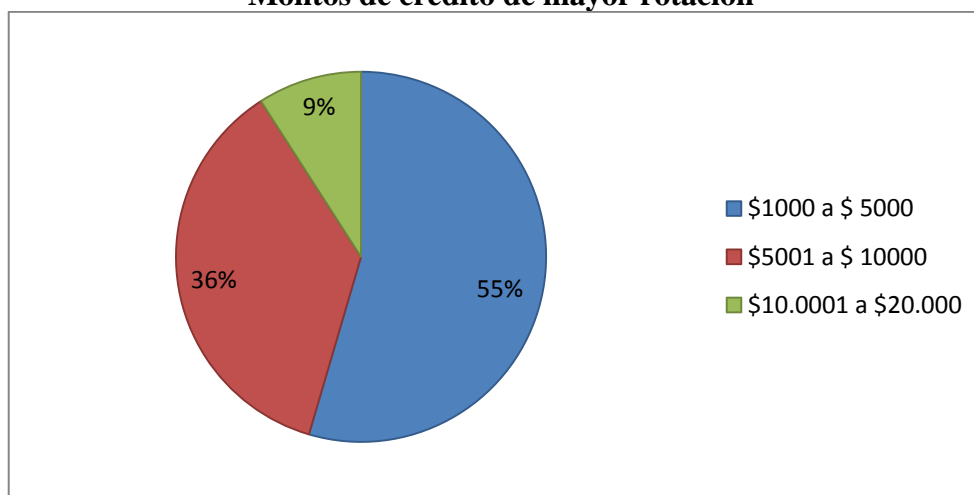
Cuadro N° 22
Montos de crédito de mayor rotación

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
\$1000 a \$ 5000	6	55%
\$5001 a \$ 10000	3	36%
\$10.0001 a \$20.000	1	9%
Total respuestas asertivas	10	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 22
Montos de crédito de mayor rotación



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

Los encuestados respondieron afirmativamente que el **55%** de los montos de crédito que mayor rotación otorgan a los microempresarios son de \$1.000 a \$5.000, en segundo lugar se encuentran los de \$5.001 a \$10.000 con él **36%**, y con el **9%** de \$10.001 a 20.000 mencionaron que para dar este monto de crédito, el solicitante debe tener una trayectoria de créditos, debe conocerse la capacidad de pago, cobertura de garantías y riesgos que se presente durante la vigencia del crédito.

8.- ¿A través de que indicadores se evalúa la situación financiera de las microempresas para el otorgamiento de crédito?.

Tabulación en función de respuestas asertivas

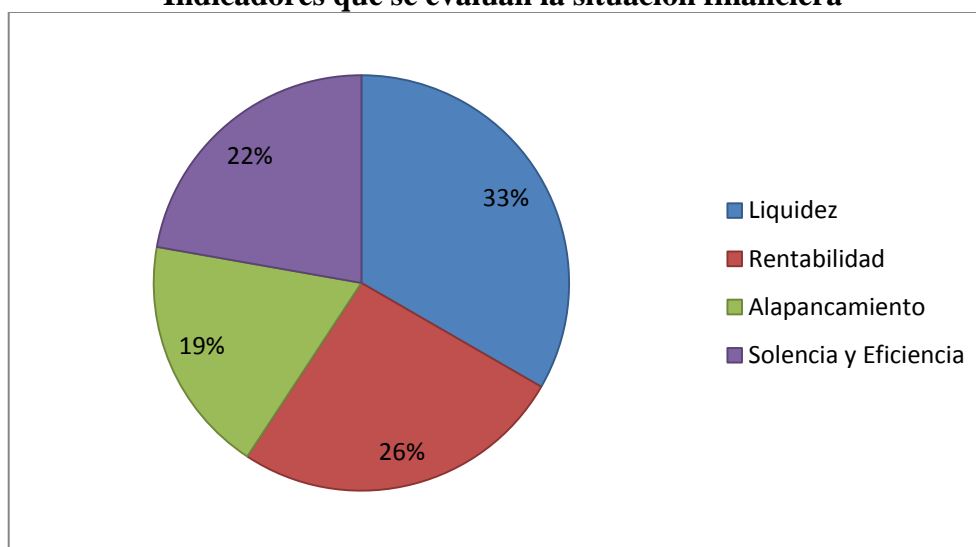
Cuadro N° 23
Indicadores que evalúan la situación financiera

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
Liquidez	9	33%
Rentabilidad	7	26%
Apalancamiento	5	19%
Solvencia y Eficiencia	6	22%
Total respuestas asertivas	27	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 23
Indicadores que se evalúan la situación financiera



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El **33%** en liquidez, ya que este indicador es el primero que considera les permite evaluar la situación financiera de las microempresas para el otorgamiento de crédito, este ratio es interesante para los acreedores a corto plazo, debido a que las instituciones financieras miden la capacidad del negocio de pagar sus obligaciones a corto plazo sin problemas. En consecuencia, este indicador se enfoca en los activos y los pasivos circulantes que posee la

microempresa, y con el **26%** está la razón de Rentabilidad esta se encarga de medir el grado de eficiencia con el cual la empresa utiliza sus activos y con cuanta eficiencia administra sus operaciones y la obtención de beneficios en una actividad económica, **19%** apalancamiento que les permite conocer la capacidad de pago a largo plazo para cumplir con sus obligaciones y **6%** solvencia y eficiencia, los asesores de crédito analizan los estados financieros para evaluar la solvencia de negocio ya que son la fuente primordial de información acerca de la salud financiera de las microempresas.

9.- ¿Escoja una calificación de riesgo con mayor incidencia al momento de otorgar un crédito a los solicitantes?.

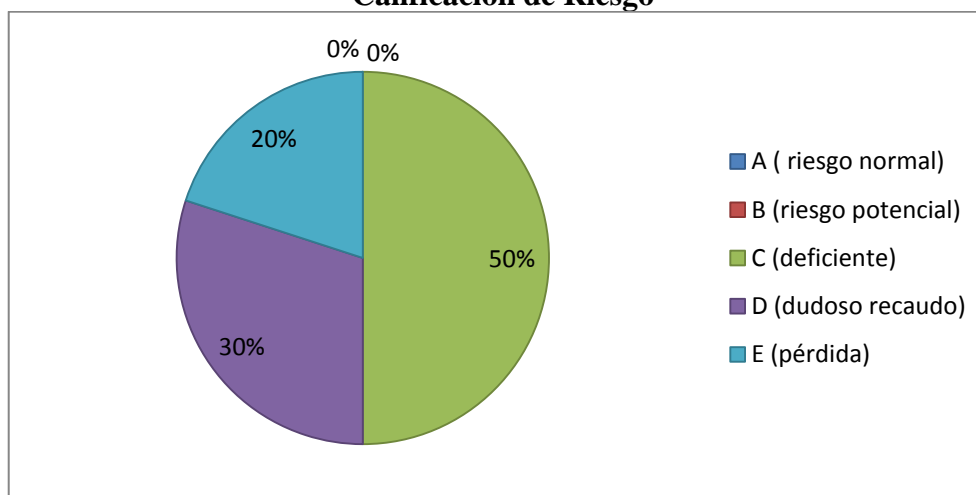
Cuadro N° 24
Calificación de Riesgo

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
A (riesgo normal)	0	0%
B (riesgo potencial)	0	0%
C (deficiente)	5	50%
D (dudoso recaudo)	3	30%
E (pérdida)	2	20%
Total	10	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 24
Calificación de Riesgo



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El problema que tienen los microempresarios al acceder a un crédito, es tener una calificación C (deficiente) con el **50%** los microempresarios que se encuentran en está, son aquellos que tienen ingresos deficientes para cubrir el pago del capital y sus intereses; **30%** con calificación “D” (dudosa recaudo), significa que tienen calificación C, pero donde se tiene que ejercer la acción legal para su cobro; y en último lugar con el **20%** calificación “E” (pérdida), en esta calificación el cliente se declara en insolvencia o en quiebra y no tienen medios para cancelar su deuda.

10.- ¿Cuál es el plazo de mayor aceptación por parte de pequeños productores?

Tabulación en función de respuestas asertivas

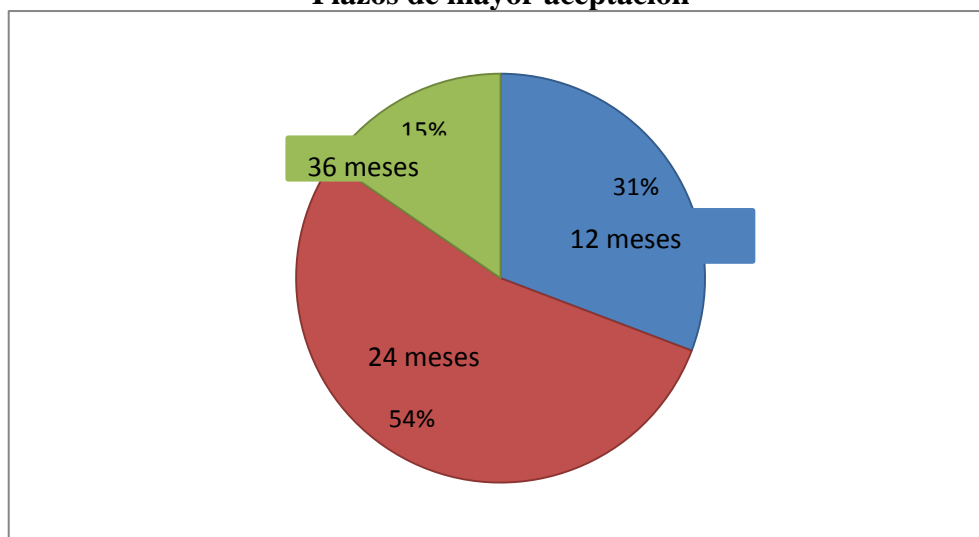
Cuadro N° 25
Plazos de mayor aceptación

OPCIONES	NUMERO	PORCENTAJE
12 meses	4	31%
24 meses	7	54%
36 meses	2	15%
Total respuestas asertivas	13	100%

Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Gráfica N° 25
Plazos de mayor aceptación



Fuente: Investigación de campo

Elaborado por: Diana Enríquez / 2014

Interpretación y análisis:

El **54%** de las respuestas afirmativas respecto a la preferencia del plazo del crédito son de 3 a 24 meses, mientras el **31%** lo cancelan de 3 a 12 meses; y, el **15%** de 3 a 36 meses. Con lo obtenido podemos considerar que los créditos otorgados a pequeños productores o microempresarios son utilizados en su mayoría a corto plazo en producción limitada para evitar mayor endeudamiento y mantener montos manejables que les dé holgura en sus actividades con cuotas a pagar dentro de los rangos que sus actividades le permiten cubrir.

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS Y RESULTADOS

4.1 Antecedentes

Ecuador ha sido y continúa siendo un país con profunda vocación agrícola y ganadera. Con anterioridad a 1964, la forma predominante de tenencia de la tierra era la hacienda; la producción dependía de la mano de obra de familias campesinas e indígenas. El trabajo daba acceso a pequeñas porciones de tierra que los campesinos podían cultivar para su propia subsistencia; es decir, cubrir sus necesidades básicas alimentarias. El huasipungo era la fuerza laboral no asalariada de la hacienda. Pero es a partir de la introducción y evolución de la Ley de la Reforma Agraria de 1964, que presionó a los terratenientes a justificar la tenencia de sus latifundios. El Estado intervino directamente en la estructura de la tenencia de la tierra con el fin de eliminar la tenencia precaria, por un lado, y la concentración capitalista de la producción, por otro.

En este período se dieron las condiciones más favorables para el acceso a la tierra de campesinos e indígenas. Los propietarios empezaron a invertir en la compra de ganado de raza y simultáneamente en el cultivo de pastos mejorados. A inicios de los 80's se intensificó el desarrollo del ganadero mediante una constante inversión en el mejoramiento genético y en adquisición de tecnología para la conservación y transformación de la leche.

Es así, que a partir de ese momento esta actividad ha ido evolucionando e intensificándose hasta llegar a representar un papel importante en la economía nacional pues aunque no existen un dato oficial sobre el aporte nacional productivo de la leche en la actualidad esta actividad representa aproximadamente el *24% del PIB en cría de animales y elaboración de productos lácteos, 10% del PIB total de elaborados de alimentos y bebidas.

En Santo Domingo el sector ganadero con su producción de carne y leche cruda, es parte importante del desarrollo productivo de nuestra sociedad, brindando fuentes de empleo, inversión, producción, desarrollo económico, así como mejora en la forma de vida de la

sociedad, debemos acotar que al ser una provincia joven en función a la estructura geopolítica sin duda esta actividad ha sido durante décadas la principal forma de producción que ha generado o movilizó al mercado ganadero por lo que se traduce en la tercera zona de mayor comercialización de ganado y leche cruda después de Chimborazo y Pichincha.

Por tradición, la actividad ganadera – lechera en el Ecuador es uno de los medios de subsistencia más antiguos, pues constituye fuentes de alimentación dentro de las Unidades de Producción y de ingresos con productos elaborados artesanalmente, fuera de ellas.

Con el pasar del tiempo la explotación especializada mediante el uso e introducción de nueva tecnología ha hecho más productivos y eficientes procesos como el ordeño, recolección y sistemas para mantener en buen estado la leche. Esto conduce a que se demande de mano de obra calificada y semi-calificada, entendiéndose a ésta última en esa condición pues en algunas UPAS (Unidades de Producción Agropecuaria) todavía se observa la práctica de métodos empíricos en ciertas etapas de los diferentes procesos.

Para el análisis tomaremos como referencia el III Censo Nacional Agropecuario, cifras únicas oficiales con que se cuenta hasta el momento. De 12.355.831 Has. Que corresponde a uso del suelo por parte de la actividad agropecuaria, el 27% corresponden a pastos cultivados mismos que tienen como objetivo principal el alimento del ganado. Durante el período 2010-2013 se registra un crecimiento del 3%. Este incremento se debe al desplazamiento del empleo por cambio en el uso de la tierra (sustitución de cultivos por pasturas)

Uno de los pilares en la producción interna del país es sin duda la ganadería que requiere mejorar sus formas de producción y comercialización y por sus capitales se necesita un mayor conocimiento de las fuentes de financiamiento existentes y el beneficio que se provocaría en su capital operativo por ciclo productivo.

4.2 Ubicación geográfica

La investigación se desarrolló en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas en el cantón Santo Domingo como cabecera cantonal, la misma circunscripción territorial tiene los siguientes datos políticos geográficos.

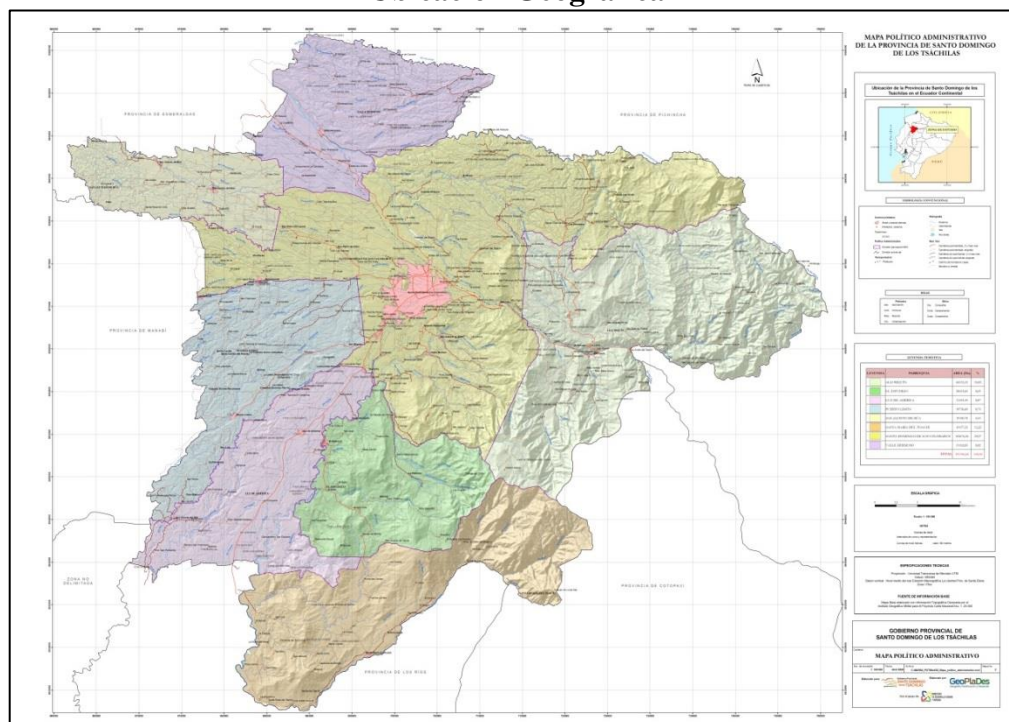
Cuadro N° 26
Aspecto Geo-políticos Provinciales

Provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas	
Provincia de Ecuador	
Capital	Santo Domingo
• Población	305.632
Entidad	Provincia
• País	 Ecuador
Prefecto	Geovanny Benítez
Subdivisiones	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 2 Cantones ▪ 7 Parroquias Urbanas ▪ 10 Parroquias Rurales
Fundación	6 de noviembre de 2007
Superficie	
• Total	3,857 km ²
Población	
• Total	410,937 hab.
• Densidad	106,54 hab/km ²
Gentilicio	santodominguense, tsáchila
Prefijo telefónico	02 (+593-2)

Fuente: Prefectura SDT.

Elaborado por: Diana Enríquez/2014.

Gráfica N° 26
Ubicación Geográfica



Fuente: Prefectura SDT.

Elaborado por: Diana Enríquez/2014.

4.3 Diagnóstico de la Situación Actual

Los pequeños productores han sido en gran parte la creación del espíritu emprendedor y deseo de independencia económica de profesionales y no profesionales, así como de personas prácticas que han tenido que enfrentar a los grandes desafíos de esta sociedad.

Los recursos financieros son de vital importancia para llevar adelante una empresa. En la actualidad conseguir el dinero necesario para llevar a cabo una idea de negocios es una de las preocupaciones más grandes de cualquier emprendedor, ya que muchos emprendedores o empresarios se quejan de las condiciones desfavorables que proponen las fuentes de financiamiento privadas y otros culpan a la falta de apoyo del sector público, pero el problema central es que la gran mayoría de emprendedores o empresarios, no saben ¿qué se necesita hacer para conseguir rentabilidad? y ¿cuál es la mejor opción de financiamiento?. Sin considerar que los créditos para pequeños productores pecuarios como otros empiezan a crecer dentro de una opción productiva nueva (ANEXO 3).

En el sector ganadero es común observar a pequeños y grandes productores optar por conseguir crédito directo con los proveedores a un precio más elevado de lo normal porque lo difieren a cierto tiempo, esto se transforma en un gran problema, estamos reduciendo nuestra rentabilidad.

Actualmente toda empresa para mantener y mejorar su desarrollo productivo no solo debe depender exclusivamente de sus propios recursos, ya sean estos generados a través de sus ventas o incremento de capital, si no también se han visto en la necesidad de recurrir a solicitar recursos en las instituciones financieras, sean estos Bancos, Cooperativas, Corporaciones o Mutualistas y ser considerados como microempresarios pecuarios para acceder a financiamiento que estas ofertan, productos financieros que están dentro de los requerimientos de los pequeños ganaderos evitando, de alguna manera, las trabas y procesos burocráticos, que instituciones estatales destinadas a impulsar la ganadería.

4.3.1 Población Ganadera en el Ecuador

La población ganadera está constituida por el número de cabezas de ganado bovino del Ecuador.

Es importante señalar, que no existen siempre Unidades Familiares de Actividades Agropecuarias o UFAS especializadas, es decir que se dediquen exclusivamente a una actividad; por el contrario existen UFAS que se dedican a la producción de carne (en la costa más que en la sierra) con algo de producción de leche y cultivos; o a la producción de leche (más en la sierra que en la costa) con producción de carne y cultivos. También existen UFAS con producción ganadera de doble propósito: carne y leche a menor escala.

4.3.2 Producción nacional de ganado

La producción nacional de ganado vacuno constituye el número de cabezas existentes destinados a la producción de leche y carne.

Según el III Censo Agropecuario Nacional publicado en el año 2000, en el Ecuador existen 4'486.020 cabezas de ganado bovino, distribuidos en todo el territorio nacional de la siguiente forma: 51% en la Región Interandina, 37% en el Litoral o costa y el 12% en la Amazonía; para la producción de leche y carne. Esta población ganadera se encuentra asentada en una superficie de 3.35 millones de hectáreas de pastos cultivados y 1.12 millones de hectáreas de pastos naturales.

Por su parte en Santo Domingo de los Tsachilas según información de la Asociación de Ganaderos ASOGAN SDT. Existe para el mismo año 193.129 cabezas de ganado bovino. Lo anterior significa que en Santo Domingo tiene el 4.31% del total nacional de ganado bovino de acuerdo a cifras registradas en organismos de estadística del gobierno, los últimos que se han realizado hasta la actualidad.

Cuadro N° 27
Cabezas de Ganado en el Ecuador (2000)

AÑO 2000	CABEZAS DE GANADO BOVINO	%
NACIONAL	4.486.020	95.9
SANTO DOMINGO	193.129	4.1
TOTAL	4.679.149	100%

Fuente: INEC-ASOGAN

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Por otro lado las Unidades de Producción Agropecuaria UPAs que se tienen a nivel nacional y provincial dedicadas a la actividad pecuaria son de 1'046.984 y 98.374 cabezas de ganado respectivamente es decir que Santo Domingo representa el 9.4 % del total nacional.

Cuadro N° 28
Unidades de Producción Agropecuaria Nacional y Provincial UPAS.

	NACIONAL	SANTO DOMINGO	RELACIÓN	%
GANADO BOVINO	427.514	37.356	0,08738	8.74
TOTAL CLASES	1.046.984	98.374	0,093959	9.40

Fuente: Agrocalidad-ASOGAN

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Ganado destinado al faenamiento

El ganado que se destina al faenamiento es también contabilizado en los censos. Así por ejemplo en el período censal (último trimestre del año 2013), se han sacrificado en el país 104.258 cabezas de ganado bovino.

Cuadro N° 29
Ganado Sacrificado año 2013

CLASE	CANTIDAD
BOVINO	104.258

Fuente: Agrocalidad.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

4.3.3 Población Ganadera de la Provincia

A nivel provincial se dispone de datos de referencia al año 2000 de ganado bovino correspondiente a 193.129 cabezas de ganado bovino en 37.356 UPAs.

Cuadro N° 30
Población Ganadera de la Provincia

CLASE	CABEZAS	UPAS
BOVINO	193.129	37.356

Fuente: Agrocalidad.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Según los datos estadísticos del Ministerio de Agricultura y Ganadería MAGAP, los se sacrificaron en la provincia durante el período censal (último trimestre del año 2013), la cantidad de 3.000 cabezas de ganado bovino, es decir, que anualmente se sacrificaron 12.196 cabezas. Según datos obtenidos en la Administración del Camal Municipal se faenaron alrededor de 9.500 cabezas de ganado bovino en el año 2012. Esto significa que los datos estadísticos son solamente referenciales.

4.3.4 Características generales de los productores

La edad promedio de los productores se encuentra entre los 58.21 años hasta los 60.67 años; observando un gran rango entre el productor más joven (33 años) y el de mayor edad (84 años) (III Censo Nacional Agropecuario). Esta elevada edad explica la falta de apertura a la aplicación de las nuevas técnicas de manejo en procesos productivos para la obtención de leche y carne, debido a su desconocimiento y la desconfianza de que estas obtengan mejores resultados al manejo tradicional de las ganaderías, para elevar la productividad.

Del total de los productores encuestados en distintos sectores como Valle Hermoso, Puerto Limón, San Jacinto del Búa, Alluriquín, etc.; el 54.16% tienen una edad comprendida entre 50 y 65 años. Los mayores de 65 años representan un 27.77%, el restante 18.05% son productores menores de 50 años, este fenómeno se atribuye principalmente a que la producción que se obtiene de las fincas, no permite mantener a familias que cada vez son más numerosas, razón por la cual se produce migración dentro y fuera del país, permaneciendo en la finca únicamente los jefes de familia y personas de la tercera edad, quienes no podrían encontrar una mejor situación en la ciudad o en el extranjero. La falta de crédito y de condiciones adecuadas para la actividad agropecuaria, además de la falta de interés de la gente más joven en el campo, constituyen también parte importante de esta problemática.

El 54.16% del total de propietarios de las fincas viven en ellas, el 29.16% vive en lugares cercanos y el 16.66% tiene su residencia habitual en Quito, y sus ingresos dependen de otras actividades distintas a la producción de la finca, quedando la ganadería en segundo plano, impidiendo que esta tenga mejores rendimientos. De las personas que residen en sus fincas, el 77.2% superan los 50 años y generalmente ellos aportan con su mano de obra para las labores diarias, constituyendo la edad un obstáculo para cumplir con las tareas del campo, necesarias para el buen manejo de la producción (Anexo 4).

4.3.5 Características de las fincas

Las fincas de producción en la zona objeto de la investigación, presentan una gran variabilidad en cuanto a la superficie total, que va desde 10 a 35 ha., con un promedio de 24.72 ha. Según el III censo agropecuario. En las fincas de los productores encuestados de distintos sectores. Del mismo modo la superficie destinada a los potreros está entre 5 y 35 ha, con una media de 20.61 ha.

Esta variabilidad está determinada por los rangos entre las superficies de las fincas más grandes (30/40 ha.) y las más pequeñas, existiendo fincas de todos los tamaños en cada tipo de producción. No se encontraron fincas de doble propósito con menos de 14 ha., ni mayores a 50 ha. de potreros. Esta diferencia en el área de los potreros se debe a las características de manejo, producción, finalidad y la capacidad económica del productor.

Es necesario señalar que las fincas de subsistencia, es decir las que no tienen un carácter productivo, en su totalidad son lecheras, lo cual se explica debido la producción que estas obtienen, únicamente sirve para la alimentación de los dueños y sus familias.

Como se puede observar, la media de la superficie de las fincas es superior en el ganado doble propósito con 18.8 ha, seguida del ganado de carne con 14.7 ha y por último la media de las fincas de producción netamente lechera con un 30.09 ha. Por otro lado, los pequeños productores que se registran y venden su ganado en la Asociación de Ganaderos de Santo Domingo, tienen superficies mayores al promedio de potreros, y al igual que la zona predomina la ganadería lechera sobre los otros tipos de producción.

Cuadro N° 31
Media de la superficie de las fincas y potreros
En ha.

Superficie de fincas Superficie de potreros	Carne		Leche	
	Media	S*	Media	S
	25.00	62.48	47.09	41.53
17.07	25.56	29.56	20.47	

S: Superficie aporx.

Fuente: ASOGAN SDT.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

En la zona predominan las propiedades dedicadas a la producción de leche con un 71.9%, a continuación se encuentran las ganadería de carne con un 26.6% y la ganadería de subsistencia con un 9.4%.

En cuanto a las explotaciones de subsistencia cabe indicar que los animales que se usan, no necesariamente son razas o cruces para tal efecto, ya que en muchos casos se cruza animales de aptitud lechera y cárnica sin obtener los resultados esperados de una raza para este tipo de producción.

La suma de los porcentajes de las fincas dedicadas a la producción de leche, carne y subsistencia, por su tamaño supera el 100% debido a que existen fincas que poseen tanto animales de carne como de leche. Además de la actividad ganadera, un 33.3% de las fincas encuestadas destinan áreas para cultivo de frutales, 6.9% para hortalizas y 2.8% para cereales, y generalmente son para autoconsumo.

Los equipos con los que cuentan las fincas de producción son mínimos y en la mayoría de los casos es inexistente, lo cual se explica dada la realidad económica del productor de la zona.

Las construcciones existentes en las fincas productoras son variadas y en su mayoría son corrales con el 62.5% y establos con el 45.3% de total encuestado. En cuanto a maternidades, el 43.8% de las fincas posee un sitio destinado a este fin, aunque no constituye una construcción, únicamente son potreros planos de fácil accesibilidad.

Existen pocas construcciones planificadas técnicamente, construidas con materiales adecuados que resistan las labores diarias y el clima de la zona. Por lo general los establos y corrales son de madera, con techo de zinc y piso de tierra o cemento.

Gráfica N° 26
Instalaciones Pequeño Productor



Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Según los resultados obtenidos se puede notar que, las fincas presentan mayor porcentaje de corrales, por otro lado para la producción de carne cuentan con establos para el manejo de los animales. En el caso de las fincas de subsistencia el porcentaje de corrales y establos es igual para ambas construcciones con un 66.67%.

Las construcciones con las mejores características son las pertenecientes a las medianas y grandes fincas lecheras, que generalmente no están lejanas a centros poblados a diferencia de las ganaderías de carne que se ubican en lugares donde la explotación de la tierra es reciente.

4.3.6 Características de los animales

En el cantón de Santo Domingo, los pequeños ganaderos mantienen ganado con fines lecheros, cárnicos y de subsistencia, estableciéndose que la producción de leche es la de mayor atractivo para este grupo, considerando que existe un ingreso diario por la venta de

la misma, en este sentido provocan mantener ganado que por sus características les permite tener mejor calidad en la leche cruda para beneficio de su precio.

a) Principales razas de ganado bovino presentes en la zona

1) Razas lechera Holstein

Esta raza se originó cuando tribus migratorias se establecieron en los Países Bajos hace 2,000 años, mientras buscaban animales que hicieran un mejor uso de la tierra, en dos provincias septentrionales de Holanda: Frisia occidental y país bajo del Norte o North Holland.

Para obtener esta nueva raza eficiente y con capacidad de producir más leche con recursos limitados de alimentación, se cruzaron y seleccionaron estrictamente animales Batavians (blanco) y Friesians (negro). Esta raza nueva evolucionó en los eficientes animales lecheros conocidos como Holstein-Friesian.

Los Holstein son animales elegantes, grandes con modelos de color de negro y blanco o rojo y blanco. Un ternero Holstein saludable pesa de 35 kg al nacimiento. Son animales de gran tamaño, las hembras pueden llegar a pesar 600 kg y los machos alcanzan los 1200 kg. según información proporcionada por los productores en el mismo lugar de producción la finca de su propiedad.

Este ganado presenta las siguientes características corporales:

- Cuerpo anguloso, amplio, descarnado, considerando el periodo de lactancia.
- Cuello largo descarnado, bien implantado.
- Capacidad corporal relativamente grande en proporción al tamaño, barril profundo y medianamente ancho, cinchera grande.
- Ubre de gran capacidad y buena forma, fuertemente adherida, pezones medianos y colocación en cuadro y bien aplomada e irrigada.

La vaca Holstein es grande, elegante y fuerte, con un peso promedio de 650 Kilos y una alzada aproximada de 1.50 m. Se caracteriza por su pelaje blanco y negro o blanco y rojo; esta última coloración la hace muy apetecible pues representa adaptabilidad a climas cálidos. Su vientre, patas y cola deben ser blancos. La vaca ideal tiene su primer parto antes de cumplir tres años y de allí en adelante debe criar un ternero cada año. Puede permanecer en el hato durante más de cinco lactancias (305 días), en cada una de las cuales, su producción es superior a 5.949 Kilos.

La gestación es aproximadamente de nueve meses. Algunas vacas pueden vivir muchos años, sin embargo, la vida productiva promedio de una Holstein es aproximadamente de ocho años.

El ganado lechero Holstein domina la producción lechera en la provincia. En el Ecuador, la Holstein ha sido cruzada con toda clase de otras razas. Con razas cebuinas y criollas se ha tratado de obtener un animal lechero para el trópico, pero generalmente dichos cruces se han realizado sin ningún control ni selección. En el cruce con la raza Gyr, se produce el híbrido denominado Gyrolando, con el que se busca animales doble propósito. La rentabilidad es, sin duda, uno de los aspectos que más preocupa hoy al ganadero. Frente a una competencia interna y externa cada día más fuerte y agresiva, resulta fundamental ser eficiente y competitivo. Característica principal de la raza Holstein son los altos volúmenes de producción, que le permiten ser la más lechera del mundo. Si los costos fijos, mano de obra, equipos, instalaciones, y otros, son semejantes en las explotaciones lecheras, es claro que el factor determinante de la rentabilidad, y por consiguiente, de las utilidades, es el volumen de producción. Es fácil deducir y entender, entonces, que la Holstein es la raza más rentable, y por lo tanto, la más difundida en el mundo. Ello es tan cierto que en algunos países desarrollados la Holstein alcanza hasta el 95% de la población total de vacas dedicadas a la producción lechera; estos datos proporcionados por la ASOGAN

Gráfica N° 27
Raza Holstein



Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

2) Razas lechera Jersey

La raza Jersey se originó en la Isla de Jersey, localizada en el canal de la Mancha, es una de las razas lecheras más antiguas, habiendo sido seleccionada por más de 600 años. Hoy la Jersey son parte muy importante de la industria láctea en todo el mundo.

La Jersey es eficiente productora de leche, produciendo más kilogramos de leche por kilogramos de peso corporal que cualquier otra raza. La leche de la Jersey contiene más sólidos totales que la de otras razas lecheras, con un porcentaje más alto de proteína, calcio y otros importantes nutrientes. Está considerada como la segunda raza lechera del mundo en cuanto a número de ejemplares. Esta raza llama la atención por su pequeño tamaño y su feminidad. Además de esto, sus formas angulosas y la perfección de sus rasgos indican su alta eficiencia transformando el alimento en leche. Sus colores van desde el bayo claro, pasando por el marrón, hasta el casi negro, aceptándose las manchas. El perfil es cóncavo con frente ancha, cara corta y descarnada de pezuñas, borla y mucosidades oscuras, lo que le confiere una alta adaptabilidad a climas cálidos.

Es un animal de talla pequeña, de 1,25 m de alzada y peso promedio en la madurez entre 350 y 430 kg.; de hueso fino y excelentes patas, lo que le confiere la posibilidad de acoplarse muy fácilmente a cualquier tipo de topografía, incluyendo la zona de ladera.

La raza Jersey se distingue de todas la demás razas de leche por su temperamento manso y afectivo. Los terneros Jersey nacen con un peso aproximado de 25 kilogramos y los pesos típicos de las vacas son de 400 kilogramos y 650 kilogramos para los toros. Estos animales alcanzan la madurez más pronto que las otras razas lecheras y son las más eficientes reproductoras con vidas productivas más largas.

Toleran mejor que ninguna otra raza lechera las temperaturas elevadas y húmedas, sin que afecte de manera desfavorable el rendimiento en producción. Son naturalmente activas y su agilidad y tamaño les permite recorrer largas distancias para pastar.

A los 14 meses en promedio, con un peso aproximado de 250 kilogramos, están aptas para el primer servicio, pariendo por primera vez alrededor de los 24 meses. Sus pocos problemas reproductivos hacen que presenten intervalos más cortos entre partos, traduciéndose esto en más crías para el ganadero a lo largo de la vida útil de la vaca. La conformación de su ubre y de sus patas hace que sea una vaca lechera que fácilmente llegue a las diez lactancias o más. Se adapta rápida y fácilmente a los distintos tipos de clima y suelos. Es muy resistente al estrés calórico; resisten hasta 5 grados centígrados más que las otras razas antes que el exceso de calor afecte la producción. Por su canal de parto bastante amplio y fácilmente dilatable y, una cría de poco peso al nacer (25kg), son bastante raros los casos de partos distócicos.

Gráfica N° 28
Raza lechera Jersey



Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

3) Cruces *Bos taurus* x *Bos indicus*

Estos animales son producto de la cruce entre animales de aptitud eminentemente lechera como son los Holstein, con animales de destinados a la producción de carne como los Brahman. El objetivo de estos cruces está encaminado a obtener animales doble propósito, y mejorar las características de adaptación del ganado holstein a las condiciones de rusticidad en donde se desarrollan. El ganado media sangre Holstein x cebú no tiene problemas de adaptación a climas cálidos; es de buena producción cuando las hembras se han seleccionado por su potencial lechero. Experimentalmente se han obtenido rendimientos de 1.400 Kilos por lactancia, y peso promedio de sus crías al destete de 164 Kg. Presenta su primer parto a una edad adecuada, y el periodo interparto es bastante aceptable, situándose alrededor de 15 meses.

Por su tolerancia al calor y resistencia a las enfermedades tropicales, la Jersey es muy atractiva como componente en el cruzamiento en países tropicales y subtropicales. Entre todas las razas lecheras de la zona templada utilizadas para mejorar el ganado de la zona tropical, únicamente la Jersey contribuyó a la creación de razas muy apreciadas.

Gráfica N° 29
Raza lechera Bos Taurus



Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

4) Raza de carne Brahman

El ganado Brahman es el producto de la mezcla de varias razas, especialmente la Gucera, la Nelore, la Krishna Valley, la Gyr, la Red Polled y la Indubrasil. La selección es

puramente funcional, teniendo en cuenta la producción de carne y en este aspecto puede ser considerada una nueva raza.

El patrón racial establecido para la raza Brahman se destaca por su tolerancia en cuanto a los caracteres puramente raciales, tales como pelaje, perfil craneano, forma, tamaño y dirección de los cuernos; tamaño y posición de las orejas, y otros detalles sin significado económico; pero es exigente en lo tocante a desarrollo, peso y aptitud para producir carne, puesto que es definida como raza para carne y todo el esfuerzo selectivo está encaminado a esa actividad.

El pelaje predominante es el blanco, especialmente en las hembras; el pelaje ceniza, sobre todo en la parte anterior del cuerpo, en el pescuezo y hasta en la giba, es muy frecuente. Hay rebaños rojos, en los que es evidente la influencia de las razas Sindhi, Gyr y tal vez Sahiwal. El porcentaje de animales manchados es reducido, puesto que ese tipo de pelaje no es apreciado. Muchos becerros nacen rojos, pero se vuelven ceniza o ceniza oscuro en pocos meses, habiendo algunos que permanecen siempre rojos.

El patrón de peso establecido para el animal adulto macho, en estado de carnes, es de 725 a 1.000 kg; para las hembras, 540 a 680 kg. El animal típico Brahman tiene porte grande, cabeza ancha, perfil recto, pescuezo corto y grueso, con barbilla desarrollada; los cuernos son cortos, medianamente gruesos y dirigidos hacia atrás y hacia afuera; las orejas son largas y de tamaño mediano; las costillas deben ser bien arqueadas, dando pecho profundo y ancho; vientre, voluminoso, denotando gran capacidad.

El animal típico Brahman tiene porte grande, cabeza ancha, perfil recto, pescuezo corto y grueso, con barbilla desarrollada; los cuernos son cortos, medianamente gruesos y dirigidos hacia atrás y hacia afuera; las orejas son largas y de tamaño mediano; las costillas deben ser bien arqueadas, dando pecho profundo y ancho; vientre, voluminoso, denotando gran capacidad.

Gráfica N° 30
Raza Brahman



Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

5) Raza doble propósito Brown Swiss o Pardo Suizo.

Esta raza es quizás una de las más antiguas, pues datos acerca de su existencia se remontan 800 años antes de Cristo. Alcanzó su madurez en el siglo XIII en los valles de las montañas helvéticas y en el siglo XIX se establecieron registros de producción sobre rendimiento en carne y leche.

La Pardo Suizo es la raza de mayor desarrollo genético especializado en producir los mayores volúmenes de leche, caracterizada por sus sólidos totales y proteína como lo exige hoy el mercado. La inseminación artificial ha facilitado la transferencia genética.

Los Brown Swiss son una raza moderna que se caracteriza entre otras cosas por su talla mediana; su capa es de un sólo color café-gris el cual varía en tono aunque se prefieren las sombras oscuras; las áreas de un color más claro se localizan en los ojos, hocico, orejas y en las partes bajas de las patas. El pelo es corto, fino y suave; la piel pigmentada; muestra negro en la parte expuesta como en el hocico. Los cuernos son blancos con puntas negras, medios o pequeños, dirigidos hacia afuera y arriba, encorvándose en las puntas. La cabeza es ancha y moderadamente larga.

La espalda es amplia y la línea dorsal recta. El pecho es profundo con costillas bien arqueadas, y los desarrollados cuartos traseros son carnosos.

El Pardo Suizo es reconocido por sus buenas patas y pezuñas, rasgos necesarios en la evolución de la raza en los Alpes suizos, lo que confiere ventajas en el pastoreo. Las patas son algo cortas y las pezuñas son negras. La ubre está bien desarrollada, está en general bien adherida y tiene buenos pezones.

Los animales adultos son fuertes y de buen peso, las vacas pueden pesar de 600 a 700 kg, y de 950 a 1 000 kg los toros, pero hay ejemplares de ambos sexos con más peso.

Gráfica N° 31
Raza Brown Swiss



Fuente: Investigación de Campo.
Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

4.3.7 Características del producto

4.3.7.1 Carne

Como se mencionó anteriormente de los tres tipos de sistemas de explotación, de los cuales se pueden obtener animales de diferentes razas y con diferentes características físicas. En cualquiera de los casos, estos animales son vendidos en pie, con un peso que oscila entre los 300 a 400 Kg., de los cuales se obtiene un máximo de 50% de rendimiento.

Los bovinos productores de carne tienen el cuerpo amplio y profundo, de aspecto compacto y corto, y forma paralelepípeda. Sus extremidades son cortas y aplomadas y tienen abundantes masas musculares. Tienen piel fina, suelta, elástica, plegable y de tacto suave. Su pelo es fino y sedoso. Los bovinos doble propósito están en un lugar intermedio

entre el bovino lechero y el productor de carne. A parte de su conformación, otro aspecto importante en la producción de carne es la precocidad. La precocidad es la capacidad del animal para desarrollarse y llegar a la madurez sexual con un buen manejo y alimentación adecuada. El bovino de carne debe presentar las siguientes características:

- Formas rectangulares
- Cuerpo corpulento
- Patas cortas

En lo referente a la cabeza un bovino gordo debe tener:

- Morro grande
- Ojos grandes y de expresión tranquila
- Cara corta, frente ancha y cabeza profunda
- Orejas medianas y bien implantadas
- Cuello corto y grueso
- Garganta limpia

Los animales pertenecen a cualquier sexo y edad, además no reúnen las características de las categorías anteriores. Generalmente son animales de descarte de razas que no tienen como finalidad la producción de carne.

4.3.7.2 Leche

Para el caso de la producción lechera, el producto es netamente leche cruda que se valora en función de su calidad, buenas prácticas ganaderas y los componentes nutricionales que se pueden evaluar de acuerdo a la medición que se efectúa in situ al momento de extraer la misma.

Como podemos observar para el pequeño productor existe mayores características y especificaciones que cumplir cuando comercializan carne, en la leche cruda todo depende

del cuidado y mantenimiento de los ejemplares que permitirán mejorar la calidad del producto, por lo que su mayor preocupación es en ello, al ser un ingreso diario el que se genera, en cambio, la comercialización del ganado para ellos se convierte en una manera de dar de baja los animales por descarte o ganado seco sin ninguna aspiración de obtener un buen precio por él; esta venta financia las actividades lecheras.

4.3.8 Costos de Producción esperados

El área promedio de las unidades de producción agropecuaria (UPA) de los pequeños ganaderos objeto de estudio es de 24.72 has, el 89 % están cubiertas de pasto; mientras que, en los medianos ganaderos el área de las fincas es de 81.4 has, con el 77 % de pastizal. El número promedio de potreros en pequeños ganaderos es 13.3 divisiones con un tamaño 1.87 has y en los medianos 27 divisiones con un tamaño promedio de 2.4 ha.

El hato se origina de vacas mestizas que han sufrido absorción por cruzamiento con razas lecheras, particularmente de las razas pardo suizo y holstein, especialmente esta última. La carga animal es de 0.68 unidades bovinas adultas por hectárea, en los dos estratos. La proporción vacas secas y vacas en producción es 26:74 y 35:65, la producción de 5.7 y 6.1 lts. vaca-1 día-1, generando una producción total de 16.852 y 37.288 lts. año-1 en pequeños y medianos ganaderos respectivamente; sin embargo la producción anual por hectárea 714 L en los pequeños y 694 L en los medianos. La leche es comercializada a empresas como NESTLE, VISA EN LECHE y a intermediarios locales. Las principales desventajas en la comercialización de la leche son la dispersión de la oferta y la calidad sanitaria.

En la estructura de los costos, la alimentación representa el concepto de gasto más alto, seguido por la mano de obra y otros como la renta de la tierra y costo de capital invertido. Los conceptos de gastos menos representativos en orden descendentes fueron: desgaste animal, vacunas y medicamentos, equipos, consumo de energía eléctrica, instalaciones y combustibles, tal como se muestra en la encuesta realizada.

Para el caso del pequeño productor los costos se agrupan entre los más representativos, que serían los costos variables; y, los menos representativos que serían los costos fijos del proceso productivo para este tipo de actividad.

4.3.8.1 Cuantificación de Costos esperados

En la región se establecen costos de producción, para este tipo de actividad, de dos tipos económicamente hablando, los costos fijos y los costos variables en un período relativo de tiempo de un año, que es el tiempo que aproximadamente un ejemplar destinado a producción de carne tarda en desarrollar las características y condiciones necesarias para ser comercializado o inicia su etapa de producción lechera.

Cuadro N° 32
Costos de producción anual por unidad bovina asentada UBA (25 cabezas)

Costo	Valor	% referencia
Fijo	2.500.00	22%
Variable	8.692.00	78%
Total	11.192.00	100%

Fuente: MAGAP/2013.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Costo Fijo: en el sector se establece un costo de producción fijo relacionado con la compra de los ejemplares de edades comprendidas entre los 2 a 3 meses de edad destetados a un promedio de costo de 80 a 120 dólares americanos los que en un período no mayor a un año serán comercializados o iniciarán su producción lechera dependiendo del destino que le dé el propietario, se espera que no exista un índice mortalidad alto, de lo que se considera que por cada UBA de producción puede existir una mortalidad de 1 a 2 reses.

Costo Variable: son los distintos rubros requeridos en esta producción como mano de obra, insumos agrícolas, pecuarios, consumo de energía eléctrica y combustibles; es sin duda el mayor rubro requerido en la actividad por ser necesarios dadas las condiciones climatológicas de la zona y por sus altos costos, en especial, los químicos industrializados.

Cuadro N° 33
Costo producción por litro de leche

Rubro	Valor USD.
Costo alimentación	0,30
Costo Mano de Obra	0,006
Costo de insumos	0,07
Otros costos	0,001
Total	0,377

Fuente: MAGAP/ 2013.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

4.3.9 Utilidad esperada

Las utilidades están en función de los ingresos y egresos que los pequeños productores puedan generar en función de un año de producción, en tal sentido, si relacionamos la información que se obtiene de estos productores establecemos que su principal ingreso es la venta de leche que alcanza un volumen de 52.000 Lts. anuales en una UBA a un precio en finca promedio 0.44 ctvs. de acuerdo al MAGAP (Anexo 6), el año anterior este valor se ubicó en 0.39 ctvs. por litro; su segundo ingreso es la venta de carne que en su mayoría lo realizan en un promedio de dos ejemplares en pie por año a un costo por ejemplar de 808 USD. según registros de la ASOGAN-SDT (Anexo 7).

Los egresos se establecen en relación a sus costos fijos y variable, ya detallados y considerando una ganadería de arranque, es decir, que se incluye la compra de los ejemplares para el inicio de un proceso productivo sea de carne o leche, en la proporción que decida su propietario, el costo variable incluye valores por otros gastos; adicionalmente se incluye los gastos por renta de la tierra, capital invertido y otros que se deben considerar dentro los egresos que mantiene este tipo de actividad, cabe insistir que las operaciones realizadas se realizan sobre el valor de una UBA que es de 25 cabezas de ganado por Ha.

Cuadro N° 34
Utilidad anual esperada del pequeño productor por UBA (25Cabezas/Ha.)

Ingresos	Valor USD.
Carne	1616,00
Leche	22885,50
subtotal (A)	24501,50
Egresos	
Costos	
Costo Fijo	2500,00
Costo Variable	8692,00
subtotal (B)	11192,00
Gastos	
Desgaste animal	728,00
Renta de la tierra	1768,00
Capital invertido	832,00
Combustibles	52,00
subtotal (C)	3380,00
Utilidad(A-B-C)	9929,50

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Con lo detallado podemos observar que los pequeños productores que mantienen ganaderías con la densidad de 25 cabezas por Ha. mantendrían una utilidad real sobre su inversión de aproximadamente 800 USD. de ingreso promedio mensual por su doble producción en hectárea, después del primer año de introducción del ganado.

Pero de acuerdo a la investigación y los resultados encontrados en las encuestas la mayoría de pequeños productores no cumplen con la densidad de cabezas de ganado por Ha., lo que reduce totalmente su utilidad dejándolos con un promedio mensual de renta aproximado de 500 USD. en hectárea.

En el cantón Santo Domingo, existe necesidad de mejorar la producción de carne y leche para que la misma sea rentable, lo que evidentemente se conseguiría aumentando la capacidad de producción al utilizar al máximo las áreas de pastizales incrementando el número de ejemplares por hectárea y mejorando las formas de mejoramiento del pasto en cada propiedad, al momento no es rentable esta actividad en la localidad.

4.3.10 Análisis Margen de Contribución Real

Una vez analizada la utilidad esperada o deseada para el pequeño productor en función de una densidad por hectárea de 25 cabezas de ganado de doble propósito, establecemos la rentabilidad real que se obtiene, al considerar sus costos productivos relacionados con su real población, y, tenemos que:

Cuadro N° 35
Utilidad anual real del pequeño productor por UBA (17 Cabezas/Ha.)

Ingresos	Valor USD.
Carne	1616,00
Leche	15558,40
subtotal (A)	17174.40
Egresos	
Costos	
Costo Fijo	1700,00
Costo Variable	5910,56
subtotal (B)	7610.56
Gastos	
Desgaste animal	495.04
Renta de la tierra	1768,00
Capital invertido	832,00
Combustibles	52,00
subtotal (C)	3147,04
Utilidad(A-B-C)	6146,80

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

El cuadro N° 34 muestra los distintos rubros calculados en función de la cantidad promedio de hatos ganaderos que posee el pequeño productor, manteniéndose los costos en lo relacionado a la tierra; la densidad vacuna es de 17 cabezas de ganado doble propósito (15 producción lechera y 2 producción de carne) por hectárea en relación a las 25 que considera el MAGAP como óptimas en la producción de este tipo por UBA.

Revisando cada uno de los rubros observamos que la venta de carne se mantiene de acuerdo a los hábitos comerciales de los pequeños productores, no es del caso para la producción de leche que denota una disminución, pues de acuerdo a las encuestas

realizadas la producción mensual en hatos de 17 cabezas asciende aproximadamente a 34.360 lts. Anuales, después del primer año de introducción del ganado; para el caso de los costos de producción están en función de la misma densidad disminuida en relación a la óptima determinada por el organismo gubernamental; los gastos registrados sufren variaciones a medida que esta se relaciona con el número de cabezas por UBA encontrado en la unidad de análisis. La utilidad anual real del pequeño productor de la ganadería de doble propósito ascendería a: 6146.80 USD.

Cuadro N° 36
Desviación del Margen de Contribución real y esperado

Utilidad	Valor	%
Real	6146,80	61.90%
Esperado	9929,50	100%
Desviación		38.10%

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

El margen de contribución se ve afectado por la no utilización de las propiedades en su capacidad óptima lo que genera que los volúmenes de producción en leche disminuyan manteniéndose solamente estable la venta de ejemplares para carne, en tal sentido, la disminución de vacunos en producción no disminuirá los costos de producción unitarios debido a que un ejemplar seguirá teniendo los mismos requerimientos de insumos o alimentos; el problema que disminuye la utilidad de este sector es la falta de utilización total de su capacidad instalada en cuanto a hectáreas ocupadas, generando un costo de oportunidad que absorbe el pequeño productor como pérdida, en la producción específica de leche cruda.

Cuadro N° 37
Costo de oportunidad producto leche cruda

Producción	Litros anuales	Costo Unitario	Margen Contribución	PVP/lit.	Ingreso usd.
Real	35360	0.38	0.06	0.44	15558,40
Esperada	52000	0.38	0.06	0.44	22885,50
Costo de oportunidad					-7327,1

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

4.4 Necesidad de Financiamiento al Pequeño Productor

Los pequeños productores de carne requieren financiar, por lo menos, la compra de los ejemplares en la etapa inicial o de arranque, para poder iniciar este ciclo productivo y a medida que transcurren las actividades del proceso inyectar financiamiento para el abastecimiento de los insumos y mano de obra necesaria en las reses y en los porteros necesario para su mantenimiento, esto con la finalidad de llegar a cubrir la densidad de cabezas de ganado que debería mantener en su propiedad si desea generara una forma de renta en esta actividad.

Cuadro N° 38
Financiamiento requerido anual por unidad bovina asentada UBA (25 cabezas)

Rubro	Valor	% referencia
Compra de reses	2.500.00	22%
Insumos	8.692.00	78%
Total	11.192.00	100%
(-)Recursos propios	1.500.00	13%
Financiamiento	9.692.00	87%

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Los pequeños productores de la zona investigada poseen una capacidad de generación de recursos para invertir en la nueva producción equivalente al 13% del total del financiamiento requerido, en la mayoría de los casos es el único capital con el cual inician la actividad en el sector, debido a la falta de acceso a créditos o por las trabas de las instituciones financieras dadas las características y condiciones de los descritas anteriormente, solo los grandes hacendados de la zona tiene facilidad para la entrega de recursos en montos que oscilan entre los 50.000 a 100.000 dólares americanos, dejando al pequeño productor con una producción mermada al 60% de su capacidad de producción de acuerdo a la superficie de sus propiedades.

El crédito de “consumo pecuario” para producción de ganado vacuno de ceba es una buena opción considerando que el monto requerido no supera los 10.000 dólares americanos y en

el sistema financiero si existe, sin mayor traba, este tipo de crédito con garantías personales como se describe en los acápite siguientes.

4.5 Fuentes de Financiamiento

4.5.1 Sistema Financiero

El sistema financiero es considerado como uno de los factores más importantes dentro de la economía, el mismo permite canalizar el ahorro hacia la inversión, por este motivo el sistema financiero de un país juega un papel transcendental en la vida económica y productiva del mismo.

- **Sistema Financiero Ecuatoriano**

El sistema financiero ecuatoriano es aquel que está constituido por un conjunto de principios y normas jurídicas que se basan en un instrumento y documentos especiales que nos permiten canalizar el ahorro y la inversión de los diferentes sectores hacia otros que lo necesitan y con esto conllevan al apoyo y desarrollo de la economía.

En el sector agropecuario se han creado productos financieros especiales, en el caso de la banca pública y en la banca privada el impulso al pequeño productor está en función de sus créditos de “consumo agrícola y pecuarios”, que tiene el mismo tratamiento que un crédito de consumo a un microempresario por ello la similitud de los requisitos y demás condiciones en el otorgamiento de esta línea de crédito que sin duda es la de mejor accesibilidad dadas las condiciones de los pequeños productores del ganado vacuno de ceba en la provincia y a nivel nacional.

Entre las principales instituciones que están dentro del sistema financiero ecuatoriano ubicados con sucursales en nuestro Cantón y que han oferta créditos de consumo a pequeños ganadores son las siguientes:

Cuadro N° 39
Instituciones Financieras

BANCOS PRIVADOS Y PÚBLICOS	COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO
Banco Nacional del Fomento	Cooperativa de Ahorro y Crédito 29 de Octubre Ltd.
Banco del Pacifico	Cooperativa de Ahorro y Crédito San Pedro de Taboada Ltda.
Banco del Pichincha	Cooprogreso
Banco Finca	Cooperativa Desarrollo de los Pueblos Ltda.
Banco de Guayaquil	Cooperativa CAPCE
Banco Produbanco	Cooperativa Illalo Ltda.
Banco Pro Credit	Cooperativa San José Obrero
Banco del Austro	Cooperativa Cámara de Comercio
Banco Internacional	Cooperativa 14 de Marzo.
Banco Sudamericano	SOCIEDADES FINANCIERAS
Banco Solidario	Sociedad Financiera Leasing Corp S.A

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Las instituciones financieras que estudiaremos en este trabajo de investigación son las siguientes:

- Banco Nacional del Fomento
- Banco Finca
- Banco Pro Credit
- Banco de Guayaquil
- Cooprogreso Cooperativa de Ahorro y Crédito
- CREDIFE Desarrollo Micro empresarial
- Cooperativa de Ahorro y Crédito San Pedro de Taboada Ltda

Banco Nacional del Fomento

Crédito de Consumo de BNF

- Este **crédito de libre disponibilidad del Banco Nacional de Fomento** se suma a la cartera de préstamos de desarrollo productivo de la institución.

- Como tal, es un préstamo rápido y sencillo que sirve para cubrir cualquier clase de gastos, servicios o inversiones.
- Plazo máximo de financiamiento: 3 años
- Requisitos accesibles

Crédito 5-5-5 del Banco Nacional de Fomento

- ¿Qué significa 5-5-5? Es un nombre que resume sus características básicas
- El monto máximo de financiamiento es de U\$S 5.000
- La tasa de interés anual es del 5%
- El plazo máximo de financiamiento es de 5 años.
- Es un **Crédito para Pequeñas y Medianas Empresas -PYMES-** de **Ecuador** que necesiten financiar capital de trabajo y/o compra de activos fijos.

Microcrédito de Banco Nacional de Fomento

- El **microcrédito del Banco Nacional de Fomento** es un producto con un amplio margen de financiamiento, desde un préstamo rápido de U\$S 100 hasta un crédito por U\$S 7.000 para planes más ambiciosos.
- Este microcrédito de BNF financia capital de trabajo y compra de activos fijos.

Créditos productivos del Banco Nacional de Fomento

- Los préstamos productivos del Banco Nacional de Fomento financian en hasta un 80% los proyectos que tengas en mente, por montos de hasta U\$S 300.000 o U\$S 2.000.000.
- La línea incluye créditos Asociativos, Créditos para compra de Tierras y Créditos para Producción, Comercio y Servicios.

Créditos a Bancos Comunales

El crédito es otorgado a los socios o miembros de Bancos Comunales, que cuentan con una actividad productiva a través de la cual buscan mejorar sus negocios y sus condiciones de vida. El seguimiento a los préstamos es administrado por la Directiva del Banco Comunal y del asesor de crédito. El monto mínimo del crédito es de US\$150. Los bancos comunales son formados, creados y manejados en las zonas donde viven, los clientes no necesitan visitar las oficinas de FINCA; sin embargo cuentan con un asesor financiero de FINCA. El Banco Comunal ayuda a mejorar el desembolso, cobro, ahorro interno y seguimiento de préstamos.

Beneficios

- Facilidad: Requisitos muy fáciles de completar
- Garantía: No requiero tener un garante o una prenda, únicamente la garantía del grupo.
- Incremento de montos en base al historial del cliente, quien paga a tiempo, recibe mayor monto en el siguiente crédito por canasta familiar
- Flujo de dinero constante, cada 4 o 6 meses recibo un nuevo crédito.
- El banco va hasta el cliente, las reuniones serán en un lugar cerca de su caso o trabajo.

Quienes pueden conformar un banco comunal

- Tener un negocio en funcionamiento al menos 6 meses
- Que sean mayores de edad hasta 65 años
- Que vivan por lo menos 1 año en el mismo sector
- No tengan malas calificaciones en la Central de Riesgos
- Todos los integrantes del grupo son solidarios entre sí

Requisitos básicos

- Copias de Cédulas de los integrantes del Banco Comunal.
- Recibos de agua o luz del negocio.

Crédito individual

Inicialmente con este crédito se beneficiaron los clientes que han crecido con el apoyo de FINCA a través de la metodología de Banca Comunal o Grupos en Desarrollo. Actualmente se está atendiendo a clientes potenciales, que son microempresarios que tienen la necesidad de conseguir mayor capital de trabajo y comprar activos fijos para su negocio. El valor mínimo del préstamo es de US\$800 y máximo US\$10.000. El plazo de acuerdo al destino del crédito puede ser hasta 36 meses.

Beneficios

- No necesita ser cliente.
- Forma de pago de acuerdo a la rotación de capital del negocio.
- Montos crecientes.
- Tasas competitivas.
- Son atendidos en el lugar donde usted tiene su negocio.

Condiciones

- Monto Mínimo de crédito US\$ 800
- Monto Máximo de crédito US\$ 10000
- Tasa 26.75%

Requisitos básicos

- Negocio establecido mínimo 6 meses.
- Planilla de servicios básicos: luz, agua o teléfono.
- Copias de cédulas y papeletas de votación de los deudores, garantes y cónyuges (de ser el caso).

Banco Pro Credit

Micro Crédito

- Créditos para cubrir sus necesidades empresariales y personales.
- Acceda más fácil a su crédito porque no necesita encaje, ni ahorro previo.
- Cuotas de pago flexibles, de acuerdo a su flujo de ingresos.
- Hasta 3 años para activo fijo.
- Puede solicitar créditos adicionales en cualquier momento.
- Puede pedir un crédito de oportunidad y contar con el dinero necesario para aprovechar oportunidades que se presentan en su negocio.
- Con garantía flexible en función al monto del préstamo.

Requisitos:

- Ser propietario de un negocio estable.
- Colaborar con nuestro Oficial de Negocios brindando la información que solicite.
- Ser emprendedor, responsable y pagar puntualmente las cuotas para mantener tu línea de crédito abierta.
- Tener un negocio con un mínimo de 1 año de antigüedad.

Banco de Guayaquil

Multicrédito

Multicrédito es un servicio diseñado para cubrir rápidamente, sus necesidades de consumo personal o de capital, para emprender un negocio o proyecto propio. El pago es en cómodas cuotas mensuales, hasta con 36 meses plazo. “Cubra rápidamente, hasta en 36 cuotas, sus necesidades de consumo o capital.”

Los montos, concedidos ágilmente, van desde US\$ 1,000, dependiendo de su necesidad.

Requisitos:

- Copia Legible de la cedula y certificado de Votación, cónyuge y garante (de ser el caso)
- Copia del RUC en caso de independencia
- Copia Legible de los 3 últimos roles de pago u original de certificado de Trabajo.
- Copia de los soportes de ingresos variables
- Copia de los estados de cuenta corriente de los últimos 3 meses o certificado bancario.
- Copia de la Declaración de Impuesto a la Renta del último ejercicio económico.
- Copia de las 3 últimas declaraciones mensuales de IVA realizadas al SRI.
- Copias de los soportes de activos declarados tales como: matricula de vehículos, impuestos prediales, etc.
- Copia de planilla de luz , agua o teléfono (lugar de residencia)

Cooprogreso Cooperativa de Ahorro y crédito**Microcrédito individual**

Destinados personas naturales, propietarios de una unidad económica, que les permita generar flujos de caja suficiente para amortizar dicho crédito e insertarlos en el mercado de microcréditos, pudiendo ser estos comerciantes o productores de bienes o servicios.

Características

- Apertura de Cuenta Progresar
- Seguro de Desgravamen

Montos

- Máximo: \$ 20.000
- Mínimo: \$ 600

Plazo

- Máximo: 48 meses
- Mínimo: 2 meses

CREDIFE Desarrollo Micro empresarial

Créditos

Con CREDIFE INVERTIR, podrá financiar la compra de maquinaria, vehículo de trabajo, la construcción o compra de su local comercial y el equipo necesario para el crecimiento de su negocio.

Cuadro N° 40
Características

Monto	\$500 a \$20.000
Plazo	3 a 36 meses
Forma de Pago	Débito de la cuenta
Periodicidad de Pago	Mensual

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Requisitos para acceder al crédito

- Brindarnos información correcta de su negocio
- Puntualidad en los pagos acordados
- Experiencia de un año en su negocio como propietario
- Estabilidad de mínimo de seis meses en el mismo local
- Si la antigüedad en Credife es inferior a 12 meses el plazo máximo es de 24 meses
- Un garante personal (microempresario o dependiente)

Documentos

- Copias de cédulas de identidad legibles (deudor, garante, cónyuges)
- Copias de papeletas de votación legibles (deudor, garante, cónyuges)

- Copia de recibo de luz, agua o teléfono del domicilio del deudor y garante
- Documento de certificación del negocio (Patente, RUC, Copia de la última declaración de impuestos al SRI, Facturas de compra a sus proveedores o Certificado comercial)
- Certificado de ingresos si el garante es asalariado

Con CREDIFE DESARROLLO, financiará la compra de sus inventarios, materias primas, insumos y pagos a proveedores, lo que usted necesite para impulsar su negocio.

Cuadro N° 41
Características

Monto	\$300 a \$20.000
Plazo	2 a 24 meses
Forma de Pago	Débito de la cuenta
Periodicidad de Pago	Mensual

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Requisitos para acceder al crédito

- Brindarnos información correcta de su negocio
- Puntualidad en los pagos acordados
- Experiencia de un año en su negocio como propietario
- Estabilidad de mínimo de seis meses en el mismo local
- Un garante personal (microempresario o dependiente)

Documentos

- Copias de cédulas de identidad legibles (deudor, garante, cónyuges)
- Copias de papeletas de votación legibles (deudor, garante, cónyuges)
- Copia de recibo de luz, agua o teléfono del domicilio del deudor y garante
- Documento de certificación del negocio (Patente, RUC, Copia de la última declaración

de impuestos al SRI, Facturas de compra a sus proveedores o Certificado comercial)

- Certificado de ingresos si el garante es asalariado.

4.6 Análisis Comparativo de las opciones de financiamiento para los pequeños productores o microempresarios pecuarios

En el mercado financiero de la localidad como se ha expuesto existen diversas formas de fuentes de financiamiento las mismas que las dividiremos en la banca pública y privada en tal sentido estableciendo un análisis general.

La banca pública: ofrece tasas de interés atractivas para el productor ganadero en un rango del 5% al 10% y montos de los 5000.00 dólares americanos hasta los 10.000 dólares en créditos tipo productivo para el sector agropecuario, respecto a la garantía se convierte en personal y prendaria sobre el objeto del crédito.

La banca privada: inclúyase a las cooperativas y bancos comunales cuyas características son distintas y más costosas, los montos otorgados van desde los 1.000.00 dólares americanos hasta los 15.000.00 dólares con tasas de interés en el rango de 13% al 16%, no existe especificación o condición de la orientación del crédito, este debe ser de forma universal utilizado en el sector productivo cuales quiera y sus garantías van desde la personal hasta la prendaria.

Cuadro N° 42
Opciones de Financiamiento

Institución	Monto	Interés	diferencial
Banca Pública	5.000-10.000	7%	-
Banca Privada	1.000-15.000	14.5%	7.5%

Fuente: Investigación de Camp.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

4.6.1 Accesibilidad al Financiamiento

De acuerdo a la investigación realizada la mejor opción de financiamiento está en la banca pública, pero lamentablemente este tipo de producto financiero ofertado se encarece por los procesos burocráticos necesarios para calificar como pre aprobación de crédito, utilizando hasta tres veces más de tiempo de lo que se otorga en función de la banca privada lo que repercute en costos de producción e inicio de operaciones.

Cuadro N° 43
Tiempos para el Otorgamiento del Crédito

Institución	Tiempo programado	Tiempo real	Tiempo Burocrático
Banca Pública	30 días.	70 días.	40 días.
Banca Privada	20 días	30 días.	10 días.

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

El tiempo requerido en la consecución de un crédito como capital de trabajo en la banca pública es el doble del programado lo que provoca un costo de oportunidad de cuatro veces más en relación a la banca privada lo que generaría pérdidas en compra de ejemplares por no contar con los recursos a tiempo y por ende especulación el costo de los animales que en tendencia del tiempo es incremental, por lo tanto al final de la producción, la demora en reunir el capital operativo representa una disminución del 10% de la utilidad que observaría el productor reflejada en su renta resultado del ciclo productivo.

Cuadro N° 44
Costo de Oportunidad Tiempo Burocrático

Rubro	Costo Unitario	Costo por UBA	Costo oportunidad
Ejemplares	100 usd.	2.500.00 usd.	
Ejemplares (tb)	110 usd.	2.750.00 usd.	10%

Tb. Ejemplares financiados con tiempo burocrático.

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

4.6.2 Diferencial de las tasas de interés

El financiamiento respecto de las tasas de interés utilizado es mucho más conveniente en el sentido de la banca pública, existiendo 7 puntos entre una y otra tasa, estableciendo el análisis del costo de oportunidad del dinero respecto de las tasas de interés, la inversión, el capital propio y el financiamiento se tiene las siguientes relaciones:

Cuadro N° 45
Costo de Oportunidad del Dinero

Rubro	Valor por UBA	%
Inversión	7.500.00	100%
Capital Propio	1.500.00	20%
Financiamiento	6.000.00	80%
Tasa Activa	9.5%	
Tasa Pasiva	3.5%	
Inflación Referencial	3%	
TMAR	9.7%	

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

Considerando esta información y dadas las condiciones de las instituciones financieras de la localidad y su oferta de productos financieros podemos observar que el financiamiento que facilita el costo del productor y minimiza el costo de oportunidad burocrático es aquella que oferte por debajo del 10% de su interés nominal por operación sin distingo de banca pública o privada.

4.6.3 Análisis General por Origen del Financiamiento

Sobre la base de la información del sistema financiero, tanto público como privado, se determina que existen opciones variadas y con distintos condicionamientos para el financiamiento, todo en función de los tiempos y el interés que se desea aceptar en la operación crediticia, en todo caso la accesibilidad respecto al tiempo de otorgamiento es la que inclina la opción al momento de escoger la institución financiera a utilizar; por lo tanto, se puede establecer una comparación entre instituciones financieras públicas y

privadas que radica en el tiempo de otorgamiento, montos e interés que serían determinantes al momento de escoger a cual acudir.

Cuadro N° 46
Análisis General por Origen del Financiamiento

Monto de Financiamiento	Actividad Requerida	Interés Anual	Castigos Financieros	Aval	Tiempo Requerido para el desembolso	Sector Otorgante
1-5000 usd.	Comercial, Agrícola y Ganadera	14-16%	No existen prevalecen periodos de gracia.	Personal y terceros	15 días	Sector Público
5001-20000 usd.	Agrícola y Ganadera de producción	14-23%	3% reajutable sobre valores vencidos	Personal y terceros	30 días	Sector Público y Privado.
1-10000 usd.	Agrícola y Ganadera de producción	14-23%	2% reajutable sobre valores vencidos	Personal	15-30 días.	Asociaciones y sector Público

Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez /2014.

CAPÍTULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES:

5.1 Conclusiones

1. La situación actual de los pequeños productores de la ganadería doble propósito en el cantón Santo Domingo, se la puede definir como un sector que no genera productividad óptima, que le permita generar fuentes de riqueza y trabajo, su capacidad productiva se ve condicionada a la existencia de recursos que no impliquen demasiado riesgo, por lo que su financiamiento se basa en créditos netamente de consumo; es un sector poco o nada tecnificado y su economía es precaria al establecerse como una producción prácticamente de supervivencia sin expectativas de crecimiento; al contrario, se desprende un alto índice de perspectivas de abandono de la actividad por parte de los propietarios dedicados a esta forma de producción.
2. La falta de una óptima rentabilidad en las ganaderías de doble propósito en Santo Domingo y sus parroquias aledañas y la falta de iniciativas micro empresariales, han incrementado la migración de habitantes del campo a la ciudad, ocasionando la ruptura familiar y el aumento de la pobreza en las ciudades.
3. La ganadería de doble propósito mantiene costos fijos que están relacionados con la compra de los ejemplares como activos de este medio de producción y los costos variables que se refieren a los costos de alimentación, vacunas, medicinas, herramientas, mano de obra y energía; al comparar estos costos podemos verificar que el aumento o disminución de los mismos, en el caso de los costos variables, están en relación directa con el incremento de la densidad de ejemplares por hectárea, lo que significa que las pérdidas que se generan en el sector están en función de la desocupación o subutilización de las propiedades de acuerdo al área productiva que estas realmente poseen; a esto se añade que la fijación del precio por decreto gubernamental no es suficiente para mejorar los beneficios netos de estos sistemas

ineficientes de producción bovina de leche, ni tampoco controlar el efecto de la inflación o el incremento en costo de los insumos.

4. Los pequeños productores o microempresarios pecuarios de la zona, de acuerdo a organismos de gobierno, requieren de formas de financiamiento para su capital operativo que no superan los 12.000 dólares americanos, siendo de los mismos necesarios alrededor del 50% de los recursos al inicio del ciclo productivo y la diferencia requerida de forma paulatina en el transcurso del ciclo productivo (un año), esto en función de un hato óptimo de 25 cabezas de ganado por hectárea. En la producción promedio de la zona (17 cabezas de ganado por hectárea) el financiamiento solicitado por los pequeños productores, asciende a máximo los 7500 dólares americanos, lo que significa que solo el 62% del capital operativo óptimo es ejecutado en la actividad, por lo que sus procesos productivos son subutilizados.

5. Las fuentes de financiamiento para los pequeños productores se encarecen por los distintos procesos de aval y garantía que se solicitan, a ello el costo de oportunidad por los largos tiempos de espera para el otorgamiento sin duda afectan la decisión de utilizar alguna forma de financiamiento para esta actividad, quedando estos recursos otorgados para grandes productores en montos mucho mayores de financiamiento.

5.2 Recomendaciones

1. Es necesario que los productores de la zona se organicen y asocien, para de este modo obtener mejoras en cuanto a la producción, manejo, tecnificación y comercialización de sus productos; además, de los beneficios que representa en cuanto a la obtención de créditos, adquisición de insumos a menor costo entre los más importantes.
2. Debido al potencial productivo que esta zona mantiene, se debe impulsar la producción de este sector, provocando la utilización total de las hectáreas de tierra dedicadas al pastoreo, para optimizar los recursos de los pequeños productores y puedan obtener la utilidad real en función a una productividad acorde a su capacidad instalada.
3. Es indispensable la utilización de registros, datos, información cuantificable en las fincas productoras, con el fin de mejorar el manejo de los animales, y obtener una mayor producción, mediante el conocimiento de la evolución de la actividad se permitirá tomar decisiones que mejoren la rentabilidad en sus labores.
4. Se debe diseñar sistemas de comercialización comunal para el caso de la leche cruda y convenios con gobiernos seccionales para el faenamiento en la zona, con el fin de disminuir la influencia del intermediario sobre el precio del producto.
5. Debe existir mayor control en las instituciones financieras estatales para verificar que los tiempos, requisitos y servicio al pequeño productor, sean acorde con los requerimientos de este y evitar coimas y corrupción que alejan al productor de esta figura de financiamiento.
6. Las entidades gubernamentales deben efectuar mayor control sobre la aplicación de leyes y normativa relacionada, el escaso o ninguna forma de control, provoca que exista demasiada especulación en este sector perjudicando a los pequeños productores y favoreciendo en todos los casos a los intermediarios, que sin tener costos de

producción, generan una rentabilidad bastante lucrativa a costa de los pequeños productores de carne y leche del cantón y sus parroquias.

BIBLIOGRAFÍA

1. “Metodología de otorgamiento de líneas de crédito para los Bancos Ecuatorianos” elaborado por Graciela Carola López, Daniel Ignacio Bacuylima Izurieta, Sonia Zurita Erazo. Pág. 2.
2. Alan Elizondo “Medición integral del riesgo de crédito” México; Limusa, 2012.
3. Alfonso León Curiel, Héctor P. Rodríguez, Planeación y Gestión del Crédito - Bancario. Editorial Trillas, 1985, pág. 37.
4. Avilés R. y Rodríguez J.”Desarrollo de Ganado”, 2da. Ed., Chile, 2009, pág. 125.
5. Jaime Tomás y Oriol Amat “Casos prácticos de análisis del riesgo de crédito”.
6. JAIME TOMAS, ORIOL AMAT, MERCE ESTEVE “Como analizar las entidades financieras a sus clientes” 3ra edición, Ediciones Gestión 2000.
7. KLEINSCHROTH, Robert,”La Ganadería”, EE.UU, (2010), pág.145.
8. Olmedo Gordillo Edgar; Tesis Previa Obtención de Ingeniero en Contabilidad y Auditoría, Ibarra, 2010-2011 Pág.101.
9. Pilar Gómez Aparicio, La Financiación de las Microempresas, Pág. 140.
10. REYES SAMANIEGO Medina “El riesgo de crédito” Año 2008. 1 Edición.
11. Zumba Osorio “Familias latinoamericanas en transformación” Impreso en Naciones Unidas, Santiago de Chile.

Leyes y Normativa:

12. REGLAMENTO TÉCNICO ECUATORIANO RTE INEN 076 “LECHE Y PRODUCTOS LÁCTEOS” (2013).
13. REGLAMENTO DE CONTROL Y REGULACIÓN DE LA CADENA DE PRODUCCIÓN DE LA LECHE Y SUS DERIVADOS (2013).
14. REGLAMENTO DE SANIDAD Y MEDIO AMBIENTE (2013).
15. Norma general para la aplicación de la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero.
16. UTE. (2011). *Instructivo de Presentación y Desarrollo de Trabajos de Grado de Especialización y Maestría*. Santo Domingo.

Revistas y Documentales Técnicos:

17. Registros ASOGAN-Camal Municipal.
18. INEC Censo Poblacional 2010.
19. MAGAP Censo Agropecuario 2000.
20. Documental elaborado por BPR asociados www.bpr.com.co .
21. OCDE/CEPAL (2011), Perspectivas Económicas de América Latina 2012.
22. Artículo de la revista EAN N°63:mayo-agosto del 2008.

Páginas Web

23. [http://proyectosocial.unizar.es/n12/ProyectoSocialN12\(15J-3\).pdf#page=180](http://proyectosocial.unizar.es/n12/ProyectoSocialN12(15J-3).pdf#page=180)
24. http://www.gobiernodecanarias.org/tributos/portal/recursos/pdf/revista/Revista27/RevistaHC-27_04.pdf
25. <http://www.finanzasparatodos.es/es/consejos/introduccion/conceptoriesgorentabilidad.html>
26. [www.mag.gob.ec/producción](http://www.mag.gob.ec/produccion)
27. www.flacso.org.ec/docs/microec.pdf. (s.f.). Recuperado el 20 de septiembre de 2012.
28. www.bce.fin.ec. (2009).
29. <http://escuela.med.puc.cl/recursos/recepidem/introductorios6.htm>. (s.f.).
- 30.
31. http://histolii.ugr.es/Postgrado/2007-2008/metodologia/Metodologia_III.pdf. (s.f.).
32. http://www.aniorte-nic.net/apunt_metod_investigac4_4.htm. (s.f.).
33. <http://www.rtve.es/alcanta/videos/telediario/valladolid-acoge-v-cumbre-mundial-del-microcredito/1248234>. (s.f.).
34. <http://www.rtve.es/alcanta/videos/telediario/valladolid-acoge-v-cumbre-mundial-del-microcredito/1248234>. (s.f.).
35. www.economiasolidarianet/esodaria/index.php. (s.f.).
36. www.oikocredit.org/site/es/doc.phtml?p=qua-son-hoy-las-microfinanzas. (s.f.).

ANEXOS

Anexo N° 1
Encuesta sobre financiamiento al microempresario pecuario o pequeño productor del ganado vacuno de ceba.



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL

Sede Santo Domingo

**ENCUESTA SOBRE FINANCIAMIENTO AL MICROEMPRESARIO PECUARIO
 O PEQUEÑO PRODUCTOR DEL GANADO VACUNO DE CEBAS.**

Dirigido a: Microempresarios pecuarios o pequeños productores de Santo Domingo.

Objetivo: Analizar cuáles son los factores que inciden el financiamiento de la actividad productiva y su necesidad de crédito.

1.- ¿Cuántos años tiene en la actividad ganadera de doble propósito?

Variable	Opciones
1 a 3	
3 en adelante	

2.- ¿El ganado para carne ofertado en el mercado por Ud. es?

Variable	Opciones
Intermediación	
Propio	

3.- Cada que tiempo coloca Ud. habitualmente un ejemplar de carne en el mercado para su comercialización?

Variable	Opciones
Cada 6 meses	
Cada año	

4.- Cuál es el volumen de producción lechera que oferta en el mercado mensualmente?

Variable	Opciones
menos de 200 Lt.	
201-300 Lts.	
301-400 Lts.	
401- o más Lts.	

5.- Cuál es la extensión de su propiedad donde mantiene la ganadería doble propósito?

Variable	Opciones
10-19 Ha.	
20-29 Ha.	
30-39 Ha.	
40- o más. Ha.	

6.- ¿Cuáles son los costos promedio requeridos para la producción mensual en la ganadería doble propósito?

COSTO	100 USD A 200 USD	201 USD. A 401 USD	MÁS DE 500 USD.
C. Alimentación			
C. Insumos Pecuarios			
C. Mano Obra			
C. Financieros			
otros			

7.- ¿Ha realizado alguna forma de crédito para financiar su actividad ganadera?

Variable	Opciones
SI	
NO	

8.- ¿Qué entidad prefirió al momento de realizar un crédito?

Variable	Opciones
Cooperativas	
Bancos	
Fundaciones, Asociaciones (otros)	

9.- ¿Cuándo accedió a un crédito. ¿Para qué fue la necesidad de financiamiento?

Variable	Opciones
Infraestructura	
Maquinaria	
Insumos	
Semovientes	

10.- ¿Cuándo obtuvo financiamiento para su actividad aumento su patrimonio?

Variable	Opciones
SI	
NO	

11.- ¿Tiene otra actividad o fuente de ingreso que le permita mejorar su capacidad de pago al acceder a un crédito?

Variable	Opciones
SI	
NO	

12.- ¿Qué clase de garantías entrego al momento de recibir un crédito?

Variable	Opciones
Avalistas	
Garantías personales	
Prendario	

13.- ¿Su necesidad de financiamiento para la actividad ganadera por ciclo productivo sería de?

Variable	Opciones
\$1000 a \$5000	
\$5001 a \$10000	
\$10001 a \$20000	

14.- ¿A qué plazo cancelan su crédito?

Variable	Opciones
12 meses	
24 meses	
36 meses	

15.- ¿En el transcurso de sus actividades productivas, que tipo de institución financiera ha preferido Ud. para obtener los recursos necesarios para sus operaciones ganaderas?

Variable	Opciones
PRIVADA	
PÚBLICA	

11.- ¿Tiene otra actividad o fuente de ingreso que le permita mejorar su capacidad de pago al acceder a un crédito?

Variable	Opciones
SI	
NO	

12.- ¿Qué clase de garantías entrego al momento de recibir un crédito?

Variable	Opciones
Avalistas	
Garantías personales	
Prendario	

13.- ¿Su necesidad de financiamiento para la actividad ganadera por ciclo productivo sería de?

Variable	Opciones
\$1000 a \$5000	
\$5001 a \$10000	
\$10001 a \$20000	

14.- ¿A qué plazo cancelan su crédito?

Variable	Opciones
3 a 12 meses	
3 a 24 meses	
3 a 36 meses	

Anexo N° 2
Encuesta sobre análisis de los factores de riesgo para el otorgamiento de crédito a los microempresarios



UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA EQUINOCCIAL

Sede Santo Domingo

ENCUESTA SOBRE ANÁLISIS DE LOS FACTORES DE RIESGO PARA EL OTORGAMIENTO DE CRÉDITO A LOS MICROEMPRESARIOS

Dirigido a: Asesores de Crédito de las Distintas Instituciones Financieras de Santo Domingo.

Objetivo: Analizar cuáles son los factores de análisis que tienen los microempresarios fin netamente estadístico.

Cooperativa: ___ Banco: ___ Fundación: ___ Asociación: ___

1. **Ordene de mayor a menor importancia los factores de los que depende la aprobación de un crédito.**

- A) ___ Destino de crédito
- B) ___ Experiencia de pago
- C) ___ Nivel de endeudamiento
- D) ___ Garantías ofrecidas

2. **Cuando el crédito es otorgado a las microempresas, ¿Cuáles son los de mayor aceptación?**

- A) Ampliación (nueva sucursal)
- B) Remodelación e infraestructura
- C) Compra de activos fijos (Instalación)
- D) Insumos y mercadería (disponibilidad)

3. ¿Para conceder créditos a los microempresarios depende de?

- A) ____ Monto de crédito
- B) ____ Garantías que ofrece
- C) ____ Forma de pago y plazo
- D) ____ Aporte de capital propio en la microempresa

4. ¿Cuáles son las garantías que piden para otorgar un crédito a las microempresas?

- A) ____ Capacidad de pago y situación financiera del deudor
- B) ____ Calificación crediticia
- C) ____ Estabilidad mínima de 6 meses en el mismo lugar
- D) Otras _____

5. Cuando el crédito es otorgado a los microempresarios, cuáles serían los factores que miden la capacidad de pago?

- A) ____ Capacidad de generación de flujo de caja de las actividades propias del giro del negocio
- B) ____ Patrimonio
- C) ____ Historial de pago de todas las operaciones crediticias
- D) ____ Niveles de aprobación

6. ¿Cuáles los montos de crédito que frecuentemente otorgan a los microempresarios?

- A) ____ \$1000 a \$5000
- B) ____ \$5001 a \$10000
- C) ____ \$10.001 a \$20000

7. ¿A través de que indicadores se evaluar la situación financiera de las microempresas para el otorgamiento de crédito?

- A) ____ Liquidez
- B) ____ Rentabilidad
- C) ____ Apalancamiento
- D) ____ Solvencia y Eficiencia

8. ¿Cuáles son los factores que mayor problema tienen las microempresas al momento de acceder al financiamiento?

- A) ____ A (suficientes ingresos para pagar el capital e intereses)
- B) ____ B (que pueden atender sus obligaciones pero que no lo hacen a su debido tiempo)
- C) ____ C (ingresos deficientes para cubrir el pago del capital y sus intereses)
- D) ____ D (tienen calificación C, pero donde se tiene que ejercer la acción legal para su cobro)
- E) ____ E (se declaran insolventes o en quiebra y no tienen medios para cancelar su deuda)

9. ¿Cuál es el plazo que mayor mente de aceptación tienen las microempresas?

- A) ____ 12 meses
- B) ____ 24 meses
- C) ____ 36 meses

Anexo N° 3
Microcréditos crecen un 25,5% en el Ecuador

Publicado el 01/Agosto/2011 | 00:08

Gráfica N° 32
Conferencia, El futuro del microcrédito el país es positivo según expertos; sin embargo



Fuente: www.explored.com.ec

El futuro de las micro finanzas en el Ecuador muestra una cara positiva ya que a junio de estos años, el microcrédito considerado de \$500 a \$2 500 presenta un crecimiento de 25,5%.

El economista ecuatoriano Sebastián Paredes, presidente del BDS Bank Hong Kong y director de DBS China, en conferencia sobre el "Presente y el futuro de las microfinanzas", señaló que los microcréditos han permitido el crecimiento de la población de escasos recursos tanto en forma personal como micro-empresarial. Este sector de las finanzas sigue siendo una oportunidad para diferentes instituciones privadas, no gubernamentales y gubernamentales.

Alrededor del mundo, 300 millones de microempresarios no logran acceder al sistema financiero para obtener recursos. En América Latina son más de 12 millones.

"Por lo tanto, hay un negocio de \$300 billones que no está siendo cubierto por el sistema financiero mundial. Llegando a esos potenciales clientes se los ayudaría mucho a mejorar su situación", dijo Paredes.

En ese escenario, el sector de las microfinanzas en el Ecuador ha tomado también un auge, ya que, según el reciente reporte de la Superintendencia de Bancos, hasta junio pasado, este segmento movilizó \$1 048 millones, es decir, 25,25% más que lo registrado en el primer semestre de 2013.

Para Marín Bautista, gerente general de la Caja Central Cooperativa Financoop, este año el sector microfinanciero ha experimentado una reactivación importante.

En los últimos seis años, los préstamos menores a \$20 000, catalogados también como microcréditos, registran una expansión.

En 2005, la Asociación de Bancos Privados del Ecuador registró préstamos pequeños por \$353,99 millones, mientras que para fines de este año se estima que alcanzarán el \$1 019,83 millones, un despunte del 188% en ese lapso.

No obstante, en la conferencia, Paredes dejó entrever que los gobiernos en algunos países han dictado medidas de protección a los clientes y a las empresas, para evitar el sobreendeudamiento de la población, que a futuro pudieran caer en problemas de morosidad como ocurrió hace poco en la India.

Sebastián Salazar, con 25 años de trayectoria en esta área, comentó que otro de los problemas son las tasas de interés por falta de comunicación entre el sector público y privado.

"Ha existido inconvenientes con los gobiernos cuando las instituciones de microfinanzas han logrado extraordinarias ganancias y se han acercado a ofertar en las bolsas de valores", expresó.

Sin embargo, aún existen críticas por parte de las personas que quieren acceder a estos. Tania Molina, quien tiene una panadería, asegura por ejemplo que solo ha podido acceder a un crédito de \$500 y dijo que para poder comprar la maquinaria que necesita para hacer crecer su negocio, necesita por lo menos \$2 000.

"No todos tenemos accesos a créditos por los papeleos que hay que hacer y sobre todo por que piden hasta garante para un pequeño crédito", señaló. (DLB)

Anexo N° 4
Datos Informativos de Productores encuestados

N°	Sector	Edad	Lugar residencia	Extensión finca	Extensión potreros	Tipo construcción.	N° Cabezas Vacunas doble propósito/ha
1	Santo Domingo	53	finca	15	10	Corral	15
2	Alluriquín	55	finca	30	20	Establo	16
3	Valle Hermoso	57	finca	30	25	Corral	16
4	Luz de América	60	finca	30	25	Establo	30
5	Santo Domingo	62	finca	35	30	Corral	25
6	Santo Domingo	65	finca	20	15	Corral	15
7	Pto. Limón	55	finca	10	7	Establo	12
8	Santo Domingo	50	finca	10	6	Corral	12
9	San Jacinto	65	finca	12	10	Corral	18
10	Las Mercedes	56	Quito	30	25	Establo	20
11	Valle Hermoso	58	Sto. Domingo	35	27	Corral	15
12	Santo Domingo	62	El Carmen	40	38	Corral	25
13	Pto. Limón	61	Quito	45	41	Corral	20
14	Santo Domingo	64	Sto. Domingo	30	27	Establo	20
15	Alluriquín	66	finca	30	25	Corral/establo	15
16	Santo Domingo	70	Quito	10	5	Establo	15
17	Alluriquín	68	Quito	10	8	Establo	15
18	San Jacinto	65	Sto. Domingo	25	15	Corral	10
19	Valle Hermoso	66	Sto. Domingo	30	29	Establo	15
20	Santo Domingo	68	Alluriquín	35	34	Corral/establo	20
21	Santo Domingo	50	Sto. Domingo	30	26	Establo	15
22	San Jacinto	39	finca	18	15	Corral	12
23	Valle Hermoso	48	Sto. Domingo	20	16	Corral/establo	15
24	Valle Hermoso	49	Finca	25	22	Establo	20
25	Pto. Limón	50	Sto. Domingo	15	14	Corral	21

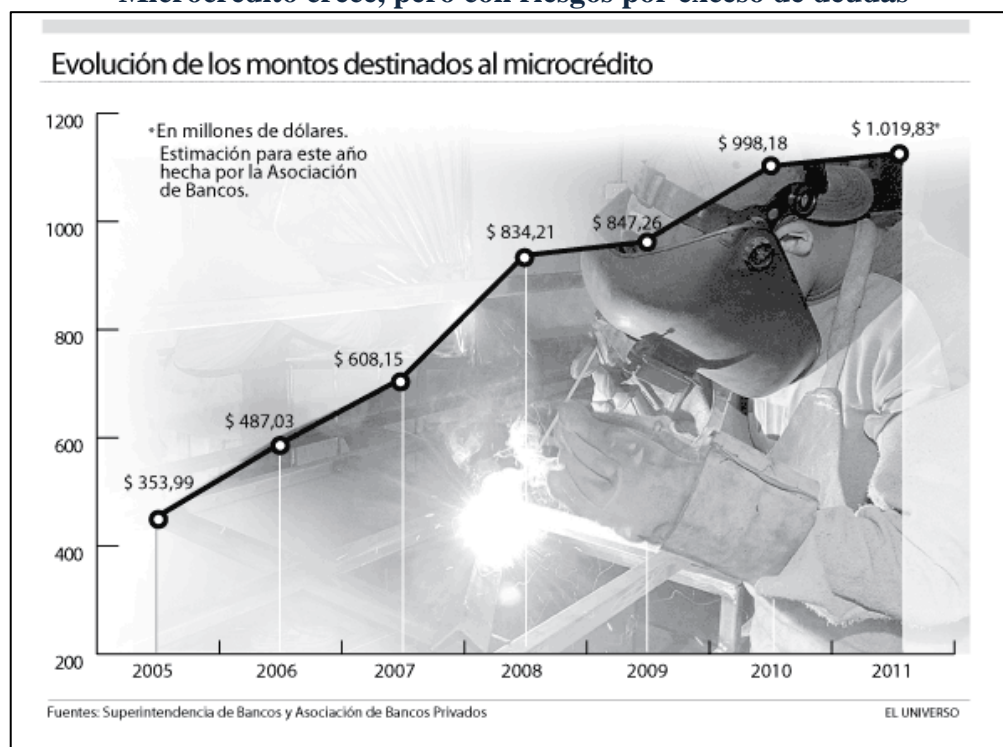
Fuente: Investigación de Campo.

Elaborado por: Diana Enríquez/2014.

Anexo N° 5 Microcrédito crece, pero con riesgos por exceso de deudas

Martes 19 de julio del 2013 **Economía**

Gráfica N° 33 Microcrédito crece, pero con riesgos por exceso de deudas



Fuente: <http://i.hoy.ec/wp-content/uploads/2011/07/Microcreditos.jpg>

QUITO

En los últimos seis años, los préstamos menores a \$ 20 mil, catalogados como microcréditos, registran una expansión, pero los especialistas advierten cierto riesgo de sobreendeudamiento en quienes acceden a ese tipo de obligaciones.

Así, en el 2005, la Asociación de Bancos Privados del Ecuador registró préstamos pequeños por \$ 353,99 millones, mientras que para fines de este año se estima que alcanzarán los \$ 1.019,83 millones, un despunte del 188% en ese lapso.

Pedro Arriola, miembro del directorio de la asociación y gerente de ProCredit en Ecuador, anticipó, en el primer trimestre que existe el riesgo de sobreendeudamiento no solo en el microcrédito, sino también en el crédito de consumo ya que ambos están muy conectados.

En una publicación difundida en marzo por la Asociación, Arriola indicó que muchas veces ambos tipos de crédito van a financiar necesidades empresariales o personales de las mismas familias.

Por lo tanto, reiteró, no se lo puede ver solo como un riesgo del segmento de microcrédito, sino el contagio entre varios segmentos como microcrédito, consumo y hasta vivienda”.

Mauricio Pozo, exministro de Finanzas, estimó, sin embargo, que pese a que puede existir un riesgo de sobreendeudamiento, este no es aún muy relevante si se toma en cuenta que parte de niveles de crédito bajo. Además, dijo, existe una tradición de buenos pagadores.

Por lo pronto, Pozo no mira ese riesgo por el lado de los microcréditos, pero sí por el endeudamiento del crédito de consumo.

El Banco Central del Ecuador tiene una clasificación de este tipo de préstamos: microcrédito de acumulación ampliada, de acumulación simple y minorista, siendo este último el de mayor riesgo porque al destinarse a pequeños negocios tiene cierta dificultad de cobrar.

A ese segmento poblacional, las entidades bancarias deben realizar visitas frecuentes con el afán de impedir que caigan en mora, según la Asociación de Bancos.

De acuerdo a datos de la Asociación de Bancos, del monto total de microcréditos, el 70% se destina al sector comercial y el 30% restante a pequeñas actividades productivas como pesca, ganado a menor escala, elaboración de botones, instalación de panaderías o tiendas de barrio.

Pero, ¿qué impulsó el incremento del microcrédito? La mayor liquidez en la economía a raíz de la repatriación del dinero por parte de los bancos, así como los altos precios del petróleo, coincidieron analistas.

Wilson Araque, especialista en el tema, explicó que el aumento del microcrédito puede tener dos lecturas: un apoyo a la población tradicionalmente excluida de préstamos, y un proceso de sobreendeudamiento como ocurre en Tungurahua.

En esa zona, el sobreendeudamiento se produce porque hay una multiplicada presencia de cooperativas, bancos, financistas y ONG.

Ese comportamiento, dijo Araque, no es positivo a largo plazo porque significa que muchos recibirán dinero que no necesitan. Eso no ocurre, sin embargo, en las provincias de la Costa y Oriente en donde no llega mucho la oferta de microcrédito.

Mientras, Marco Gordillo, gerente del Banco Finca, entidad que abarca el 3% del mercado del microcrédito, detalló que el sobreendeudamiento se produce cuando una persona recibe más dinero del que realmente necesita. El problema, en ese caso, es que el cobro se torna más difícil.

Por el lado de la banca pública, el Ministerio Coordinador de la Política Económica indicó que en el primer trimestre del año ese tipo de crédito bajó porque el Banco Nacional de Fomento contrajo la oferta al re direccionar su política a los créditos de desarrollo humano.

La oferta del mercado


Participación: El Banco Pichincha aglomera el 41,70% y el Banco Solidario el 24,5% de los microcréditos. En cuanto a las cooperativas se destacan: Nacional, Coprogreso, San Francisco, 29 de Octubre y Oscus.

Intereses: Las tasas de interés a las que ofrecen los micro préstamos oscilan entre 14% y 17%.


Anexo N° 6
Tabla oficial del pago al productor más calidad propuesta por el MAGAP

TABLA OFICIAL DE PAGO AL PRODUCTOR MAS CALIDAD													
PROPUESTA MAGAP													
PRECIO BASE		0,4200		INGRESE SU PRECIO		0,4200		Index % sobre precio de sustentacion					
Base contenido GRASA		3,00				\$/Kg Grasa		2,4		Por decima % Grasa		0,0024 0,5714 %	
Base contenido PROTEINA		2,90				\$/Kg Proteina		4,5		Por decima % Proteina		0,0045 1,0714 %	
Proteina ->													
Grasa	2,80	2,90	3,00	3,10	3,20	3,30	3,40	3,50	3,60	3,70	3,80	3,90	4,00
3,0	0,4155	0,4200	0,4245	0,4290	0,4335	0,4380	0,4425	0,4470	0,4515	0,4560	0,4605	0,4650	0,4695
3,1	0,4179	0,4224	0,4269	0,4314	0,4359	0,4404	0,4449	0,4494	0,4539	0,4584	0,4629	0,4674	0,4719
3,2	0,4203	0,4248	0,4293	0,4338	0,4383	0,4428	0,4473	0,4518	0,4563	0,4608	0,4653	0,4698	0,4743
3,3	0,4227	0,4272	0,4317	0,4362	0,4407	0,4452	0,4497	0,4542	0,4587	0,4632	0,4677	0,4722	0,4767
3,4	0,4251	0,4296	0,4341	0,4386	0,4431	0,4476	0,4521	0,4566	0,4611	0,4656	0,4701	0,4746	0,4791
3,5	0,4275	0,4320	0,4365	0,4410	0,4455	0,4500	0,4545	0,4590	0,4635	0,4680	0,4725	0,4770	0,4815
3,6	0,4299	0,4344	0,4389	0,4434	0,4479	0,4524	0,4569	0,4614	0,4659	0,4704	0,4749	0,4794	0,4839
3,7	0,4323	0,4368	0,4413	0,4458	0,4503	0,4548	0,4593	0,4638	0,4683	0,4728	0,4773	0,4818	0,4863
3,8	0,4347	0,4392	0,4437	0,4482	0,4527	0,4572	0,4617	0,4662	0,4707	0,4752	0,4797	0,4842	0,4887
3,9	0,4371	0,4416	0,4461	0,4506	0,4551	0,4596	0,4641	0,4686	0,4731	0,4776	0,4821	0,4866	0,4911
4,0	0,4395	0,4440	0,4485	0,4530	0,4575	0,4620	0,4665	0,4710	0,4755	0,4800	0,4845	0,4890	0,4935
4,1	0,4419	0,4464	0,4509	0,4554	0,4599	0,4644	0,4689	0,4734	0,4779	0,4824	0,4869	0,4914	0,4959
4,2	0,4443	0,4488	0,4533	0,4578	0,4623	0,4668	0,4713	0,4758	0,4803	0,4848	0,4893	0,4938	0,4983
4,3	0,4467	0,4512	0,4557	0,4602	0,4647	0,4692	0,4737	0,4782	0,4827	0,4872	0,4917	0,4962	0,5007
4,4	0,4491	0,4536	0,4581	0,4626	0,4671	0,4716	0,4761	0,4806	0,4851	0,4896	0,4941	0,4986	0,5031
4,5	0,4515	0,4560	0,4605	0,4650	0,4695	0,4740	0,4785	0,4830	0,4875	0,4920	0,4965	0,5010	0,5055

Fuente: MAGAP



GOBIERNO NACIONAL DE LA
REPUBLICA DEL ECUADOR



Ministerio de
Agricultura, Ganadería,
Acuicultura y Pesca

4
Av. Eloy Alfaro 30-350 y Amazonas
Telf: (593)2 3960 100
www.magap.gob.ec

ACUERDA:

REGULAR Y CONTROLAR EL PRECIO DEL LITRO DE LECHE CRUDA PAGADO EN FINCA Y/O CENTRO DE ACOPIO AL PRODUCTOR Y PROMOVER LA CALIDAD E INOCUIDAD DE LA LECHE CRUDA.

Capítulo I
Del precio al productor

Artículo 1. El Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuicultura y Pesca establece que el Precio de sustentación al productor de leche cruda está indexado en un 52.4% al precio de venta al público (PVP) del litro (1,000 ml) del producto líder en el mercado lácteo interno que es la leche UHT en funda, más lo estipulado por la tabla oficial de pago por componentes, calidad higiénica y calidad sanitaria, señalada de manera expresa en este instrumento.

Artículo 2. Las industrias lácteas, y en general toda persona natural o jurídica que adquieran leche cruda están obligados a pagar en finca y/o centro de acopio a los productores de leche cruda el 52,4% del precio de venta al público (PVP) vigente del litro leche UHT en funda (1,000 ml) a nivel nacional más componentes, calidad higiénica y calidad sanitaria. Las personas naturales o jurídicas, sean éstas industrias lácteas bajo cualquier modalidad, esto es, artesanales, micro, pequeñas, medianas o grandes no podrán autodenominarse “centro de acopio de leche” para el cálculo del precio pagado al productor por litro de leche cruda.

En caso de presentaciones distintas a los 1000 ml de leche UHT en funda, el Precio de Venta al Público (PVP) de la leche UHT en funda con una presentación distinta a los 1000 ml deberá ser directamente proporcional, considerando su menor presentación, al Precio de Venta al Público (PVP) de la leche UHT en funda de 1000 ml. El precio pagado al productor en finca y/o centro de acopio por la industria o agente comprador se mantendrá equivalente al 52.4% del precio de venta al público (PVP) vigente del litro leche UHT en funda de 1,000 ml a nivel nacional, más componentes, calidad higiénica y calidad sanitaria.

Para realizar el pago al productor de leche cruda en finca y/o centro de acopio, se tendrá en cuenta las bonificaciones por calidad sanitaria que el agente comprador otorgará al proveedor de leche cruda cuando: los hatos se encuentren certificados como libres de brucelosis y tuberculosis y/o por Buenas Prácticas Ganaderas. Las bonificaciones antes mencionadas se aplicarán de manera obligatoria al precio resultante del uso de la tabla oficial. A continuación se muestra la función del precio pagado en finca o centro de acopio más bonificaciones.

$$\text{Precio Leche Cruda}_{PFCA} = \{(\text{Precio Sustentación}_{OF} + \text{Componentes}_{OF}) + (\text{Calidad Higiénica}_{OF})\} + \{\text{Bonificaciones}_{OF}\}$$

Bonificaciones $_{OF} = \text{Calidad Sanitaria}^a + \text{Buenas Prácticas Ganaderas}^b$

Precio Pagado en Finca o Centro de Acopio (PFCA); Oficial (OF); ^aHatos certificados por GROCALIDAD como libres de brucelosis y/o tuberculosis; ^b Predios certificados por GROCALIDAD con Buenas Prácticas Ganaderas

Fuente: MAGAP

Anexo N° 7

Tabla de precios referenciales de ganado por libra en pie ASOGAN

Precios Referenciales de Ganado por Libra en Pie

ASOCIACIÓN DE GANADEROS DE SANTO DOMINGO

Total Bovino: 4938

Total Equino: 284

Total Porcino: 2386

Categoría: TOROS

Precio Mínimo \$ 0,65	Precio Máximo \$ 0,73	Precio Promedio \$ 0,68	Peso Promedio por Animal 1078	Total Pesos en Báscula 74449	N.Animales 69
--------------------------	--------------------------	----------------------------	----------------------------------	---------------------------------	------------------

Categoría: TORETES

Precio Mínimo \$ 0,64	Precio Máximo \$ 0,67	Precio Promedio \$ 0,65	Peso Promedio por Animal 789	Total Pesos en Báscula 69476	N.Animales 88
--------------------------	--------------------------	----------------------------	---------------------------------	---------------------------------	------------------

Categoría: VACAS

Precio Mínimo \$ 0,54	Precio Máximo \$ 0,58	Precio Promedio \$ 0,56	Peso Promedio por Animal 808	Total Pesos en Báscula 49310	N.Animales 61
--------------------------	--------------------------	----------------------------	---------------------------------	---------------------------------	------------------

Categoría: VACONAS

Precio Mínimo \$ 0,55	Precio Máximo \$ 0,61	Precio Promedio \$ 0,57	Peso Promedio por Animal 650	Total Pesos en Báscula 42293	N.Animales 65
--------------------------	--------------------------	----------------------------	---------------------------------	---------------------------------	------------------

Categoría: CERDOS ENGORDE

Precio Mínimo \$ 1,20	Precio Máximo \$ 1,30	Precio Promedio \$ 1,25	Peso Promedio por Animal 173	Total Pesos en Báscula 11430	N.Animales 66
--------------------------	--------------------------	----------------------------	---------------------------------	---------------------------------	------------------

Categoría: CERDOS ADULTOS DESCA

Precio Mínimo \$ 1,07	Precio Máximo \$ 1,10	Precio Promedio \$ 1,09	Peso Promedio por Animal 365	Total Pesos en Báscula 2194	N.Animales 6
--------------------------	--------------------------	----------------------------	---------------------------------	--------------------------------	-----------------

Fuente: ASOGAN